



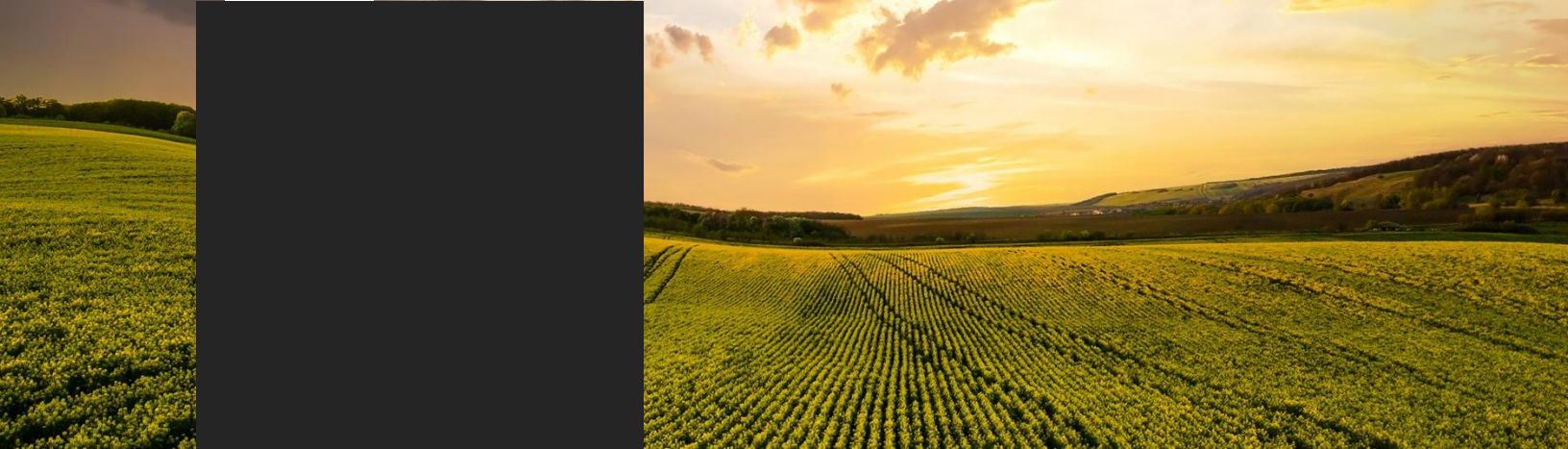
CHROMOSOME  
DYNAMICS

RAPORT  
ANUAL  
**2023**

# CUPRINS

<b>SCRISOARE CĂTRE INVESTITORI</b> .....	<b>4</b>
<b>RETROSPECTIVĂ 2023</b> .....	<b>8</b>
I. REZULTATE PRINCIPALE .....	8
II. EVENIMENTE IMPORTANTE ÎN PERIOADA DE RAPORTARE .....	9
III. DESPRE EMITENT .....	10
IV. LINII DE BUSINESS .....	11
A. <i>Servicii de consultanță</i> .....	11
B. <i>Proiecte integratoare de IT&amp;AI</i> .....	12
C. <i>Vânzarea directă de inputuri agricole</i> .....	19
D. <i>Fabrica de inputuri agricole CHR D</i> .....	20
V. ACTIVITATEA DE VÂNZARE .....	21
VI. CONDUCEREA ȘI ANGAJAȚII .....	22
VII. ACTIVELE CORPORALE ALE EMITENTULUI .....	23
VIII. ALTE INFORMAȚII REFERITOARE LA ACTIVITATEA EMITENTULUI .....	23
<b>ELEMENTE DE PERSPECTIVĂ</b> .....	<b>27</b>
I. EVOLUȚII RECENTE .....	27
II. NOI DIRECȚII STRATEGICE ÎN DEZVOLTAREA AFACERII .....	29
<b>PIAȚA ACȚIUNILOR CHR D</b> .....	<b>39</b>
<b>ANALIZA ECONOMICO-FINANCIARĂ</b> .....	<b>40</b>
I. PERFORMANȚA FINANCIARĂ .....	40
II. POZIȚIA FINANCIARĂ .....	43
III. INDICATORI ECONOMICO-FINANCIARI .....	46
DECLARAȚIE PRIVIND PRINCIPIILE DE GUVERNANȚĂ CORPORATIVĂ .....	48
DECLARAȚIA CONDUCERII .....	51
SITUATII FINANCIARE și note contabile .....	52
RAPORTUL AUDITORULUI .....	132

# INFORMAȚII GENERALE



<b>RAPORT FINANCIAR CONFORM</b>	Legii nr.24/2017 republicate și Regulamentului ASF nr. 5/2018 cu modificările și completările ulterioare
<b>PENTRU EXERCIȚIUL FINANCIAR</b>	01.01.2023 - 31.12.2023
<b>DATA RAPORTULUI</b>	30.04.2024
<b>EMITENT</b>	CHROMOSOME DYNAMICS SA
<b>SEDIUL SOCIAL</b>	București, Sector 6, Bulevardul Iuliu Maniu, nr.7, Cotroceni Business Center, Et.4
<b>NUMĂR DE TELEFON</b>	0739.616.751
<b>E-MAIL</b>	<a href="mailto:investitori@chromosome-dynamics.com">investitori@chromosome-dynamics.com</a>
<b>COD FISCAL</b>	42234198
<b>NUMĂR ÎNREGISTRARE REGISTRUL COMERȚULUI</b>	J40/1800/2020
<b>PIAȚA PE CARE SE TRANZACȚIONEAZĂ VALORILE MOBILIARE</b>	SMT AeRO Premium
<b>CAPITAL SUBCRIS ȘI VĂRSAT</b>	158.664 lei
<b>PRINCIPALELE CARACTERISTICI ALE VALORILOR MOBILIARE EMISE</b>	793.320 acțiuni cu o valoare nominală de 0,2 lei per acțiune
<b>SIMBOL TRANZACȚIONARE</b>	CHRD

## SCRISOARE CĂTRE INVESTITORI

### **Stimați investitori,**

În numele echipei noastre, aș dori să vă adresez această scrisoare pentru a reflecta asupra anului trecut, 2023, care a marcat unul dintre cele mai provocatoare momente pentru sectorul agribusiness-ului românesc din ultimele trei decenii.

Anul trecut a fost martorul unor circumstanțe excepționale, având un impact semnificativ asupra operațiunilor noastre, precum și asupra întregului domeniu agricol. Unul dintre cele mai presante probleme a fost creșterea fără precedent a prețurilor la inputuri, în special la îngrășăminte, care a atins creșteri de până la 700% pentru unele categorii. Această dinamică a prețurilor a forțat companii din întregul sector să își reducă marjele de profit, însă explozia prețurilor a generat în final un val de incertitudine și frică în rândul fermierilor. În fața acestei situații, mulți dintre ei au optat să nu achiziționeze îngrășăminte, inclusiv cele foliare, o decizie care a adâncit și mai mult criza cu care ne confruntăm la acel moment.

Răspunsul industriei la această criză a fost unul de adaptare, în care producătorii și distribuitorii de fertilizanți foliați și biostimulatori, inclusiv compania noastră, au fost nevoiți să intre într-o luptă agresivă a discount-urilor. Scopul a fost acela de a menține un nivel acceptabil al vânzărilor și de a oferi fermierilor oportunitatea de a accesa produsele necesare pentru a-și continua activitatea agricolă. Această strategie a fost esențială în condițiile în care dorința fermierilor de a investi în inputuri a rămas la un nivel extrem de scăzut.

În ciuda acestor provocări, echipa noastră a rămas angajată în a susține comunitatea agricolă, conștientă de importanța crucială a sectorului agricol pentru economia românească. Ne-am adaptat strategiile, am optimizat procesele și am căutat soluții inovatoare pentru a depăși aceste obstacole. Eforturile noastre au fost concentrate pe menținerea unui lanț de aprovizionare robust, pe oferirea de produse și servicii adaptate nevoilor actuale ale fermierilor și pe consolidarea relațiilor noastre cu partenerii din domeniu.

Privind înspre viitor, suntem conștienți că drumul spre recuperare poate fi lung și necesită o abordare strategică și dedicată. Continuăm să lucrăm îndeaproape cu partenerii noștri și cu comunitatea agricolă pentru a identifica cele mai eficiente căi de a naviga prin aceste vremuri dificile. Credem în reziliența sectorului agribusiness-ului românesc și suntem hotărâți să facem față acestor provocări împreună.

În pofida creșterii cifrei de afaceri, efortul financiar asociat cu vânzarea produselor noastre a crescut dramatic. În mod special, costurile legate de publicitatea directă - incluzând platforme precum Facebook, Google, precum și publicitatea prin televiziune și radio - au cunoscut o creștere semnificativă. Această situație este rezultatul unei dinamici concurențiale intense pe piața de vânzări, atât online, cât și offline, unde companiile și-au dublat sau chiar triplat bugetele de publicitate. Această mișcare strategică a fost motivată de o piață practic înghețată, unde fermierii, îngrijorați de instabilitatea economică și de creșterea costurilor, au fost reticenți să achiziționeze îngrășăminte și biostimulatori.

Confruntarea cu această realitate a necesitat o adaptare rapidă și eficientă din partea noastră. Am investit resurse considerabile în campanii de marketing și publicitate, încercând să ne diferențiem și să captăm atenția fermierilor într-un context în care zgomotul publicitar a atins niveluri fără precedent. Chiar dacă aceste investiții s-au reflectat într-o creștere a cifrei de afaceri, ele, de asemenea, au pus o presiune adițională pe marjele noastre de profit și pe capacitatea noastră de a opera eficient într-un mediu atât de competitiv.

Acest efort financiar sporit pentru promovarea produselor noastre subliniază complexitatea provocărilor cu care ne confruntăm. În acest context, este mai important ca niciodată să ne menținem concentrarea pe inovație, eficiență și pe construirea unei relații solide cu clienții noștri. Adaptabilitatea și agilitatea ne vor ghida în depășirea acestor obstacole, asigurându-ne că rămânem competitivi și că ne îndeplinim obiectivele strategice în ciuda adversităților de pe piață.

Pe lângă eforturile considerabile depuse pentru a ne menține trendul de creștere într-un context economic dificil și provocările implicate de necesitatea unor cheltuieli mai mari cu bugetul de marketing, precum și impactul acestora asupra scăderii marjelor de profit, compania noastră s-a confruntat cu un alt factor semnificativ care a influențat scăderea profitului contabil. Acesta a fost necesar pentru finalizarea și promovarea rețelei de socializare Homeland, alături de SpellBox, aplicația noastră de diagnostic. Aceste proiecte ambițioase au necesitat alocări semnificative de resurse, atât financiare cât și umane, pentru a fi aduse la stadiul de funcționalitate completă.

Cu toate aceste provocări, considerăm un succes major faptul că toate proiectele promise investitorilor noștri, care au avut încredere în companie încă de la plasamentul privat, au fost finalizate cu succes și sunt acum pe deplin funcționale.

Implementarea și lansarea Homeland și a SpellBox au fost etape critice în evoluția noastră, oferind noi platforme prin care putem să ne extindem serviciile și să oferim valoare adăugată fermierilor și partenerilor noștri. În ciuda presiunilor financiare și a contextului economic incert, aceste proiecte subliniază capacitatea noastră de a inova și de a răspunde nevoilor în continuă schimbare ale pieței.

Privind înapoi la eforturile depuse, este clar că succesul acestor inițiative nu a fost fără sacrificii. Impactul asupra marjelor de profit și necesitatea de a naviga printr-un peisaj de marketing extrem de competitiv au testat limitele adaptabilității și eficienței noastre. Cu toate acestea,

credem că investițiile realizate în Homeland și SpellBox vor aduce beneficii pe termen lung, nu doar pentru compania noastră, ci și pentru comunitatea mai largă pe care o servim.

Finalizarea acestor proiecte înseamnă acum că ne putem concentra resursele și atenția asupra optimizării operațiunilor, îmbunătățirii eficienței costurilor și explorării unor noi oportunități de creștere. În acest sens, continuăm să căutăm modalități inovatoare de a ne spori prezența pe piață și de a aduce valoare adăugată clienților noștri.

În pofida unor provocări semnificative, menținerea cursului și finalizarea proiectelor esențiale reprezintă o dovadă a determinării și rezilienței echipei noastre.

În ultima perioadă, compania noastră a întreprins un pas semnificativ în direcția inovației și a competitivității pe piața agricolă, prin transformarea întregii noastre game de produse din lichide în hidrosolubile. Această schimbare strategică ne-a permis să dezvoltăm formulări mult mai complexe și inovative, plasându-ne în fruntea competiției și răspunzând în mod eficient la nevoile în continuă evoluție ale fermierilor. Produsele hidrosolubile reprezintă nu doar o îmbunătățire a calității și eficienței, ci și o adaptare la cerințele de sustenabilitate și responsabilitate față de mediu, care devin din ce în ce mai importante în sectorul agricol.

Pe lângă aceste inovații de produs, am luat măsuri strategice pentru a ne consolida poziția pe piață și pentru a sublinia rolul CHRD ca lider în domeniul Agritech, precum și ca unul dintre cei mai importanți producători de fertilizanți, biostimulatori și biopesticide din România. În acest sens, lansarea [www.frunzar.ro](http://www.frunzar.ro), magazinul online al fabricii noastre, și [www.chrd.ro](http://www.chrd.ro), platforma B2B dedicată exclusiv distribuitorilor, au fost mișcări extrem de inspirate. Ambele proiecte nu doar că subliniază angajamentul nostru față de inovație și calitate, dar au și început să genereze venituri și să atragă noi clienți în fiecare zi.

Magazinul online [www.frunzar.ro](http://www.frunzar.ro) facilitează accesul direct al fermierilor la produsele noastre, oferindu-le oportunitatea de a cumpăra direct de la sursă, fără intermediari, ceea ce înseamnă prețuri mai bune și acces la informații detaliate despre produse. Pe de altă parte, platforma [www.chrd.ro](http://www.chrd.ro) este concepută pentru a consolida și simplifica colaborarea cu distribuitorii noștri, oferindu-le acces la informații tehnice, la promoții și la suportul necesar pentru a servi fermierii cât mai eficient posibil.

Privind înainte, suntem entuziasmați de potențialul acestor proiecte de a aduce o valoare adăugată semnificativă afacerii noastre și de a ne consolida relația cu fermierii și distribuitorii. Succesul inițiativelor noastre online evidențiază importanța adaptării continue la tehnologie și inovație, și suntem încrezători că acestea vor contribui la creșterea și dezvoltarea continuă a CHRD în anii ce vin.

Anul trecut, în ciuda unui context plin de provocări pentru industria agricolă, Chromosome Dynamics a demonstrat reziliență și capacitate de inovație, continuând să progreseze și să se dezvolte activ. Privind acum spre 2024, suntem entuziasmați să ne consolidăm și mai mult poziția pe piață, asigurându-ne că investitorii noștri vor fi mulțumiți de parcursul Chromosome Dynamics. În acest an, focusul nostru principal nu se va limita exclusiv la profit, ci va fi îndreptat mai ales spre creștere. Aceasta este o strategie deliberată, ce ține cont de faptul că, deși suntem încă o companie mică, deținem un potențial de creștere excepțional.

Unul alt obiectiv cheie pentru 2024 este transformarea [AGROBAZAR.RO](https://www.agrobazar.ro) în principala sursă de produse pentru fermierii mici și pentru pasionații de agricultură. Având în vedere că Agrobazar este primul și cel mai mare marketplace agroindustrial din România, acesta reprezintă un pilon strategic în viziunea noastră de a facilita accesul la produse de înaltă calitate și la soluții inovatoare în domeniul agricol. Angajamentul nostru este de a sprijini comunitatea agricolă, oferindu-le fermierilor instrumentele și resursele necesare pentru a crește și a prospera.

2024 se anunță a fi un an crucial în care Chromosome Dynamics își va întări poziția pe piață și își va consolida relația cu investitorii, demonstrând angajamentul nostru față de creștere și inovație. Continuăm să fim optimiști și încrezători în viitor, bazându-ne pe strategiile noastre robuste și pe capacitatea noastră de a aduce valoare adăugată sectorului agricol românesc și partenerilor noștri.

Vă mulțumim pentru încrederea și suportul continuu pe care ni-l oferiți. Angajamentul dumneavoastră față de misiunea noastră este mai valoros ca niciodată, iar împreună, suntem încrezători că vom reuși să performăm, atât la nivelul așteptărilor investitorilor, cât și al clienților și partenerilor noștri de business.



Cu respect și apreciere,

**Ionel Mugurel Gabriel**

Director General

RETROSPECTIVĂ

2023

## I. Rezultate principale

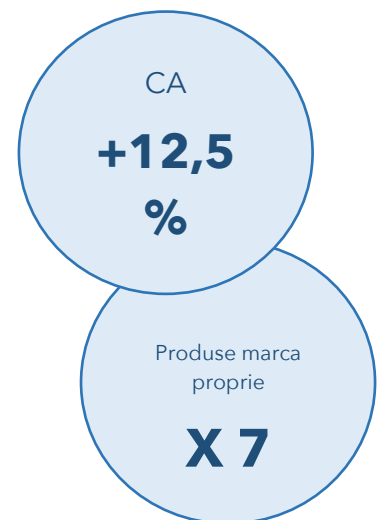
În anul 2023, Chromosome Dynamics s-a concentrat, pe de o parte, pe finalizarea proiectelor începute în aria de agro-tech și social media și, pe de altă parte, pe dezvoltarea inovativă a portofoliului de produse sub brand propriu și consolidarea prezenței pe piața de inputuri pentru agricultura ecologică și convențională. Interpretate în contextul dificil de piață, **rezultatele financiare validează cu certitudine modelul de business și viziunea managerială.**

Astfel, volumul veniturilor din producția vândută (produse și servicii de consultanță), categoria cu cel mai mare aport la cifra de afaceri (76%), a crescut cu 37,8% față de perioada de referință (anul 2022), în condițiile în care cererea pe piața de inputuri pentru agricultură a stagnat pe fondul incertitudinilor și a prețurilor în scădere pentru agricultori.

Mai concret, doar din **vânzarea produselor din portofoliul Chromosome Dynamics**, Societatea a obținut **venituri de peste 7 ori mai mari față de anul 2022, ajungând la aproape 5 mil. lei** și 44% din cifra de afaceri, un rezultat **cu atât mai semnificativ cu cât competitori** cu activitate de distribuție de inputuri agricole au raportat reduceri importante de venituri pe această linie de business.

Cifra de afaceri a Societății, care însumează, alături de veniturile din producția vândută, venituri din vânzarea mărfurilor (24%), **a depășit, la 31.12.2023, 11 milioane lei**, cu **12,5% mai mult** decât în exercițiul anterior. Veniturile totale au fost, de asemenea, cu 11,4% mai mari decât la 31.12.2022 și în valoare de 11,2 mil. lei.

În același timp, costurile de producție ridicate asociate cu niveluri de preț în scădere pe piața de inputuri agricole au impus diminuarea marjei comerciale și a profitabilității. De asemenea, în perioada de raportare conducerea a decis asumat susținerea investiției în promovare și în finalizarea proiectelor agri-tech și de social media în curs, cu impact asupra nivelului profitului. Astfel, **rezultatul operational la 31.12.2023 este în valoare de 370,7 mii lei**. Corectat cu pierderea financiară de 124,7 mii lei și impozitul pe profit, **rezultatul net este pozitiv și în valoare de 198,1 mii lei.**





Tabloul indicatorilor de lichiditate, solvabilitate și de risc, prezentat la secțiunea de analiză economico-financiară, poziționează Societatea **în zona de confort, comunicând echilibru financiar pe termen scurt, mediu și lung și un nivel relativ scăzut de risc** pentru acționarii și creditorii Chromosome Dynamics.

## II. Evenimente importante în perioada de raportare

### 1. Semnare contracte semnificative

**În perioada S1 2023**, Chromosome Dynamics a încheiat două contracte semnificative de finanțare pe termen scurt ce au contribuit atât la susținerea proiectelor în curs de dezvoltare, cât și la desfășurarea activității de producție din cadrul fabricii de inputuri CHRD.

Contractele de vânzare-cumpărare inputuri (biostimulatori și fertilizanți) sunt în valoare de 1.007.160 Lei și 1.711.300 Lei.

### 2. Lansarea proiectului SpellBOX în Republica Moldova

Chromosome Dynamics a lansat în luna **martie 2023** instrumentul de diagnosticare a bolilor, dăunătorilor, carențelor și fitotoxicității, **SpellBOX**, în Republica Moldova. Lansarea aplicației SpellBOX peste hotare reprezintă un pas extrem de important pentru Chromosome Dynamics și, implicit, validează acuratețea rezultatelor aduse de acest instrument inovator.

### 3. Contractare credit IMM INVEST PLUS

Compania a realizat **în perioada S1 2023** contractarea unui credit **IMM INVEST PLUS** pentru capital de lucru în valoare de 770.000 LEI de la Banca Transilvania SA. Capitalul va fi folosit pentru achiziția de materii prime pentru fabrica de inputuri agricole și cheltuieli operaționale.

### 4. Adunările Generale Extraordinare și Ordinare ale Acționarilor

În perioada **26-27 aprilie 2023** au avut loc Adunările Generale Ordinare și Extraordinare ale Acționarilor Chromosome Dynamics SA. Textul complet al hotărârilor poate fi consultat la acest [link](#). Principala noutate care definește rezoluțiile AGEA adoptate se referă la:

- se aprobă înființarea de filiale ale Societății, respectiv societăți noi cu personalitate juridică, în vederea atragerii de capital pentru fiecare proiect al Societății în parte, în care aportul Societății la capitalul social va fi de 100%.

De asemenea, în data de **21 iulie 2023** au avut loc Adunările Generale Ordinare și Extraordinare ale Acționarilor Chromosome Dynamics SA în care s-au hotărât:

- reînnoirea mandatului Administratorul Unic - domnul Mugurel Ionel Gabriel - pentru o perioada de 4 ani, începând cu data de 28 iulie 2023;
- schimbarea sediului social al societății, la adresa: București, B-dul Iuliu Maniu nr. 7, Sector 6, corp A, et. 4, scara 2 și modificarea Actului constitutiv în consecință.

Textul complet al hotărârilor poate fi consultat la acest [link](#).

## 5. Lansarea oficială a rețelei de socializare Homeland Social Network

Chromosome Dynamics a lansat în luna octombrie 2023 rețeaua de socializare Homeland Social Network. Aplicația poate fi descărcată direct pe telefonul mobil la acest [link](#).

## III. Despre Emitent

**Chromosome Dynamics SA**, înființată în anul 2020, este o afacere integrată de dezvoltare și cercetare în agribusiness centrată pe soluții inovatoare de IT și AI, care urmărește reconfigurarea proceselor, soluțiilor și perspectivelor fermierilor din România și de peste hotare, prin dezvoltarea de soluții inovatoare care să ofere furnizarea rapidă a cheii succesului în agricultură.

**Viziunea** Emitentului, în contextul spațiului antreprenorial agricol românesc, este una integratoare, care are în centru un sector agribusiness deservit de soluții IT și AI high-tech revoluționare, care să asigure menținerea pasiunii pentru agricultură și recompensarea corectă a participanților la procesele agricole.

**Misiunea** Chromosome Dynamics este aceea de a susține deopotrivă fermierii, la fiecare pas în experiența lor, precum și companiile partenere, prin intermediul unor soluții reale, inovatoare și eficiente, oferite sub forma aplicațiilor, instrumentelor hardware și software high-tech, a portofoliilor de produse și a serviciilor de consultanță în domeniul agricol, în vederea simplificării modalităților de comunicare și colaborare în agribusiness.

Conducerea CHRD a delimitat **obiectivele strategice** ale CHRD, care vor asigura competitivitatea și dinamismul pe care mediul înalt concurențial și provocator atât din zona agri cât și din cea de IT le impun, astfel:

- Dezvoltarea permanentă de instrumente IT și AI high-tech inovatoare de tip user-friendly;
- Internaționalizarea și punerea acestora la dispoziția agricultorilor și pasionaților din domeniu;
- Dezvoltarea de soluții la nivel global, vizând simplificarea vieții omului (ex. crearea de superalimente etc.);
- Menținerea celor mai înalte standarde în ceea ce privește calitatea produselor oferite pe piață și a serviciilor de consultanță în agribusiness;
- Studierea atentă și constantă a pieței și nevoilor clienților, urmărind perfecționarea continuă a serviciilor oferite;
- Păstrarea echilibrului și a stării de bine în cadrul echipei Chromosome Dynamics prin respectarea tuturor drepturilor legale ale angajaților și oferirea celor mai bune condiții de lucru pentru aceștia.

## IV. Linii de business

Modelul actual de business al companiei Chromosome Dynamics SA are o structură complexă, proiectând **patru linii principale de activitate** care se potențează reciproc și se întrepătrund generând sinergii și oportunități noi de dezvoltare:

### A. Servicii de consultanță

**Serviciile de consultanță B2B** de management specializat pentru agribusiness-urile de inputuri agricole din România externalizează anumite funcții de management specifice, inclusiv dezvoltare de portofolii de produse pentru acestea în conformitate cu toate standardele europene aflate în vigoare, prin colaborare cu stațiuni de cercetare-dezvoltare.

Pentru partenerii săi contractuali, CHRD dezvoltă concepte de produse noi, în colaborare cu diverse stațiuni de cercetare-dezvoltare, cu respectarea tuturor normelor și reglementărilor naționale și internaționale incidente. Aceste servicii valorifică experiența de peste 10 ani a echipei Chromosome Dynamics în domeniile de management de agribusiness și al inputurilor agricole.

Serviciile de consultanță se adresează în principal companiilor distribuitoare sau producătoare de inputuri agricole, precum și fermelor mari care doresc să-și externalizeze anumite servicii de management agricol specializat.

Premisa înființării și dezvoltării acestei divizii o reprezintă experiența de peste 13 ani a fondatorului afacerii și directorului general al Societății în dezvoltarea de portofolii de produse (îngrășăminte, insectosupresori, bioprotectori și biostimulatori organici) pentru diverși parteneri - peste 400 de produse noi. Cercetarea amănunțită a cerințelor pieței de profil desfășurată anterior activității Chromosome Dynamics a condus la un parcurs firesc spre acest domeniu, concretizat în divizia R&D - inputuri agricole.

Această activitate generează venituri în mod direct pentru companie, prin monetizarea experienței și *know-how*-ului pe care echipa CHRD le pune la dispoziția clienților săi corporate.

## B. Proiecte integratoare de IT&AI

Chromosome Dynamics vizează implementarea, lansarea și monetizarea **proiectelor integratoare de IT&AI**, care au rolul de a facilita și dinamiza interacțiunile și cooperarea dintre diferitele structuri ale componentelor sectorului agro și a celor conexe precum consumatorul final, micul fermier, agricultorii mari, vendori și finanțatori. Scopul final se regăsește direct în misiunea CHRD și se va reflecta într-un aport semnificativ în dezvoltarea acestor sectoare.

În intervalul **Ianuarie 2023 - Decembrie 2023**, Chromosome Dynamics și-a focalizat atenția pe dezvoltarea și implementarea rețelei de socializare Homeland și instrumentul inovator SpellBOX, consolidând simultan proiectele-pilon ale companiei, respectiv fabrica de inputuri CHRD și platforma online Agrobazar, precum și segmentul de distribuție a inputurilor agricole prin intermediul partenerilor săi. Această direcție strategică evidențiază prioritizarea nevoilor actuale și emergente, precum și angajamentul față de creșterea valorii adăugate pentru comunitatea globală.

**Homeland**, o platformă de socializare și implicare civică, reprezintă un efort concentrat al Chromosome Dynamics pentru a crea un spațiu digital autentic și transparent, care promovează conexiunile semnificative și valorile autentice. Eforturile constante de îmbunătățire și personalizare a experienței utilizatorilor, împreună cu strategiile de monetizare responsabile, arată dedicarea companiei pentru a oferi o platformă sustenabilă și relevantă, atât pentru utilizatori, cât și pentru partenerii comerciali.

Pe de altă parte, proiectul **SpellBOX** este un exemplu elocvent al angajamentului Chromosome Dynamics față de inovare și eficiență în sectorul agricol. Prin integrarea tehnologiei avansate în diagnosticarea și monitorizarea culturilor agricole, compania reușește să ofere soluții inovatoare pentru nevoile fermierilor, contribuind la creșterea eficienței și sustenabilității agriculturii. SpellBOX Lite aduce o abordare revoluționară în gestionarea bolilor, dăunătorilor și a altor impedimente în agricultură, oferind un instrument esențial pentru fermieri în creșterea producției și asigurarea calității recoltei.

Decizia de a se concentra pe aceste proiecte majore în anul 2023 reflectă viziunea strategică a Chromosome Dynamics de a aduce valoare reală și inovație în domenii cheie. În timp ce celelalte proiecte precum **Rooster's Journey**, **ORGNit** și **Tortoise** continuă să fie parte din

portofoliul companiei și vor fi valorificate în viitor, accentul pus pe Homeland, SpellBOX și partea de producție și distribuție inputuri agricole demonstrează adaptabilitatea și capacitatea Chromosome Dynamics de a răspunde nevoilor și provocărilor actuale ale societății și pieței. Prin aceste proiecte, Chromosome Dynamics nu doar că își întărește poziția în industrie, dar și demonstrează angajamentul său față de inovație și dezvoltare sustenabilă.

Compania a reușit să implementeze cu succes aceste proiecte de amploare în paralel cu activitatea sa de producție și distribuție a inputurilor agricole. În lumina ascensiunii rapide și a notorietății câștigate pe piața inputurilor agricole prin intermediul produselor de vârf (bestsellers apreciate de clienți), Chromosome Dynamics acordă în continuare o atenție deosebită segmentului de producție și comercializare a inputurilor agricole destinate agriculturii ecologice și convenționale.

Atât **Fabrica de inputuri CHRD**, cât și partea de distribuție inputuri agricole (directă, prin **Agrobazar Marketplace**, dar și prin parteneri) reprezintă piloni fundamentali ai companiei și o sursă semnificativă de flux de numerar și profit. Pentru a menține standardele ridicate de calitate ale produselor CHRD și pentru a susține expansiunea rapidă a companiei pe piață, Chromosome Dynamics a acoperit în mod prioritar în perioada menționată costurile asociate materiilor prime, costurile operaționale și cele legate de promovarea pe motoarele de căutare tradiționale.

Investițiile în dezvoltarea și perfecționarea proiectelor au fost gestionate cu prudență în perioada raportată, fiind realizate exclusiv cu ajutorul echipelor mixte de outsourcing. Până în prezent, compania a reușit să internalizeze serviciile de cercetare și dezvoltare, redactare de conținut, grafică, conceptualizare a funcționalităților și marketing în ceea ce privește proiectele, folosind personalul propriu de la CHRD, ceea ce a condus la o reducere semnificativă a costurilor.

Aceste eforturi au consolidat nu doar calitatea produselor și serviciilor oferite de companie, ci și eficiența operațională și competitivitatea pe piață, poziționând Chromosome Dynamics într-un loc privilegiat pentru a face față provocărilor și oportunităților viitoare.

## a. Homeland

**Rețeaua Homeland** reprezintă o platformă nativă de socializare și implicare civică, care promovează libertatea de exprimare și transparența în profilarea în scopuri comerciale. Cu o orientare puternică către valorile autentice, cultură și un mod de viață echilibrat, Homeland se afirmă ca un refugiu digital pentru cei care caută autenticitate și conexiuni semnificative.

Echipa a lucrat asiduu în perioada raportată atât pentru a corecta erorile identificate în versiunea oficială, dar și pentru a implementa noi funcționalități ale platformei, personalizând experiența utilizatorilor încă de la înregistrare.

În ceea ce privește monetizarea, Homeland va oferi pe viitor utilizatorilor posibilitatea de a subscrie la versiunea Homeland Pro, care le permite să obțină informații cu privire la

persoanele care au accesat recent profilul lor (*"Who viewed my profile"*). Această funcționalitate nu doar că va îmbunătăți experiența utilizatorilor, oferindu-le un mai mare control și o înțelegere mai profundă a interacțiunilor lor pe platformă, dar va constitui și o oportunitate de monetizare prin oferirea unor servicii premium sau prin publicitate segmentată.

Pentru companiile interesate în promovarea prin intermediul Homeland, platforma urmează să pună la dispoziție platforma CHRDAAds. Monetizarea se realizează printr-un sistem Pay per view, Pay per click sau Pay per conversie, iar în viitor se ia în calcul dezvoltarea HomelandPixel pentru asigurarea trasabilității procesului de advertising.

Toate funcțiile platformei Homeland sunt concepute să ofere un beneficiu sinergic, atât pentru utilizatori, cât și pentru companiile partenere ale Chromosome Dynamics. Platforma se adaptează organic la cerințele și nevoile tuturor părților interesate, urmând un parcurs firesc și evolutiv, inclusiv în raport cu ultimele descoperiri din domeniul IT. Mai multe detalii despre rețeaua de socializare Homeland pot fi găsite în [site-ul de prezentare](#).

Rețeaua de socializare **Homeland**, disponibilă pentru [descărcare directă](#) pe dispozitivele mobile, a fost concepută ca un spațiu virtual robust, menit să ofere utilizatorilor săi o gamă variată de funcționalități esențiale, deja familiare acestora din alte platforme similare. Lansarea rețelei a avut loc cu succes în luna octombrie 2023.

Lansarea rețelei de socializare Homeland a generat un impact profund pozitiv asupra utilizatorilor, stârnind un entuziasm considerabil în rândul comunității online. Această platformă a oferit utilizatorilor un spațiu revitalizant și deschis, contracarând tendința actuală a mediului online de a deveni din ce în ce mai restrictiv și limitând astfel dreptul utilizatorilor la libera exprimare.

Prin intermediul Homeland, utilizatorii au descoperit oportunități noi de conectare, exprimare și colaborare într-un cadru digital prietenos și incluziv. Funcționalitățile variate ale platformei au facilitat schimbul de idei, interacțiunile sociale și dezvoltarea relațiilor între membrii comunității. Astfel, Homeland a devenit un loc virtual vibrant și dinamic, în care utilizatorii au putut să-și exprime liber gândurile, să împărtășească pasiunile și să exploreze conținutul relevant pentru interesele lor.

Această lansare reprezintă un moment semnificativ în strategia de dezvoltare a companiei, evidențind încrederea fermă în potențialul și impactul pozitiv al proiectului Homeland. În lumina succesului inițial înregistrat, se impune o continuă concentrare asupra îmbunătățirii platformei, în vederea satisfacerii nevoilor și așteptărilor în evoluție ale utilizatorilor.

În perspectiva viitoare, se urmărește introducerea unor funcționalități inovatoare pentru a oferi o experiență mai bogată și mai relevantă utilizatorilor. Acestea includ implementarea comunităților plătite, care vor permite membrilor să se alătore grupurilor specializate și să acceseze conținut exclusiv și servicii premium, oferind astfel o nouă sursă de venituri pentru companie.

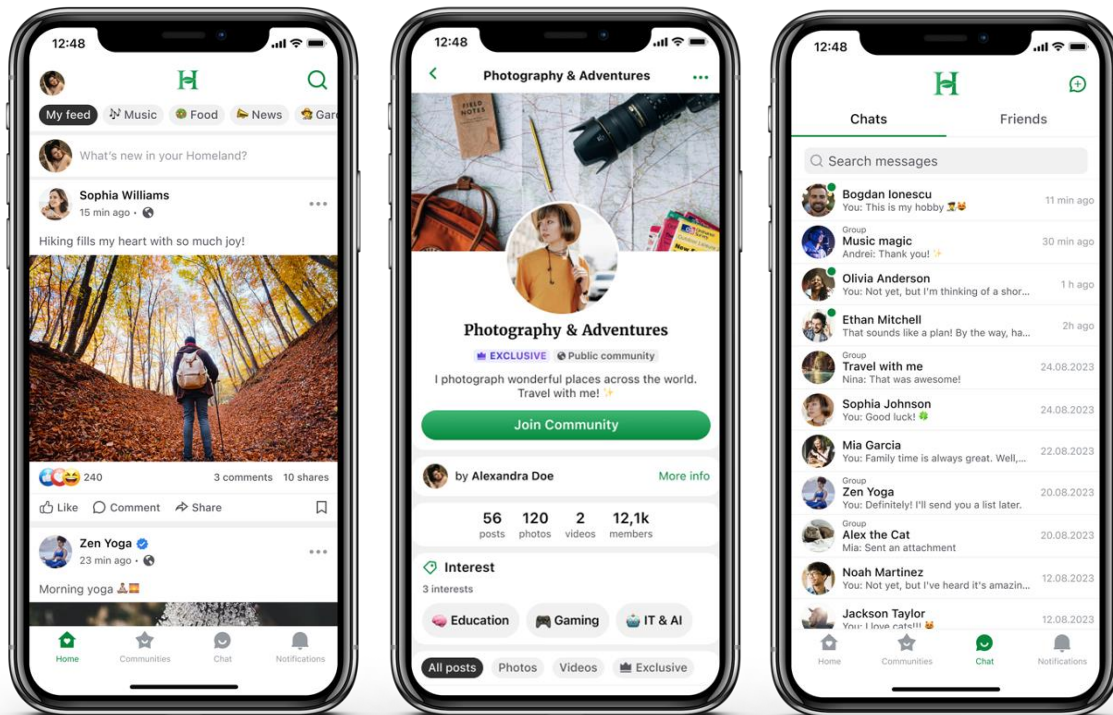


Fig.3. Rețeaua de socializare Homeland Beta (de la stânga la dreapta: pagina de feed; pagină de comunitate; chat list)

## b. SpellBOX

Piața agro reprezintă o oportunitate importantă pentru companiile producătoare de inputuri agricole, întrucât acest sector este vital pentru economia României. Oportunitățile oferite de acest sector sunt numeroase și pot varia în funcție de nevoile agricultorilor, cererea de produse agricole de pe piața națională și internațională, precum și de inovații în tehnologie și cercetare.

Chromosome Dynamics cercetează permanent nevoile agricultorilor și generează soluții inovatoare pentru eliminarea oricărui impediment apărut în timpul procesului de cultivare a pământului. Dintotdeauna, fermierii de pretutindeni se luptă zilnic pentru a crește cu grijă culturile agricole. Nesiguranța acțiunilor luate în vederea tratării culturilor infestate poate avea un impact major asupra recoltelor, generând pierderi majore. Cel mai adesea, din cauza erorilor apărute în urma descrierii telefonice neconforme și a timpului îndelungat necesar pentru a obține o întâlnire cu un consultant avizat, fermierii nu reușesc să trateze corespunzător problema cu care se confruntă.

**SpellBOX** este unul dintre cele mai complexe proiecte marca Chromosome Dynamics. Gândit inițial drept un device high-tech pentru recunoașterea bolilor și dăunătorilor din cadrul culturilor agricole, acesta a suferit transformări majore de-a lungul timpului, pornind de la perfecționarea design-ului și a funcționalității, până la integrarea indicilor satelitari în cadrul

software-ului pentru oferirea tuturor informațiilor necesare pentru controlul complet al întregului proces agricol.

Astăzi, aplicația mobilă **SpellBOX Lite** (Fig.1) este un software și un instrument de diagnosticare ce permite utilizatorilor să depisteze, prin simpla realizare a unei fotografii, bolile și dăunătorii din culturile agricole, având o *acuratețe de peste 95%*. SpellBOX Lite reprezintă *versiunea standard* a unui instrument inovator, creat pentru a confirma sau indentifica impedimentele din cadrul proceselor agricole și, deci, pentru a susține pasionații de agricultură în perfecționarea aplicării celor mai bune tactici și marii fermierii în obținerea unor producții profitabile. SpellBOX Lite vine în ajutorul fermierilor cu o bază de date solidă despre boli și dăunători, cu o precizie maximă, înlăturând orice eroare umană legată de natura problemei plasată spre analiză.

SpellBOX Lite este primul pas în tehnologizarea procesului tradițional de consultanță, utilizatorii având ocazia de a accesa, prin intermediul aplicației, versiunea premium a software-ului – **SpellBOX Pro**. SpellBOX Lite este privit drept un canal de promovare pentru versiunea **Pro** a instrumentului inovator, dar și o metodă de perfecționare a modulului de Machine Learning prin colectare de date diversificate (precum imagini boli/dăunători, probleme frecvente în anumite regiuni ale țării). Monetizarea în cadrul SpellBOX Lite se face prin parteneriatul cu distribuitori de inputuri agricole sau servicii specifice pentru furnizarea de reclamă țintită. Aplicația mobilă este deja disponibilă în AppleStore și MagazinPlay.

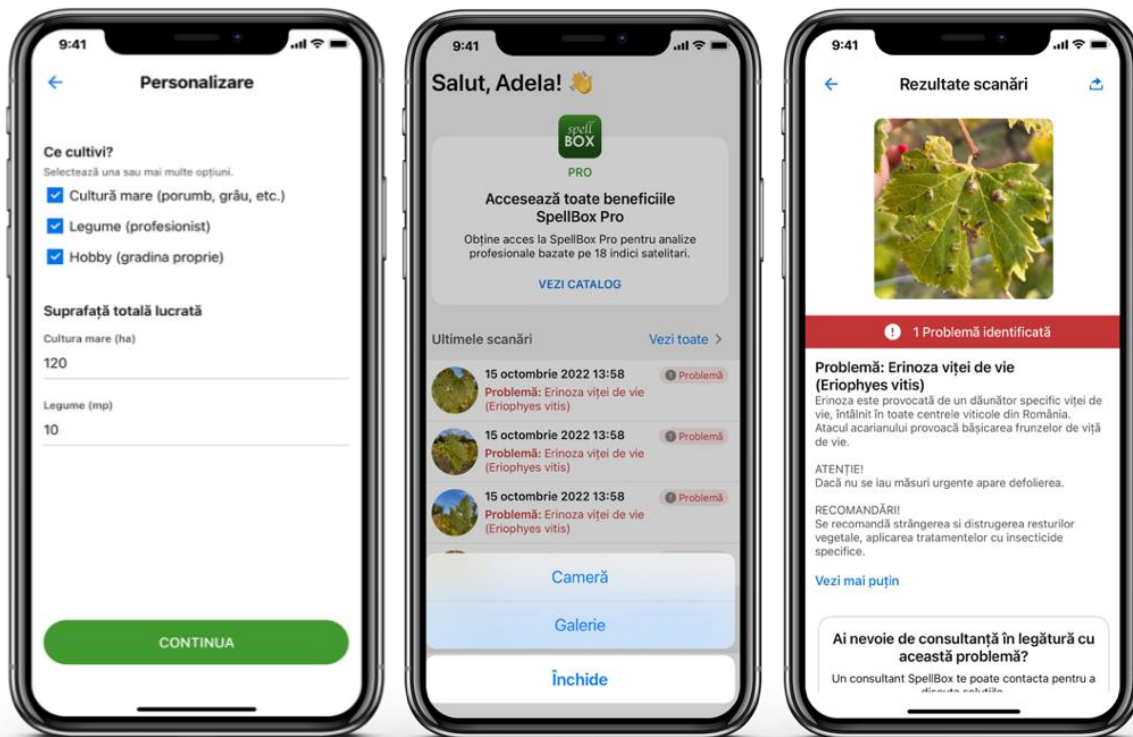


Fig.1. Aplicația SpellBOX Lite (de la stânga la dreapta: personalizare profil pentru targetare țintită a conținutului promoțional; meniu principal și opțiunea de a încărca/realiza o fotografie; rezultat în urma încărcării/executării unei fotografii)



Factorul decisiv ce diferențiază soluția SpellBOX pentru practicarea agriculturii responsabile de alte instrumente existente pe piață este reprezentat de introducerea celor **18 indici satelitari** și interpretarea acestora într-un **raport complet și ușor de înțeles despre starea culturilor agricole** (în cadrul **SpellBOX Pro**) (Fig.2.a, Fig.2.b.) prin care fermierii au acces la date precum: informații despre cantitatea de materie vegetală verde de pe suprafața solului și despre densitatea vegetației, ce ajută la o corectă estimare a producției și, în cazuri extreme, în luarea deciziilor rapide privind întoarcerea culturii (*NDVI - Normalized Difference Vegetation Index*); umiditatea stratului superior al solului, informând utilizatorul cu privire la momentul optim pentru irigare (*SMI - Soil Moisture Index*); monitorizarea zonelor cu potențial de băltire (*MNDWI - Modified Normalized Difference Water Index*); nivelul de creștere al plantelor în funcție de accesul acestora la sursa de lumină (*LAI - Leaf Area Index*); cantitatea de clorofilă existentă în plante, permițând detectarea nivelului de azot și prevenirea riscurilor legate de aplicarea necorespunzătoare a îngrășămintelor (*CCC - Canopy Chlorophyll Content*).

Implementarea tehnologiei de recunoaștere a bolilor, dăunătorilor, carențelor și fitotoxicității plantelor în ferme are o importanță majoră în agricultură. Câteva dintre **beneficiile** tehnologiei SpellBOX sunt: *detectarea timpurie a problemelor* (se pot identifica problemele culturilor în stadii incipiente de dezvoltare, permițând fermierilor să ia măsuri preventive înainte ca aceste probleme să se agraveze și să ducă la pierderi semnificative în producție); *îmbunătățirea calității recoltei* (prin identificarea timpurie a problemelor, agricultorii pot avea o recoltă de calitate superioară, fapt ce poate duce la obținerea unor prețuri mai bune și la îmbunătățirea veniturilor fermei); *economii de timp și bani* (tehnologia de recunoaștere a bolilor, dăunătorilor, carențelor și fitotoxicității plantelor poate reduce cheltuielile cu muncă manuală pentru a identifica problemele, ce poate economisi timp și bani și poate permite agriculturilor să se concentreze mai mult asupra altor aspecte ale producției agricole).

Chromosome Dynamics a experimentat o **creștere semnificativă în numărul de comenzi** în urma implementării aplicației *SpellBOX Lite* în strategia sa de consultanță și recomandare a produselor marcă proprie. Prin intermediul acestui instrument, compania a reușit să ofere fermierilor acces rapid și simplu la consultanță specializată. Fermierii pot obține acum instantaneu recomandări și soluții pentru problemele agricole cu doar câteva click-uri, optimizând astfel procesul de luare a deciziilor. SpellBOX a adus companiei multiple avantaje, printre care accesul facil la consultanță specializată, personalizarea soluțiilor în funcție de nevoile individuale ale fermierilor și posibilitatea de a oferi soluții preventive și proactive pentru problemele agricole. Aceste beneficii au consolidat poziția companiei pe piața agro și au contribuit la îmbunătățirea eficienței și a satisfacției clienților săi.

### c. Rooster's Journey

Primul joc creat de Chromosome Dynamics, **Rooster's Journey** (Fig.4), lansat în luna ianuarie 2022, reprezintă - prin elementele grafice, sunet și interactivitate - un spațiu virtual ideal pentru

utilizatorii pasionați de jocurile casual, de tip puzzle. Magazinul Rooster's Journey a fost integrat în marketplace-ul Agrobazar (Fig.4), oferind utilizatorilor posibilitatea de a achiziționa produse marca proprie în urma dobândirii unui număr suficient de monede Rooster's în cadrul jocului.

Integrarea jocului în proiectul Agrobazar a fost gândită ca fiind o bună modalitate de promovare pentru ambele proiecte. Monetizarea în cadrul Rooster's Journey se face prin inserarea de reclamă plătită pentru companiile partenere. Jocul poate fi descărcat gratuit din AppleStore și MagazinPlay.



Fig.4. Magazin Rooster's Journey - mobile; Jocul Rooster's Journey - ecran principal, hartă, nivel deschis (de la stânga la dreapta)

#### d. ORGNit

**ORGNit** reprezintă un sistem hibrid complex de tip fizic-digital (Fig.5) care combină securizarea și trasabilitatea produselor astfel încât contrafacerea acestora sa fie imposibilă.

Sistemul de trasabilitate ORGNit a fost implementat în cadrul unei companii care activează în domeniul agroalimentar (blaturi congelate pentru pizza) cu **un volum de 600.000 de etichete pe an, în valoare de 50.000 euro/an**. Contractul a fost negociat pe volume, clientul beneficiind de un discount.



Fig.5. Eticheta cu cod de verificare QR și cheie unică de verificare ORGNit

#### e. Tortoise

**Tortoise** este o aplicație de *tip delivery*, ce vizează crearea unei legături accesibile între producătorii agricoli independenți și restaurantele de tip slow food și consumatorii ce își doresc o alimentație bazată pe materie primă organică, de cea mai bună calitate.

### C. Vânzarea directă de inputuri agricole

Vânzarea directă a inputurilor agricole este realizată prin canalele proprii, prin intermediul **Agrobazar Marketplace**, reprezentând un element crucial al fluxului de numerar și al profitabilității. Agrobazar Marketplace nu doar servește ca platformă de promovare și comercializare directă a inputurilor agricole marca CHRD, ci este și o sursă semnificativă de venituri, prin aplicarea unui *comision de 5%* asupra vânzărilor lunare cu succes realizate de către vendorii parteneri din cadrul platformei. În plus, vânzarea directă se desfășoară și prin intermediul distribuitorilor zonali și regionali pentru produsele CHRD sau produsele sub brand propriu.

În prezent, Agrobazar Marketplace, disponibil atât pe platforma online (<https://www.agrobazar.ro/>), cât și prin intermediul aplicației mobile, oferă clienților acces la *12 categorii de produse* destinate să acopere întregul spectru al sectorului agro-alimentar. Portofoliul de articole include peste 100.000 de produse, provenind atât de la mici producători, cât și de la mari distribuitori.

În perioada cuprinsă între **ianuarie 2023** și **decembrie 2023**, Agrobazar Marketplace a înregistrat vânzări în valoare de aproximativ 2.300.000 de lei, menținându-și poziția de proiect-

pilon în cadrul companiei, datorită contribuției sale constante la fluxul de capital și la generarea de venituri.

Fluctuația comenzilor și interesul fermierilor în achiziționarea produselor marca CHRD prin intermediul Agrobazar Marketplace poate fi afectată în mod semnificativ de ciclurile de producție agricolă, care influențează comportamentul de cumpărare al fermierilor. De obicei, fermierii fac achiziții masive de inputuri agricole în două perioade distincte ale anului, și anume înaintea campaniilor de primăvară și de toamnă. Aceste perioade sunt critice pentru agricultori, deoarece reprezintă momentele în care se pregătesc pentru semănat sau recoltat și au nevoie de o gamă largă de inputuri agricole pentru a-și desfășura activitățile cu succes.

În perioada premergătoare campaniei de primăvară, fermierii sunt concentrați pe pregătirea terenurilor, semănat și aplicarea primelor tratamente pentru a asigura o creștere sănătoasă a culturilor. Astfel, în această perioadă, cererea pentru semințe, îngrășăminte, pesticide și alte inputuri agricole este în general foarte ridicată. Fermierii sunt activi pe Agrobazar Marketplace în căutarea celor mai bune oferte și a produselor de înaltă calitate care să le susțină eforturile în campania agricolă de primăvară.

Pe de altă parte, înainte de campania de toamnă, fermierii se pregătesc pentru recoltat și pentru pregătirea terenurilor pentru sezonul următor. În această perioadă, cererea pentru inputuri agricole cum ar fi semințe de culturi de toamnă, îngrășăminte pentru fertilizare și alte produse necesare pentru pregătirea solului este în creștere. Fermierii caută pe Agrobazar Marketplace soluții eficiente și rentabile pentru a-și susține activitățile agricole de toamnă.

Prin urmare, fluctuația comenzilor și interesul fermierilor în achiziționarea produselor de la CHRD prin intermediul Agrobazar Marketplace este strâns legată de cerințele sezoniere ale producției agricole și de necesitățile specifice ale fiecărei perioade de campanie agricolă. Agrobazar Marketplace oferă fermierilor acces rapid și convenabil la o gamă variată de inputuri agricole, ajutându-i să-și eficientizeze operațiunile și să obțină rezultate optime în fermele lor.

## D. Fabrica de inputuri agricole CHRD

Fabrica de inputuri agricole CHRD, operând în depline condiții și deținând toate aprobările necesare pentru desfășurarea activității de producție, reprezintă cea mai recentă linie de afaceri a companiei. Aceasta a fost lansată în trimestrul al treilea al anului 2022 și a început să furnizeze produse către retail, marii fermieri și distribuția de inputuri necesare campaniilor agricole de toamnă (T3) și primăvară 2023, acceptând precomenzi încă din trimestrul patru al anului 2022.

Arealul de produse dezvoltate de companie include o gamă variată de inputuri pentru agricultura ecologică și convențională, adaptabile în funcție de nevoile specifice ale legumiculturii, pomiculturii sau culturilor mari. Printre acestea se numără **fertilizanți organo-minerali, biostimulatori, dezinfectanți organici pentru sol, bioprotectori, insectosupresori și tratamente pentru sămânță și sol.**

Cu un portofoliu cuprinzător, Chromosome Dynamics acoperă toate cerințele fermierilor din agricultura ecologică și convențională. În raportarea actuală, **gama totală CHRD** numără 114 produse.

De asemenea, Chromosome Dynamics produce **inputuri sub brand-ul propriu al mai multor parteneri** (aproximativ 150 de produse). Compania a implementat toate măsurile necesare pentru a se conforma noii legislații impuse în 2022 de Ministerul Agriculturii și Dezvoltării Rurale privind fabricarea, reambalarea, importul, comercializarea și utilizarea produselor de protecție a plantelor în România. Prin obținerea documentației pentru peste 60 de produse, inclusiv cele sub marcă proprie și cele dezvoltate pentru parteneri, Chromosome Dynamics demonstrează angajamentul său față de calitate și conformitate.

Producerea sub brand propriu pentru parteneri reprezintă o strategie esențială pentru Chromosome Dynamics, aducând beneficii semnificative atât pe termen scurt, cât și pe termen lung.

În termen scurt, producerea sub brand propriu pentru parteneri consolidează relațiile comerciale și crește veniturile companiei. Prin oferirea de inputuri agricole sub marca partenerilor, Chromosome Dynamics extinde gama de produse disponibile pe piață și își sporește vizibilitatea. Acest lucru a dus la atragerea de noi clienți și consolidarea relațiilor cu partenerii existenți, generând astfel venituri suplimentare prin vânzările de produse sub brandul acestora.

Pe termen lung, producția sub brand propriu pentru parteneri consolidează poziția Chromosome Dynamics pe piață și construiește o reputație solidă în industrie. Oferind produse de înaltă calitate și fiabile sub marca partenerilor, compania dobândește încrederea fermierilor și a altor reprezentanți din sectorul agricol. Acest lucru a dus deja la dezvoltarea unei relații de lungă durată cu partenerii și la consolidarea poziției pe piață a Chromosome Dynamics ca furnizor de încredere și de înaltă calitate.

De asemenea, producția sub brand propriu pentru parteneri poate contribui la diversificarea portofoliului de produse și la adaptarea la nevoile și preferințele specifice ale diferitelor segmente de piață. Aceasta poate permite companiei să intre pe noi piețe și să exploreze noi oportunități de creștere și expansiune.

## V. Activitatea de vânzare

### Portofoliul de clienți

Distribuția produselor și soluțiilor destinate agriculturii oferite de Chromosome Dynamics este din ce în ce mai mult gestionată prin canalele sale organice și integrate în structura de afaceri CHRD. În acest sistem, fiecare linie de business și soluție AI/IT contribuie nu doar la generarea directă de venituri, dar și la amplificarea succesului celorlalte linii, creând astfel venituri indirecte prin sinergia elementelor sistemului. De exemplu, Agrobazar oferă produsele

Chromosome Dynamics la prețuri competitive, sporind astfel recunoașterea brandului. În același timp, soluțiile de AI/IT și celelalte produse și servicii oferite de companie se sprijină reciproc, dezvoltând o rețea de conexiuni și interdependențe între clienți și Chromosome Dynamics.

## Concurența

Din moment ce nu există informații verificate privind dimensiunea și puterea concurenței pe piețele vizate de Chromosome Dynamics, iar direcțiile de acțiune sunt multiple și se suprapun parțial, este dificil de estimat o cotă de piață specifică. Chromosome Dynamics întâlnește concurență pe diferite nivele și încearcă să mențină avantaje competitive distincte, adoptând un ritm și o direcție de dezvoltare particulară, care să-i confere fie o poziție de lider, fie un avantaj strategic în sectoarele vizate. Un factor cheie care îl diferențiază pe Chromosome Dynamics de concurenții săi este seriozitatea, calitatea și inovația în oferirea soluțiilor, elemente ce stau la baza construirii unor relații de loialitate și parteneriate de lungă durată.

## VI. Conducerea și angajații



Administratorul unic al Societății este domnul **IONEL Mugurel Gabriel**, fondator și acționar principal al Chromosome Dynamics SA, cu o participație de 57,79% la capitalul social, care asigură și funcția de *Director General*.

Domnul Mugurel IONEL are **o experiență de peste 13 ani în domeniul agribusiness**, trecând, de-a lungul carierei sale prin toate stadiile necesare cunoașterii temeinice a acestui domeniu: agent de vânzări, director zonal, director regional, director național, ultima sa activitate - anterior înființării propriei companii - desfășurându-se pe postul de director executiv, pe o perioadă de 3 ani.

Chiar dacă a excelat și s-a făcut cunoscut în domeniul vânzărilor, fondatorul afacerii Chromosome Dynamics și-a dat seama că una dintre dorințele sale principale este aceea de a contribui la modernizarea domeniului agribusiness în România și de a susține agricultura prin soluții IT&AI inovatoare, ceea ce a dus la un parcurs de business firesc către acest segment al pieței.

Echipa Chromosome Dynamics este formată din oameni dedicați și ambițioși, determinați să producă schimbări majore în ceea ce privește dezvoltarea agriculturii atât în România, cât și la nivel internațional. Chromosome Dynamics este o echipă tânără, puternică, profesionistă și experimentată, având convingerea că vor reuși să aducă un plus de valoare domeniului în care activează prin intermediul soluțiilor inovatoare pe care le generează.

La data redactării raportului, echipa Chromosome Dynamics este formată din **15 persoane** cu pregătire corespunzătoare pozițiilor deținute care deservește departamentele office și logistică situate în cele două localități - București și Filiași, jud. Dolj. Serviciile de contabilitate, GDPR și IT&AI sunt în prezent externalizate.

## VII. Activele corporale ale Emitentului

În perioada de raportare, valoarea de înregistrare a activelor corporale ale Emitentului s-a majorat cu 23%, ajungând la 647,8 mii lei, fiind constituite eminentemente din mijloace de transport (51%), mobilier și aparatură birotică (24%), echipamente tehnologice și mașini (14%). Investițiile în active corporale în valoare totală de 69 mii lei s-au materializat în noi echipamente tehnologice și aparatură birotică.

Valoarea contabilă a acestora în valoare contabilă de 234,4 mii lei reprezentând 63,7% din valoarea totală a activelor corporale și, respectiv, alte echipamente, mobilier, aparatură birotică etc în valoare contabilă de 133,8 mii lei.

Fabrica de inputuri în agricultură funcțională începând cu trimestrul al III-lea al anului 2022 nu este cuprinsă între activele corporale întrucât este spațiu închiriat.

## VIII. Alte informații referitoare la activitatea Emitentului

### Impactul asupra mediului înconjurător

Chromosome Dynamics joacă un rol vital în promovarea practicilor agricole sustenabile prin producția de biofertilizanți, biostimulatori și biopesticide. Aceste produse, create prin tehnologii avansate, nu doar că sprijină sănătatea solului și a plantelor, dar minimizează și dependența de îngrășăminte chimice și pesticide, care sunt cunoscute pentru efectele lor nocive asupra mediului și biodiversității.

Mai mult, Chromosome Dynamics se distinge prin dezvoltarea celui mai performant software de diagnostic rapidă a bolilor, dăunătorilor, carențelor de nutrienți și fitotoxicităților plantelor. Acest instrument revoluționar permite agriculturii să identifice rapid și precis problemele cu care se confruntă culturile lor, facilitând astfel intervenții punctuale și mai puțin invazive. Prin diagnosticarea precisă și la timp, utilizarea produselor chimice în agricultură poate fi redusă semnificativ, ceea ce duce la o reducere a poluării solului și a apelor, protejând în același timp sănătatea umană și a ecosistemelor.

În esență, inovațiile aduse de Chromosome Dynamics reflectă o tranziție către metode mai ecologice și mai eficiente de gestionare a agriculturii. Prin reducerea amprentei de carbon

a practicilor agricole convenționale și îmbunătățirea sănătății ecologice, compania contribuie direct la obiectivele globale de dezvoltare durabilă. Investițiile în tehnologiile și produsele dezvoltate de Chromosome Dynamics nu sunt doar un pas către o agricultură mai verde, dar reprezintă și un angajament clar față de un viitor mai sustenabil, consolidând în același timp poziția companiei ca lider în inovația ecologică în domeniul agricol.

## Activitatea de cercetare-dezvoltare

Un punct central al angajamentului Chromosome Dynamics este accentul pus pe cercetarea și dezvoltarea continuă a produselor inovatoare și sustenabile. Unul dintre obiectivele declarate ale companiei este extinderea și diversificarea portofoliului de produse prin cercetare intensivă și inovație constantă. O dovadă concretă a acestui angajament este impresionantul portofoliu de peste

400 de produse dezvoltate în cei patru ani de activitate, un ritm remarcabil care subliniază capacitatea companiei de a inova și de a răspunde rapid la cerințele pieței.

În plus, lansarea pe piață a unor software-uri avansate precum SpellBox, Orgnit și Homeland, destinate să sprijine eficiența și sustenabilitatea în agricultură, reflectă angajamentul companiei nu doar în producția de inputuri fizice, ci și în soluții digitale care să optimizeze practicile agricole. Aceste instrumente digitale sunt concepute pentru a ajuta agricultorii să gestioneze mai eficient resursele, să diagnozeze rapid problemele și să aplice soluții precise, minimizând impactul asupra mediului.

Pentru anul 2024, Chromosome Dynamics își concentrează toate resursele și atenția asupra cercetării și dezvoltării de noi produse pentru segmentul de retail, cu scopul de a oferi soluții mult mai eficiente și sustenabile. Această direcție strategică vizează consolidarea poziției companiei ca lider în producția de inputuri pentru agricultura viitorului, promovând tehnologii și produse care contribuie la o agricultură mai ecologică și mai puțin dependentă de inputuri chimice tradiționale.

Chromosome Dynamics își propune să devină un punct de referință în industrie, demonstrând că inovația continuă și sustenabilitatea pot merge mână în mână.

## Evaluări privind managementul riscului

### Factori de risc financiar

*Societatea este expusă riscului de piață (preț), riscului ratei dobânzii (financiar), riscului de credit, riscului lichidității, riscului valutar și implicit al fluxului de numerar care decurg din activele/datoriile pe care le deține. Politicile de risc întreprinse de către conducerea societății sunt prezentate mai jos.*



**Risc de piață (preț)**

Riscul de piață este riscul ca valoarea instrumentelor financiare (active și datorii în special circulante, dar și imobilizate) să fluctueze ca rezultat al modificărilor în prețurile pieței. Activele financiare disponibile pentru vânzare și activele financiare prezentate la valoarea justă prin intermediul contului de profit și pierdere deținute de către societate sunt susceptibile riscului prețului de piață ce rezultă în incertitudinea față de prețurile viitoare ale investițiilor. Riscul prețului de piață al societății este controlat prin diversificarea portofoliului de investiții / produse.

**Riscul ratei dobânzii**

Riscul ratei dobânzii reprezintă riscul ca valoarea instrumentelor financiare să fluctueze ca urmare a variației ratelor dobânzilor de piață. Veniturile și fluxurile de trezorerie operaționale ale societății sunt în mod substanțial independente de modificările ratelor de piață ale dobânzilor, deoarece societatea nu are creanțe purtătoare de dobânzi semnificative. Societatea nu este expusă riscului ratei dobânzii deoarece nu are împrumuturi. Conducerea societății monitorizează fluctuațiile ratei dobânzii în mod continuu și acționează în consecință.

**Risc de credit**

Riscul de creditare apare atunci când neîndeplinirea obligațiilor uneia din părțile participante la o tranzacție care conține active financiare, deținute la data bilanțului, duce la reducerea fluxului de numerar și echivalențelor de numerar. Societatea nu are instrumente financiare care presupun concentrarea semnificativă a riscului de creditare. Societatea are politici care să asigure că vânzările de produse și servicii sunt făcute către clienți cu o istorie adecvată a creditării și monitorizează în mod continuu vechimea creanțelor sale. Numerarul este ținut în instituții financiare de credit performante, societatea având politici ce presupun limitarea expunerii sumei împrumutate de la oricare din instituțiile financiare.

**Risc de lichiditate**

Riscul de lichiditate este riscul care apare atunci când scadențele activelor și datoriilor nu sunt în corespondență. O potențială situație de neconcordanță poate intensifica profitabilitatea, dar poate în aceeași măsură crește riscul unor pierderi. Societatea deține proceduri care au ca obiect minimizarea unor astfel de pierderi, cum ar fi menținerea de numerar suficient și alte echivalente de numerar.

**Risc de flux de numerar**

Riscul de fluxuri de numerar decurge din toate riscurile de mai sus, inclusiv din altele (de exemplu riscul dependenței de clienți semnificativi).

**Riscul de volatilitate a prețurilor**

Companiile care produc inputuri agricole, cum ar fi semințele, îngrășămintele sau pesticidele, sunt expuse la riscul de fluctuații ale prețurilor la nivel mondial. Aceste fluctuații pot fi cauzate de factori cum ar fi condițiile meteorologice, evoluția cererii și ofertei sau schimbările politice.

**Riscul de schimbare a preferințelor clienților**

Preferințele clienților pot varia în timp, iar o companie care se bazează pe o anumită tehnologie sau produs poate să nu mai fie la fel de atractivă pentru clienți în viitor. De exemplu, agricultorii pot prefera să folosească tehnologii mai noi sau mai ecologice sau pot prefera alte tipuri de inputuri agricole.

**Riscul de reglementare**

Companiile care vând inputuri agricole sunt adesea supuse unor reglementări stricte privind siguranța și impactul asupra mediului. Aceste reglementări pot varia în funcție de țară sau regiune și pot afecta costurile și profitabilitatea afacerii.

**Riscul de schimbare a condițiilor meteorologice**

Schimbările climatice pot avea un impact semnificativ asupra producției agricole și, implicit, asupra cererii de inputuri agricole. Companiile care vând inputuri agricole sunt expuse la riscul de a avea cereri reduse în cazul unor condiții meteorologice nefavorabile sau de a avea surplusuri în cazul unor condiții meteorologice favorabile.

**Riscul de concurență**

Industria inputurilor agricole este competitivă, iar companiile care vând aceste produse trebuie să facă față concurenței din partea altor producători. Companiile care nu reușesc să se adapteze la noile tehnologii sau la schimbările preferințelor clienților pot fi în pericol de a pierde cote de piață.

**Riscul de depreciere a monedei**

Companiile care vând inputuri agricole în străinătate sau importă materii prime din străinătate sunt expuse la riscul de depreciere a monedei. O depreciere a monedei poate duce la creșterea costurilor și afectarea profitabilității afacerii.

**Riscul de dezastre naturale**

Companiile care produc inputuri agricole sunt expuse la riscul de dezastre naturale, cum ar fi inundații, secete sau incendii forestiere. Aceste evenimente pot afecta producția agricolă și cererea de inputuri agricole.

### **Riscul de insuficiență a stocurilor**

*Comaniile care nu reușesc să-și gestioneze stocurile pot fi expuse la riscul de a nu putea livra produsele la timp sau la prețuri mai mari decât cele convenite. Acest lucru poate duce la pierderea clienților și la diminuarea cotei de piață.*

### **Riscul de schimbare a condițiilor economice**

*Schimbările economice globale sau locale, cum ar fi recesiunea, inflația sau creșterea ratei dobânzii, pot avea un impact semnificativ asupra afacerii unei companii care vinde inputuri agricole. Aceste schimbări pot duce la creșterea costurilor și scăderea cererii de inputuri agricole.*

### **Riscul de securitate cibernetică**

*Comaniile care utilizează tehnologie inteligentă pentru agricultură sunt expuse la riscul de atacuri cibernetice. Un atac cibernetic poate duce la pierderea datelor și la perturbarea afacerii.*

## ELEMENTE DE PERSPECTIVĂ

### **I. Evoluții recente**

Gestionarea activității firmelor producătoare și distribuitoare de inputuri agricole este în prezent influențată atât de reorientarea oamenilor către mediul rural și către agricultura de subzistență, dar și de alegerea celor mai bune practici pentru asigurarea necesităților de bază ale familiei sau comunității.

În ultimii ani, am observat o creștere a interesului pentru agricultura de subzistență în România, iar această tendință poate fi atribuită unor factori precum *creșterea prețurilor la alimente* (ceea ce îi determină să caute soluții pentru a-și asigura necesitățile alimentare fără a cheltui prea mult), *independența alimentară* (oamenii își doresc să fie independenți din punct de vedere alimentar și să aibă control asupra alimentelor pe care le consumă și modul în care sunt produse), *mediu și sănătate* (oamenii care practică agricultura de subzistență pot avea o alimentație mai sănătoasă și pot contribui la protejarea mediului înconjurător întrucât evită produsele agricole convenționale), dar și *conservarea tradițiilor* (oamenii doresc să păstreze această tradiție și să transmită cunoștințele și tehnicile agricole către generațiile viitoare).

Tendențele recente în agricultură - agricultura ecologică, conservatoare și regenerativă - au un impact semnificativ asupra producerii de inputuri agricole. În general, aceste tendințe promovează practici agricole mai durabile și mai sănătoase, ceea ce înseamnă că inputurile agricole trebuie să corespundă, de asemenea, cerințelor impuse.

Agricultura ecologică implică utilizarea metodelor naturale de gestionare a solului, apei și a plantelor, precum și evitarea utilizării pesticidelor și a îngrășămintelor chimice sintetice. În această abordare, producătorii de inputuri agricole trebuie să dezvolte produse care să se încadreze în aceste metode și să nu dăuneze mediului înconjurător sau sănătății umane.

Agricultura conservatoare implică gestionarea solului în așa fel încât să se minimizeze eroziunea și să se mențină sănătatea solului, în timp ce se maximizează producția. Aceasta poate implica, de asemenea, utilizarea de îngrășăminte organice și de plante de acoperire pentru a menține solul fertil. Producătorii de inputuri agricole trebuie să dezvolte produse care să ajute la implementarea acestor practici agricole, cum ar fi semințe de plante de acoperire și îngrășăminte organice.

Agricultura regenerativă merge mai departe decât celelalte două abordări, implicând nu doar menținerea sănătății solului, ci și îmbunătățirea acestuia prin creșterea biodiversității și a activității microbiene. Această abordare poate implica, de asemenea, utilizarea de animale pentru a ajuta la gestionarea solului și la producerea de îngrășăminte organice. Producătorii de inputuri agricole trebuie să dezvolte produse care să ajute la implementarea acestei abordări, cum ar fi semințe de plante care să atragă insecte utile și îngrășăminte organice pe bază de microorganisme.

Aceste tendințe au determinat o creștere a cererii pentru inputuri agricole mai naturale, cum ar fi îngrășămintele organice și pesticidele naturale, precum și pentru semințe neprocesate și non-OMG. De asemenea, a crescut și interesul pentru produsele care susțin sănătatea solului, cum ar fi microorganismele benefice și humusul. În plus, aceste abordări promovează utilizarea de metode de cultivare mai eficiente și durabile, cum ar fi irigația inteligentă, care ajută la conservarea apei.

Producătorii de inputuri agricole trebuie să fie atenți la aceste tendințe și să dezvolte produse care să răspundă nevoilor agricultorilor care implementează astfel de practici agricole. Aceștia trebuie să investească în cercetare și dezvoltare pentru a crea noi produse și a îmbunătăți cele existente, astfel încât să se încadreze în cerințele din ce în ce mai exigente ale agricultorilor care adoptă noile tendințe.

În ceea ce privește comerțul online, comportamentul cumpărătorului se îndreaptă astăzi, în mod firesc, către experiența digitală, datorită noilor generații care au intrat pe piața muncii, iar odată cu acestea, apar noi așteptări, nevoi și comportamente. Se constată o tendință de migrare spre comerțul online și în cazul populației din categorii de vârstă mai avansate, pe măsura educării cu privire la digitalizarea procesului de vânzare-cumpărare pe fondul disponibilității unei oferte mai variate și mai accesibile a vânzătorilor din mediul online.

Rata de penetrare a plății online în România a crescut cu 50% în 2020, atingând 36% din piața totală de retail, cu un maxim raportat de unii comercianți de peste 50. Rata mare de migrație a populației din orașele aglomerate către mediul rural va reprezenta un factor de creștere a plăților cu cardul inclusiv în zona rurală.

Chiar dacă intuitiv e de așteptat ca generațiile mai în vârstă să fie mai puțin activi în tranzacții online decât generațiile mai tinere, unele studii relevă faptul că ei cumpără online din ce în ce mai mult și cheltuiesc în medie per tranzacție mai mult decât consumatorii mai tineri.

În consecință, comerțul online își va continua evoluția ascendentă înregistrând o creștere de cel puțin 15% pe an, în opinia specialiștilor. În prezent, țara noastră traversează o etapă accelerată de digitalizare, cu efecte directe asupra retailului tradițional care va migra tot mai mult către comerțul online. Totuși, Chromosome Dynamics dorește să acopere toate tipologiile de clienți, cu nevoi diferite, optând astfel atât pentru comercializarea și distribuția produselor agricole microambalate în mediul online (prin intermediul marketplace-ului propriu - *Agrobazar*), cât și în magazine fizice de specialitate (fitofarmacii).

## II. Noi direcții strategice în dezvoltarea afacerii

În decursul ultimilor doi ani, Chromosome Dynamics a inițiat un proces de evaluare strategică pentru reorientarea operațiunilor sale, cu scopul de a spori rentabilitatea și de a concentra eforturile asupra implementării soluțiilor digitale în sectorul AgTech. Această inițiativă a inclus lansarea unei activități de cercetare-dezvoltare în domeniul IT&AI, prin intermediul unor parteneriate cu firme specializate în tehnologie informațională, cu accent pe dezvoltarea soluțiilor digitale proprii Chromosome Dynamics în sfera AgTech.

În paralel, compania a urmărit consolidarea diviziei sale de retail, însoțită de extinderea componentei sale de consultanță B2B și a activității de cercetare-dezvoltare pentru concepte de inputuri agricole.

În această optică, divizia specializată în conceperea, dezvoltarea, producția și comercializarea inputurilor agricole reprezintă un pilon esențial al stabilității și o sursă majoră de resurse pentru proiectele Chromosome Dynamics. Drept urmare, pentru a accelera creșterea potențialului său de business și având în vedere interesul manifestat de fermierii români pentru produsele sub marca Chromosome Dynamics, această divizie devine o prioritate de investiții și de absorbție de capital.

### 1. Decizia companiei de a nu mai comercializa produsele proprii prin **Agrobazar.ro**

Chromosome Dynamics se distinge prin abordarea integrată a nevoilor pieței agricole, de la producție la distribuție și vânzare retail, punând un accent deosebit pe inovație și sustenabilitate. Compania își propune să transforme și să optimizeze agricultura printr-o

ofertă diversificată de produse și servicii de înaltă calitate, adresându-se atât segmentului B2B, cât și consumatorilor individuali.

Decizia Chromosome Dynamics de a nu mai vinde propriile produse prin intermediul platformei Agrobazar reflectă o strategie deliberată de a consolida poziția și valoarea Agrobazar ca marketplace agroindustrial primar și independent în România. Această mișcare strategică poate fi înțeleasă prin mai multe prisme logice și de afaceri:

- **Promovarea diversității vânzătorilor:** Prin retragerea propriilor produse de pe Agrobazar, Chromosome Dynamics încurajează o diversitate mai mare de vânzători să participe pe platformă. Aceasta contribuie la creșterea varietății de produse și servicii disponibile pentru cumpărători, îmbunătățind astfel atractivitatea generală a platformei.
- **Evitarea conflictelor de interese:** Operând platforma, dar și participând ca vânzător, Chromosome Dynamics s-ar putea afla într-un potențial conflict de interese. Retragerea propriilor produse demonstrează un angajament față de echitate și transparență, permițând altor vânzători să concureze în mod corect pentru atenția și afacerile cumpărătorilor.
- **Consolidarea poziției de marketplace:** Focalizarea exclusivă pe rolul de gazdă și facilitator al tranzacțiilor între terți consolidează brandul Agrobazar ca un marketplace neutru și de încredere. Acest lucru poate atrage un număr mai mare de utilizatori – atât vânzători, cât și cumpărători – datorită percepției de imparțialitate și eficacitate.
- **Specializarea canalelor de vânzare:** Chromosome Dynamics adoptă o abordare segmentată și specializată pentru canalele sale de vânzare. Utilizarea CHRD.RO pentru relațiile B2B și Frunzar.ro pentru retail va permite companiei să personalizeze experiențele de cumpărare, ofertele și comunicarea în funcție de nevoile specifice ale fiecărui segment de piață.
- **Încurajarea parteneriatelor de afaceri:** Prin promovarea altor vânzători pe Agrobazar, Chromosome Dynamics poate să construiască și să întărească relații de afaceri, formând parteneriate strategice care pot duce la oportunități de colaborare în viitor.
- **Creșterea valorii pentru stakeholderi:** Strategia poate fi văzută ca o investiție în creșterea valorii pe termen lung a platformei Agrobazar pentru toți participanții – un marketplace mai divers și mai dinamic poate atrage mai mult trafic și poate genera mai multe tranzacții, beneficiind în cele din urmă toți stakeholderii, inclusiv Chromosome Dynamics.

Prin aceste decizii strategice, Chromosome Dynamics nu doar că își optimizează propriile canale de distribuție, dar și contribuie activ la dezvoltarea unui ecosistem agroindustrial mai robust și mai echitabil în România.

## 2. Logica lansării unei platforme proprii B2B: CHRD.RO

Deținerea unei platforme business to business (B2B) de către Chromosome Dynamics, în contextul strategiei lor globale și al deciziei de a nu vinde propriile produse prin intermediul platformei Agrobazar, urmează o logică strategică clară, care vizează optimizarea relațiilor comerciale, specializarea pe segmente de piață și creșterea eficienței. Această abordare prezintă mai multe avantaje și raționamente:

### A. Segmentare și specializare

- **Focus pe nevoile B2B:** Platforma CHRD.RO permite companiei să se adreseze direct nevoilor specifice ale afacerilor din sectorul agroindustrial, cum ar fi fitofarmaciiile și distribuitorii de fertilizanți, biostimulatori și biopesticide. Prin aceasta, Chromosome Dynamics poate oferi soluții personalizate, care se potrivesc cel mai bine cu cerințele complexe ale acestor entități.
- **Oferte personalizate:** Având un canal dedicat relațiilor B2B, compania poate dezvolta și oferi pachete de produse și servicii specifice, cum ar fi prețuri preferențiale pentru volum sau condiții speciale de distribuție, care nu ar fi la fel de ușor gestionabile printr-un canal de retail sau printr-un marketplace generalist.

### B. Consolidarea relațiilor comerciale

- **Parteneriate durabile:** CHRD.RO încurajează formarea și întărirea relațiilor pe termen lung cu distribuitorii și fitofarmaciiile, oferind o platformă stabilă pentru tranzacții recurente. Aceste relații de afaceri consolidat pot conduce la creșterea loialității și la o colaborare mai strânsă.
- **Comunicare eficientă:** Platforma B2B facilitează o comunicare directă și eficientă între Chromosome Dynamics și partenerii săi comerciali, permițând un schimb rapid de informații, feedback și asistență tehnică.

### C. Optimizarea lanțului de aprovizionare

- **Eficiență și scalabilitate:** Prin gestionarea directă a relațiilor cu distribuitorii și alte afaceri, Chromosome Dynamics poate optimiza lanțul său de aprovizionare, reducând costurile intermediare și îmbunătățind timpii de livrare.
- **Control asupra stocurilor și distribuției:** Platforma B2B oferă companiei un control mai bun asupra gestionării stocurilor și a fluxurilor de distribuție, permițând o planificare mai precisă și adaptare rapidă la cererea de piață.

## D. Îmbunătățirea experienței clientului

- **Soluții complete:** Pentru afacerile din sectorul agroindustrial, accesul la o gamă largă de produse prin CHRD.RO înseamnă oportunitatea de a achiziționa tot ce au nevoie dintr-un singur loc, ceea ce simplifică procesul de cumpărare și îmbunătățește experiența generală a clientului.
- **Suport și consultanță:** CHRD.RO le permite să ofere suport specializat și consultanță pentru produsele vândute, adăugând valoare prin expertiza sa specifică și prin soluțiile oferite clienților săi B2B.

Prin deținerea și operarea unei platforme B2B dedicată, Chromosome Dynamics nu doar că răspunde în mod eficient la nevoile specifice ale segmentului de afaceri din agricultură, dar și se poziționează strategic pentru a maximiza eficiența și impactul său pe piață. Această abordare complementară cu platforma Agrobazar și magazinul online Frunzar.ro, îi permite companiei să acopere inteligent și eficace întregul spectru de nevoi ale pieței agricole.

### 3. Logica lansării unui magazin propriu B2C: Frunzar.ro

Deținerea unei platforme business to client (B2C), precum [Frunzar.ro](https://frunzar.ro) în cazul Chromosome Dynamics, se încadrează într-o strategie de business bine definită, având în vedere contextul mai larg al companiei și decizia de a nu vinde propriile produse pe Agrobazar pentru a promova diversitatea vânzătorilor. Această strategie se concentrează pe segmentarea pieței și pe oferirea unei experiențe personalizate consumatorilor individuali, subliniind câteva aspecte cheie:

#### A. Acces direct la consumatori

- **Interacțiune directă:** Prin Frunzar.ro, Chromosome Dynamics poate să interacționeze direct cu consumatorii finali, oferindu-le posibilitatea de a cumpăra îngrășăminte, biostimulatori și biopesticide direct de la producător. Această interacțiune directă permite o înțelegere mai bună a nevoilor și preferințelor consumatorilor.
- **Feedback valoros:** Comunicarea directă cu clienții îi oferă companiei un feedback valoros care poate fi utilizat pentru îmbunătățirea continuă a produselor și serviciilor.

#### B. Personalizare și flexibilitate

- **Oferte tailor-made:** Platforma B2C permite companiei să creeze oferte personalizate și promoții specifice care să se adreseze nevoilor variate ale consumatorilor individuali, lucru care ar fi mai dificil de realizat printr-un canal B2B sau un marketplace aglomerat.



- **Experiență de cumpărare îmbunătățită:** Chromosome Dynamics poate oferi o experiență de cumpărare mai plăcută și mai ușor de navigat pentru consumatori, cu informații detaliate despre produse, sfaturi de utilizare și suport direct pentru clienți.

### C. Brand awareness și loialitate

- **Consolidarea prezenței brandului:** Operarea unui magazin online B2C ajută la creșterea recunoașterii brandului Chromosome Dynamics printre consumatorii finali, contribuind la construirea unei relații de lungă durată și la creșterea loialității față de brand.
- **Educație și conștientizare:** Prin furnizarea de informații valoroase despre beneficiile și utilizările produselor lor, compania poate educa consumatorii despre importanța sustenabilității și a utilizării responsabile a îngrășămintelor și biopesticidelor.

### D. Diversificarea canalelor de vânzare

- **Risc redus și stabilitate:** Având mai multe canale de vânzare (B2B prin CHRD.RO și B2C prin Frunzar.ro), Chromosome Dynamics își diversifică riscurile și își crește stabilitatea financiară, nu depinde exclusiv de un singur segment de piață sau canal de distribuție.
- **Acoperire de piață:** Prin abordarea atât a segmentului B2B, cât și a celui B2C, Chromosome Dynamics poate acoperi un spectru mai larg de piață, ajungând atât la clienți business, cât și la consumatorii individuali.

Prin operarea unei platforme B2C, Chromosome Dynamics adoptă o strategie comprehensivă care permite nu doar extinderea afacerii, dar și o mai bună înțelegere și satisfacere a nevoilor consumatorilor individuali. Această abordare se aliniază cu obiectivele generale ale companiei de a promova sustenabilitatea și inovația în agricultură, oferind în același timp produse de calitate direct consumatorilor finali.

## 4. Logica integrării SpellBox în cele două platforme (CHRD.RO și Frunzar.ro)

Integrarea SpellBox, un software inovator pentru diagnoză rapidă a bolilor, dăunătorilor și carențelor plantelor, în platformele de vânzare [CHRD.RO](https://www.chrd.ro) și [Frunzar.ro](https://www.frunzar.ro) reprezintă un pas strategic important pentru Chromosome Dynamics. Această mișcare subliniază angajamentul companiei către inovație și suportul comprehensiv pe care îl oferă comunității agricole. Să explorăm pe larg implicațiile și beneficiile acestei integrări.

## A. Inovație și suport tehnologic

- **Diagnoză rapidă și precisă:** Prin SpellBox, fermierii pot identifica rapid și precis bolile, dăunătorii și carențele plantelor lor. Această capacitate de diagnosticare rapidă este crucială pentru a lua măsuri imediate și eficiente în gestionarea problemelor, minimizând astfel impactul negativ asupra producției.
- **Utilizare simplă și accesibilă:** Fiind conceput să fie ușor de utilizat, SpellBox permite fermierilor să facă scanări ale plantelor direct de pe dispozitivele mobile, facilitând astfel accesul la tehnologie de vârf fără necesitatea unor investiții suplimentare semnificative în echipamente specializate.

## B. Colectarea de date și personalizarea publicității

- **Date de context valorose:** Integrarea SpellBox cu platformele CHRD.RO și Frunzar.ro permite Chromosome Dynamics să colecteze date de context extrem de valoroase despre problemele cu care se confruntă fermierii. Aceste informații pot ajuta compania să înțeleagă tendințele și problemele comune la nivel macro, oferindu-i posibilitatea de a optimiza strategiile de producție și de a dezvolta soluții mai eficiente.
- **Publicitate țintită:** Informațiile colectate prin utilizarea SpellBox permit Chromosome Dynamics să realizeze campanii de publicitate foarte țintite și personalizate, adresându-se direct nevoilor și problemelor identificate. Aceasta poate crește semnificativ eficiența eforturilor de marketing, asigurându-se că mesajele publicitare și ofertele relevante ajung la fermieri în momentul oportun.

## C. Promovare și creștere a brandului

- **Oferirea gratuită a aplicației:** Faptul că SpellBox este oferită gratuit fermierilor nu doar că demonstrează angajamentul Chromosome Dynamics către sprijinirea comunității agricole, dar servește și ca un puternic instrument de promovare. Utilizatorii aplicației vor fi probabil mai înclinați să exploreze și să cumpere produsele Chromosome Dynamics, având în vedere valoarea adăugată pe care compania o oferă prin acest software.
- **Consolidarea poziției pe piață:** Prin integrarea SpellBox în cele două platforme de vânzare, Chromosome Dynamics nu doar că își consolidează relația cu clienții existenți, dar își mărește și baza de potențiali clienți. Aceasta poziționează compania ca un lider de gândire și ca un furnizor de soluții complete în industria agricolă, de la diagnosticare și prevenire la tratament și îmbunătățirea culturilor.

Integrarea SpellBox în CHRD.RO și Frunzar.ro reprezintă un exemplu clar de cum tehnologia și datele pot fi utilizate pentru a aduce valoare adăugată semnificativă atât fermierilor, cât și companiei. Această strategie evidențiază angajamentul Chromosome

Dynamics către inovație, suportul clientului și creșterea sustenabilă a afacerii, consolidând în același timp relația dintre tehnologie și agricultură pentru un viitor mai prosper și mai sustenabil.

## 5. Homeland - decizii pe termen scurt și mediu

Chromosome Dynamics, o companie românească lider în sectorul agritech, a făcut un pas remarcabil prin lansarea Homeland, prima rețea de socializare dezvoltată de o companie din România și lansată pe piața globală. Această inițiativă subliniază angajamentul companiei de a inova și de a se extinde dincolo de domeniul traditional agricol, explorând noi modalități de a conecta și a aduce valoare adăugată comunității largi.

Homeland marchează o evoluție semnificativă în portofoliul Chromosome Dynamics, reprezentând un salt curajos în lumea digitală și social media. Ca rețea de socializare, Homeland își propune să creeze o comunitate globală, oferind utilizatorilor o platformă pentru a se conecta, a partaja și a interacționa într-un mod nou și inovator.

În ciuda succesului inițial și a potențialului semnificativ al Homeland, Chromosome Dynamics a luat decizia strategică de a pune pe hold investițiile suplimentare în această platformă până la atragerea de noi investitori. Această decizie reflectă o concentrare strategică pe nucleul său de afaceri:

- **Focalizare pe producție:** Chromosome Dynamics își dorește să-și intensifice eforturile și resursele în ceea ce privește producția de îngrășăminte, biostimulatori și biopesticide, consolidându-și astfel poziția ca lider în domeniul agritech.
- **Dezvoltarea vânzărilor prin platformele proprii:** Compania planifică să își intensifice vânzările prin platformele sale online B2B și B2C, CHRD.RO și Frunzar.ro, pentru a maximiza eficiența și a ajunge direct la clienții săi țintă, fie că sunt afaceri sau consumatori individuali.
- **Consolidarea Agrobazar.ro:** Un obiectiv major este dezvoltarea și poziționarea [Agrobazar.ro](#) ca cel mai puternic și singurul marketplace agroindustrial din România.

Prin concentrarea pe aceste direcții strategice, Chromosome Dynamics își propune să își consolideze fundația afacerii și să își asigure o creștere sustenabilă pe termen lung. Deși Homeland reprezintă un proiect ambițios cu potențial mare, compania recunoaște importanța de a prioritiza resursele și eforturile către zonele care promit cea mai mare valoare și impact imediat asupra nucleului său de business.

Această abordare reflectă o maturitate strategică și o înțelegere profundă a dinamicii pieței, subliniind angajamentul Chromosome Dynamics de a rămâne lider în inovația agritech și de a contribui la dezvoltarea sustenabilă a sectorului agricol atât la nivel național, cât și internațional.

Decizia Chromosome Dynamics SA de a se axa mai mult pe generarea de profit și cash flow prin intermediul vânzării produselor proprii către platformele sale B2B și B2C, consolidarea Agrobazar.ro și strategia de atragere a noi investiții subliniază o abordare pragmatică și

orientată către creștere într-un mediu economic competitiv. Această strategie multifacetată evidențiază o adaptare strategică la condițiile de piață și la obiectivele pe termen lung ale companiei. Să detaliem raționamentul și componentele acestei decizii.

### ***Generarea de profit și cash flow***

- **Vânzarea produselor proprii:** Concentrându-se pe vânzarea directă a produselor proprii, Chromosome Dynamics poate controla mai bine marjele de profit și poate reduce costurile intermediare. Aceasta implică o gestiune eficientă a stocurilor și o capacitate de răspunde rapid la cererea pieței, optimizând astfel fluxurile de cashflow.
- **Consolidarea platformelor B2B și B2C:** Prin optimizarea și extinderea platformelor CHRD.RO și Frunzar.ro, compania își poate mări baza de clienți și poate oferi servicii adaptate nevoilor specifice ale fiecărui segment de piață, crescând satisfacția clientului și loialitatea.
- **Dezvoltarea Agrobazar.ro:** Investiția în și consolidarea Agrobazar.ro ca lider al pieței agroindustriale din România oferă oportunitatea de a capta o porțiune semnificativă a pieței, beneficiind de prim-mover advantage în acest nișă.

### ***Atragerea de noi investiții***

- **Granturi și fonduri europene:** Accesarea granturilor și fondurilor europene oferă o oportunitate de finanțare nerambursabilă pentru proiecte de dezvoltare, inovație și sustenabilitate. Aceste resurse pot sprijini inițiativele companiei de a integra noi tehnologii, de a îmbunătăți eficiența operațională și de a contribui la dezvoltarea sustenabilă a sectorului agricol.

### ***Sprijinul investitorilor pentru accesarea piețelor***

- **Accesarea piețelor locale și internaționale:** Sprijinul investitorilor este crucial pentru extinderea Chromosome Dynamics pe noi piețe. Investitorii pot oferi nu doar capitalul necesar pentru expansiune, dar și expertiza și rețelele de contacte care să faciliteze intrarea pe piețe noi, atât la nivel local, cât și internațional.
- **Expertiza și rețelele de contacte:** Parteneriatele cu investitorii care au o înțelegere profundă a pieței agricole și acces la canale de distribuție relevante pot accelera creșterea Chromosome Dynamics, facilitând introducerea produselor sale în noi regiuni și optimizând strategiile de marketing și vânzări.

Strategia Chromosome Dynamics de a se concentra pe generarea de profit și cash flow, atragerea de noi investiții și extinderea accesului la piețe reflectă o abordare holistică și

strategică a creșterii. Prin echilibrarea nevoii de consolidare internă și dezvoltare a platformelor proprii cu nevoia de capital și sprijin extern pentru expansiune, compania își propune să își asigure o poziție de lider pe piața agritech atât la nivel național, cât și internațional.

## 6. Focus-ul actual al Chromosome Dynamics SA

Având în vedere contextul în care Chromosome Dynamics se poziționează ca lider în producția de fertilizanți, biostimulatori și produse pentru bioprotecția plantelor, strategia de consolidare a Agrobazar.ro și promovarea intensivă a platformelor proprii devine și mai relevantă. Acest liderat se bazează pe inovație, calitate și o înțelegere profundă a nevoilor pieței, permițând companiei să navigheze eficient într-un peisaj competitiv și să își maximizeze impactul. Iată cum aceste elemente se integrează într-o strategie coerentă:

### A. Consolidarea Agrobazar.ro

- **Atragerea de noi vânzători:** Prin extinderea bazei de vânzători, Chromosome Dynamics îmbogățește diversitatea ofertei de produse disponibile pe Agrobazar.ro, ceea ce atrage un număr mai mare de cumpărători și crește valoarea globală a platformei pentru toți participanții. Acest efort contribuie la stabilirea Agrobazar.ro ca estinația de top pentru nevoile agroindustriale, de la semințe și îngrășăminte până la echipamente și servicii.
- **Promovarea platformei:** Eforturile de marketing și promovare sunt esențiale pentru a crește notorietatea Agrobazar.ro. Aceasta implică campanii digitale, participări la evenimente de profil și colaborări cu influenceri în domeniul agricol, toate menite să atragă atenția asupra valorii unice pe care o oferă platforma.

### B. Promovarea platformelor proprii

- **CHRD.RO și Frunzar.ro:** Focalizarea pe aceste platforme subliniază angajamentul Chromosome Dynamics de a servi atât piața B2B, cât și pe cea B2C. Prin aceste canale, compania își oferă produsele direct, asigurând calitatea și accesibilitatea soluțiilor sale pentru îmbunătățirea productivității agricole și sustenabilitate.
- **Diferențiere prin calitate și inovație:** Având în vedere poziția de lider în producția de soluții avansate pentru agricultură, Chromosome Dynamics se concentrează pe sublinierea beneficiilor și eficacității produselor sale. Comunicarea avantajelor, cum ar fi eficiența îmbunătățită a culturilor și impactul redus asupra mediului, ajută la consolidarea încrederii și loialității clienților.

### C. Extinderea impactului în piață

- **Parteneriate și colaborări:** Stabilirea de parteneriate strategice cu alte entități din sectorul agricol, inclusiv institute de cercetare, asociații profesionale și entități guvernamentale, poate amplifica impactul Chromosome Dynamics. Aceste colaborări pot deschide noi canale de distribuție și pot contribui la îmbunătățirea produselor și serviciilor oferite.

- **Accesarea de piețe noi:** Pentru a-și menține și extinde poziția, Chromosome Dynamics explorează oportunitățile de a accesa noi piețe, atât la nivel național, cât și internațional. Acest lucru necesită adaptarea ofertei la nevoile specifice ale fiecărei piețe și utilizarea inteligentă a datelor de piață pentru a ghida deciziile strategice.

Strategia Chromosome Dynamics de a consolida Agrobazar.ro și de a promova platformele proprii, împreună cu poziția sa de lider în producția de soluții inovatoare pentru agricultură, demonstrează o abordare holistică și orientată către viitor.

Mai mult, Chromosome Dynamics SA își extinde acum orizontul către o piață conexă domeniului în care activează în prezent. Această inițiativă marchează un pas semnificativ în diversificarea portofoliului companiei, proiectul având ca scop principal accesarea unei piețe în continuă creștere, cu un potențial semnificativ pentru generarea unui cash flow stabil și permanent. Totodată, această nouă linie de business va marca și un pas important în evoluția sa către o companie cu o ofertă diversificată și integrată, capabilă să răspundă nevoilor în continuă schimbare ale pieței.

Prin consolidarea platformei [Agrobazar.ro](https://www.agrobazar.ro) și promovarea intensivă a platformelor proprii B2B și B2C, [CHRD.RO](https://www.chrd.ro) și [Frunzar.ro](https://www.frunzar.ro), Chromosome Dynamics își propune să își maximizeze acoperirea de piață și să ofere soluții inovatoare clienților săi. Acest efort de consolidare a brandului în piață este dublat de o concentrare pe generarea de profit și cash flow, demonstrând o înțelegere clară a importanței sustenabilității financiare pentru inovație continuă și creștere pe termen lung.

Strategia de atragere a noi investiții prin emisiuni de obligațiuni, accesarea de granturi și fonduri europene, precum și căutarea sprijinului investitorilor pentru extinderea pe piețele românești și internaționale, reflectă o abordare pragmatică și orientată către viitor. Aceasta nu doar că asigură resursele financiare necesare pentru expansiune și dezvoltare, dar oferă și o bază solidă pentru stabilirea de parteneriate strategice și explorarea de noi canale de distribuție.

# PIAȚA ACȚIUNILOR

## CHRD

Chromosome Dynamics S.A. este emitent de acțiuni tranzacționabile la BVB - Sistemul Multilateral de Tranzacționare, Piața AeRO sub simbolul CHRD, începând cu 05.05.2022, în urma unui plasament privat de acțiuni nou emise în valoare de aproximativ 700.000 euro reprezentând o primă rundă de finanțare pe piața de capital.

Compania intenționează să valorifice toate pârghiile de creștere pe care bursa le oferă companiilor listate, motiv pentru care se pregătește de o nouă majorare de capital social prin care dorește să atragă 1 mil. euro în următoarea perioadă.

Deși ultimul an a fost tulbure pentru bursele din întreaga lume, caracterizat de perioade de pesimism și scăderi generale de cotații alternând cu perioade de incertitudine, prudență, lipsa de apetit pentru noi oportunități investiționale, acțiunile CHRD și-au menținut valoarea de piață în jurul celei din plasament privat, ceea ce demonstrează încrederea acționarilor investitori în companie, potențialul ei și viziunea conducerii sale, precum și interesul ridicat al pieței de retail pentru sectorul agro și, mai ales, pentru confluența dintre agro, AI/IT și know-how înalt. Listată la 30,8 lei - prețul de închidere al primei ședințe de tranzacționare, cotația acțiunii CHRD a fluctuat, în perioada de raportare, între un nivel minim de 27 lei/acțiune atins în 31 august și unul maxim de 30,8 lei/acțiune, în ședințe multiple din trimestrele III și IV ale anului 2022.

În prima parte a anului 2023, valoarea de piață a Chromosome Dynamics a atins un vârf de 34,4 lei / acțiune, respectiv de 21 mil. lei. În prezent, capitalizarea CHRD este de 17,6 mil. lei.

În perioada de raportare, emitentul nu a achiziționat acțiuni proprii și nu are în derulare, în prezent, niciun program de răscumpărare.

Politica de dividende a Societății corelează strategia de dezvoltare cu interesele acționarilor prin recompensarea acestora pentru capitalul investit. Societatea recunoaște dreptul acționarilor de a fi remunerați sub formă de dividende, care vor fi distribuite exclusiv din profitul net aferent exercițiilor financiare încheiate, în conformitate cu reglementările contabile și după auditarea situațiilor financiare aferente. Propunerea privind distribuirea dividendelor din profitul realizat este formulată de administratorul unic care va urmări distribuirea profitului realizat astfel încât planurile de dezvoltare a afacerii să poată fi implementate fără dificultate, iar acționarii să fie remunerați pentru capitalul investit în Chromosome Dynamics. Adunarea Generală Ordinară Anuală a Acționarilor va vota în legătură cu propunerea administratorului unic.

Având în vedere etapa de dezvoltare accelerată și profilul de tip *growth* al afacerii Chromosome Dynamics, cel puțin pentru anul în curs, conducerea Societății intenționează să propună

acționarilor reinvestirea integrală a profitului realizat, în vederea realizării planurilor de dezvoltare asumate și atingerii obiectivelor strategice în beneficiul direct, pe termen lung, al acționarilor Chromosome Dynamics S.A.

## ANALIZA ECONOMICO FINANCIARĂ

### I. Performanța financiară

La finalul anului 2023 - unul dintre cei mai dificili ani pentru agricultura românească care a experimentat un declin, în opinia experților, „fie că vorbim despre distribuție inputuri, servicii sau producție”<sup>1</sup> - activitatea Chromosome Dynamics proiectează în indicatorii economico-financiar **robustețe, dezvoltarea activității de producție și de distribuție a produselor sub brand propriu**, precum și **consolidarea poziției companiei** în sectorul de inputuri pentru agricultura ecologică și convențională.

INDICATORII PERFORMANȚEI FINANCIARE (lei)	01.01.-31.12. 2022	01.01.-31.12. 2023	Δ 2023/2022
<b>Cifra de afaceri netă</b> , din care:	<b>9.948.112</b>	<b>11.196.259</b>	<b>+12,5%</b>
Venituri din producția vândută	6.175.165	8.510.888	+37,8%
Venituri din vânzarea mărfurilor	3.896.502	2.731.243	-29,9%
Reduceri comerciale acordate	123.555	45.872	-62,9%
<b>Venituri aferente costului prod. în curs de execuție</b>	<b>18.089</b>	<b>15.871</b>	<b>-12,3%</b>
<b>Alte venituri din exploatare</b>	<b>109.221</b>	<b>1.870</b>	<b>-98,3%</b>
<b>VENITURI TOTALE DIN EXPLOATARE</b>	<b>10.075.422</b>	<b>11.214.000</b>	<b>+11,3%</b>
Cheltuieli materiale	565.459	2.432.350	+330,2%

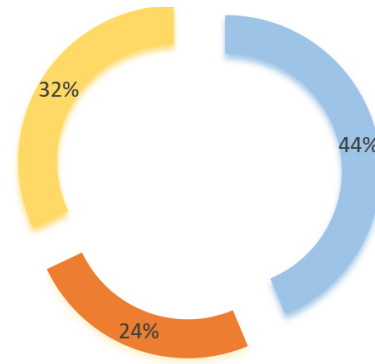
<sup>1</sup> Revista Fermierului, *Agricultura un declin. Retrospectiva anului 2023 prin ochii consultantilor AGXecutive*



<i>Cheltuieli cu materiile prime și mat. consumabile</i>	426.940	2.313.884	+442%
<i>Alte cheltuieli materiale</i>	128.140	76.327	-40,4%
<i>Cheltuieli privind utilitățile</i>	10.379	42.139	+306%
Cheltuieli privind mărfurile	3.974.691	3.051.420	-23,2%
Reduceri comerciale primite	414.695	138.541	-66,6%
Cheltuieli cu personalul	1.503.371	1.832.434	21,9%
Ajustări de valoare privind activele imobilizate	516.679	1.458.687	182,3%
Ajustări de valoare privind activele circulante	-	21.130	-
Alte cheltuieli de exploatare, din care:	2.305.586	2.157.989	-6,4%
<i>Cheltuieli privind prestațiile externe</i>	2.120.712	1.586.002	-25,2%
<i>Alte cheltuieli</i>	184.874	571.987	+209,4%
Cheltuieli cu ajustări privind provizioanele	21.126	27.797	31,6%
<b>CHELTUIELI TOTALE DE EXPLOATARE</b>	<b>8.472.217</b>	<b>10.843.266</b>	<b>28,0%</b>
<b>Rezultat din exploatare</b>	<b>1.603.205</b>	<b>370.734</b>	<b>-76,9%</b>
<b>Venituri financiare</b>	<b>8.891</b>	<b>15.188</b>	<b>70,8%</b>
<b>Cheltuieli financiare</b>	<b>29.340</b>	<b>124.736</b>	<b>325,1%</b>
<b>Rezultat financiar</b>	<b>-20.449</b>	<b>-109.548</b>	
<b>VENITURI TOTALE</b>	<b>10.084.313</b>	<b>11.229.188</b>	<b>11,4%</b>
<b>CHELTUIELI TOTALE</b>	<b>8.501.557</b>	<b>10.968.002</b>	<b>29,0%</b>
<b>Rezultatul brut</b>	<b>1.582.756</b>	<b>261.186</b>	<b>-83,5%</b>
Impozitul pe profit	235.222	63.124	-73,2%
Alte impozite	45.167	-	
<b>Rezultatul net al perioadei</b>	<b>1.302.367</b>	<b>198.062</b>	<b>-84,8%</b>

**Veniturile operaționale totale** ale Chromosome Dynamics s-au majorat cu 11,3% în perioada de raportare comparativ cu perioada de referință, dinamică susținută de **creșterea veniturilor din producția vândută cu 37,8%**, respectiv de la 6.175,2 mii lei în 2022, la 8.510,9 mii lei la 31.12.2023. Această evoluție a fost compensată de diminuarea cu 28,8% a veniturilor nete din vânzarea de mărfuri, de la 3.772,9 mii lei, la 2.685,4 mii lei.

Structura cifrei de afaceri  
a Chromosome Dynamics,  
**la 31.12.2023**



- Venituri din vânzarea produselor finite (+624%)
- Venituri din vânzarea mărfurilor (-30%)
- Venituri din servicii consultanță și alte activități (-35%)

**În timp ce în sectorul de profil s-au raportat reduceri importante în valoarea vânzărilor de inputuri pentru agricultură** pe fondul incertitudinii în agricultură și al presiunilor pe cost la nivelul producătorilor, **veniturile din vânzarea produselor din portofoliul Chromosome Dynamics s-au majorat** de la 678,3 mii lei în 2022, la 4.909,4 mii. lei la 31.12.2023, ceea ce înseamnă **o creștere de peste 7 ori față de perioada de referință**.

Acestor venituri li s-au alăturat veniturile din servicii de consultanță și din alte activități în valoare de 3.601,5 mii lei, respectiv veniturile din vânzarea mărfurilor prin marketplace-ul agrobazar în valoare de 2.731,2 mii lei.

**Performanța comercială a Chromosome Dynamics în perioada de raportare - remarcabilă în contextul provocator al sectorului de inputuri pentru agricultură - a fost afectată negativ** în primul rând de **presiunile la nivelul costurilor** de producție, dar și de **cheltuielile cu amortizarea** impusă asupra imobilizărilor necorporale de tipul aplicațiilor și produselor intensive în tehnologie.

**Cheltuielile cu mărfurile**, principala categorie de cheltuieli ca pondere în total cheltuieli de exploatare (28,14%) își diminuează importanța și valoarea, o tendință justificată pe de o parte de accelerarea activității de producție în defavoarea celei de distribuție și, pe de altă parte, de blocajele de pe latura cererii din partea producătorilor agricoli, pe fondul incertitudinilor și al scăderii prețurilor în agricultură.

**Conducerea Societății a urmărit eficientizarea activității prin optimizarea costurilor, în condițiile menținerii bugetului corespunzător pentru eforturile de vânzare și promovare.**

Categoria conglomerat a „**altor cheltuieli de exploatare**”, a doua cea mai importantă categorie de cheltuieli își diminuează, de asemenea, participarea la totalul cheltuielilor operaționale (de la 27,2% în 2022, la 20% în 2023) și, marginal, valoarea (-147,6 mii lei).

Principalele creșteri de valoare - atât în măsură absolută, dar și relativă în raport cu totalitatea cheltuielilor de exploatare - s-au înregistrat la categoriile de cheltuieli materiale, cu amortizarea și, respectiv, cu personalul.

În timp ce **cheltuielile materiale impuse de intensificarea activității de producție** s-au majorat cu 1.866,9 mii lei (+330,2%), **cheltuielile cu amortizarea** activelor imobilizate au crescut cu 942 mii lei (+182%).

**Cheltuielile cu personalul** au fost ajustate în ritmul presiunilor inflaționiste și al creșterii activității de producție, majorându-se cu 329 mii lei. În același timp, **celelalte cheltuieli operaționale** (cu servicii prestate de terți, chirii, alte impozite, alte cheltuieli) s-au diminuat cu 6,4%, de la 2.305,6 mii lei, la 2.158 mii lei.

La 31.12.2023, la cheltuieli operaționale totale în valoare de 10.843,3 mii lei, mai mari cu 28% față de perioada de referință, **rezultatul din exploatare** este pozitiv, în valoare de 370,7 mii lei, respectiv cu 77% inferior celui de la 31.12.2022.

Majorarea cheltuielilor cu dobânzile (de la 11,5 mii lei la 103,7 mii lei) antrenate de creșterea datoriilor pe termen lung reprezintă principala cauză pentru **pierderea financiară** aferentă anului 2023 de 109,6 mii lei. Rezultatul financiar negativ corectează nefavorabil, mai departe, **profitul exercițiului** care rămâne pozitiv, în valoare de aproape 200 mii lei, dar cu 85% inferior față de rezultatul exercițiului anterior. Marja profitului se diminuează în aceeași măsură, de la 13,1% la 31.12.2022, la 1,8% la 31.12.2023.

## II. Poziția financiară

Poziție bilanțieră - Lei	31.12.2022	31.12.2023	Δ 2023/2022
<b>Active imobilizate</b>	<b>2.924.408</b>	<b>2.977.222</b>	<b>1,81%</b>
Imobilizări necorporale	2.556.209	2.638.276	3,21%
Imobilizări corporale	368.199	338.906	-7,96%
Imobilizări financiare	0	40	-
<b>Active circulante</b>	<b>6.105.436</b>	<b>10.550.047</b>	<b>72,80%</b>
Stocuri	2.442.095	2.506.570	2,64%
Creanțe	6.105.436	10.550.047	72,80%
Casa și conturi la bănci	109.795	9.260	-91,57%
<b>Cheltuieli în avans</b>	<b>238.925</b>	<b>95.298</b>	<b>-60,11%</b>
<b>TOTAL ACTIVE</b>	<b>11.820.659</b>	<b>16.138.397</b>	<b>36,53%</b>
<b>Datorii</b>	<b>5.572.476</b>	<b>6.678.432</b>	<b>19,9%</b>
Datorii pe termen scurt	4.325.072	4.930.564	14,0%

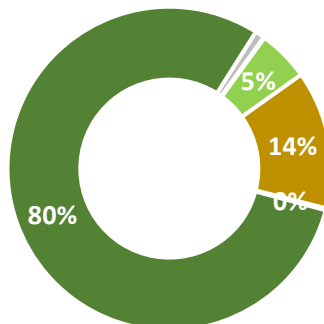
Datorii pe termen lung	1.183.161	1.502.857	27,0%
<b>Capitaluri proprii</b>	<b>6.248.183</b>	<b>6.248.183</b>	<b>26%</b>
Capital subscris vărsat	122.492	158.664	29,5%
Prime de capital	3.830.478	7.105.871	85,5%
Rezerve	24.498	31.733	29,5%
<b>Rezultatul reportat</b>	<b>968.348</b>	<b>1.972.870</b>	<b>103,7%</b>
<b>Rezultatul perioadei</b>	<b>1.302.367</b>	<b>198.062</b>	<b>-85%</b>
Repartizarea profitului	-	7.235	-
<b>CAPITALURI PROPRII + DATORII</b>	<b>11.820.659</b>	<b>16.138.397</b>	<b>36,53%</b>

**Dinamica activității operaționale și investiționale a CHROMOSOME DYNAMICS S.A.**, înființată la 18.02.2020, reflectă, la 31.12.2023, un **volum de active totale** cu 36,5% mai mare față de anul 2022.

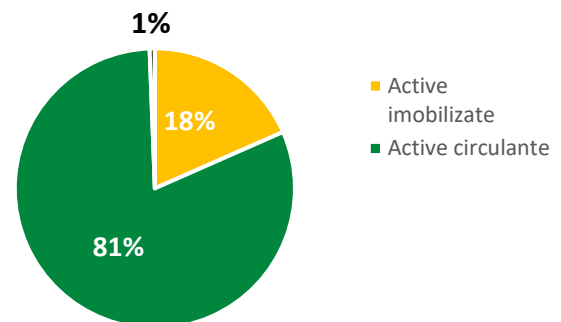
**Activele curente** își păstrează poziția dominantă în activul societății, cu o pondere de 81%, înregistrând o creștere de 51% față de perioada precedentă ca urmare a accelerării activității de producție de inputuri proprii. Din punct de vedere structural, dinamica activelor circulante este determinată în principal de creșterea volumului creanțelor comerciale (+72,8% în 2023, respectiv cu 4.444,6 mii.lei). Valoarea stocurilor înregistrează o creștere marginală de 2,64% (+64,5 mii lei).

#### Activele circulante

- Stocuri materii prime, auxiliare
- Stocuri mărfuri
- Produse finite



#### Structura activelor CHRD



**Creanțele** reprezintă 65% din total active și 80,7% din totalul activelor circulante. Dinamica acestora se datorează preponderent intensificării activității de vânzare a produselor proprii care implică termene de încasare semnificativ mai lungi decât la vânzarea de mărfuri prin marketplace online sau fitofarmacii. Este important să subliniem faptul că, în raport cu termenele de plată, valoarea ajustărilor

pentru deprecierea creanțelor clienți în perioada de raportare a fost de numari 717 lei.

Valoarea **stocurilor** la 31.12.2023, față de 31.12.2022, s-a menținut la relativ aceeași valoare. Structural, mărfurile continuă să rămână categoria cu ponderea cea mai însemnată în total stocuri (72%), în timp ce materiile prime și auxiliare reprezintă 26,8%, iar produsele finite, 1%.

Cheltuielile totale asociate ajustărilor privind deprecierea activelor circulante au fost de 1132 lei.

**Activele de trezorerie** însumează 9,3 mii lei la 31.12.2023, având o dinamică în scădere cu 92% față de 2021, ca urmare a plasării resurselor financiare în proiectele investiționale și de promovare.

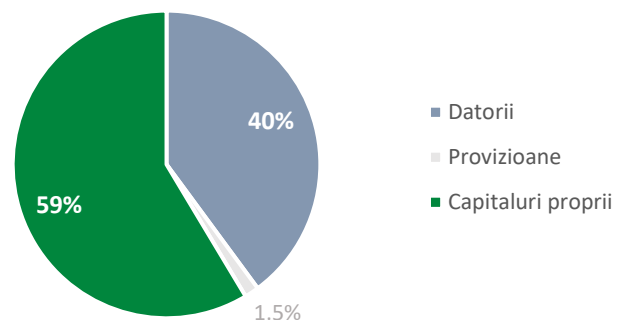
**Activele reprezentând cheltuieli înregistrate în avans** s-au diminuat cu 60%, ajungând la 95,3 mii lei, reprezentând 0,6% din totalul activului.

Pentru patrimoniul Chromosome Dynamics - companie pentru care inovarea și dezvoltarea de active intensive în tehnologie pivotază modelul de business - **activele necorporale** în care se capitalizează investițiile pentru dezvoltarea de aplicații și software reprezintă cea mai mare parte a activelor imobilizate (88,6%). Valoarea contabilă a acestora s-a majorat ușor (+3,21%) la 31.12.2023 față de 31.12.2022, dar componența lor s-a modificat considerabil.

În perioada de raportare, **activitatea de dezvoltare a proiectelor existente de IT&AI și de inovare** în sfera inputurilor pentru agricultura ecologică a generat înregistrarea de **noi active necorporale în valoare de 1.390,6 mii lei**. În același timp, politicile contabile au impus amortizarea accelerată a unor active necorporale existente care a diminuat valoarea contabilă a imobilizărilor necorporale cu 1.309,2 mii lei.

Întrucât compania derulează activitatea de producție în spațiu închiriat, categoria imobilizărilor corporale reprezintă doar 11,4% din activele imobilizate. Valoarea lor contabilă la 31.12.2023 este cu 8% mai mică față de 31.12.2022, preponderent pe fondul amortizării activelor existente. În anul 2023, investițiile în active corporale în valoare totală de 69 mii lei s-au materializat în noi echipamente tehnologice și aparatură birotică. La 31.12.2023, **afacerea Chromosome Dynamics este finanțată în proporție de 58,6% din surse proprii**, cu 6 puncte procentuale mai mult decât în exercițiul anterior, în timp ce sursele

Structura de finanțare a activelor CHRD



externe acoperă finanțarea a 39,9% din active, iar provizioanele reprezintă 1,5% din valoarea totală a pasivului Societății.

**Capitalurile proprii** s-au majorat cu 51,4% în perioada de raportare, respectiv cu 3.211,8 mii lei, dinamică alimentată de majorarea capitalului social și a primelor de capital, dar și a profitului reportat pe seama rezultatului aferent anului 2022.

La 11 septembrie 2023, s-a finalizat operațiunea de majorare a capitalului social, în care Chromosome Dynamics a atras 3.311.564,9 lei ca urmare a subscrierii de 180.861 acțiuni nou-emise. Noul capital social este în valoare de 158.664 lei împărțit în 793.320 acțiuni cu o valoare nominală de 0,2 lei fiecare. În consecință, valoarea primelor de capital s-a augmentat cu 3.275,4 mii lei, respectiv 85,5%.

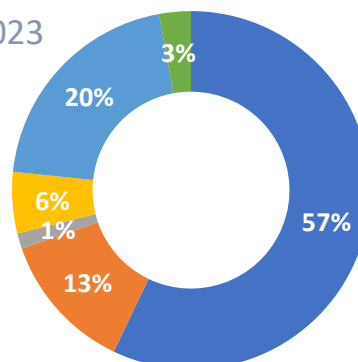
**Datoriile totale** ale societății s-au majorat cu 15,5% în cursul anului 2023 în raport cu perioada de referință. La creșterea cu 860,9 mii lei, datoriile pe termen scurt au contribuit în proporție de 70,3%.

**Datoriile cu termen de exigibilitate de până la un an**, reprezentând 76,6% din valoarea totală a datoriilor Societății, sunt constituite în proporție de 74,5% din datoriile comerciale. 16,5% reprezintă datoriile în legătură cu personalul și bugetul statului, acestea din urmă fiind acumulate în cadrul facilităților de reșalonare a datoriei fiscale. Restul de procente reprezintă datoriile față de creditori diverși (1,6%) și, respectiv, obligații monetare pe termen scurt față de bănci aferente facilităților de credit.

Creșterea cu 14% a datoriilor pe termen scurt (+605,5 mii lei) față de 31.12.2022 a fost alimentată cu precădere de obligațiile scadente față de bănci, alături de evoluția în același sens a datoriilor comerciale (clienți creditori) conform cu prevederile contractuale și a obligațiilor fiscale. **Datoriile cu termen de exigibilitate de peste un an**, reprezentând 23,4% din datoriile totale ale Societății la 31.12.2023, sunt cu 27% mai mari față de exercițiul anterior (+319,7 mii lei), pe fondul contractării unor credite noi pentru investiții. Figura de mai jos prezintă din punct de vedere structural aportul fiecărui element bilanțier reprezentând datoria Societății în raport cu terții la 31.12.2022. Valoarea **provizioanelor** s-a majorat de la 64,2 mii lei, la 245 mii lei, dinamică justificată de existența unor creanțe ce prezintă risc de neîncasare.

Datorii totale CHRD la 31.12.2023

- Datorii comerciale
- Datorii salariale și fiscale
- Creditori diverși
- Obligații scadente față de bănci
- Credite bancare pe termen lung
- Alte datorii pe termen lung



### III. Indicatori economico-financiari

INDICATORI CHROMOSOME DYNAMICS S.A.		31.12.2022	31.12.2023	Interval de confort
<b>I. Indicatori de lichiditate</b>	<b>Indicatorul lichidității curente (AC/DTS)</b>	2,002	2,650	>2
	<b>Indicatorul lichidității imediate (test acid) [(AC-Stocuri)/DTS]</b>	1,4370	2,1416	>1
	<b>Indicatorul lichidității rapide (cash ratio) (Cash/DTS)</b>	0,025	0,002	>0,5
<b>II. Indicatori de solvabilitate</b>	<b>Solvabilitate financiară (TA/TD)</b>	2,121	2,470	>1.5
	<b>Solvabilitate patrimonială (Cap. Proprii/ Cap. Proprii +TD)</b>	0,529	0,595	>0.5
<b>III. Indicatori de risc</b>	<b>Indicatorul gradului de îndatorare</b>	15,92%	13,71%	<80%
	<b>Rata de îndatorare (DT/TA)*100</b>	47,14%	40,48%	<100

Tabloul principalilor indicatori de lichiditate, solvabilitate și risc reflectă o afacere în echilibru financiar și cu acces potențial facil la surse externe de finanțare a dezvoltării.

Mai mult, cu excepția indicatorului *cash ratio* - indicator cu relevanță limitată pentru sectorul agricol, în care termenele de încasare și plată sunt relativ lungi și corelate - indicatorii de lichiditate, solvabilitate și îndatorare descriu o tendință generală pozitivă, indicând consolidarea echilibrului financiar pe termen scurt, mediu și lung și un nivel relativ scăzut de risc pentru acționari și creditori.

Întrucât activele curente depășesc dublul valorii obligațiilor pe termen scurt, iar valoarea activelor totale este de 2,7 ori mai mare decât valoarea tuturor datoriilor societății față de terți, Chromosome Dynamics își poate acoperi obligațiile pe seama activelor sale, pe termen scurt sau pe termen lung, fără dificultate. Gradul de îndatorare, exprimat ca raport între total datorii și total active rămâne semnificativ sub pragul de referință de 1, iar raportul dintre capitalul împrumutat și capitalul permanent este mult inferior nivelului maxim (80%).

În același timp, raportul dintre capitalurile proprii și valoarea totală a pasivului bilanțier denotă un nivel confortabil de solvabilitate.

## Declarația privind principiile de guvernanță corporativă

Cerința	Prevederi de îndeplinit	Respectă integral	Respectă parțial/ Nu respectă	Motivul pentru neconformitate
<b>A. Responsabilitățile Consiliului de Administrație (Consiliul)</b>				
<b>A.1.</b>	Emitentul are un Regulament intern al Consiliului de Administrație (Regulament de Guvernare) care include termeni de referință cu privire la responsabilitățile Consiliului de Administrație și la funcțiile cheie de conducere ale Societății. Administrarea conflictului de interese la nivelul Consiliului este tratată, de asemenea, în regulamentul Consiliului de Administrație.		√	Se va implementa imediat ce conducerea superioară va reveni unui Consiliu de administrație
<b>A.2.</b>	Orice alte angajamente profesionale ale membrilor Consiliului de Administrație, inclusiv poziția de membru executiv sau neexecutiv al Consiliului în alte societăți (excluzând filiale ale Societății) și instituții non-profit, sunt aduse la cunoștința Consiliului de Administrație al Emitentului înainte de numire și pe perioada mandatului.		√	Idem
<b>A.3.</b>	Fiecare membru al Consiliului de Administrație informează Consiliul cu privire la orice legătură cu un acționar, care deține direct sau indirect acțiuni reprezentând nu mai puțin de <b>5%</b> din numărul total de drepturi de vot. Această obligație are în vedere orice fel de legătură care poate afecta poziția membrului respectiv pe aspecte ce țin de decizii ale Consiliului.		√	Idem
<b>A.4.</b>	Raportul anual informează dacă a avut loc o evaluare a Consiliului de Administrație, sub conducerea Președintelui. Raportul anual va conține și numărul de sedințe ale Consiliului de Administrație.		√	Idem
<b>A.5.</b>	Se întocmește Procedura privind cooperarea cu Consultantul Autorizat (Procedura) pentru perioada în care această cooperare este aplicabilă.	√		
A.5.1.	Procedura conține numele și funcția persoanei de legătură cu Consultantul Autorizat.	√		
A.5.2.	Procedura conține informații privind frecvența întâlnirilor cu Consultantul Autorizat, care va fi cel puțin o dată pe lună și ori de câte ori evenimente sau informații noi implică transmiterea de rapoarte curente sau periodice, astfel încât Consultantul autorizat să poată fi consultat.	√		



A.5.3.	Procedura conține informații privind obligația Emitentului de a furniza Consultanțului Autorizat toate informațiile relevante și orice informație pe care în mod rezonabil o solicită Consultanțul Autorizat sau este necesară Consultanțului Autorizat pentru îndeplinirea responsabilităților care îi revin.	√		
A.5.4.	Procedura conține informații privind obligația Emitentului de a informa Bursa de Valori București cu privire la orice disfuncționalitate apărută în cadrul cooperării cu Consultanțul Autorizat, sau în legătură cu schimbarea Consultanțului Autorizat.	√		
<b>B. Sistemul de Control Intern</b>				
<b>B1.</b>	Consiliul de Administrație adoptă o politică astfel încât orice tranzacție a Societății cu o filială reprezentând <b>5%</b> sau mai mult din activele nete ale Societății, conform celei mai recente raportări financiare, să fie aprobată de către Consiliu.		√	Societatea nu are filiale
<b>B2.</b>	Auditul intern este realizat de către o structură organizatorică separată din cadrul Societății sau prin serviciile unei terțe părți independente, care raportează Consiliului, iar, în cadrul Societății, îi va raporta direct Directorului General.		√	Nu este desemnată o funcție separată în cadrul Societății pentru auditul intern
<b>C. Recompense echitabile și motivare</b>				
<b>C1.</b>	Societatea publică în raportul anual o secțiune care include veniturile totale ale membrilor Consiliului de Administrație și ale directorului general aferente anului financiar respectiv și valoarea totală a tuturor bonusurilor sau a oricăror compensații variabile și, de asemenea, ipotezele cheie și principiile pentru calcularea veniturilor sus-menționate.	√		
<b>D. Construind valoare prin relația cu investitorii</b>				
<b>D1.</b>	Pagina web a Emitentului conține o secțiune dedicată Relației cu Investitorii ( <i>IR</i> ) atât în limba română, cât și în limba engleză, cu toate informațiile relevante de interes pentru investitori. Oferirea simultan de informații în limbile română și engleză oferă posibilitatea investitorilor români și străini de a avea acces la informații în același timp.	√		Versiunea în limba engleză este în curs de implementare
D1.1.	Secțiunea <i>IR</i> conține principalele reglementări ale Emitentului, în special Actul Constitutiv și regulamentele interne ale organelor statutare.	√		
D1.2.	Secțiunea <i>IR</i> conține CV-urile membrilor Consiliului de Administrație și a conducerii executive.	√		
D1.3.	Secțiunea <i>IR</i> conține Rapoartele curente și Rapoartele periodice.	√		

D1.4.	Secțiunea IR conține informații cu privire la adunările generale ale acționarilor: ordinea de zi și materialele aferente, precum și hotărârile adunărilor generale.	√		
D1.5.	Secțiunea IR conține informații cu privire la evenimente corporative, precum plata dividendelor sau alte evenimente care au ca rezultat obținerea sau limitări cu privire la drepturile unui acționar, incluzând termenii limită și principiile unor astfel de operațiuni.	√		
D1.6.	Secțiunea IR conține alte informații de natură extraordinară care se fac publice: anularea/modificarea/inițierea cooperării cu un Consultant Autorizat; semnarea /reînnoirea /terminarea unui acord cu un MarketMarker.	√		
D1.7.	Societatea are desemnată o funcție de Relații cu Investitorii și include în secțiunea dedicată acestei funcții, pe pagina de internet a Societății, numele și datele de contact ale unei persoane care are capacitatea de a furniza, la cerere, informațiile corespunzătoare.	√		
<b>D2.</b>	Emitentul are adoptată o politică de dividend a Societății, ca un set de direcții referitoare la repartizarea profitului net, pe care o respectă. Principiile politicii de dividend sunt publicate pe pagina de internet a Societății.	√		
<b>D3.</b>	Emitentul are adoptată o politică cu privire la prognoze, indicând dacă acestea sunt furnizate sau nu. Prognozele reprezintă concluziile cuantificate ale studiilor care vizează determinarea impactului total al unei liste de factori referitori la o perioadă viitoare (așa-numitele ipoteze). Politica prevede frecvența, perioada avută în vedere și conținutul prognozelor. Prognozele, dacă sunt publicate, sunt parte a rapoartelor anuale, semestriale sau trimestriale. Politica cu privire la prognoze este publicată pe pagina de internet a Societății.	√		
<b>D4.</b>	Emitentul stabilește data și locul unei adunări generale a acționarilor astfel încât să permită participarea unui număr cât mai mare de acționari.	√		

<b>D5.</b>	Rapoartele financiare includ informații atât în limba română, cât și în engleză, cu privire la principalii factori care influențează schimbări la nivelul vânzărilor, profitului operațional, profitului net sau orice alt indicator financiar relevant.		√	Nu este cazul, având în vedere bazinul de investitori
------------	--	--	---	---

<b>D6.</b>	Emitentul organizează cel puțin o întâlnire/conferință telefonică cu analiști și investitori, în fiecare an. Informațiile prezentate cu aceste ocazii sunt publicate în secțiunea Relații cu Investitorii de pe pagina de internet a Emitentului, la momentul respectivei Întâlniri /conferințe telefonice.		√	Emitentul organizează anual o astfel de întâlnire, fără însă a publica pe paginile de internet informațiile prezentate cu aceste ocazii.
------------	---	--	---	--

## Declarația conducerii

Prin prezenta, subsemnatul **Ionel Mugurel-Gabriel**, în calitate de Administrator Unic al societății Chromosome Dynamics S.A., emitent de instrumente financiare admise la tranzacționare pe Sistemul Multilateral de Tranzacționare administrat de Bursa de Valori București, declar că, după cunoștințele mele, situațiile financiare semestriale ale societății CHROMOSOME DYNAMICS S.A, întocmite la 31.12.2023, în conformitate cu standardele contabile în vigoare, reflectă o imagine corectă și conformă cu realitatea a activelor, obligațiilor, poziției financiare, a veniturilor și cheltuielilor societății, iar raportul Administratorului Unic, publicat la data de 30.04.2024 conform calendarului financiar asumat, prezintă în mod corect și complet informațiile despre emitent în aspectele sale esențiale.

Administrator Unic,

**IONEL Mugurel-Gabriel**

București, 30 Aprilie 2024



<input type="checkbox"/> Mari Contribuabili care depun bilanțul la Bucuresti	S1003_A1.0.0 / 29.01.2024	Tip situație financiară : BS
<input type="checkbox"/> Sucursala	<input checked="" type="radio"/> An <input type="radio"/> Semestru	Anul <b>2023</b>
<input type="checkbox"/> GIE - grupuri de interes economic		<b>Precizări MFP</b>
<input type="checkbox"/> Activ net mai mic de 1/2 din valoarea capitalului subscris	Suma de control	158.664
Versiuni	<b>Atenție!</b>	

Entitatea CHROMOSOME DYNAMICS S.A.

Adresa	Județ	Sector	Localitate			
	Bucuresti	Sector 6	Bucuresti			
Strada	Nr.	Bloc	Scara	Ap.	Telefon	
BD. IULIU MANIU	7	CRPA	2		0739616751	

Număr din registrul comerțului J40/1800/2020 Cod unic de inregistrare 4 2 2 3 4 1 9 8

Forma de proprietate 34--Societati pe actiuni Cod LEI (Legal Entity Identifier, conform ISO 17442)

Activitatea preponderanta (cod si denumire clasa CAEN) 2020 Fabricarea pesticidelor și a altor produse agrochimice

Activitatea preponderanta efectiv desfasurata (cod si denumire clasa CAEN) 2020 Fabricarea pesticidelor și a altor produse agrochimice

Activitatea preponderanta efectiv desfasurata (cod si denumire clasa CAEN) 2020 Fabricarea pesticidelor și a altor produse agrochimice

<input checked="" type="radio"/> <b>Situatii financiare anuale</b> ( entitați al căror exercițiu financiar coincide cu anul calendaristic )	<input type="radio"/> <b>Raportări anuale</b>
<input type="radio"/> Entități mijlocii, mari si entități de interes public	<input type="checkbox"/> 1. entitățile care au optat pentru un <b>exercițiu financiar diferit de anul calendaristic</b> , cf.art. 27 din <i>Legea contabilității nr. 82/1991</i>
<input checked="" type="radio"/> Entități mici	<input type="checkbox"/> 2. persoanele juridice aflate în <b>lichidare</b> , potrivit legii
<input type="radio"/> Microentități	<input type="checkbox"/> 3. subunitățile deschise în România de <b>societăți rezidente</b> în state aparținând Spațiului Economic European
<input type="checkbox"/> Entități de interes public	<input type="checkbox"/> 4. sediile permanente ale persoanelor juridice cu sediul în Spațiul Economic European

Situațiile financiare anuale încheiate la 31.12.2023 de către entitățile prevazute la pct.9 alin.(3) din Reglementarile contabile, aprobate prin OMFP nr. 1.802/2014, cu modificarile și completarile ulterioare, al caror exercitiu financiar corespunde cu anul calendaristic  
F10 - BILANT PRESCURTAT  
F20 - CONTUL DE PROFIT ȘI PIERDERE  
F30 - DATE INFORMATIVE  
F40 - SITUATIA ACTIVELOR IMOBILIZATE

Instrucțiuni	Corelatii	
Import fisier XML - F10,F20 an precedent	<b>VALIDARE</b>	DEBLOCARE
Import 'balanta.txt'		ANULARE
Import fisier XML creat cu alte aplicații		LISTARE

<b>ADMINISTRATOR,</b>	<b>INTOCMIT,</b>
Numele si prenumele Ionel Mugurel - Gabriel	Numele si prenumele SC CONTACTOR EXPERT SRL
Semnătura	Calitatea 22--PERSOANE JURIDICE AUTORIZATE, MEMBRE CECCAR
Entitatea <b>are obligația legală</b> de auditare a situatiilor financiare anuale? <input checked="" type="radio"/> DA <input type="radio"/> NU	Nr.de inregistrare in organismul profesional 4112/2007
Entitatea <b>a optat voluntar</b> pentru auditarea situatiilor financiare anuale? <input type="radio"/> DA <input checked="" type="radio"/> NU	CIF/ CUI membru CECCAR 20923124

<b>AUDITOR ?</b>	Semnătura
Nume si prenume auditor persoana fizică/ Denumire firma de audit MGMT AUDIT BPO SRL	Situațiile financiare anuale au fost aprobate potrivit legii <input checked="" type="checkbox"/>
Nr.de inregistrare in Registrul ASPAAS FA1263	Semnătura electronica
CIF/ CUI 33928794	<b>Formular VALIDAT</b>
Entitatea <b>are obligația legală</b> de verificare a situatiilor financiare anuale de catre cenzori ? <input type="radio"/> DA <input checked="" type="radio"/> NU	

## BILANT PRESCURTAT

Cod 10

la data de 31.12.2023

- lei -

Denumirea elementului	Nr.rd. OMF nr. 5394/ 2023	Nr. rd.	Sold la:	
			01.01.2023	31.12.2023
A		B	1	2
<b>A. ACTIVE IMOBILIZATE</b>				
I. IMOBILIZĂRI NECORPORALE (ct.201+203+205+206+2071+4094 +208-280-290 - 4904)	01	01	2.556.209	2.638.276
II. IMOBILIZĂRI CORPORALE(ct.211+212+213+214+215+216+217+223+224 +227+231+235+4093-281-291-2931-2935 - 4903)	02	02	368.199	338.906
III. IMOBILIZĂRI FINANCIARE (ct.261+262+263+265+267* - 296*)	03	03	0	40
ACTIVE IMOBILIZATE - TOTAL (rd. 01 + 02 + 03)	04	04	2.924.408	2.977.222
<b>B. ACTIVE CIRCULANTE</b>				
I. STOCURI (ct.301+302+303+321+322+/-308+323+326+327+328+331+332 +341+345+346+347+/-348+351+354+356+357+358+361+/-368+371+/-378 +381+/-388+4091- 391- 392-393-394-395-396-397-398 - din ct.4428 - 4901)	05	05	2.442.095	2.506.570
II.CREANȚE				
1. (ct.267*-296*+4092+411+413+418+425+4282+431**+436**+437**+4382 +441**+4424+din ct.4428**+444**+445+446**+447**+4482+451**+453** +456**+4582+461+4662+473** - 491 - 495 - 496 - 4902 +5187)	06	06a (301)	6.105.436	10.550.047
2. Creanțe reprezentând dividende repartizate în cursul exercițiului financiar (ct. 463)	07	06b (302)		
TOTAL (rd. 06a+06b)	08	06	6.105.436	10.550.047
III. INVESTIȚII PE TERMEN SCURT (ct.501+505+506+507+ din ct.508*+5113+5114-591-595-596-598)	09	07		
IV. CASA ȘI CONTURI LA BĂNCI (din ct.508* +ct. 5112+512+531+532+541+542)	10	08	109.795	9.260
ACTIVE CIRCULANTE - TOTAL (rd. 05 + 06 + 07 + 08)	11	09	8.657.326	13.065.877
<b>C. CHELTUIELI ÎN AVANS (ct. 471) (rd.11+12)</b>	12	10	238.925	95.298
Sume de reluat într-o perioadă de până la un an (ct. 471*)	13	11	238.134	94.998
Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an (ct. 471*)	14	12	791	300
<b>D. DATORII: SUMELE CARE TREBUIE PLĂTITE ÎNTR-O PERIOADĂ DE PÂNĂ LA UN AN</b> (ct.161+162+166+167+168-169+269+401+403+404+405+408+419 +421+423+424+426+427+4281+431***+436***+437***+4381+441***+4423 +4428***+444***+446***+ 447***+4481+451***+453*** +455+456***+457 +4581+462+4661+467+473***+509+5186+519)	15	13	4.325.072	4.930.564
<b>E. ACTIVE CIRCULANTE NETE/DATORII CURENTE NETE (rd.09+11-13-20-23-26)</b>	16	14	4.570.388	8.230.311
<b>F. TOTAL ACTIVE MINUS DATORII CURENTE (rd.04 +12+14)</b>	17	15	7.495.587	11.207.833
<b>G. DATORII:SUMELE CARE TREBUIE PLATITE INTR-O PERIOADA MAI MARE DE UN AN</b> (ct.161+162+166+167+168-169+269+401+403+404+405+408+419 +421+423+424+426+427+4281+431***+436***+437***+4381+441***+4423 +4428***+444***+446***+ 447***+4481+451***+453*** +455+456***+4581 +462+4661+467+473***+509+5186+519)	18	16	1.183.161	1.502.857
<b>H. PROVIZIOANE (ct. 151)</b>	19	17	64.243	245.011
<b>I. VENITURI IN AVANS (rd. 19 + 22 + 25 + 28)</b>	20	18		
1. Subvenții pentru investiții (ct. 475), (rd.20+21)	21	19		
Sume de reluat într-o perioadă de până la un an (din ct. 475*)	22	20		
Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an (din ct. 475*)	23	21		
2. Venituri înregistrate în avans (ct. 472) (rd.23+24)	24	22		

Sume de reluat într-o perioadă de până la un an (din ct. 472*)	25	23		
Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an (din ct. 472*)	26	24		
<b>3. Venituri în avans aferente activelor primite prin transfer de la clienți (ct. 478) (rd.26+27)</b>	27	25		
Sume de reluat într-o perioadă de până la un an (din ct. 478*)	28	26		
Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an (din ct. 478*)	29	27		
Fondul comercial negativ (ct.2075)	30	28		
<b>J. CAPITAL ȘI REZERVE</b>				
<b>I. CAPITAL (rd. 30+31+32+33+34)</b>	31	29	122.492	158.664
1. Capital subscris vărsat (ct. 1012)	32	30	122.492	158.664
2. Capital subscris nevărsat (ct. 1011)	33	31		
3. Patrimoniul regiei (ct. 1015)	34	32		
4. Patrimoniul institutelor naționale de cercetare-dezvoltare (ct. 1018)	35	33		
5. Alte elemente de capitaluri proprii (ct. 1031)	36	34		
<b>II. PRIME DE CAPITAL (ct. 104)</b>	37	35	3.830.478	7.105.871
<b>III. REZERVE DIN REEVALUARE (ct. 105)</b>	38	36		
<b>IV. REZERVE (ct.106)</b>	39	37	24.498	31.733
Acțiuni proprii (ct. 109)	40	38		
Câștiguri legate de instrumentele de capitaluri proprii (ct. 141)	41	39		
Pierderi legate de instrumentele de capitaluri proprii (ct. 149)	42	40		
<b>V. PROFITUL SAU PIERDEREA REPORTAT(Ă)</b>	43	41	968.348	1.972.870
<b>SOLD C (ct. 117)</b>	44	42	0	0
<b>SOLD D (ct. 117)</b>				
<b>VI. PROFITUL SAU PIERDEREA EXERCIȚIULUI FINANCIAR</b>				
<b>SOLD C (ct. 121)</b>	45	43	1.302.367	198.062
<b>SOLD D (ct. 121)</b>	46	44	0	0
Repartizarea profitului (ct. 129)	47	45		7.235
<b>CAPITALURI PROPRII - TOTAL (rd. 29+35+36+37-38+39-40+41-42+43-44-45)</b>	48	46	6.248.183	9.459.965
Patrimoniul public (ct. 1016)	49	47		
Patrimoniul privat (ct. 1017) 1)	50	48		
<b>CAPITALURI - TOTAL (rd. 46+47+48) (rd.04+09+10-13-16-17-18)</b>	51	49	6.248.183	9.459.965

\*) Conturi de repartizat după natura elementelor respective.

\*\*) Solduri debitoare ale conturilor respective.

\*\*\*) Solduri creditoare ale conturilor respective.

1) Se va completa de către entitățile cărora le sunt incidente prevederile Ordinului ministrului finanțelor publice și al ministrului delegat pentru buget nr. 668/2014 pentru aprobarea Precizărilor privind întocmirea și actualizarea inventarului centralizat al bunurilor imobile proprietate privată a statului și a drepturilor reale supuse inventarierii, cu modificările și completările ulterioare.

**ADMINISTRATOR,**

Numele și prenumele

Ionel Mugurel - Gabriel

Semnătura

**Formular  
VALIDAT**
**INTOCMIT,**

Numele și prenumele

SC CONTACOR EXPERT SRL

Calitatea

22--PERSOANE JURIDICE AUTORIZATE, MEMBRE CECCAR

Semnătura

Nr.de inregistrare in organismul profesional:

4112/2007

# CONTUL DE PROFIT ȘI PIERDERE

la data de 31.12.2023

Cod 20

- lei -

Denumirea indicatorilor	Nr.rd. <small>Nr.rd. OMF nr.5394/2023</small>	Nr. rd.	Exercițiul financiar	
			2022	2023
A		B	1	2
<small>(formulele de calcul se refera la Nr.rd. din col.B)</small>				
1. Cifra de afaceri netă (rd. 02+03-04+06)	01	01	9.948.112	11.196.259
- din care, cifra de afaceri netă corespunzătoare activității preponderente efectiv desfășurate	02	01a (301)	9.948.112	4.909.351
Producția vândută (ct.701+702+703+704+705+706+708)	03	02	6.175.165	8.510.888
Venituri din vânzarea mărfurilor (ct. 707)	04	03	3.896.502	2.731.243
Reduceri comerciale acordate (ct. 709)	05	04	123.555	45.872
— Venituri din dobânzi înregistrate de entitățile radiate din Registrul general și care mai au în derulare contracte de leasing (ct.766*)		05		
Venituri din subvenții de exploatare aferente cifrei de afaceri nete (ct.7411)	06	06		
2. Venituri aferente costului producției în curs de execuție (ct.711+712)				
Sold C	07	07	18.089	15.871
Sold D	08	08		
3. Venituri din producția de imobilizari necorporale și corporale (ct.721+ 722)	09	09		
4. Venituri din reevaluarea imobilizărilor corporale (ct. 755)	10	10		
5. Venituri din producția de investiții imobiliare (ct. 725)	11	11		
6. Venituri din subvenții de exploatare (ct. 7412 + 7413 + 7414 + 7415 + 7416 + 7417 + 7419)	12	12		
7. Alte venituri din exploatare (ct.751+758+7815)	13	13	109.221	1.870
-din care, venituri din subvenții pentru investiții (ct.7584)	14	14		
-din care, venituri din fondul comercial negativ (ct.7815)	15	15		
<b>VENITURI DIN EXPLOATARE – TOTAL (rd. 01+07-08+09+10+11+12+13)</b>	16	16	10.075.422	11.214.000
8. a) Cheltuieli cu materiile prime și materialele consumabile (ct.601+602)	17	17	426.940	2.313.884
Alte cheltuieli materiale (ct.603+604+606+608)	18	18	128.140	76.327
b) Cheltuieli privind utilitățile (ct.605), din care:	19	19	10.379	42.139
- cheltuieli privind consumul de energie (ct. 6051)	20	19a (302)	10.379	14.169
- cheltuieli privind consumul de gaze naturale (ct. 6053)	21	19b (303)		
c) Cheltuieli privind mărfurile (ct.607)	22	20	3.974.691	3.051.420
Reduceri comerciale primite (ct. 609)	23	21	414.695	138.541
9. Cheltuieli cu personalul (rd. 23+24)	24	22	1.503.371	1.832.434
a) Salarii și indemnizații (ct.641+642+643+644)	25	23	1.466.291	1.767.768
b) Cheltuieli cu asigurările și protecția socială (ct.645+646)	26	24	37.080	64.666

10.a) Ajustări de valoare privind imobilizările corporale și necorporale ( <b>rd. 26a + 26 - 27</b> )	27	25	516.679	1.458.687
a.1) Cheltuieli de exploatare privind amortizarea imobilizărilor (ct. 6811)	28	26a (306)	516.679	1.458.687
a.2) Alte cheltuieli (ct.6811+6813+6817+ din ct.6818)	29	26		
a.3) Venituri (ct.7813 + din ct.7818)	30	27		
b) Ajustări de valoare privind activele circulante ( <b>rd. 29 - 30</b> )	31	28		21.130
b.1) Cheltuieli (ct.654+6814 + din ct.6818)	32	29		21.544
b.2) Venituri (ct.754+7814 + din ct.7818)	33	30		414
11. Alte cheltuieli de exploatare ( <b>rd. 32+33+33d+33f+33h+33j+34+35+36+37</b> )	34	31	2.305.586	2.157.989
11.1. Cheltuieli privind prestațiile externe (ct.611+612+613+614+615+621+622+623+624+625+626+627+628)	35	32	2.120.712	1.586.002
11.2. Cheltuieli cu redevențele, locațiile de gestiune și chiriile (ct. 612), din care:	36	33	0	198.360
- cheltuieli cu redevențe (ct. 6121)	37	33a (307)		
- cheltuieli cu locațiile de gestiune (ct. 6122)	38	33b (308)		
- cheltuieli cu chiriile (ct. 6123)	39	33c (309)		198.360
11.3. Cheltuieli aferente drepturilor de proprietate intelectuală (ct. 616), din care:	40	33d (310)		
- cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	41	33e (311)		
11.4. Cheltuieli de management (ct. 617), din care:	42	33f (312)		
- cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	43	33g (313)		
11.5. Cheltuieli de consultanță (ct. 618), din care:	44	33h (314)		286.821
- cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	45	33i (315)		
11.6. Cheltuieli cu alte impozite, taxe și vărsăminte asimilate; cheltuieli reprezentând transferuri și contribuții datorate în baza unor acte normative speciale (ct. 635 + 6586*)	46	33j (316)	20.033	12.252
11.7. Cheltuieli cu protecția mediului înconjurător (ct. 652)	47	34	717	
11.8. Cheltuieli din reevaluarea imobilizărilor corporale (ct. 655)	48	35		
11.9. Cheltuieli privind calamitățile și alte evenimente similare (ct. 6587)	49	36		
11.10. Alte cheltuieli (ct.651+ 6581+ 6582 + 6583 + 6584 + 6588)	50	37	164.124	74.554
— Cheltuieli cu dobânzile de refinanțare înregistrate de entitățile radiate din Registrul general și care mai au în derulare contracte de leasing (ct.666*)		38		
12. Ajustări privind provizioanele ( <b>rd. 40 - 41</b> )	51	39	21.126	27.797
- Cheltuieli (ct.6812)	52	40	46.405	92.040
- Venituri (ct.7812)	53	41	25.279	64.243
<b>CHELTUIELI DE EXPLOATARE – TOTAL</b> ( <b>rd. 17+18+19+20 - 21+22+25+28+31+ 39</b> )	54	42	8.472.217	10.843.266
PROFITUL SAU PIERDEREA DIN EXPLOATARE:				
- Profit ( <b>rd. 16 - 42</b> )	55	43	1.603.205	370.734
- Pierdere ( <b>rd. 42 - 16</b> )	56	44	0	0
13. Venituri din interese de participare (ct.7611+7612+7613)	57	45		
- din care, veniturile obținute de la entitățile afiliate	58	46		



14. Venituri din dobânzi (ct. 766)	59	47		
- din care, veniturile obținute de la entitățile afiliate	60	48		
15. Venituri din subvenții de exploatare pentru dobânda datorată (ct. 7418)	61	49		
16. Alte venituri financiare (ct.762+764+765+767+768+7615)	62	50	8.891	15.188
- din care, venituri din alte imobilizări financiare ( ct. 7615)	63	51		
<b>VENITURI FINANCIARE – TOTAL (rd. 45+47+49+50)</b>	64	52	8.891	15.188
17. Ajustări de valoare privind imobilizările financiare și investițiile financiare deținute ca active circulante (rd. 54 - 55)	65	53		
- Cheltuieli (ct.686)	66	54		
- Venituri (ct.786)	67	55		
18. Cheltuieli privind dobânzile (ct.666)	68	56	11.462	103.706
- din care, cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	69	57		
19. Alte cheltuieli financiare (ct.663+664+665+667+668)	70	58	17.878	21.030
<b>CHELTUIELI FINANCIARE – TOTAL (rd. 53+56+58)</b>	71	59	29.340	124.736
<b>PROFITUL SAU PIERDEREA FINANCIAR(Ă):</b>				
- Profit (rd. 52 - 59)	72	60	0	0
- Pierdere (rd. 59 - 52)	73	61	20.449	109.548
<b>VENITURI TOTALE (rd. 16 + 52)</b>	74	62	10.084.313	11.229.188
<b>CHELTUIELI TOTALE (rd. 42 + 59)</b>	75	63	8.501.557	10.968.002
<b>PROFITUL SAU PIERDEREA BRUT(Ă):</b>				
- Profit (rd. 62 - 63)	76	64	1.582.756	261.186
- Pierdere (rd. 63 - 62)	77	65	0	0
20. Impozitul pe profit (ct.691)	78	66	235.222	63.124
21. Cheltuieli cu impozitul pe profit rezultat din decontările în cadrul grupului fiscal în domeniul impozitului pe profit (ct.694)	79	66a (304)		
22. Venituri din impozitul pe profit rezultat din decontările în cadrul grupului fiscal în domeniul impozitului pe profit (ct.794)	80	66b (305)		
23. Impozitul specific unor activități (ct. 695)	81	67		
24. Alte impozite neprezentate la elementele de mai sus (ct.698)	82	68	45.167	
<b>PROFITUL SAU PIERDEREA NET(Ă) A EXERCIȚIULUI FINANCIAR:</b>				
- Profit (rd. 64 - 65 - 66 - 67 - 68 - 66a + 66b)	83	69	1.302.367	198.062
- Pierdere (rd. 65 + 66 + 67 + 68 - 64 + 66a - 66b)	84	70	0	0

\*) Conturi de repartizat după natura elementelor respective.

La rândul 25 (cf.OMF nr.5394/ 2023)- se cuprind și drepturile colaboratorilor, stabilite potrivit legislației muncii, care se preiau din rulajul debitor al contului 621 „Cheltuieli cu colaboratorii”, analitic „Colaboratori persoane fizice”.

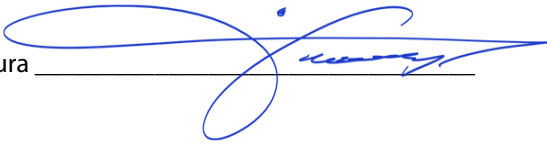
La rândul 46 (cf.OMF nr.5394/ 2023)- în contul 6586 „Cheltuieli reprezentând transferuri și contribuții datorate în baza unor acte normative speciale” se evidențiază cheltuielile reprezentând transferuri și contribuții datorate în baza unor acte normative speciale, altele decât cele prevăzute de Codul fiscal.

## ADMINISTRATOR,

Numele si prenumele

Ionel Mugurel - Gabriel

Semnătura \_\_\_\_\_



Formular  
VALIDAT

## INTOCMIT,

Numele si prenumele

SC CONTACOR EXPERT SRL

Calitatea

22--PERSOANE JURIDICE AUTORIZATE, MEMBRE CECCAR

Semnătura \_\_\_\_\_

Nr.de inregistrare in organismul profesional:

4112/2007

**DATE INFORMATIVE** la data de 31.12.2023

F30 - pag. 1

Cod 30 (formulele de calcul se refera la Nr.rd. din col.B)

- lei -

<b>I. Date privind rezultatul inregistrat</b>	Nr.rd. OMF nr.5394 / 2023	Nr. rd.	Nr.unitati		Sume
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>1</b>		<b>2</b>
Unitați care au inregistrat profit	01	01	1		198.062
Unitați care au inregistrat pierdere	02	02			
Unitați care nu au inregistrat nici profit, nici pierdere	03	03			
<b>II Date privind platile restante</b>		Nr. rd.	Total, din care:	Pentru activitatea curenta	Pentru activitatea de investitii
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>1=2+3</b>	<b>2</b>	<b>3</b>
Plati restante – total (rd.05 + 09 + 15 la 17 + 18)	04	04	1.294.484	1.294.484	
Furnizori restanți – total (rd. 06 la 08)	05	05	1.294.484	1.294.484	
- peste 30 de zile	06	06	771.346	771.346	
- peste 90 de zile	07	07	509.143	509.143	
- peste 1 an	08	08	13.995	13.995	
Obligatii restante fata de bugetul asigurarilor sociale – total(rd.10 la 14)	09	09			
- contributi pentru asigurari sociale de stat datorate de angajatori, salariati si alte persoane asimilate	10	10			
- contributi pentru fondul asigurarilor sociale de sanatate	11	11			
- contribuția pentru pensia suplimentară	12	12			
- contributi pentru bugetul asigurarilor pentru somaj	13	13			
- alte datorii sociale	14	14			
Obligatii restante fata de bugetele fondurilor speciale si alte fonduri	15	15			
Obligatii restante fata de alti creditorii	16	16			
Impozite, taxe si contributi neplatite la termenul stabilit la bugetul de stat, din care:	17	17			
- contributia asiguratorie pentru munca	18	17a (301)			
Impozite si taxe neplatite la termenul stabilit la bugetele locale	19	18	0	0	
<b>III. Numar mediu de salariati</b>		Nr. rd.	<b>31.12.2022</b>		<b>31.12.2023</b>
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>1</b>		<b>2</b>
Numar mediu de salariati	20	19	17		19
Numarul efectiv de salariati existenti la sfarsitul perioadei, respectiv la data de 31 decembrie	21	20	17		19
<b>IV. Redevențe plătite în cursul perioadei de raportare, subvenții încasate și creanțe restante</b>				Nr. rd.	Sume (lei)
<b>A</b>				<b>B</b>	<b>1</b>
<b>Redevențe</b> plătite în cursul perioadei de raportare pentru bunurile din domeniul public, permise în concesiune, din care:			22	21	
- redevențe pentru bunurile din domeniul public plătite la bugetul de stat			23	22	
<b>Redevență</b> minieră plătită la bugetul de stat			24	23	

<b>Redevență</b> petrolieră plătită la bugetul de stat	25	24		
Chirii plătite în cursul perioadei de raportare pentru terenuri 1)	26	25		
Venituri brute din <b>servicii</b> plătite către <b>persoane nerezidente</b> , din care:	27	26		
- impozitul datorat la bugetul de stat	28	27		
Venituri brute din <b>servicii</b> plătite către <b>persoane nerezidente</b> din statele membre ale Uniunii Europene, din care:	29	28		
- impozitul datorat la bugetul de stat	30	29		
<b>Subvenții</b> încasate în cursul perioadei de raportare, din care:	31	30		
- subvenții încasate în cursul perioadei de raportare aferente activelor	32	31		
- subvenții aferente veniturilor, din care:	33	32		
- subvenții pentru stimularea ocupării forței de muncă *)	34	33		
- subvenții pentru energie din surse regenerabile	35	33a (316)		
- subvenții pentru combustibili fosili	36	33b (317)		
<b>Creanțe restante</b> , care nu au fost încasate la termenele prevăzute în contractele comerciale și/sau în actele normative în vigoare, din care:	37	34		4.827.526
- creanțe restante de la entități din sectorul majoritar sau integral de stat	38	35		
- creanțe restante de la entități din sectorul privat	39	36		4.827.526
<b>V. Tichete acordate salariaților</b>		<b>Nr. rd.</b>	<b>Sume (lei)</b>	
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>1</b>	
Contravaloarea tichetelor acordate salariaților	40	37		115.760
Contravaloarea tichetelor acordate altor categorii de beneficiari, alții decât salariații	41	37a (302)		
<b>VI. Cheltuieli efectuate pentru activitatea de cercetare - dezvoltare **)</b>		<b>Nr. rd.</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>31.12.2023</b>
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>1</b>	<b>2</b>
Cheltuieli de cercetare - dezvoltare :	42	38		
- din care, efectuate în scopul diminuării impactului activității entității asupra mediului sau al dezvoltării unor noi tehnologii sau a unor produse mai sustenabile	43	38a (318)		
- după surse de finanțare (rd. 40+41)	44	39	0	0
- din fonduri publice	45	40		
- din fonduri private	46	41		
- după natura cheltuielilor (rd. 43+44)	47	42	0	0
- cheltuieli curente	48	43		
- cheltuieli de capital	49	44		
<b>VII. Cheltuieli de inovare ***)</b>		<b>Nr. rd.</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>31.12.2023</b>
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>1</b>	<b>2</b>
Cheltuieli de inovare	50	45		
- din care, efectuate în scopul diminuării impactului activității entității asupra mediului sau al dezvoltării unor noi tehnologii sau a unor produse mai sustenabile	51	45a (319)		
<b>VIII. Alte informații</b>		<b>Nr. rd.</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>31.12.2023</b>
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>1</b>	<b>2</b>
Avansuri acordate pentru imobilizări necorporale (ct. 4094), din care:	52	46		
- avansuri acordate entităților neafiliate nerezidente pentru imobilizări necorporale (din ct. 4094)	53	46a (303)		

- avansuri acordate entităților afiliate nerezidente pentru imobilizări necorporale (din ct. 4094)	54	46b (304)		
Avansuri acordate pentru imobilizări corporale (ct. 4093), <b>din care:</b>	55	47		
- avansuri acordate entităților neafiliate nerezidente pentru imobilizări corporale (din ct. 4093)	56	47a (305)		
- avansuri acordate entităților afiliate nerezidente pentru imobilizări corporale (din ct. 4093)	57	47b (306)		
<b>Imobilizări financiare, în sume brute (rd. 49+54)</b>	58	48	26.480	8.574
Acțiuni deținute la entitățile afiliate, interese de participare, alte titluri imobilizate și obligațiuni, în sume brute <b>(rd. 50 + 51 + 52 + 53)</b>	59	49		40
- acțiuni necotate emise de rezidenți	60	50		
- părți sociale emise de rezidenți	61	51		40
- acțiuni și parti sociale emise de nerezidenți, <b>din care:</b>	62	52		
- detineri de cel puțin 10%	63	52a (307)		
- obligațiuni emise de nerezidenți	64	53		
<b>Creanțe imobilizate, în sume brute (rd. 55+56)</b>	65	54	26.480	8.534
- creanțe imobilizate în lei și exprimate în lei, a caror decontare se face în funcție de cursul unei valute (din ct. 267)	66	55	26.480	8.534
- creanțe imobilizate în valută (din ct. 267)	67	56		
Creanțe comerciale, avansuri pentru cumpărări de bunuri de natura stocurilor și pentru prestări de servicii acordate furnizorilor și alte conturi asimilate, în sume brute (ct. 4091 + 4092 + 411 + 413 + 418), <b>din care:</b>	68	57	5.949.732	10.428.227
- creanțe comerciale în relația cu entitățile neafiliate nerezidente, avansuri pentru cumpărări de bunuri de natura stocurilor și pentru prestări de servicii acordate furnizorilor neafiliați nerezidenți și alte conturi asimilate, în sume brute în relație cu neafiliații nerezidenți (din ct. 4091 + din ct. 4092 + din ct. 411 + din ct. 413 + din ct. 418)	69	58		
- creanțe comerciale în relația cu entitățile afiliate nerezidente, avansuri pentru cumpărări de bunuri de natura stocurilor și pentru prestări de servicii acordate furnizorilor afiliați nerezidenți și alte conturi asimilate, în sume brute în relație cu afiliații nerezidenți (din ct. 4091 + din ct. 4092 + din ct. 411 + din ct. 413 + din ct. 418)	70	58a (308)		
Creanțe neîncasate la termenul stabilit (din ct. 4091 + din ct. 4092 + din ct. 411 + din ct. 413)	71	59	1.971.740	4.827.526
Creanțe în legătură cu personalul și conturi asimilate (ct. 425 + 4282)	72	60	48.129	79.987
Creanțe în legătură cu bugetul asigurărilor sociale și bugetul de stat (din ct. 431+436+437+4382+ 441 + 4424 + 4428 + 444 + 445 + 446 + 447 + 4482) , <b>(rd.62 la 66)</b>	73	61	42.630	39.735
- creanțe în legătura cu bugetul asigurărilor sociale (ct.431+437+4382)	74	62	42.630	37.842
- creanțe fiscale în legătura cu bugetul de stat (ct.436+441+4424+4428+444+446)	75	63		1.893
- subvenții de încasat(ct.445)	76	64		
- fonduri speciale - taxe și varsăminte asimilate (ct.447)	77	65		
- alte creanțe în legătura cu bugetul de stat(ct.4482)	78	66		
Creanțele entității în relațiile cu entitățile afiliate (ct. 451), <b>din care:</b>	79	67		
- creanțe cu entități afiliate nerezidente (din ct. 451), <b>din care:</b>	80	68		

- creanțe comerciale cu entități afiliate nerezidente (din ct. 451)	81	69		
Creanțe în legătură cu bugetul asigurărilor sociale și bugetul de stat neîncasate la termenul stabilit (din ct. 431+ din ct. 436 + din ct. 437 + din ct. 4382 + din ct. 441 + din ct. 4424 + din ct. 4428 + din ct. 444 + din ct. 445 + din ct. 446 + din ct. 447 + din ct. 4482)	82	70		37.842
Alte creanțe (ct. 453 + 456 + 4582 + 461 + 4662 + 471 + 473), din care:	83	71	282.288	95.554
- decontari privind interesele de participare ,decontari cu actionarii/ asociatii privind capitalul ,decontari din operatiuni in participatie (ct.453+456+4582)	84	72		
- alte creante in legatura cu persoanele fizice si persoanele juridice, altele decat creantele in legatura cu institutiile publice (institutiile statului) (din ct. 461 + din ct. 471 + din ct.473+4662)	85	73	259.895	95.554
- sumele preluate din contul 542 'Avansuri de trezorerie' reprezentând avansurile de trezorerie, acordate potrivit legii și nedecontate până la data de raportare (din ct. 461)	86	74	22.393	
Dobânzi de încasat (ct. 5187) , din care:	87	75		
- de la nerezidenti	88	76		
Dobânzi de încasat de la nerezidenți (din ct. 4518 + din ct. 4538)	89	76a (313)		
Valoarea împrumuturilor acordate operatorilor economici *****)	90	77		
Investiții pe termen scurt, în sume brute (ct. 501 + 505 + 506 + 507 + din ct.508), din care:	91	78		
- acțiuni necotate emise de rezidenti	92	79		
- părți sociale emise de rezidenti	93	80		
- actiuni emise de nerezidenti	94	81		
- obligatiuni emise de nerezidenti	95	82		
- dețineri de obligațiuni verzi	96	82a (320)		
Alte valori de încasat (ct. 5113 + 5114)	97	83		
Casa în lei și în valută (rd.85+86 )	98	84	1.800	1.800
- în lei (ct. 5311)	99	85	1.800	1.800
- în valută (ct. 5314)	100	86		
Conturi curente la bănci în lei și în valută (rd.88+90)	101	87	106.073	4.404
- în lei (ct. 5121), din care:	102	88	106.008	4.404
- conturi curente în lei deschise la bănci nerezidente	103	89		
- în valută (ct. 5124), din care:	104	90	65	0
- conturi curente în valută deschise la bănci nerezidente	105	91		
Alte conturi curente la bănci și acreditive, (rd.93+94)	106	92	1.923	3.056
- sume în curs de decontare, acreditive și alte valori de încasat, în lei (ct. 5112 + din ct. 5125 + 5411)	107	93	1.923	3.056
- sume în curs de decontare și acreditive în valută (din ct. 5125 + 5414)	108	94		
Datorii (rd. 96 + 99 + 102 + 103 + 106 + 108 + 110 + 111 + 116 + 119 + 122 + 128)	109	95	4.508.268	4.749.816
Credite bancare externe pe termen scurt (credite primite de la instituții financiare nerezidente pentru care durata contractului de credit este mai mica de 1 an) (din ct. 519), (rd .97+98)	110	96	0	0

- în lei	111	97	0	0
- în valută	112	98		
Credite bancare externe pe termen lung (credite primite de la instituții financiare nerezidente pentru care durata contractului de credit este mai mare sau egală cu 1 an) (din ct. 162), <b>(rd.100+101)</b>	113	99	0	0
- în lei	114	100	0	0
- în valută	115	101		
Credite de la trezoreria statului si dobanzile aferente (ct. 1626 + din ct. 1682)	116	102		
Alte împrumuturi și dobânzile aferente (ct. 166 + 1685 + 1686 + 1687) <b>(rd. 104+105)</b>	117	103	0	0
- în lei si exprimate in lei, a caror decontare se face in functie de cursul unei valute	118	104	0	0
- în valută	119	105		
Alte împrumuturi și datorii asimilate (ct. 167), <b>din care:</b>	120	106	261.236	184.204
- valoarea concesiunilor primite (din ct. 167)	121	107		
- valoarea obligațiunilor verzi emise de entitate	122	107a (321)		
Datorii comerciale, avansuri primite de la clienți și alte conturi asimilate, în sume brute (ct. 401 + 403 + 404 + 405 + 408 + 419), <b>din care:</b>	123	108	3.224.644	3.673.712
- datorii comerciale în relația cu entitățile neafiliate nerezidente, avansuri primite de la clienți neafiliați nerezidenți și alte conturi asimilate, în sume brute în relație cu neafiliații nerezidenți (din ct. 401 + din ct. 403 + din ct. 404 + din ct. 405 + din ct. 408 + din ct. 419)	124	109		76.995
- datorii comerciale în relația cu entitățile afiliate nerezidente, avansuri primite de la clienți afiliați nerezidenți și alte conturi asimilate, în sume brute în relație cu afiliații nerezidenți (din ct. 401 + din ct. 403 + din ct. 404 + din ct. 405 + din ct. 408 + din ct. 419)	125	109a (309)		
Datorii în legătură cu personalul și conturi asimilate (ct. 421 + 423 + 424 + 426 + 427 + 4281)	126	110	49.395	70.957
Datorii în legătură cu bugetul asigurărilor sociale și bugetul de stat (ct. 431+436 + 437 + 4381 + 441 + 4423 + 4428 + 444 + 446 + 447 + 4481) <b>(rd.112 la 115)</b>	127	111	970.099	730.199
- datorii in legatura cu bugetul asigurarilor sociale (ct.431+437+4381)	128	112	147.582	120.985
- datorii fiscale in legatura cu bugetul de stat (ct.436+441+4423+4428+444+446)	129	113	812.999	601.082
- fonduri speciale - taxe si varsaminte asimilate (ct.447)	130	114		
- alte datorii in legatura cu bugetul de stat (ct.4481)	131	115	9.518	8.132
Datoriile entității în relațiile cu entitățile afiliate (ct. 451), <b>din care:</b>	132	116		
- datorii cu entități afiliate nerezidente 2) (din ct. 451), <b>din care:</b>	133	117		
- cu scadența inițială mai mare de un an	134	118		
- datorii comerciale cu entitățile afiliate nerezidente indiferent de scadență (din ct. 451)	135	118a (310)		
Sume datorate actionarilor / asociatilor (ct.455), <b>din care:</b>	136	119		10.000
- sume datorate actionarilor / asociatilor pers.fizice	137	120		10.000
- sume datorate actionarilor / asociatilor pers.juridice	138	121		

Alte datorii (ct. 269 + 453 + 456 + 457 + 4581 + 462 + 4661 + 467 + 472 + 473 + 478 + 509), <b>din care:</b>	139	122	2.894	80.744		
-decontari privind interesele de participare , decontari cu actionarii /asociatii privind capitalul, dividende si decontari din operatii in participatie (ct.453+456+457+4581+467)	140	123				
-alte datorii in legatura cu persoanele fizice si persoanele juridice, altele decat datoriile in legatura cu institutiile publice (institutiile statului ) 3) (din ct.462+4661+din ct.472+din ct.473)	141	124	2.894	80.744		
- subventii nereluate la venituri (din ct. 472)	142	125				
- varsaminte de efectuat pentru imobilizari financiare si investitii pe termen scurt (ct.269+509)	143	126				
- venituri în avans aferente activelor primite prin transfer de la clienți (ct. 478)	144	127				
Dobânzi de plătit (ct. 5186), <b>din care:</b>	145	128				
- către nerezidenți	146	128a (311)				
Dobânzi de plătit către nerezidenți (din ct. 4518 + din ct. 4538)	147	128b (314)				
Valoarea împrumuturilor primite de la operatorii economici ****)	148	129				
Capital subscris vărsat (ct. 1012), din care:	149	130	122.492	158.664		
- acțiuni cotate 4)	150	131	122.492	158.664		
- acțiuni necotate 5)	151	132				
- părți sociale	152	133				
- capital subscris varsat de nerezidenti (din ct. 1012)	153	134				
Brevete si licente (din ct.205)	154	135	20.764	848.736		
<b>IX. Informatii privind cheltuielile cu colaboratorii</b>		<b>Nr. rd.</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>31.12.2023</b>		
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>1</b>	<b>2</b>		
Cheltuieli cu colaboratorii (ct. 621)	155	136				
<b>X. Informații privind bunurile din domeniul public al statului</b>		<b>Nr. rd.</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>31.12.2023</b>		
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>1</b>	<b>2</b>		
Valoarea bunurilor din domeniul public al statului aflate în administrare	156	137				
Valoarea bunurilor din domeniul public al statului aflate în concesiune	157	138				
Valoarea bunurilor din domeniul public al statului închiriate	158	139				
<b>XI. Informații privind bunurile din proprietatea privată a statului supuse inventarierii cf. OMFP nr. 668/2014</b>		<b>Nr. rd.</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>31.12.2023</b>		
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>1</b>	<b>2</b>		
Valoarea contabilă netă a bunurilor 6)	159	140				
<b>XII. Capital social vărsat</b>		<b>Nr. rd.</b>	<b>31.12.2022</b>		<b>31.12.2023</b>	
			<b>Suma (lei)</b>	<b>% 7)</b>	<b>Suma (lei)</b>	<b>% 7)</b>
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>Col.1</b>	<b>Col.2</b>	<b>Col.3</b>	<b>Col.4</b>
<b>Capital social vărsat (ct. 1012) 7), (rd. 142 + 145 + 149 + 150 + 151 + 152)</b>	160	141	122.492	X	158.664	X



- deținut de instituții publice, (rd. 143+144)	161	142				
- deținut de instituții publice de subord. centrală	162	143				
- deținut de instituții publice de subord. locală	163	144				
- deținut de societățile cu capital de stat, din care:	164	145				
- cu capital integral de stat	165	146				
- cu capital majoritar de stat	166	147				
- cu capital minoritar de stat	167	148				
- deținut de regii autonome	168	149				
- deținut de societăți cu capital privat	169	150				
- deținut de persoane fizice	170	151	114.959	93,85	152.309	95,99
- deținut de alte entități	171	152	7.533	6,15	6.355	4,01
			<b>Nr. rd.</b>	<b>Sume (lei)</b>		
<b>A</b>			<b>B</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	
<b>XIII. Dividende/vărsăminte cuvenite bugetului de stat sau local, de repartizat din profitul exercițiului financiar de către companiile naționale, societățile naționale, societățile și regiile autonome, din care:</b>	172	153				
- către instituții publice centrale;	173	154				
- către instituții publice locale;	174	155				
- către alți acționari la care statul/unitățile administrativ teritoriale/instituțiile publice dețin direct/indirect acțiuni sau participații indiferent de ponderea acestora.	175	156				
			<b>Nr. rd.</b>	<b>Sume (lei)</b>		
<b>A</b>			<b>B</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	
<b>XIV. Dividende/vărsăminte cuvenite bugetului de stat sau local și virate în perioada de raportare din profitul reportat al companiilor naționale, societăților naționale, societăților și al regiilor autonome, din care:</b>	176	157				
- dividende/vărsăminte din profitul exercițiului financiar al anului precedent, din care virate:	177	158				
- către instituții publice centrale	178	159				
- către instituții publice locale	179	160				
- către alți acționari la care statul/ unitățile administrativ teritoriale /instituțiile publice dețin direct/indirect acțiuni sau participații indiferent de ponderea acestora.	180	161				
- dividende/vărsăminte din profitul exercițiilor financiare anterioare anului precedent, din care virate:	181	162				
- către instituții publice centrale	182	163				
- către instituții publice locale	183	164				
- către alți acționari la care statul/ unitățile administrativ teritoriale /instituțiile publice dețin direct/indirect acțiuni sau participații indiferent de ponderea acestora	184	165				
			<b>Nr. rd.</b>	<b>Sume (lei)</b>		
<b>XV. Dividende distribuite acționarilor/ asociatilor din profitul reportat</b>			<b>B</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	
Dividende distribuite acționarilor/ asociatilor în perioada de raportare din profitul reportat	185	165a (312)				

<b>XVI. Repartizări interimare de dividende potrivit Legii nr. 163/2018</b>		<b>Nr. rd.</b>	<b>Sume (lei)</b>	
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>
- dividendele interimare repartizate 8)	186	165b (315)		
<b>XVII. Creanțe preluate prin cesionare de la persoane juridice *****)</b>		<b>Nr. rd.</b>	<b>Sume (lei)</b>	
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>31.12.2023</b>
Creanțe preluate prin cesionare de la persoane juridice (la valoarea nominală), din care:	187	166	20.000	0
- creanțe preluate prin cesionare de la persoane juridice afiliate	188	167		
Creanțe preluate prin cesionare de la persoane juridice (la cost de achiziție), din care:	189	168		
- creanțe preluate prin cesionare de la persoane juridice afiliate	190	169		
<b>XVIII. Venituri obținute din activități agricole *****)</b>		<b>Nr. rd.</b>	<b>Sume (lei)</b>	
<b>A</b>		<b>B</b>	<b>31.12.2022</b>	<b>31.12.2023</b>
Venituri obținute din activități agricole	191	170		
<b>XIX. Cheltuieli privind calamitățile și alte evenimente similare (ct. 6587), din care:</b>				
- inundații	192	170a (322)		
- inundații	193	170b (323)		
- secetă	194	170c (324)		
- alunecări de teren	195	170d (325)		

**ADMINISTRATOR,****INTOCMIT,**

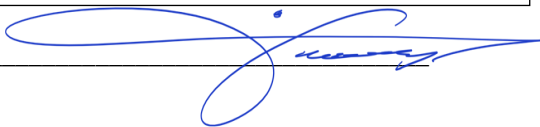
Numele si prenumele

Ionel Mugurel - Gabriel

Numele si prenumele

SC CONTACOR EXPERT SRL

Semnatura



Calitatea

22--PERSOANE JURIDICE AUTORIZATE, MEMBRE CECCAR

Semnatura

Nr.de inregistrare in organismul profesional:

4112/2007

**Formular  
VALIDAT**

\*) Subvenții pentru stimularea ocupării forței de muncă (transferuri de la bugetul de stat către angajator) – reprezintă sumele acordate angajatorilor pentru plata absolvenților instituțiilor de învățământ, stimularea șomerilor care se încadrează în muncă înainte de expirarea perioadei de șomaj, stimularea angajatorilor care încadrează în muncă pe perioadă nedeterminată șomeri în vârstă de peste 45 ani, șomeri întreținători unici de familie sau șomeri care în termen de 3 ani de la data angajării îndeplinesc condițiile pentru a solicita pensia anticipată parțială sau de acordare a pensiei pentru limita de vârstă, ori pentru alte situații prevăzute prin legislația în vigoare privind sistemul asigurărilor pentru șomaj și stimularea ocupării forței de muncă.

\*\*) Se va completa cu cheltuielile efectuate pentru activitatea de cercetare-dezvoltare, respectiv cercetarea fundamentală, cercetarea aplicativă, dezvoltarea tehnologică și inovarea, stabilite potrivit prevederilor Ordonanței Guvernului nr. 57/2002 privind cercetarea științifică și dezvoltarea tehnologică, aprobată cu modificări și completări prin Legea nr. 324/2003, cu modificările și completările ulterioare.

\*\*\*) Se va completa cu cheltuielile efectuate pentru activitatea de inovare. La completarea rândurilor corespunzătoare capitolelor VI și VII sunt avute în vedere prevederile Regulamentului de punere în aplicare (UE) 2020/1197 al Comisiei din 30 iulie 2020 de stabilire a specificațiilor tehnice și a modalităților în temeiul Regulamentului (UE) 2019/2152 al Parlamentului European și al Consiliului privind statisticile europene de întreprindere și de abrogare a 10 acte juridice în domeniul statisticilor de întreprindere, publicat în Jurnalul Oficial al Uniunii Europene, seria L, nr. 271 din 18 august 2020. Prin acest Regulament a fost abrogat Regulamentul de punere în aplicare (UE) nr. 995/2012 al Comisiei din 26 octombrie 2012 de stabilire a normelor de punere în aplicare a Deciziei nr. 1.608/2003/CE a Parlamentului European și a Consiliului privind producția și dezvoltarea statisticilor comunitare în domeniul științei și al tehnologiei.

\*\*\*\*) În categoria operatorilor economici nu se cuprind entitățile care intra în sfera de reglementare contabilă a Bancii Naționale a României, respectiv a Autorității de Supraveghere Financiară, societățile reclassificate în sectorul administrației publice și instituțiile fără scop lucrativ în serviciul gospodăriilor populației.

\*\*\*\*\*) Pentru creanțele preluate prin cesionare de la persoane juridice se vor completa atât valoarea nominală a acestora, cât și costul lor de achiziție.

Pentru statutul de 'persoane juridice afiliate' se vor avea în vedere prevederile art. 7 pct. 26 lit. c) și d) din Legea nr.227/2015 privind Codul fiscal, cu modificările și completările ulterioare.

\*\*\*\*\*) Conform art. 11 din Regulamentul Delegat (UE) nr. 639/2014 al Comisiei din 11 martie 2014 de completare a Regulamentului (UE) nr. 1307/2013 al Parlamentului European și al Consiliului de stabilire a unor norme privind plățile directe acordate fermierilor prin scheme de sprijin în cadrul politicii agricole comune și de modificare a anexei X la regulamentul menționat, '(1) ... veniturile obținute din activitățile agricole sunt veniturile care au fost obținute de un fermier din activitatea sa agricolă în sensul articolului 4 alineatul (1) litera (c) din regulamentul menționat (R (UE) 1307/2013), în cadrul exploatației sale, inclusiv sprijinul din partea Uniunii din Fondul european de garantare agricolă (FEGA) și din Fondul european agricol pentru dezvoltare rurală (FEADR), precum și orice ajutor național acordat pentru activități agricole, cu excepția plăților directe naționale complementare în temeiul articolelor 18 și 19 din Regulamentul (UE) nr. 1307/2013.

Veniturile obținute din prelucrarea produselor agricole în sensul articolului 4 alineatul (1) litera (d) din Regulamentul (UE) nr. 1307/2013 ale exploatației sunt considerate venituri din activități agricole cu condiția ca produsele prelucrate să rămână proprietatea fermierului și ca o astfel de prelucrare să aibă ca rezultat un alt produs agricol în sensul articolului 4 alineatul (1) litera (d) din Regulamentul (UE) nr. 1307/2013.

Orice alte venituri sunt considerate venituri din activități neagricole.

(2) În sensul alineatului (1), 'venituri' înseamnă veniturile brute, înaintea deducerii costurilor și impozitelor aferente. ...'.

1) Se vor include chirii plătite pentru terenuri ocupate (culturi agricole, pășuni, fânețe etc.) și aferente spațiilor comerciale (terase etc.) aparținând proprietarilor privați sau unor unități ale administrației publice, inclusiv chirii pentru folosirea luciului de apă în scop recreativ sau în alte scopuri (pescuit etc.).

2) Valoarea înscrisă la rândul 'datorii cu entități afiliate nerezidente (din ct.451), din care: NU se calculează prin însumarea valorilor de la rândurile „cu scadența inițială mai mare de un an” și 'datorii comerciale cu entități afiliate nerezidente indiferent de scadență (din ct.451)'.

3) În categoria 'Alte datorii în legătură cu persoanele fizice și persoanele juridice, altele decât datoriile în legătură cu instituțiile publice (instituțiile statului)' nu se vor înscrie subvențiile aferente veniturilor existente în soldul contului 472.

4) Titluri de valoare care conferă drepturi de proprietate asupra societăților, care sunt negociabile și tranzacționate, potrivit legii.

5) Titluri de valoare care conferă drepturi de proprietate asupra societăților, care nu sunt tranzacționate.

6) Se va completa de către operatorii economici cărora le sunt incidente prevederile Ordinului ministrului finanțelor publice și al ministrului delegat pentru buget nr. 668/2014 pentru aprobarea Precizărilor privind întocmirea și actualizarea inventarului centralizat al bunurilor imobile proprietate privată a statului și a drepturilor reale supuse inventarierii, cu modificările și completările ulterioare.

7) La secțiunea 'XII Capital social vărsat', cf. OMF 5394/ 2023, la rd. 161 - 171 (cf.OMF nr.5394/ 12.07.2023) în col. 2 și col. 4 entitățile vor înscrie procentul corespunzător capitalului social deținut în totalul capitalului social vărsat înscris la rd. 160 (cf.OMF nr.5394/ 12.07.2023).

8) La acest rând se cuprind dividendele repartizate potrivit Legii nr. 163/2018 pentru modificarea și completarea Legii contabilității nr. 82/1991, modificarea și completarea Legii societăților nr. 31/1990, precum și modificarea Legii nr. 1/2005 privind organizarea și funcționarea cooperăției.

**SITUATIA ACTIVELOR IMOBILIZATE**

la data de 31.12.2023

Cod 40

- lei -

Elemente de imobilizari	Nr. rd.	Valori brute				Sold final (col.5=1+2-3)
		Sold initial	Cresteri <sup>1)</sup>	Reduceri <sup>2)</sup>		
				Total	Din care: dezmembrari si casari	
A	B	1	2	3	4	5
<b>I.Imobilizari necorporale</b>						
1.Cheltuieli de constituire	01	122			X	122
2.Cheltuieli de dezvoltare	02				X	
3.Concesiuni,brevete, licente, marci comerciale, drepturi si active similare si alte imobilizari necorporale	03	2.976.251	1.392.028	732	X	4.367.547
4.Fond comercial	04				X	
5.Active necorporale de explorare si evaluare a resurselor minerale	05				X	
6.Avansuri acordate pentru imobilizari necorporale	06				X	
<b>TOTAL (rd. 01 la 06)</b>	<b>07</b>	<b>2.976.373</b>	<b>1.392.028</b>	<b>732</b>	<b>X</b>	<b>4.367.669</b>
<b>II.Imobilizari corporale</b>						
1.Terenuri și amenajări de terenuri	08		50.435		X	50.435
2.Constructii	09					
3.Instalatii tehnice si masini	10	422.128	21.907			444.035
4.Alte instalatii , utilaje si mobilier	11	106.243	47.092			153.335
5.Investitii imobiliare	12					
6.Imobilizari corporale in curs de executie	13		50.435	50.435		0
7.Investitii imobiliare in curs de executie	14					
8.Active corporale de explorare si evaluare a resurselor minerale	15					
9.Active biologice productive	16					
10.Avansuri acordate pentru imobilizari corporale	17					
<b>TOTAL (rd. 08 la 17)</b>	<b>18</b>	<b>528.371</b>	<b>169.869</b>	<b>50.435</b>		<b>647.805</b>
<b>III.Imobilizari financiare</b>	<b>19</b>	<b>0</b>	<b>40</b>	<b>0</b>	<b>X</b>	<b>40</b>
<b>ACTIVE IMOBILIZATE - TOTAL (rd.07+18+19)</b>	<b>20</b>	<b>3.504.744</b>	<b>1.561.937</b>	<b>51.167</b>		<b>5.015.514</b>

1) se cuprind și creșterile rezultate din reevaluare sau alte operațiuni care presupun debitarea conturilor de active imobilizate la reduceri

2) se cuprind și reducerile rezultate din reevaluare sau alte operațiuni care presupun creditarea conturilor de active imobilizate

## SITUATIA AMORTIZARII ACTIVELOR IMOBILIZATE

- lei -

Elemente de imobilizari	Nr. rd.	Sold initial	Amortizare in cursul anului <sup>1)</sup>	Reducerea/eliminarea în cursul anului a valorii amortizării <sup>2)</sup>	Amortizare la sfarsitul anului (col.9=6+7-8)
A	B	6	7	8	9
<b>I.Imobilizari necorporale</b>					
1.Cheltuieli de constituire	21	122			122
2.Cheltuieli de dezvoltare	22				
3.Concesiuni,brevete, licente, marci comerciale, drepturi si active similare si alte imobilizari necorporale	23	420.042	1.309.961	732	1.729.271
4.Fond comercial	24				
5.Active necorporale de explorare si evaluare a resurselor minerale	25				
<b>TOTAL (rd.21 la 25)</b>	<b>26</b>	<b>420.164</b>	<b>1.309.961</b>	<b>732</b>	<b>1.729.393</b>
<b>II.Imobilizari corporale</b>					
1.Amenajari de terenuri	27				
2.Constructii	28				
3.Instalatii tehnice si masini	29	98.487	106.028		204.515
4.Alte instalatii ,utilaje si mobilier	30	61.685	42.699		104.384
5.Investitii imobiliare	31				
6.Active corporale de explorare si evaluare a resurselor minerale	32				
7.Active biologice productive	33				
<b>TOTAL (rd.27 la 33)</b>	<b>34</b>	<b>160.172</b>	<b>148.727</b>		<b>308.899</b>
<b>AMORTIZARI - TOTAL (rd.26 +34)</b>	<b>35</b>	<b>580.336</b>	<b>1.458.688</b>	<b>732</b>	<b>2.038.292</b>

1) se cuprind și creșterile rezultate din reevaluare sau alte operațiuni care presupun creditarea conturilor aferente amortizării activelor imobilizate la **Reducerea/eliminarea în cursul anului a valorii amortizării**

2) se cuprind și reducerile rezultate din reevaluare sau alte operațiuni care presupun debitarea conturilor aferente amortizării activelor imobilizate

## SITUATIA AJUSTARILOR PENTRU DEPRECIERE

- lei -

Elemente de imobilizari	Nr. rd.	Sold initial	Ajustari constituite in cursul anului	Ajustari reluate la venituri	Sold final (col. 13=10+11-12)
A	B	10	11	12	13
<b>I.Imobilizari necorporale</b>					
1.Cheltuieli de dezvoltare	36				
2.Concesiuni,brevete, licente, marci comerciale, drepturi si active similare si alte imobilizari necorporale	37				
3.Active necorporale de explorare si evaluare a resurselor minerale	38				
4.Avansuri acordate pentru imobilizari necorporale	39				
<b>TOTAL (rd.36 la 39)</b>	<b>40</b>				
<b>II.Imobilizari corporale</b>					
1.Terenuri și amenajări de terenuri	41				
2.Constructii	42				
3.Instalatii tehnice si masini	43				
4.Alte instalatii, utilaje si mobilier	44				
5.Investitii imobiliare	45				
6.Investitii corporale in curs de executie	46				
7.Investitii imobiliare in curs de executie	47				
8.Active corporale de explorare si evaluare a resurselor minerale	48				
9.Active biologice productive	49				
10.Avansuri acordate pentru imobilizări corporale	50				
<b>TOTAL (rd. 41 la 50)</b>	<b>51</b>				
<b>III.Imobilizari financiare</b>	52				
<b>AJUSTARI PENTRU DEPRECIERE - TOTAL (rd.40+51+52)</b>	<b>53</b>				

**ADMINISTRATOR,****INTOCMIT,**

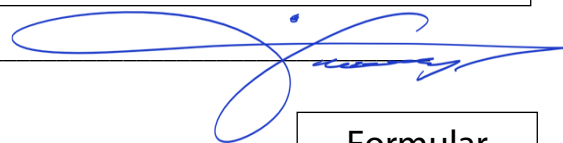
Numele si prenumele

Ionel Mugurel - Gabriel

Numele si prenumele

SC CONTACOR EXPERT SRL

Semnătura



Calitatea

22--PERSOANE JURIDICE AUTORIZATE, MEMBRE CECCAR

**Formular  
VALIDAT**

Semnătura \_\_\_\_\_

Nr.de inregistrare in organismul profesional:

4112/2007

## ATENȚIE !

Conform prevederilor pct. 1.8(4) alin 4 din Anexa nr. 1 la OMF nr. 5394/ 2023, "în vederea depunerii situațiilor financiare anuale aferente exercitiului financiar 2023 în format hârtie și în format electronic sau numai în formă electronică, semnate cu certificat digital calificat, fișierul cu extensia zip va conține și prima pagină din situațiile financiare anuale listată cu ajutorul programului de asistență elaborat de Ministerul Finanțelor Publice, semnată și scanată alb-negru, lizibil".

## Prevederi referitoare la obligațiile operatorilor economici cu privire la întocmirea raportărilor anuale prevăzute de legea contabilității

### A. Întocmire raportări anuale

1. Situații financiare anuale, potrivit art. 28 alin. (1) din legea contabilității:

- termen de depunere – 150 de zile de la încheierea exercițiului financiar;

2. Raportări contabile anuale, potrivit art. 37 din legea contabilității:

- termen de depunere – 150 de zile de la încheierea exercițiului financiar, respectiv a anului calendaristic;
- entități care depun raportări contabile anuale:
  - entitățile care aplică Reglementările contabile conforme cu Standardele Internaționale de Raportare Financiară, aprobate prin OMFP nr. 2.844/2016, cu modificările și completările ulterioare;
  - entitățile care au optat pentru un exercițiu financiar diferit de anul calendaristic;
  - subunitățile deschise în România de societăți rezidente în state aparținând Spațiului Economic European;
  - persoanele juridice aflate în lichidare, potrivit legii – în termen de 90 de zile de la încheierea anului calendaristic;
  - sediile permanente ale persoanelor juridice cu sediul în Spațiul Economic European

Depun situații financiare anuale și raportări contabile anuale:

- entitățile care aplică Reglementările contabile conforme cu Standardele Internaționale de Raportare Financiară, aprobate prin OMFP nr. 2.844/2016, cu modificările și completările ulterioare; și
- entitățile care au optat pentru un exercițiu financiar diferit de anul calendaristic.

3. Declarație de inactivitate, potrivit art. 36 alin. (2) din legea contabilității, depusă de entitățile care nu au desfășurat activitate de la constituire până la sfârșitul exercițiului financiar de raportare:

- termen de depunere – 60 de zile de la încheierea exercițiului financiar

B. Corectarea de erori cuprinse în situațiile financiare anuale și raportările contabile anuale – se poate efectua doar în condițiile Procedurii de corectare a erorilor cuprinse în situațiile financiare anuale și raportările contabile anuale depuse de operatorii economici și persoanele juridice fără scop patrimonial, aprobată prin OMFP nr. 450/2016, cu modificările și completările ulterioare.

Erorile contabile, așa cum sunt definite de reglementările contabile aplicabile, se corectează potrivit reglementărilor respective. Ca urmare, în cazul corectării acestora, nu poate fi depus un alt set de situații financiare anuale/raportări contabile anuale corectate.

C. Modalitatea de raportare în cazul revenirii la anul calendaristic, ulterior alegerii unui exercițiu financiar diferit de anul calendaristic, potrivit art. 27 din legea contabilității

Ori de câte ori entitatea își alege un exercițiu financiar diferit de anul calendaristic, se aplică prevederile art. VI alin. (1) - (6) din OMFP nr. 4.160/2015 privind modificarea și completarea unor reglementări contabile.

În cazul revenirii la anul calendaristic, legea contabilității nu prevede depunerea vreunei înștiințări în acest sens.

Potrivit prevederilor art. VI alin. (7) din ordinul menționat, în cazul în care entitatea își modifică data aleasă pentru întocmirea de situații financiare anuale astfel încât exercițiul financiar de raportare redevine anul calendaristic, soldurile bilanțiere raportate începând cu următorul exercițiu financiar <sup>1)</sup> încheiat se referă la data de 1 ianuarie, respectiv 31 decembrie, iar rulajele conturilor de venituri și cheltuieli corespund exercițiului financiar curent <sup>2)</sup>, respectiv exercițiului financiar precedent celui de raportare.

De exemplu, dacă o societate care a avut exercițiul financiar diferit de anul calendaristic, optează să revină la anul calendaristic începând cu 01 ianuarie 2024, aceasta întocmește raportări contabile după cum urmează:

- pentru 31 decembrie 2023 – raportări contabile anuale;
- pentru 31 decembrie 2024 – situații financiare anuale.

D. Contabilizarea sumelor primite de la acționari/ asociați – se efectuează în contul 455 <sup>3)</sup> „Sume datorate acționarilor/asociaților”.

În cazul în care împrumuturile sunt primite de la entități afiliate, contravaloarea acestora se înregistrează în contul 451 „Decontări între entitățile afiliate”.

1) Acesta se referă la primul exercițiu financiar pentru care situațiile financiare anuale se reîntorc la nivelul unui an calendaristic.

2) Acesta reprezintă primul exercițiu financiar care redevine an calendaristic.

Astfel, potrivit exemplului prezentat mai sus, soldurile bilanțiere cuprinse în situațiile financiare anuale încheiate la data de 31 decembrie 2024 se referă la data de 1 ianuarie 2024, respectiv 31 decembrie 2024, iar rulajele conturilor de venituri și cheltuieli corespund exercițiului financiar curent (2024), respectiv exercițiului financiar precedent celui de raportare (2023).

3) A se vedea, în acest sens, prevederile pct. 349 din reglementările contabile, potrivit cărora sumele depuse sau lăsate temporar de către acționari/asociați la dispoziția entității, precum și dobânzile aferente, calculate în condițiile legii, se înregistrează în contabilitate în conturi distincte (contul 4551 „Acționari/ asociați - conturi curente”, respectiv contul 4558 „Acționari/ asociați - dobânzi la conturi curente”).

## Solduri / Rulaje de preluat din balanta contabila in formularele F10 si F20 col.2 (an curent)

Atentie ! Selectati mai întâi tipul entității (mari si mijlocii/ mici/ micro) !

Nr.cr.	Cont	Suma	
1	<a href="#">Alege cont</a>		-
			+

Preluare F10, F20 col.2

Sterge date incarcate



**Situatia fluxurilor de trezorerie**  
**Metoda indirecta**

Denumirea elementului	Exercitiul financiar	
	2022	2023
A		
<b>Fluxuri de trezorerie provenite din activitati de exploatare</b>		
Profit brut	1,582,756	261,186
Ajustari pentru	0	0
Amortizare si ajustari de depreciere privind imobiliarile corporale si necorporale	516,680	1,458,687
Ajustari de depreciere privind imobiliarile financiare	0	0
Ajustari de depreciere privind activele circulante	0	717
(Venituri) din reversarea provizioanelor	(25,279)	(64,243)
Cheltuieli cu provizioanele	46,405	92,040
(Venituri) din dobanzi	0	0
Cheltuieli privind dobanzile	11462	103706
(Venituri)/Cheltuieli privind diferentele de curs valutar	4,287	
Pierdere/(Profit) din vanzarea respectiv casarea imobiliarilor corporale si necorporale	9,568	
<b>Flux din exploatare inainte de schimbari in capitalul circulant</b>	<b>2,145,879</b>	<b>1,852,093</b>
Descrere / (Crestere) a creantelor comerciale si de alta natura	-2,625,737	(4,445,328)
(Crestere) / Descrere a stocurilor	-2,088,733	(64,475)
(Descrere) / Crestere a datoriilor comerciale si de alta natura	4,655,269	366,406
(Cresteri)/Descreri de cheltuieli in avans	-1,247,764	143,627
Dobanzi platite	(11,462)	(103,706)
Impozit pe profit / micro platit	-49,294	-247,761
<b>Fluxuri de trezorerie provenite din activitati de exploatare</b>	<b>-1,367,721</b>	<b>-4,351,237</b>
<b>Fluxuri de trezorerie provenite din activitati de investitie</b>		
Plati pentru achizitionarea de imobiliarizari corporale	-413,057	-120,154
Plati pentru achizitionarea de imobiliarizari necorporale	(2,536,806.00)	(1,392,027.00)
Incasari din vanzarea de imobiliarizari corporale si necorporale	69,328	720
Plati pentru achizitionarea de actiuni	0	-40
Dividende incasate	-	-
Dobanzi incasate	-	-
<b>Fluxuri de trezorerie provenite din activitati de investitie</b>	<b>-2,880,535</b>	<b>-1,511,501</b>
<b>Fluxuri de trezorerie provenite din activitati de finantare</b>		
Incasari din imprumuturi	999,966	769,946
Rambursari de imprumuturi	-	(93,323)
Plata datoriilor aferente leasingului financiar	(204,001)	(78,078)
Incasari prime de emisiune	-	3,311,565
Dividende platite	0	0
<b>Fluxuri de trezorerie provenite din activitati de finantare</b>	<b>795,965</b>	<b>3,910,110</b>
Denumirea elementului	Exercitiul financiar	
	2022	2023
(Descrerea) / cresterea neta a numerarului si echivalentelor de numerar	-1,306,412	-100,535
Numerar si echivalente de numerar la inceputul exercitiului financiar	1,416,207	109,795
Numerar si echivalente de numerar la sfarsitul exercitiului financiar(*)	109,795	9,260

(\*) A se vedea Nota 7 pentru reconcilierea dintre numerarul si echivalentele de numerar raportate in situatia fluxurilor de trezorerie si valorile din bilant

Administrator,  
Ionel Mugurel Gabriel

SC Chromosome Dynamics SA

Intocmit,  
Rusu Corina-Ileana  
Administrator,  
SC Contacof Expert SRL

## **NOTA 2: PRINCIPII, POLITICI SI METODE CONTABILE**

### *2.1. Bazele intocmirii situatiilor financiare*

Acestea sunt situatiile financiare ale SC CHROMOSOME DYNAMICS SA pentru exercitiul financiar incheiat la 31 decembrie 2023 intocmite in conformitate cu:

- Legea contabilitatii 82/1991 (republicata 2008), cu modificarile ulterioare
- Prevederile Ordinului Ministrului Finantelor Publice nr. 1802/2014 cu modificarile ulterioare („OMFP 1802/2014”)

Politicile contabile adoptate pentru intocmirea si prezentarea situatiilor financiare sunt in conformitate cu principiile contabile prevazute de OMFP NR. 1802/2014

Aceste situatii financiare cuprind

- Bilant
- Cont de profit si pierdere
- Situatiile fluxurilor de trezorerie
- Situatiile modificarii capitalurilor proprii
- Note explicative la situatiile financiare

Situatiile financiare se refera doar la SC CHROMOSOME DYNAMICS SA . Societatea se incadreaza in categoria entitatilor MICI in ce priveste formatul ANAF al Situatiilor Financiare de intocmit la 31.12.2023.

Societatea nu are filiale care sa faca necesara consolidarea.

Inregistrările contabile pe baza carora au fost intocmite aceste situatii financiare sunt efectuate in Lei / RON.

Situatiile financiare anexate nu sunt menite sa prezinte pozitia financiara in conformitate cu reglementari si principii contabile acceptate in tari si jurisdicții altele decat Romania. De asemenea, situatiile financiare nu sunt menite sa prezinte rezultatul operatiunilor, fluxurile de trezorerie si un set complet de note la situatiile financiare in conformitate cu reglementari si principii contabile acceptate in tari si jurisdicții altele decat Romania. De aceea, situatiile financiare anexate nu sunt intocmite pentru uzul persoanelor care nu cunosc reglementarile contabile si legale din Romania inclusiv Ordinul Ministrului Finantelor Publice nr. 1802/2014 cu modificarile ulterioare.

## *2.2. Principii contabile semnificative*

Situatiile financiare pentru exercitiul financiar incheiat la 31 decembrie 2023 au fost intocmite in conformitate cu urmatoarele principii contabile

### Principiul continuitatii activitatii

Societatea isi va continua in mod normal functionarea fara a intra in stare de lichidare sau reducere semnificativa a activitatii.

### Principiul permanentei metodelor

Societatea aplica consecvent de la un exercitiu financiar la altul politicile contabile si metodele de evaluare.

### Principiul prudentei

La întocmirea situațiilor financiare anuale, recunoasterea si evaluarea s-a realizat pe o bază prudenta si, în special:

- a) în contul de profit si pierdere a fost inclus numai profitul realizat la data bilanțului;
- b) datoriile aparute in cursul exercitiului financiar curent sau al unui exercitiu precedent, au fost recunoscute chiar dacă acestea devin evidente numai intre data bilanțului si data intocmirii acestuia;
- c) deprecierile au fost recunoscute, indiferent dacă rezultatul exercițiului financiar este pierdere sau profit.

### Principiul contabilitatii de angajamente

Efectele tranzactiilor si ale altor evenimente au fost recunoscute atunci cand tranzactiile si evenimentele s-au produs (si nu pe masura ce numerarul sau echivalentul sau a fost încasat sau plătit) si au fost înregistrate in contabilitate si raportate in situatiile financiare ale perioadelor aferente.

Au fost luate in considerare toate veniturile si cheltuielile exercitiului, fara a se tine seama de data incasarii sau efectuarii platii.

Veniturile si cheltuielile care au rezultat direct si concomitent din aceeasi tranzactie au fost recunoscute simultan in contabilitate, prin asocierea directa intre cheltuielile si veniturile aferente, cu evidentierea distincta a acestor venituri si cheltuieli.

### Principiul intangibilitatii

Bilantul de deschidere al exercitiului financiar corespunde cu bilantul de inchidere al exercitiului financiar precedent.

### Principiul evaluarii separate a elementelor de activ si pasiv

In vederea stabilirii valorii corespunzatoare unei pozitii din bilant s-a determinat separat valoarea fiecarei componente ale elementelor de active si de datorii.

### Principiul necompensarii

Valorile elementelor ce reprezinta active nu au fost compensate cu valorile elementelor ce reprezinta datorii, respectiv veniturile cu cheltuielile.

Contabilizarea si prezentarea elementelor din situatiile financiare tinand cont de fondul economic al tranzactiei sau al angajamentului in cauza

Inregistrarea in contabilitate si prezentarea in situatiile financiare a operatiunilor economico-financiare reflecta realitatea economica a acestora, punand in evidenta drepturile si obligatiile, precum si riscurile asociate acestor operatiuni.

#### Principiul evaluarii la cost de achizitie sau cost de productie

Elementele prezentate in situatiile financiare au fost evaluate pe baza principiului costului de achizitie sau al costului de productie.

#### Principiul pragului de semnificatie

Entitatile se pot abate de la cerintele cuprinse in reglementarile contabile aplicabile referitoare la prezentarile de informatii si publicare, atunci cand efectele respectarii lor sunt nesemnificative.

#### *2.3. Moneda de raportare*

Contabilitatea se tine in limba romana si in moneda nationala (Lei/RON). Contabilitatea operatiunilor efectuate in valuta se tine atat in moneda nationala, cat si in valuta. Elementele incluse in aceste situatii sunt prezentate in lei romanesti.

#### *2.4. Situatii comparative*

Situatiile financiare intocmite la 31 decembrie 2023 prezinta comparabilitate cu situatiile financiare ale exercitiului financiar precedent incheiat la 31.12.2022.

#### *2.5. Utilizarea estimarilor contabile*

Intocmirea situatiilor financiare in conformitate cu OMFP nr. 1802/2014, cu modificarile ulterioare, presupune efectuarea de catre conducere a unor estimari si presupuneri care influenteaza valorile raportate ale activelor si datoriilor si prezentarea activelor si datoriilor contingente la data situatiilor financiare, precum si valorile veniturilor si cheltuielilor din perioada de raportare. Rezultatele reale pot fi diferite de cele estimate. Aceste estimari sunt revizuite periodic si, daca sunt necesare ajustari, acestea sunt inregistrate in contul de profit si pierdere in perioada cand acestea devin cunoscute.

#### *2.6. Continuitatea activitatii*

Prezentele situatii financiare au fost intocmite in baza principiului continuitatii activitatii, care presupune ca CHROMOSME DYNAMICS SA isi va continua activitatea si in viitorul previzibil. Pentru a evalua aplicabilitatea acestei prezumtii, conducerea analizeaza previziunile referitoare la intrarile viitoare de numerar. Pe baza acestor analize, conducerea considera ca Societatea va putea sa isi continue activitatea in viitorul previzibil si prin urmare aplicarea principiului continuitatii activitatii in intocmirea situatiilor financiare este justificata.

## 2.7. Conversii valutare

Tranzactiile realizate in valuta sunt inregistrate initial la cursul de schimb valutar comunicat de Banca Nationala a Romaniei de la data tranzactiei.

La data bilantului elementele monetare exprimate in valuta si creantele si datoriile exprimate in lei a caror decontare se face in functie de cursul unei valute se evalueaza si se prezinta in situatiile financiare anuale la cursul de schimb valutar comunicat de Banca Nationala a Romaniei, valabil la data incheierii exercitiului financiar.

Castigurile si pierderile din diferentele de curs valutar, realizate si nerealizate, intre cursul de schimb al pietei valutare, comunicat de Banca Nationala a Romaniei de la data inregistrarii creantelor sau datoriilor in valuta si a celor exprimate in lei a caror decontare se face in functie de cursul unei valute, sau cursul la care acestea sunt inregistrate in contabilitate si cursul de schimb de la data incheierii exercitiului financiar, sunt inregistrate in contul de profit si pierdere al exercitiului financiar respectiv.

Elementele nemonetare achizitionate cu plata in valuta si inregistrate la cost istoric (imobilizari, stocuri) se prezinta in situatiile financiare anuale utilizand cursul de schimb valutar de la data efectuarii tranzactiei. Elementele nemonetare achizitionate cu plata in valuta si inregistrate la valoarea justa (de exemplu, imobiliarile corporale reevaluate) se prezinta in situatiile financiare anuale la aceasta valoare.

Cursul de schimb RON/EUR comunicat de Banca Nationala a Romaniei la 31 decembrie 2023 si 31 decembrie 2022 este:

Moneda/	31 Decembrie 2023	31 Decembrie 2022
RON/EUR	4.9746	4.9474

## 2.8. Imobilizari necorporale

Imobiliarile necorporale sunt evaluate la cost mai putin amortizarea cumulata si pierderile cumulate din depreciere.

### Cheltuieli de constituire

Cheltuielile de constituire sunt capitalizate si amortizate pe o perioada de 1 an.

Cheltuieli de cercetare dezvoltare

Cheltuielile cu cercetarea (sau cele din faza de cercetare a unui proiect intern) se recunosc drept cheltuiala atunci cand sunt generate.

Cheltuielile de dezvoltare (sau cele din faza de dezvoltare a unui proiect intern) se recunosc ca imobilizare necorporala numai daca, o entitate poate demonstra toate elementele urmatoare:

- a) fezabilitatea tehnica pentru finalizarea imobilizarii necorporale, astfel incat aceasta sa fie disponibila pentru utilizare sau vanzare;
- b) intentia sa de a finaliza imobilizarea necorporala si de a o utiliza sau vinde;
- c) capacitatea sa de a utiliza sau vinde imobilizarea necorporala;
- d) modul in care imobilizarea necorporala va genera beneficii economice viitoare probabile; entitatea poate demonstra existenta unei pietei pentru productia generata de imobilizarea necorporala ori pentru imobilizarea necorporala in sine sau, daca se prevede folosirea
- e) disponibilitatea unor resurse tehnice, financiare si de alta natura adecvate pentru a completa dezvoltarea si pentru a utiliza sau vinde imobilizarea necorporala;
- f) capacitatea sa de a evalua credibil cheltuielile atribuibile imobilizarii necorporale pe perioada dezvoltarii sale

Cheltuielile de dezvoltare sunt amortizate liniar pe durata de utilizare sau durata contractului.

### Concesiuni, brevete, licente, marci comerciale, drepturi si active similare (Liste de clienti))

Concesiunile, brevetele, licentele, marcele comerciale, drepturile si activele similare se inregistreaza in conturile de imobilizari necorporale la valoarea de aport sau costul de achizitie, dupa caz. In aceasta situatie valoarea de aport se asimileaza valorii juste.

Concesiunile primite se reflecta ca imobilizari necorporale atunci cand contractul de concesiune stabileste o durata si o valoare determinate pentru concesiune. Amortizarea concesiunii urmeaza a fi calculata utilizand metoda liniara si a fi inregistrata pe durata de folosire a acesteia, stabilita potrivit contractului.

Brevetele, licentele, marcele comerciale, drepturile si activele similare sunt amortizate folosind metoda de amortizare liniara pe perioada contractului sau pe durata de utilizare, dupa caz, dupa cum este prezentat mai jos/

<b>Tip</b>	<b>An</b>
Concesiuni	0

Brevete	0
Licente	1-10
Marci comerciale, drepturi si active similar	1-10
Liste de clienti	0
Fond comercial	0

#### Fond comercial rezultat din fuziune/cumparare

Fondul comercial inregistrat de Societate este aferent transferului activelor si datoriilor ca urmare a preluarii activitatii de la un alt operator economic, dupa cum se mentioneaza in Nota 1, si, reprezinta diferenta dintre pretul platit pentru activele achizionate si valoarea justa rezultata in urma evaluarii efectuata de profesionisti calificati in evaluare, recunoscuti national.

Fondul comercial este evaluat la cost mai putin amortizarea cumulata si pierderile cumulate din depreciere.

Fondul comercial se amortizeaza pe o perioada de 5 ani. Perioada de amortizare a fost determinata considerand un termen rational de estimare a evolutiei macroeconomice.

Daca se estimeaza ajustari suplimentare pentru deprecierea fondului comercial, acestea corecteaza valoarea de intrare fara a fi reluate ulterior la venituri. Cheltuiala cu amortizarea aferenta acestora se ajusteaza ulterior pentru a aloca valoarea contabila astfel rezultata, pe o baza sistematica pe parcursul duratei ramase din perioada de amortizare stabilită pentru acel activ.

#### Alte imobilizari necorporale

Costurile aferente achizitionarii de programe informatice sunt capitalizate si amortizate pe baza metodei liniare pe 3 ani de durata utila de viata.

Pretul platit pentru portofoliul de clienti transferat intre entitati cu titlu oneros se recunoaste ca si imobilizare necorporala, in conditiile in care clientii respectivi vor continua relatiile cu entitatea. Relatiile comerciale cu clientii transferati au fost recunoscute ca imobilizare necorporala, iar entitatea dispune de mijloace prin care sa controleze relatiile cu acestia, astfel incat sa poata controla beneficiile economice viitoare preconizate care rezultă din relația cu acei clienți. Activul imobilizat reprezentând costul de achiziție al portofoliului de clienti se amortizează pe 15 ani.

### *2.9. Imobilizari corporale*



## Costul / Evaluarea

Costul initial al imobilizarilor corporale achizitionate consta in pretul de achizitie, incluzand taxele de import sau taxele de achizitie nerecuperabile, cheltuielile de transport, manipulare, comisioanele, taxele notariale, cheltuielile cu obtinerea de autorizatii si alte cheltuieli nerecuperabile atribuibile direct imobilizarii corporale si orice costuri directe atribuibile aducerii activului la locul si in conditiile de functionare.

Reducerile comerciale primite ulterior facturarii unor imobilizari corporale si necorporale identificabile ajusteaza in sensul reducerii costul de achizitie al bunurilor. Reducerile comerciale primite ulterior facturarii unor imobilizari corporale si necorporale care nu pot fi identificabile reprezinta venituri ale perioadei (contul 758 Alte venituri din exploatare). Reducerile comerciale inscise pe factura de achizitie care acopera in totalitate contravaloarea imobilizarilor achizitionate se inregistreaza in contabilitate la valoarea justa, pe seama veniturilor in avans (contul 475 Subventii pentru investitii), veniturile in avans aferente acestor imobilizari reluandu-se in contul de profit si pierdere pe durata de viata a imobilizarilor respective.

Costul unei imobilizari corporale construite in regie proprie este determinat folosind aceleasi principii ca si pentru un activ achizitionat. Astfel, daca entitatea produce active similare, in scopul comercializarii, in cadrul unor tranzactii normale, atunci costul activului este de obicei acelasi cu costul de construire a celui activ destinat vanzarii. Prin urmare, orice profituri interne sunt eliminate din calculul costului acestui activ. In mod similar, cheltuiala reprezentand rebuturi, manopera sau consumul de alte resurse peste limitele acceptate ca fiind normale, precum si pierderile care au aparut in cursul constructiei in regie proprie a activului nu sunt incluse in costul activului. Costurile îndatorării atribuibile activelor cu ciclu lung de fabricatie (definite ca active care solicita in mod necesar o perioada substantiala de timp, respectiv mai mare de un an, pentru a fi gata in vederea utilizarii sale prestabilite sau pentru vanzare) sunt incluse în costurile de productie ale acestora, in masura in care sunt legate de perioada de productie. In costurile indatorarii se include dobanda la capitalul imprumutat pentru finanțarea achizitiei, constructiei sau productiei de active cu ciclu lung de fabricatie. Cheltuielile reprezentand diferente de curs valutar constituie cheltuiala a perioadei.

In costul initial al unei imobilizari corporale se includ si costurile estimate initial cu demontarea si mutarea acesteia la scoaterea din evidenta, precum si cu restaurarea amplasamentului pe care este pozitionata imobilizarea, atunci cand aceste sume pot fi estimate credibil si Societatea are o obligatie legata de demontare, mutare a imobilizarii corporale si de refacere a amplasamentului. Costurile estimate cu demontarea si mutarea imobilizarii corporale, precum si cele cu restaurarea amplasamentului, se recunosc in valoarea activului imobilizat, in corespondenta cu un cont de provizioane.

În cazul în care o clădire este demolată pentru a fi construită o altă, cheltuielile cu demolarea și cheltuielile reprezentând valoarea neamortizată a clădirii demolate sau costul activului respectiv, atunci când acesta este evidențiat ca stoc, sunt recunoscute după natura lor, fără a fi considerate costuri de amenajare a amplasamentului.

O imobilizare corporală trebuie prezentată în bilanț la valoarea de intrare, mai puțin amortizarea cumulată și orice pierderi din depreciere cumulate.

Cheltuielile ulterioare efectuate în legătură cu o imobilizare corporală sunt cheltuieli ale perioadei în care au fost efectuate sau majorează valoarea imobilizării respective, în funcție de beneficiile economice aferente acestor cheltuieli, potrivit criteriilor generale de recunoaștere. Societatea aplică următoarele criterii pentru a stabili dacă cheltuielile ulterioare majorează valoarea imobilizării respective:

- Cheltuielile ulterioare depășesc 10% din costul complet de înlocuire al imobilizării la care se referă. Costul de înlocuire este fie costul de achiziție al respectivei imobilizări la data la care au loc cheltuielile ulterioare, fie costul de achiziție istoric al imobilizării existente.
- Durata de utilizare economică a imobilizării se extinde peste durata de viață inițială în urma prestării reparației.
- Capacitatea de producție (eficiența/calitatea) a imobilizării este mărită cu cel puțin 10% ca urmare a efectuării cheltuielilor ulterioare respective.

Cheltuielile efectuate în legătură cu imobilizările corporale utilizate în baza unui contract de închiriere, locație de gestiune, administrare sau alte contracte similare se evidențiază, la imobilizări corporale sau drept cheltuieli în perioada în care au fost efectuate, în funcție de beneficiile economice aferente, similar cheltuielilor efectuate în legătură cu imobilizările corporale proprii.

În cazul înlocuirii unei componente a unui activ pe termen lung, Societatea recunoaște costul înlocuirii parțiale, valoarea contabilă a părții înlocuite fiind scoasă din evidență, cu amortizarea aferentă, dacă informațiile necesare sunt disponibile și sunt îndeplinite criteriile de recunoaștere pentru imobilizările corporale.

Piese de schimb importante și echipamentele de securitate sunt considerate imobilizări corporale atunci când se estimează că vor fi folosite pe parcursul unei perioade mai mari de un an și au un cost inițial de peste .... lei/buc.

Costul inspectiilor sau reviziilor generale regulate, efectuate de entitate pentru depistarea defectiunilor, sunt recunoscute la momentul efectuării fiecărei inspectii generale, drept cheltuiala sau în valoarea contabilă a elementului de imobilizari corporale ca o inlocuire, daca sunt indeplinite cumulativ urmatoarele conditii:

- Inspectiile sau reviziile generale sunt obligatorii pentru mentinerea si operarea la parametri normali ai echipamentelor si utilajelor
- Costul inspectiilor sau reviziilor generale depaseste pragul de semnificatie stabilit prin politicile contabile ale entitatii, in valoare de 10% din costul de inlocuire.

In cazul recunoasterii costului inspectiei ca o componenta a activului, valoarea componentei se amortizează pe perioada dintre două inspectii planificate. Costul reviziilor si inspectiilor curente, altele decat cele recunoscute ca o componenta a imobilizarii, reprezinta cheltuieli ale perioadei.

### Investitii imobiliare

Investitia imobiliara este proprietatea (un teren sau o cladire – ori o parte a unei cladiri – sau ambele) detinuta mai degraba pentru a obtine venituri din chirii sau pentru cresterea valorii capitalului, ori ambele, decat pentru a fi utilizata in producerea sau furnizarea de bunuri sau servicii ori in scopuri administrative sau pentru a fi vanduta pe parcursul desfasurarii normale a activitatii.

La data achizitiei Societatea stabileste pe baza politicilor contabile si a rationamentului profesional, care dintre proprietatile imobiliare detinute indeplinesc conditiile pentru a fi incadrate la investitii imobiliare.

Transferurile in sau din categoria investitiilor imobiliare se face daca si numai daca exista o modificare a utilizarii, evidentiata de inceperea utilizarii de catre posesor, pentru un transfer din categoria investitiilor imobiliare in categoria proprietatilor imobiliare utilizate de posesor, si, de incheierea utilizarii de catre posesor, pentru un transfer din categoria proprietatilor imobiliare utilizate de posesor in categoria investitiilor imobiliare.

In cazul in care Societatea decide sa cedeze o investitie imobiliara, cu sau fara amenajari suplimentare, entitatea continua sa trateze proprietatea imobiliara ca investitie imobiliara pana in momentul in care aceasta este scoasa din evidenta.

### Imobilizari detinute în baza unui contract de leasing

Contractele de leasing financiar, care transfera Societatii cea mai mare parte din riscurile si beneficiile aferente dreptului de proprietate asupra activelor, sunt capitalizate la data inceperii leasingului, la valoarea de achizitie a mijloacelor fixe finantate prin leasing. Activele capitalizate in cadrul unui contract de leasing financiar sunt amortizate pe o baza consecventa cu politica normala de amortizare pentru bunuri similare.

Celelalte contracte de leasing sunt clasificate ca si leasing operational.

### Amortizarea

Amortizarea valorii activelor imobilizate cu durate limitate de utilizare economica reprezinta alocarea sistematica a valorii amortizabile a unui activ pe intreaga durata de utilizare economica. Valoarea amortizabila este reprezentata de cost sau alta valoare care substituie costul (de exemplu, valoarea reevaluată).

Amortizarea imobilizarilor corporale se calculeaza incepand cu luna urmatoare punerii in functiune si pana la recuperarea integrala a valorii lor de intrare. La stabilirea amortizarii imobilizarilor corporale sunt avute in vedere duratele de utilizare economica si conditiile de utilizare a acestora.

In cazul in care imobilizarile corporale sunt trecute in conservare, entitatea inregistreaza in contabilitate o cheltuiala corespunzatoare ajustarii pentru deprecierea constatata.

Amortizarea este calculata folosind metoda amortizarii liniare pe intreaga durata de viata a activelor.

Investitiile efectuate la imobilizarile corporale utilizate in baza unui contract de inchiriere, locatie de gestiune, administrare sau alte contracte similare, se supun amortizării pe durata contractului respectiv.

Terenurile nu se amortizeaza. Amenajarile de terenuri se amortizeaza liniar pe o perioada de 10 ani, iar in cazul amenajarilor care se fac la terenuri care sunt sub contract de inchiriere amortizarea se calculeaza liniar si se inregistreaza in contabilitate pe perioada duratei de valabilitate a contractului de inchiriere.

Duratele de viata pentru principalele categorii de imobilizari corporale sunt prezentate in tabelul de mai jos si sunt in conformitate cu Catalogul privind duratele normale de functionare ale mijloacelor fixe

<b>Tip</b>	<b>Ani</b>
Cladiri	
Echipamente tehnologice, in functie de categorie - motostivuator, cutie prototip Spellbox	2
Echipamente tehnologice, in functie de categorie -masina dozare	6

Echipamente tehnologice, in functie de categorie - utilaj de etichetare sticle	8
Vehicule de transport - autoturisme	4

Revizuirea duratei de amortizare poate fi justificata de o modificare semnificativa a conditiilor de utilizare, precum si in cazul efectuarii unor investitii sau reparatii, altele decat cele determinate de intretinerile curente, sau invecierea unei imobilizari corporale. De asemenea, in cazul in care imobilizarile corporale sunt trecute in conservare, folosirea lor fiind intrerupta pe o perioada indelungata, poate fi justificata revizuirea duratei de amortizare. Atunci cand elementele care au stat la baza stabilirii initiale a duratei de utilizare economica s-au modificat, Societatea stabileste o noua perioada de amortizare. Modificarea duratei de utilizare economica reprezinta modificare de estimare contabila.

Metoda de amortizare se poate modifica doar atunci cand aceasta este determinata de o eroare in estimarea modului de consumare a beneficiilor aferente respectivei imobilizari corporale.

#### Cedarea si casarea

O imobilizare corporala este scoasa din evidenta la cedare sau casare, atunci cand nici un beneficiu economic viitor nu mai este asteptat din utilizarea sa ulterioara.

In cazul scoaterii din evidenta a unei imobilizari corporale, sunt evidentiata distinct veniturile din vanzare, cheltuielile reprezentand valoarea neamortizata a imobilizarii si alte cheltuieli legate de cedarea acesteia.

In scopul prezentarii in contul de profit si pierdere, castigurile sau pierderile obtinute in urma casarii sau cedarii unei imobilizari corporale se determina ca diferenta intre veniturile generate de scoaterea din evidenta si valoarea sa neamortizata, inclusiv cheltuielile ocazionate de aceasta si trebuie prezentate ca valoare neta, ca venituri sau cheltuieli, dupa caz, la elementul "Alte venituri din exploatare", respectiv "Alte cheltuieli de exploatare".

#### Compensatii de la terti

In cazul distrugerii totale sau partiale a unor imobilizari corporale, creantele sau sumele compensatorii incasate de la terti, legate de acestea, precum si achizitionarea sau constructia ulterioara de active fiind operatiuni economice distincte se inregistreaza ca atare pe baza documentelor justificative.

Astfel, deprecierea activelor se evidentiaza la momentul constatarii acesteia, iar dreptul de a incasa compensatiile se evidentiaza pe seama veniturilor conform contabilitatii de angajamente, in momentul stabilirii acestuia.

### **2.10. Imobilizari financiare si investitii pe termen scurt**

Imobilizarile financiare cuprind actiunile detinute la entitatile afiliate, imprumuturile acordate entitatilor afiliate, actiuni detinute la entitati asociate si entitati controlate in comun, imprumuturile acordate entitatilor asociate si entitatilor controlate in comun, alte investitii detinute ca imobilizari si alte imprumuturi acordate, garantii depuse la terti pe perioada mai mare de 1 an, certificate verzi a caror tranzactionare este amanata conform prevederilor Legii nr. 220/2008.

Investitiile pe termen scurt cuprind depozite bancare pe termen scurt, inclusiv cele pe termen de cel mult 3 luni atunci cand acestea sunt detinute in scop investitional, obligatiuni emise si rascumparate, valori mobiliare achizitionate pentru a fi revandute intr-o perioada scurta de timp, si alte investitii pe termen scurt.

Investitiile financiare pe termen scurt includ si certificate de emisii de gaz de sera care indeplinesc conditiile de recunoastere ca investitii pe termen scurt.

Clasificarea titlurilor mobiliare in imobilizari financiare sau investitii pe termen scurt se face in raport cu scopul caruia ii sunt destinate si intentia Societatii cu privire la durata detinerii titlurilor, respectiv mai mult de un an sau pe o perioada de pana la un an. Participatiile achizitionate cu scopul de a genera un profit ca rezultat al fluctuatiilor de pret pe termen scurt sunt clasificate in investitii pe termen scurt. Participatiile detinute pentru o perioada nedefinita, care pot fi vandute ca urmare a necesitatilor de lichiditate sau a schimbarii ratelor dobanzii, sunt clasificate ca active imobilizate, cu exceptia situatiei in care conducerea are intentia de a le pastra pentru o perioada mai mica de 12 luni de la data bilantului sau este necesar sa fie vandute pentru a obtine capital de exploatare, situatii in care sunt incluse in active circulante.

Imobilizarile financiare se inregistreaza initial la costul de achizitie.

Imobilizarile financiare se inregistreaza ulterior la valoarea de intrare mai putin ajustarile cumulate pentru pierdere de valoare; ajustarile pentru pierderi de valoare se recunosc pe seama contului de profit si pierdere.

### *2.11. Vanzarea si inchirierea unui activ pe termen lung*

Vanzarea unui activ imobilizat, cu inchirierea ulterioara a acestuia de la locator este contabilizata diferit in functie de tipul contractului de leasing incheiat intre parti :

- in cazul unui contract de leasing financiar, nu se inregistreaza vanzarea mijlocului fix, nefiind indeplinite conditiile de recunoastere a veniturilor, iar respectiva tranzactie este o tranzactie de finantare. Ca urmare, se evidentiaza in contabilitate finantarea
- in cazul unui contract de leasing operational, locatarul contabilizeaza o tranzactie de vanzare cu inregistrarea scoaterii din evidenta a activului, cat si cheltuiala cu ratele de leasing lunare conform contractului.

### *2.12. Deprecierea activelor imobilizate*

### Determinarea pierderilor din depreciere

Valoarea recuperabilă a activelor imobilizate corporale și necorporale este considerată valoarea cea mai mare dintre valoarea justă mai puțin costurile de vânzare și valoarea de utilizare. Estimarea valorii de utilizare a unui activ implică actualizarea fluxurilor de trezorerie viitoare estimate utilizând o rată de actualizare înainte de impozitare care reflectă evaluările curente de piață cu privire la valoarea în timp a banilor și riscurile specifice activului. În cazul unui activ care nu generează independent fluxuri de trezorerie semnificative, valoarea recuperabilă este determinată pentru unitatea generatoare de trezorerie careia activul îi aparține.

Valoarea contabilă a activelor imobilizate ale Societății este analizată la data fiecărui bilanț pentru a determina dacă există pierderi din depreciere. Dacă o asemenea pierdere din depreciere este probabilă, este estimată valoarea pierderilor din depreciere.

Corectarea valorii imobilizărilor necorporale și corporale și aducerea lor la nivelul valorii de inventar se efectuează, în funcție de tipul de depreciere existentă, fie prin înregistrarea unei amortizări suplimentare, în cazul în care se constată o depreciere ireversibilă, fie prin constituirea sau suplimentarea ajustărilor pentru depreciere, în cazul în care se constată o depreciere reversibilă a acestora. Așa cum este menționat la nota 2.8 *Imobilizări necorporale*, ajustările pentru deprecierea fondului comercial corectează valoarea acestuia.

### Reluarea ajustărilor pentru pierderi din depreciere

O ajustare pentru depreciere a imobilizărilor este reluată în cazul în care s-a produs o schimbare a estimărilor utilizate pentru a determina valoarea recuperabilă. În cazul ajustărilor recunoscute pentru deprecierea fondului eterminat, acestea nu se mai reiau ulterior la venituri.

O ajustare pentru depreciere poate fi reluată în măsura în care valoarea contabilă a activului nu depășește valoarea recuperabilă, mai puțin amortizarea, care ar fi fost determinată dacă ajustarea pentru depreciere nu ar fi fost recunoscută.

### **2.13.      *Stocuri***

Principalele categorii de stocuri sunt materiile prime, marfurile, piesele de schimb, materialele consumabile și ambalajele.

Costul stocurilor cuprinde toate costurile aferente achizitiei si prelucrarii, precum si alte costuri suportate pentru a aduce stocurile in forma si in locul in care se gasesc. Reducerile comerciale acordate de furnizor si inscrise pe factura de achizitie ajusteaza in sensul reducerii costul de achizitie al bunurilor, atunci cand achizitia de produse si primirea reducerii comerciale sunt tratate impreuna. Reducerile comerciale primite ulterior facturarii corecteaza costul stocurilor la care se refera, daca acestea mai sunt in gestiune. Daca stocurile pentru care au fost primite reducerile ulterioare nu mai sunt in gestiune, acestea se evidentiaza distinct in contabilitate (contul 609 Reduceri comerciale primite), pe seama conturilor de terti. Daca reducerile comerciale inscrise pe factura de achizitie acopera in totalitate contravaloarea bunurilor achizitionate, acestea se inregistreaza in contabilitate la valoarea justa, pe seama veniturilor curente (contul 758 Alte venituri din exploatare).

La iesirea din gestiune stocurile se evalueaza pe baza metodei costului mediu ponderat.

La data bilantului, stocurile sunt evaluate la valoarea cea mai mica dintre cost si valoarea realizabila neta. Valoarea realizabila neta este pretul de vanzare estimat a fi obtinut pe parcursul desfasurarii normale a activitatii, mai putin costurile estimate pentru finalizarea bunului, atunci cand este cazul, si, costurile estimate necesare vanzarii.

Acolo unde este cazul se constituie ajustari de valoare pentru stocuri inechitate, cu miscare lenta sau cu defecte.

#### **2.14.** *Creante comerciale*

Creantele comerciale sunt recunoscute si inregistrate initial la valoarea din facturi, sau conform documentelor care atesta livrarea bunurilor, respectiv prestarea serviciilor.

Evaluarea valorii recuperabile a creantelor la data bilantului se face la valoarea lor probabila de incasare sau de plata. Diferentele constatate in minus intre valoarea de inventar stabilita la inventariere si valoarea contabila a creantelor se inregistreaza in contabilitate pe seama ajustarilor pentru deprecierea. Ajustarile pentru depreciere sunt constituite cand exista dovezi conform carora Societatea nu va putea incasa creantele la scadenta initial agreeata.

Creantele neincasabile sunt inregistrate pe cheltuieli cand sunt identificate.

Pierderea din depreciere aferenta unei creante este reluata daca cresterea ulterioara a valorii recuperabile poate fi legata de un eveniment care a avut loc dupa ce pierderea din depreciere a fost recunoscuta.

Creantele preluate prin cesionare se evidentiaza in contabilitate la costul de achizitie, valoarea nominala a acestora evidentindu-se in afara bilantului.



### **2.15.** *Numerar si echivalente numerar*

Disponibilitatile banesti sunt formate din numerar, disponibil in conturi la banci, depozite bancare pe termen de cel mult trei luni daca sunt detinute cu scopul de a acoperi nevoia de numerar pe termen scurt, cecuri si efectele comerciale depuse la banci. Descoperitul de cont este inclus in bilant in cadrul sumelor datorate institutiilor de credit ce trebuie platite intr-o perioada de un an.

Pentru situatia fluxului de trezorerie, numerarul si echivalentele acestuia cuprind: numerar in casa, disponibil in conturi la banci, investitii financiare pe termen scurt, netul din descoperitul de cont.

### **2.16.** *Imprumuturi*

Imprumuturile pe termen scurt si lung sunt inregistrate la suma primita. Onorariile si comisioanele bancare achitate in vederea obtinerii de imprumuturi pe termen lung se recunosc pe seama cheltuielilor inregistrate in avans. Cheltuielile in avans se recunosc la cheltuieli curente esalonat, pe perioada de rambursare a imprumuturilor respective.

Portiunea pe termen scurt din valoarea imprumuturilor pe termen lung este clasificata in „Datorii: Sumele care trebuie platite intr-o perioada de pana la un an” si inclusa impreuna cu dobanda datorata la data bilantului contabil in „Sume datorate institutiilor de credit” / “Sume datorate entitatilor afiliate”, “Sume datorate entitatilor de care entitatea este legata in virtutea intereselor de participare”/ “Alte datorii”, din cadrul datoriilor curente.

### **2.17.** *Datorii*

Obligatiile comerciale sunt inregistrate la cost, care reprezinta valoarea obligatiei ce va fi platita in viitor pentru bunurile si serviciile primite, indiferent daca au fost sau nu facturate catre Societate.

### **2.18.** *Contracte de leasing operational*

Contractele de leasing in care o portiune semnificativa a riscurilor si beneficiilor asociate proprietatii sunt retinute de locator sunt clasificate ca si contracte de leasing operational.

Platile aferente unui contract de leasing operational sunt recunoscute ca si cheltuieli in contul de profit si pierdere, liniar pe perioada contractului de leasing. Stimulentele primite pentru incheierea unui contract de leasing operational nou sau reinnoit sunt recunoscute drept parte integranta din valoarea neta a contraprestatiei convenite pentru utilizarea activului in regim de leasing, indiferent de natura stimulentei, de forma sau de momentul in care se face plata, reducand astfel cheltuielile cu chiria pe toata durata contractului de leasing, pe o baza liniara.

### **2.19.** *Provizioane*

Provizioanele sunt recunoscute atunci cand Societatea are o obligatie curenta (legala sau implicita) generata de un eveniment anterior, este probabil ca o iesire de resurse sa fie necesara pentru a onora obligatia, iar datoria poate fi estimata in mod credibil.

Valoarea recunoscuta ca provizion constituie cea mai buna estimare la data bilantului a costurilor necesare stingerii obligatiei curente.

Cea mai buna estimare a costurilor necesare stingerii datoriei curente este suma pe care Societatea ar plati-o, in mod rational, pentru stingerea obligatiei la data bilantului sau pentru transferarea acesteia unei terte parti la acel moment.

In cazul in care efectul valorii-timp a banilor este semnificativ, valoarea provizionului reprezinta valoarea actualizata a cheltuielilor estimate a fi necesare pentru stingerea obligatiei. Rata de actualizare utilizata reflecta evaluarile curente pe piata ale valorii-timp a Castigurile rezultate din cedarea preconizata a activelor sunt luate in considerare in evaluarea unui provizion.

Daca se estimeaza ca o parte sau toate cheltuielile legate de un provizion vor fi rambursate de catre o terta parte, rambursarea trebuie recunoscuta numai in momentul in care exista dovezi clare ca rambursarea va fi primita. Rambursarea este considerata ca un activ separat. Suma care se recunoaste ca rambursare nu depaseste valoarea provizionului. In cazul in care Societatea poate sa solicite unei alte parti sa plateasca, integral sau partial, cheltuielile impuse pentru decontarea unui provizion, iar Societatea nu este raspunzatoare pentru sumele in cauza, Societatea nu include sumele respective in provizion.

Provizioanele sunt revizuite la data fiecarui bilant si ajustate pentru a reflecta cea mai buna estimare curenta. In cazul in care pentru stingerea unei obligatii nu mai este probabila o iesire de resurse, provizionul trebuie anulat prin reluare la venituri.

#### Provizioane pentru restructurare

Provizioanele pentru restructurare se pot constitui in urmatoarele situatii:

- a) vanzarea sau incetarea activitatii unei parti a afacerii;
- b) inchiderea unor sedii ale entitatii;
- c) modificari in structura conducerii, de exemplu, eliminarea unui nivel de conducere;
- d) reorganizari fundamentale care au un efect semnificativ in natura si scopul activitatilor entitatii.

Societatea recunoaste in contabilitate un provizion pentru restructurare in masura in care urmatoarele conditii sunt indeplinite cumulativ:

- a) Societatea dispune de un plan oficial detaliat de restructurare care stipuleaza activitatea sau partea de activitate la care se refera, principalele locatii afectate de planul de restructurare, numarul aproximativ de angajati care vor primi compensatii pentru incetarea
- b) Societatea a provocat celor afectati o asteptare privind realizarea restructurarii prin inceperea implementarii acelu plan sau prin anuntarea principalelor sale caracteristici celor afectati de acesta.

Un provizion aferent restructurarii include numai costurile directe generate de restructurare si anume cele care sunt generate in mod necesar de procesul de restructurare si nu sunt legate de continuarea activitatii entitatii. Cheltuielile referitoare la administrarea viitoare a activitatii nu sunt provizionate.

#### Provizioane pentru garantii

Un provizion pentru garantii este recunoscut atunci cand produsele sau serviciile acoperite de garantie sunt vandute. Valoarea provizionului se bazeaza pe informatii istorice cu privire la garantiile acordate si este estimata prin ponderarea tuturor rezultatelor posibile cu probabilitatea de realizare a fiecaruia. Provizionul de garantie clienti este calculat ca 1% din valoarea neta de vanzare a utilajelor noi.

#### Provizioane pentru contracte cu titlu oneros

Un provizion pentru un contract cu titlu oneros se recunoaste atunci cand costurile inevitabile aferente indeplinirii obligatiilor contractuale depasesc beneficiile economice preconizate a fi obtinute din contractul in cauza. Costurile inevitabile ale unui contract reflecta costul net de iesire din contract, adica valoarea cea mai mica dintre costul indeplinirii contractului si eventualele compensatii sau penalitati generate de neindeplinirea contractului. Inainte de constituirea provizionului, Societatea recunoaste orice pierdere din deprecierea activelor alocate contractului.

#### Alte provizioane

Provizioane se recunosc de asemenea pentru litigii, amenzi si penalitati, despagubiri, daune si alte datorii incerte, impozite, pensii si obligatii similare, prime ce urmeaza a se acorda personalului in functie de profitul realizat si in legatura cu acorduri de concesiune.

### **2.20. Pensii si beneficii ulterioare angajarii**

In cadrul activitatii curente pe care o desfasoara, Societatea efectueaza plati catre statul roman in beneficiul angajatilor sai. Toti salariatii societatii sunt inclusi in planul de pensii al Statului Roman. Societatea nu opereaza nici o alta schema de pensii sau plan de beneficii post-pensionare si, in consecinta, nu are nici o obligatie in ceea ce priveste pensiile private. In plus, Societatea nu are obligatia de a furniza beneficii suplimentare fostilor sau actualilor salariatii.

Conform Contractului Colectiv de Munca, Societatea nu acorda salariatilor un numar de salarii la pensionare in functie de vechimea in cadrul Societatii. Quantumul provizionului inregistrat in legatura cu aceste sume ar fi determinat de catre specialisti in domeniu.

### **2.21.**      *Subventii*

Subventiile se recunosc cand exista suficienta siguranta ca: societatea va respecta conditiile impuse de acordarea lor si subventiile vor fi primite.

Subventiile pentru active, inclusiv subventiile nemonetare la valoarea justa, se inregistreaza in contabilitate ca subventii pentru investitii si se recunosc in bilant ca venit amanat. Venitul amanat se inregistreaza in contul de profit si pierdere pe masura inregistrarii cheltuielilor cu amortizarea sau la casarea ori cedarea activelor.

Subventiile care compenseaza Societatea pentru cheltuielile efectuate sunt recunoscute in contul de profit sau pierdere in mod sistematic, in aceeasi perioada in care sunt recunoscute cheltuielile si se prezinta in contul de profit si pierdere ca elemente de venituri.

Veniturile din subventii de exploatare aferente cifrei de afaceri nete se prezinta in contul de profit si pierdere ca parte a cifrei de afaceri nete.

### **2.22.**      *Capital social*

Capitalul social compus din parti sociale este inregistrat la valoarea stabilita pe baza actelor de constituire si a actelor aditionale, dupa caz, ca si a documentelor justificative privind varsamintele de capital.

Actiunile proprii rascumparate, potrivit legii, sunt prezentate in bilant ca o corectie a capitalului propriu.

Castigurile sau pierderile legate de emiterea, rascumpararea, vanzarea, cedarea cu titlu gratuit sau anulara instrumentelor de capitaluri proprii ale entitatii sunt recunoscute direct in capitalurile proprii in liniile de „Castiguri / Pierderi legate de instrumentele de capitaluri proprii”.

Societatea recunoaste modificarile la capitalul social numai dupa aprobarea lor la Registrul Comertului.

### **2.23.**      *Rezerve legale*

Se constituie in proportie de 5% din profitul brut de la sfarsitul anului pana cand rezervele legale totale ajung la 20% din capitalul social varsat, in conformitate cu prevederile legale.

#### **2.24.      *Dividende***

Dividendele sunt recunoscute ca datorie in perioada in care este aprobata repartizarea lor. Repartizarea dividendelor se face ulterior aprobarii situatiilor financiare.

#### **2.25.      *Rezultat reportat***

Pierderea contabila reportata se acopera din profitul exercitiului financiar si cel reportat, potrivit hotararii adunarii generale a asociatilor.

Profitul contabil ramas dupa repartizarea cotei de rezerva legala realizata, in limita a 20 % din capitalul social, se preia in cadrul rezultatului reportat la inceputul exercitiului financiar urmat de cel pentru care se intocmesc situatiile financiare anuale, de unde urmeaza a fi repartizat pe celelalte destinatii legale.

Evidentierea in contabilitate a destinatiilor profitului contabil se efectueaza in anul urmat, dupa adunarea generala a asociatilor care a aprobat repartizarea profitului, prin inregistrarea sumelor reprezentand dividende cuvenite asociatilor, rezerve si pe alte destinatii, potrivit legii.

#### **2.26.      *Instrumente financiare***

Instrumentele financiare folosite de Societate sunt formate in principal din numerar, depozite la termen, creante, datorii si sumele datorate institutiilor de credit. Instrumentele de acest tip sunt evaluate in conformitate cu politicile contabile specifice prezentate in cadrul Notei 2 „Principii, politici si metode contabile,,

#### **2.27.      *Venituri***

##### Veniturile din vanzarea bunurilor

Veniturile din vanzari de bunuri se inregistreaza in momentul predarii bunurilor catre cumparatori pe baza facturii, documentului de livrare si a PIF (Procesul verbal de predare/punere in functiune) la utilajele complexe care nu pot fi puse in functiune fara asistenta tehnicienilor. La sfarsit de an fiscal pentru cazurile in care s-a facut livrarea si s-a intocmit PIF dar nu si factura fiscala, se recunoaste provizion la nivelul pretului de vanzare stabilit in contract.

Veniturile din vanzarea bunurilor se recunosc in momentul in care sunt indeplinite urmatoarele conditii:

- a) Societatea a transferat cumparatorului riscurile si avantajele semnificative care decurg din proprietatea asupra bunurilor
- b) Societatea nu mai gestioneaza bunurile vandute la nivelul la care ar fi facut-o, in mod normal, in cazul detinerii in proprietate a acestora si nici nu mai detine controlul efectiv asupra lor;
- c) marimea veniturilor poate fi evaluata in mod credibil;
- d) este probabil ca beneficiile economice asociate tranzactiei sa fie generate catre entitate; si
- e) costurile tranzactiei pot fi evaluate in mod credibil.

Daca Societatea pastreaza doar un risc nesemnificativ aferent dreptului de proprietate legal, pana la incasarea integrala a pretului de vanzare, tranzactia reprezinta o vanzare si veniturile sunt recunoscute.

Momentul cand are loc transferul riscurilor si avantajelor semnificative aferente dreptului de proprietate asupra bunurilor se determina in urma examinarii circumstantelor in care s-a desfasurat tranzactia si a termenilor din contractele de vanzare.

Pentru bunurile livrate în baza unui contract de consignatie, se considera că livrarea bunurilor de la consignant la consignatar are loc la data la care bunurile sunt livrate de consignatar clienților săi.

Pentru bunurile transmise în vederea testării sau a verificării conformității, se considera că transferul proprietății bunurilor a avut loc la data acceptării bunurilor de către beneficiar.

Reducerile comerciale acordate ulterior facturarii, indiferent de perioada la care se refera, se evidentiaza distinct in contabilitate (contul 709 "Reduceri comerciale acordate"), pe seama conturilor de terti. In cazul in care reducerile comerciale reprezinta evenimente ulterioare datei bilantului, acestea se inregistreaza la data bilantului in contul 418 "Clienti –facturi de intocmit", si se reflecta in situatiile financiare ale exercitiului pentru care se face raportarea daca sumele respective se cunosc la data bilantului.

### Venituri din prestarea serviciilor

Veniturile din prestarea de servicii sunt recunoscute in perioada in care au fost prestate si in corespondenta cu stadiul de executie. Prestarea de servicii cuprinde inclusiv executarea de lucrari si orice alte operatiuni care nu pot fi considerate livrari de bunuri.

Stadiul de executie al lucrarii se determina pe baza de situatii de lucrari care insotesc facturile, procese-verbale de receptie sau alte documente care atesta stadiul realizarii si receptia serviciilor prestate.

In cazul lucrarilor de constructii, recunoasterea veniturilor se face pe baza actului de receptie semnat de beneficiar, prin care se certifica faptul ca executantul si-a indeplinit obligatiile in conformitate cu prevederile contractului si ale documentatiei de executie.

Contravaloarea lucrarilor nereceptionate de beneficiar pana la sfarsitul perioadei se evidentiaza la cost, in contul 332 Servicii în curs de executie, pe seama contului 712 Venituri aferente costurilor serviciilor in curs de executie.

In cazul in care pretul de vanzare include o valoare distincta, specificata contractual, destinata prestarii ulterioare de servicii, acea suma este amanata (contul 472 Venituri inregistrate in avans) si recunoscuta ca venit pe parcursul perioadei in care se presteaza serviciile, dar, nu mai tarziu de incheierea perioadei pentru care a fost contractata prestarea ulterioara de servicii.

#### Venituri din comisioane

Atunci cand Societatea actioneaza in calitate de agent si nu de principal intr-o tranzactie, veniturile sunt recunoscute la valoarea neta a comisionului Societatii.

#### Venituri din redevente, chirii

Veniturile din redevente si chirii se recunosc pe baza contabilitatii de angajamente, conform contractului. Stimulentele acordate pentru încheierea unui contract de leasing operational nou sau reinnoit sunt recunoscute drept parte integranta din valoarea neta a contraprestatiei convenite pentru utilizarea activului în regim de leasing, indiferent de natura stimulentului, de forma sau de momentul în care se face plata, reducand astfel veniturile din chirii pe toata durata contractului de leasing, pe o baza liniara.

### **2.28.** *Impozite si taxe*

Societatea inregistreaza impozit pe profit curent in conformitate cu legislatia romana in vigoare la data situatiilor financiare. Datoriile legate de impozite si taxe sunt inregistrate in perioada la care se refera.

### **2.29.** *Venituri si cheltuieli financiare*

Veniturile financiare cuprind veniturile din dobanzi, veniturile din dividende, veniturile din imobilizari financiare cedate, veniturile din investitii financiare pe termen scurt, venituri din diferente de curs valutar si veniturile din sconturi obtinute. Veniturile financiare se recunosc pe baza contabilitatii de angajamente. Astfel, veniturile din dobanzi se recunosc periodic, in mod proportional, pe masura generarii venitului respectiv, pe baza contabilitatii de angajamente; dividendele se recunosc atunci cand este stabilit dreptul actionarului de a le incasa.

Cheltuielile financiare cuprind cheltuiala cu dobanda aferenta imprumuturilor, amortizarea actualizarii provizioanelor, pierderile din depreciere recunoscute aferente activelor financiare, cheltuielile privind imobilizarile financiare cedate, cheltuielile privind investitiile financiare pe termen scurt, cheltuieli din diferente de curs valutar si chetuieli privind sconturile obtinute. Toate costurile indatorarii care nu sunt direct atribuibile achizitiei, constructiei sau producerii activelor cu ciclu lung de fabricatie sunt recunoscute in contul de profit si pierdere, periodic, pe baza contabilitatii de angajamente.

### **2.30.** *Erori contabile*

Erorile constatate in contabilitate se pot referi fie la exercitiul financiar curent, fie la exercitiile financiare precedente; erorile din perioadele anterioare se refera inclusiv la prezentarea eronată a informațiilor în situațiile financiare anuale. Corectarea erorilor se efectueaza la data constatarii lor. Erorile din perioadele anterioare sunt omisiuni si declaratii eronate cuprinse in situatiile financiare ale entitatii pentru una sau mai multe perioade anterioare rezultand din greseala de a utiliza sau de a nu utiliza informatii credibile care:

- a)** erau disponibile la momentul la care situatiile financiare pentru acele perioade au fost aprobate spre a fi emise;
- b)** ar fi putut fi obtinute in mod rezonabil si luate in considerare la intocmirea si prezentarea acelor situatii financiare anuale.

Corectarea erorilor aferente exercitiului financiar curent se efectueaza pe seama contului de profit si pierdere. Corectarea erorilor semnificative (eroare semnificativa este o suma de peste 10% din valoarea anuala a contului afectat) aferente exercitiilor financiare precedente se efectueaza pe seama rezultatului reportat. Erorile nesemnificative aferente exercitiilor financiare precedente se corecteaza, de asemenea, pe seama contului de profit si pierdere.

Corectarea erorilor aferente exercitiilor financiare precedente nu determina modificarea situatiilor financiare ale acelor exercitii. In cazul erorilor aferente exercitiilor financiare precedente, corectarea acestora nu presupune ajustarea informatiilor comparative

### **2.31.** *Parti relationate*

O parte legata este o persoana sau o entitate care este legata entitatii care intocmeste situatii financiare, denumita in continuare entitate raportoare.

O persoana sau un membru apropiat al familiei persoanei respective este legat(a) unei entitati raportoare daca acea persoana:



- (i) detine controlul sau controlul comun asupra entitatii raportoare;
- (ii) are o influenta semnificativa asupra entitatii raportoare; sau
- (iii) este un membru al personalului-cheie din conducerea entitatii raportoare sau a societatii-mama a entitatii raportoare.

O entitate este legata unei entitati raportoare daca intruneste oricare dintre urmatoarele conditii:

- (i) entitatea si entitatea raportoare sunt membre ale aceluiasi grup (ceea ce inseamna ca fiecare societate-mama, filiala si filiala din acelasi grup este legata de celelalte);
- (ii) o entitate este entitate asociata sau entitate controlata in comun a celeilalte entitati (sau entitate asociata sau entitate controlata in comun a unui membru al grupului din care face parte cealalta entitate);
- (iii) ambele entitati sunt entitati controlate in comun ale aceluiasi tert;
- (iv) o entitate este entitate controlata in comun a unei terte entitati, iar cealalta este o entitate asociata a tertei entitati;
- (v) entitatea este un plan de beneficii postangajare in beneficiul angajatilor entitatii raportoare sau ai unei entitati legate entitatii raportoare. In cazul in care chiar entitatea raportoare reprezinta ea insasi un astfel de plan, angajatorii sponsori sunt, de asemenea,
- (vi) entitatea este controlata sau controlata in comun de o persoana sau un membru apropiat al familiei persoanei respective care detine controlul sau controlul comun asupra entitatii raportoare, are o influenta semnificativa asupra entitatii raportoare, sau, este un
- (vii) o persoana sau un membru apropiat al familiei persoanei respective care detine controlul sau controlul comun asupra entitatii raportoare influenteaza semnificativ entitatea sau este un membru al personalului-cheie din conducerea entitatii (sau a societatii-mama
- (viii) entitatea sau orice membru al unui grup din care aceasta face parte furnizeaza servicii personalului –cheie din conducerea entitatii raportoare sau societatii-mama a entitatii raportoare.

Personalul-cheie din conducere reprezinta acele persoane care au autoritatea si responsabilitatea de a planifica, conduce si controla activitatile entitatii, in mod direct sau indirect, incluzand oricare director (executiv sau altfel) al entitatii.

Membrii apropiati ai familiei unei persoane sunt acei membri ai familiei de la care se poate astepta sa influenteze sau sa fie influentati de respectiva persoana in relatia lor cu entitatea si includ:

- a) copiii si sotia sau partenerul de viata al persoanei respective;
- b) copiii sotiei sau ai partenerului de viata al persoanei respective; si
- c) persoanele aflate in intretinerea persoanei respective sau a sotiei ori a partenerului de viata al acestei persoane.

In conformitate cu OMFP nr. 1802/2014, entitati afiliate inseamna doua sau mai multe entitati din cadrul aceluiasi grup.

### **2.32.***Modificarea politicilor contabile*

„Art . 62 (1) Modificarile de politici contabile pot fi determinate de: a) initiatiua entitatii, caz in care modificarea este justificata in notele explicative la situatiile financiare anuale; b) o decizie a unei autoritati competente si care se impune entitatii (modificare de reglementare), caz in care modificarea nu trebuie justificata in notele explicative, ci doar mentionata in acestea.

Art. 64 (2) În cazul modificării unei politici contabile, entitatea menționează în notele explicative natura modificării politicii contabile, precum și motivele pentru care aplicarea noii politici contabile oferă informații credibile și mai relevante, pentru ca utilizatorii să poată aprecia dacă noua politică contabilă a fost aleasă în mod adecvat, efectul modificării asupra rezultatelor raportate ale perioadei și tendința reală a rezultatelor activității entității.”

Societatea nu a efectuat modificari ale politicilor contabile in anul 2023.

Administrator,

Ionel Mugurel Gabriel



SC Chromosome Dynamics SA

Intocmit,

Rusu Corina-Ileana



Administrator,

SC Contacor Expert SRL

**NOTA 3: ACTIVE IMOBILIZATE**

Denumirea elementului de imobilizare	Valoare bruta					
	Sold la 1 ian 2023	Cresteri	Reevaluare	Cedari	Transfer	Sold la 31 Dec 2023
0	1	2	3	4	5	5 = 1 + 2 +3-4-5
<b>a) Imobilizari necorporale</b>						
Cheltuieli de constituire si dezvoltare	122	0	0	0	0	122
Concesiuni, brevete, marci comerciale, drepturi si active similare si alte imobilizari necorporale	2,976,251	1,392,028	0	732	0	4,367,547
Fondul comercial	0	0	0	0	0	0
Active necorporale de explorare si evaluare a resurselor minerale	0	0	0	0	0	0
<b>Total imobilizari necorporale</b>	<b>2,976,373</b>	<b>1,392,028</b>	<b>0</b>	<b>732</b>	<b>0</b>	<b>4,367,669</b>
<b>b) Imobilizari corporale</b>						
Terenuri si amenajari teren	0	50435	0	0	0	50435
Constructii	0	0	0	0	0	0
Instalatii tehnice si masini	422,128	21,907	-	-	-	444,035
Alte instalatii, utilaje si mobilier	106,243	47,092	-	-	-	153,335
Investitii imobiliare – terenuri	0	0	0	0	0	0
Imobilizari corporale in curs de executie	0	50435	0	0	50435	0
Investitii imobiliare in curs de executie	0	0	0	0	0	0
Active corporale de explorare si evaluare a resurselor minerale	0	0	0	0	0	0
Active biologice productive – plantatii	0	0	0	0	0	0
Active biologice productive	0	0	0	0	0	0
Avansuri	0	0	0	0	0	0
<b>Total imobilizari corporale</b>	<b>528,371</b>	<b>169,869</b>	<b>0</b>	<b>50,435</b>	<b>0</b>	<b>647,805</b>
<b>c) Imobilizari financiare</b>						

Actiuni detinute la filiale	0	40	0	0	0	40
Imprumuturi acordate entitatilor din grup						
<b>Denumirea elementului de imobilizare</b>	<b>Valoare bruta</b>					
	Sold la 1 ian 2022	Cresteri	Reevaluare	Cedari	Transfer	Sold la 31 Dec 2022
<b>0</b>	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>5</b>	<b>5 = 1 + 2 +3-4-5</b>
Alte imobilizari financiare (garantii acordate)			-	-		
Alte imprumuturi acordate	0	0	0	0	0	0
<b>Total imobilizari financiare</b>			-	-	-	<b>40</b>
<b>Total Active imobilizate</b>	<b>3,504,744</b>	<b>1,561,897</b>		<b>51,167</b>		<b>5,015,514</b>

Administrator,

Ionel Mugurel Gabriel

SC Chromosome Dynamics SA



Intocmit,

Rusu Corina-Ileana

Administrator,

SC Contacor Expert SRL



Denumirea elementului de imobilizare	Ajustari de valoare (amortizari si ajustari pentru depreciere sau pierdere de valoare)					
	Sold la 1 ian 2023	Amortizare	Reduceri sau reluari	Cedari	Transfer	Sold la 31 Dec 2023
0	6	7	8	9	10	11 =6 + 7 -8 - 9 - 10
<b>a) Imobilizari necorporale</b>						
Cheltuieli de constituire si dezvoltare	122	0	0	0	0	122
Concesiuni, brevete, marci comerciale, drepturi si active similare si alte imobilizari necorporale	420,042	1,309,961	732	0	0	1,729,271
Fondul comercial	0	0	0	0	0	0
Active necorporale de explorare si evaluare a resurselor minerale	0	0	0	0	0	0
<b>Total imobilizari necorporale</b>	<b>420,164</b>	<b>1,309,961</b>	<b>732</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>1,729,393</b>
<b>b) Imobilizari corporale</b>						
Terenuri si amenajari teren	0	0	0	0	0	0
Constructii	0	0	0	0	0	0
Instalatii tehnice si masini	98,487	106,028	-			204,515
Alte instalatii, utilaje si mobilier	61,685	42,699	-			104,384
Investitii imobiliare – terenuri	0	0	0	0	0	0
Imobilizari corporale in curs de executie	0	0	0	0	0	0
Investitii imobiliare in curs de executie						
Active corporale de explorare si evaluare a resurselor minerale	0	0	0	0	0	0
Active biologice productive = Investitii	0	0	0	0	0	0
Active biologice productive	0	0	0	0	0	0
Avansuri	0	0	0	0	0	0
<b>Total imobilizari corporale</b>	<b>160,172</b>	<b>148,727</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>308,899</b>
<b>c) Imobilizari financiare</b>						

Activul deținut la finele/entitatii	0	0	0	0	0	0
Denumirea elementului de imobilizare	Ajustari de valoare (amortizari si ajustari pentru depreciere sau pierdere de valoare)					
	Sold la 1 ian 2023	Amortizare	Reduceri sau reluari	Cedari	Transfer	Sold la 31 Dec 2023
<b>0</b>	<b>6</b>	<b>7</b>	<b>8</b>	<b>9</b>	<b>10</b>	<b>11 =6 + 7 -8 - 9 - 10</b>
Imprumuturi acordate entitatilor din grup	0	0	0	0	0	0
Alte imobilizari financiare (garantii acordate)	0	0	0	0	0	0
Alte imprumuturi acordate	0	0	0	0	0	0
<b>Total imobilizari financiare</b>						
<b>Total Active imobilizate</b>	<b>580,336</b>	<b>1,458,688</b>	<b>732</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>2,038,292</b>





Denumirea elementului de imobilizare	Valoare contabila neta	
	Sold la 1 ian 2023	Sold la 31 Dec 2023
0	12=1-6	13=5-11
<b>a) Imobilizari necorporale</b>		
Cheltuieli de constituire si dezvoltare	-	-
Concesiuni, brevete, marci comerciale, drepturi si active similare si alte imobilizari necorporale	2,556,209	2,638,276
Fondul comercial	-	-
Active necorporale de explorare si evaluare a resurselor minerale	-	-
<b>Total imobilizari necorporale</b>	<b>2,556,209.0</b>	<b>2,638,276</b>
<b>b) Imobilizari corporale</b>		
Terenuri si amenajari teren	-	50,435.0
Constructii	-	-
Instalatii tehnice si masini	323,641.0	239,520.0
Alte instalatii, utilaje si mobilier	44,558.0	48,951.0
Investitii imobiliare – terenuri	-	-
Imobilizari corporale in curs de executie	-	-
Investitii imobiliare in curs de executie	-	-
Active corporale de explorare si evaluare a resurselor minerale	-	-
Active biologice productive – plantatii	-	-
Active biologice productive	-	-
Avansuri	-	-
<b>Total imobilizari corporale</b>	<b>368,199.0</b>	<b>338,906</b>
<b>c) Imobilizari financiare</b>		
Actiuni detinute la filiale/entitai afiliate	-	40.00
Imprumuturi acordate entitatilor din grup	-	-

Denumirea elementului de imobilizare	Valoare contabila neta	
	Sold la 1 ian 2023	Sold la 31 Dec 2023
<b>0</b>	<b>12=1-6</b>	<b>13=5-11</b>
Alte imobilizari financiare (garantii acordate)	0	0
Alte imprumuturi acordate	0	0
<b>Total imobilizari financiare</b>	<b>0</b>	<b>40</b>
<b>Total Active imobilizate</b>	<b>2,924,408</b>	<b>2,977,222</b>

Administrator,

Ionel Mugurel Gabriel

SC Chromosome Dynamics SA

Intocmit,

Rusu Corina-Ileana

Administrator,

SC Contacor Expert SRL

### 3.1. Imobilizari necorporale

#### Cheltuielile de constituire

La 31 decembrie 2023, valoarea neta contabila a cheltuielilor de constituire este 0 ( zero).

#### Cheltuieli de dezvoltare

Nu este cazul.

#### Fondul comercial

Fondul comercial se amortizeaza liniar pe o perioada de 5 ani.

#### Alte imobilizari necorporale

In anul 2023 societatea a modernizat si achizitionat urmatoarele aplicatii informatice care sunt destinate dezvoltarii afacerii societatii dintre care cele mai semnificative sunt:

PLATFORMA WEB CHR D ADS	2,400
WEBSITE INPUTURI-ECOLOGICE.RO	3,697
PROIECT HOMELAND	265,506
PROIECT SPELLBOX -	68,382
PROIECT API_AGRICLOUD	205,619
JOC ROOSTER JOURNEY - SOFT AGRO CRUSH	17,720

La 31.12.2023 a fost inregistrata o pierdere din deprecierea amortizarilor necorporale (listelor de clienti) de 0 (zero) lei conform evaluarii la nivel de Grup, nedeductibila fiscal.

Licentele programelor utilizate de firma se amortizeaza linear pe o durata de 3 ani.

#### Pierderi din depreciere

In anul 2023 nu s-a inregistrat pierderi din deprecierea imobilizarilor necorporale.

### 3.2. Imobilizari corporale

#### Terenuri si constructii

Terenurile si constructiile cuprind proprietatile detinute de Societate pentru utilizarea in producerea de bunuri, respectiv in scopuri administrative. In 2023 firma nu a detinut in proprietate terenuri sau cladiri. Toate spatiile folosite pentru activitate sunt inchiriate de la terti.

#### Active detinute in leasing financiar sau achizitionate in rate

La 31 decembrie 2023, Societatea are inregistrate ca si leasinguri financiare mijloace fixe avand o valoare neta contabila de 202.922,00 lei. In anul 2023 societatea nu a mai contractat leasinguri financiare.

#### Imobilizari corporale inchiriate - finantare

Datoria totala de capital din leasing financiar (cont 1671) se prezinta mai jos:

An	sub 1an	peste 1an
31.12.2023	77,966.00	106,238.00
31.12.2022	78,041.00	183,195.00

31.12.2021	25,903.00	71,599.00
31.12.2020	0.00	128,886.00

Datoria de dobanda totala aferenta contractelor de leasing financiar la 31.12.2023 este de 8206 lei, la 31.12.2022 este de 16095 lei, la 31.12.2021 de 5401 lei, la 31.12.2020 de 11.389 lei si este evidentiata extracontabil.

#### Imobilizari corporale in curs de executie

La 31.12.2023 Societatea a inregistrat imobilizari corporale in curs de executie (cont 23111) in valoare de zero lei reprezentand autoturisme achizitionate in Leasing .

#### Alte informatii

Valoarea bruta contabila a imobilizarilor corporale complet amortizate la 31.12.2023 este de 71349 lei, la 31.12.2022 este de 9810 lei, la 31.12.2021 este de 0 lei, la 31.12.2020 de 0 lei.

#### Pierderi din depreciere

In anul 2023 nu s-au inregistrat pierderi din deprecierea imobilizarilor, suplimentar fata de amortizarea contabila.

In anul 2023 nu s-au inregistrat pierderi din deprecierea imobilizarilor corporale suplimentar fata de amortizarea contabila.

### **3.3. Imobilizari financiare**

In anul 2023 societatea a achizitionat parti sociale la SC Rizom Agribusiness srl in valoare de 40 lei.

Administrator,  
Ionel Mugurel Gabriel

SC Chromosome Dynamics SA

Intocmit,  
Rusu Corina-Ileana  
Administrator,

SC Contacor Expert SRL

#### NOTA 4: STOCURI

Categorie	31 decembrie 2023		
	Sold 01.01.2023	Ajustari pentru depreciere	Sold 31.12.2023
Materii prime si materiale consumabile	535,930	0	597,074
Stocuri in curs de aprovizionare	0	0	73,439
Marfuri	1,880,359	0	1,164,016
Marfuri in custodie	555	0	639,500
Ambalaje	1829	0	2,127
Produce finite	18524	0	24,439
Productie in curs de executie	0	0	0
Avansuri platite pentru achizitia de stocuri	4898	0	5,975
<b>Total</b>	<b>2,442,095</b>	<b>0</b>	<b>2,506,570</b>

In anul 2023 s-au inregistrat pierderi din diminuarea valorii stocurilor in valoare de 0 (zero) lei. Toate stocurile sunt inregistrate la costul de achizitie.

Societatea a efectuat inventarierea patrimoniului in perioada 31.12.2023 si a inregistrat eventualele diferente identificate.

Top 5 furnizori de stocuri din anul 2023

MERCALI SRL	1,807,246.11	TVA INCLUS
GWAG TRADE & CONSULTING S.R.L.	1,235,378.75	TVA INCLUS
RODBUN GRUP S.A.	961,203.90	TVA INCLUS
TOPSEM CRIS SRL	477,803.86	TVA INCLUS
AGRO-EST MUNTENIA SRL	109,332.62	TVA INCLUS

Administrator,  
Ionel Mugurel Gabriel

SC Chromosome Dynamics SA

Intocmit,  
Rusu Corina-Ileana  
Administrator,

SC Contacor Expert SRL

**NOTA 5: CREANTE**

La 31 decembrie 2023 creantele Societatii sunt dupa cum urmeaza:

	Creante	1 ianuarie 2023	31 decembrie 2023	Termen de lichiditate pentru soldul de la 31 decembrie 2023	
				Sub 1 an	Peste 1 an
1	Creante comerciale – terti (411)-(491)	2,287,375	6,637,738	6,637,738	-
2	Clients - facturi de intocmit (CT 418)	3,650,101	3,747,844	3,747,844	-
3=1+2	<b>Total creante comerciale</b>	<b>5,937,476</b>	<b>10,385,582</b>	<b>10,385,582</b>	-
4	Ajustari de depreciere pentru creante comerciale	-	-	-	-
5=3-4	<b>Creante comerciale, net</b>	<b>5,937,476</b>	<b>10,385,582</b>	<b>10,385,582</b>	-
6	Sume de incasat de la entitatile afiliate (imprumuturi)	-	-	-	-
7	Sume de incasat de la entitati asociate	-	-	-	-
8	Sume de incasat de la entitati controlate in comun	-	-	-	-
9	Total sume de incasat de la entitati afiliate, entitati asociate si entitati controlate in comun	-	-	-	-
10	Ajustari de depreciere pentru sume de incasat de la entitati afiliate, entitati asociate si entitati controlate in comun	-	-	-	-
11=9-10	<b>Sume de incasat de la entitati afiliate, entitati asociate si entitati controlate in comun, net</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>
12	Alte creante cu bugetul statului	42,630	1,893	1,893	-
13	Ajustari de depreciere pentru alte creante	-	-	-	-
14	Alte creante	125,330	162,572	162,572	-
15 =12-13+14	<b>Alte creante, net</b>	<b>167,960</b>	<b>164,465</b>	<b>164,465</b>	-
16 = 5 + 11 + 15	<b>Total creante comerciale si alte creante</b>	<b>6,105,436</b>	<b>10,550,047</b>	<b>10,550,047</b>	-

Linia de *Alte creante (RANDUL 15 DE MAI SUS)* este detaliata in tabelul urmator:

Alte creante	1 ianuarie 2023	31 dec. 2023	Termen de lichiditate	
			Maturity	
			Sub 1 an	Peste 1 an
Garantii (267)	26,480	8,534	8,534	-
Avansuri achitate pentru prestari de servicii (4092)	7,357	35,953	35,953	-
Sume de recuperat din FNUASS (4382)	42,630	37,842	37,842	-
Avansuri acordate personalului si alte creante in legatura cu personalul (425, 4282)	70,523	79,987	79,987	-
Alte creante (461, 473)	20,970	256	256	-
<b>Total alte creante</b>	<b>167960</b>	<b>162,572</b>	<b>162,572</b>	-
Ajustari de depreciere pentru alte creante	0	0	0	0
<b>Alte creante, net</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>

La 31.12.2023 societatea prezinta creante comerciale in valoare de 4.827.526 RON. Ca urmare a analizei efectuate au fost identificate creante pentru care a fost necesara ajustare de valoare in suma de 717 lei.

Detaliere avansuri acordate personalului si alte creante in legatura cu personalul	Sold la 31.12.2023
Ionel Mugurel Gabriel	47,639 lei
Burdursel Ancuta	9,903 lei
Ionel Mugurel Gabriel	22,445.40 lei

Scadentele pentru facturile emise sunt:	
CHRD2023 persoane fizice	30 zile
CHRD2023 pentru persoane juridice	preferentiale
AGROBAZAR	15 zile
CHRD2023 facturi de comision din platforma Agrobazar	15 zile

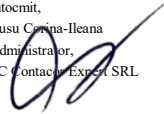
Scadenta facturilor aflate in sold la 31.12.2023 pe intervale	Sold la 31.12.2023
intre 0 - 150 zile	645,181.00
intre 151 - 270 zile	4,118,182.00
intre 271 - 365 zile	336,810.00
mai mult de 366 zile	1,538,283.00

Administrator,  
Ionel Mugurel Gabriel

SC Chromosome Dynamics SA



Intocmit,  
Rusu Corina-Ileana  
Administrator,  
SC Contact Expert SRL



## NOTA 6: INVESTITII PE TERMEN SCURT

Societatea **nu are** în posesie certificate de trezorerie și nici obligațiuni, sumele prezentate în această categorie reprezintă depozitele bancare colaterale destinate pentru garantarea unor acorduri de creditare bancară, care sunt tratate ca depozite deținute până la scadența rambursării creditelor.

<b>Depozite bancare (RON)</b>	<b>31 decembrie 2022</b>	<b>31 decembrie 2023</b>
Depozit colaterale	0	0
<b>Total</b>		

Componența sumei la sfârșitul perioadei analizate este următoarea:

<b>Banca</b>	<b>Tip</b>	<b>Valoare valuta</b>	<b>Tip valuta</b>	<b>Curs valutar</b>	<b>Valoare RON</b>
<b>Total</b>					

Administrator,  
Ionel Mugurel Gabriel

SC Chromosome Dynamics SA

Intocmit,  
Rusu Corina-Ileana  
Administrator,  
SC Contacor Expert SRL



## NOTA 7: CASA SI CONTURI LA BANCI

Numerarul și echivalentele de numerar la care se face referire în fluxurile de numerar cuprind: numerarul disponibil în casierie, conturi curente la bănci, depozite overnight și depozite pe termen scurt (între 1-3 luni), după cum urmează (în RON):

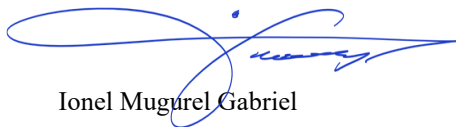
	<b>Sold la 1 ian 2023 Balance</b>	<b>Sold la 31 dec. 2023 Balance</b>
Conturi la banci in lei	106,008	4404
Conturi la banci in valuta	64	
Numerar in casa /	1,800	1800
Depozite bancare pe termen de cel mult 3 luni	0	
Cecuri de incasat	0	
Sume in curs de decontare 5125	1,923	3056
Avansuri de trezorerie ct 542	0	
<b>Total</b>	<b>109,795</b>	<b>9,260</b>

Sunt identificate sume in curs de decontare astfel:

<i>Sume in curs de decontare</i>	3,056	2023
<i>Sume in curs de decontare</i>	1,923	2022
<i>Sume in curs de decontare</i>	1,319	2021
<i>Sume in curs de decontare</i>	216	2020


Administrator,

Intocmit,



Ionel Mugurel Gabriel

SC Chromosome Dynamics SA



Rusu Corina-Ileana  
Administrator,  
SC Contacor Expert SRL

**NOTA 8: CHELTUIELI IN AVANS**

I.Cheltuielile în avans în sumă de 95298 RON reprezintă sume (cheltuieli pentru dezvoltare aplicatii informatice, asigurări, taxe etc) înregistrate până la sfârșitul perioadei analizate, dar care vor fi integrate în cheltuielile lunilor următoare și după primirea proceselor-verbale în cazul dezvoltărilor de programe informatice.

	Sold la 1 ian. 2023 /	Sold la 31 dec. 2023	Sume la 31 decembrie 2023 de reluat într-o perioada	
			<1 an	>1 an
Chirii	25,374	-	-	0
Abonamente	5,876	16,960	16,660	300
Asigurari	2,057	1,339	1,339	0
Investitii - hala Filiasii	-	1,235	1,235	0
CertIFICATE VERZI achizitionate aferente perioadelor ulterioare	-	-	-	0
CertIFICATE DE EMISII DE GAZE CU EFECT DE SERA achizitionate aferente perioadelor ulterioare	-	-	-	0
Comisioane si onorarii bancare achitate pentru obtinerea de imprumuturi pe termen lung	-	-	-	0
Alte cheltuieli efectuate anticipat (programe IT - licente)	-	75,764	75,764	0
<b>Total</b>	<b>33,307</b>	<b>95,298</b>	<b>94,998</b>	<b>300</b>

Administrator,  
Ionel Mugurel Gabriel

SC Chromosome Dynamics SA

Intocmit,  
Busu Corina-Ileana  
Administrator,

SC Contacor Expert SRL

## NOTA 9: DATORII

La 31 decembrie 2023 datoriile Societatii sunt dupa cum urmeaza:

	Datorii	Sold la 1 ian. 2023	Sold la 31 dec. 2023	Termen de exigibilitate pentru soldul de la 31 decembrie 2023	
				< 1 an	> 1 an
1	Imprumuturi din obligatiuni	0	-		
2	Sume datorate institutiilor de credit	999,966	1,683,605	286,984	1,396,621
3	Avansuri incasate in contul comenzilor	1,100,917	1,243,678	1,243,678	-
4	Datorii comerciale – alte parti legate / affiliate	0	-	-	-
5	Datorii comerciale – furnizori terti (401, 404, 408)	2,123,727	2,430,034	2,430,034	-
6=4+5	<b>Total datorii comerciale</b>	<b>2,123,727</b>	<b>2,430,034</b>	<b>2,430,034</b>	-
7	Efecte de comert de platit	0	-	-	-
8	Sume datorate entitatilor din grup	0	-	-	-
9	Sume datorate entitatilor asociate	0	-	-	-
10	Sume datorate entitatilor controlate in comun	0	-	-	-
11	<b>Alte datorii (angajati, bugetul statului)</b>	<b>1,022,387</b>	<b>891,900</b>	<b>891,900</b>	<b>-</b>
12	Leasing financiar	261,236	184,204	77,966	106,238
13	<b>Total (3+6 la 12)</b>	<b>5,508,233</b>	<b>6,433,421</b>	<b>4,930,562</b>	<b>1,502,859</b>

Linia de „Alte datorii” in Bilant la 31.12.2023 este compusa din:

Datorii	Sold la 1 ian. 2023	Sold la 31 dec. 2023	Termen de exigibilitate pentru soldul de la 31 decembrie 2023	
			< 1 an	> 1 an
Salarii si datorii asimilate (421, 427, 4281, 4381)	141,914	70,957	70,957	0
Taxe si contributii salariale (4315, 4316, 436, 444)	302,830	151,415	151,415	0
Alte datorii catre actionari /asociati	20,000	10,000	10,000	0
Alte datorii cont 462 Creditori diversi pentru achizitia afacerii	158,320	79,160	79,160	0
Impozit pe profit (4411)	88,852	44,426	44,426	0
Impozit pe venit (4418)	8,740	4,370	4,370	0
TVA de plata (4423, 4428)	1,043,254	521,627	521,627	0
Alte datorii fata de bugetul statului (446, 4481)	16,722	8,361	8,361	0
Alte datorii (462, 5125, 5328)	2,894	1,584	1,584	0
<b>Total</b>	<b>1,783,526</b>	<b>891,900</b>	<b>891,900</b>	<b>0</b>

Pentru sumele de plata, conditiile si termenele privind datoriile catre partile legate a se vedea Nota 18.

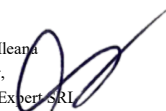
La 31.12.2023 societatea beneficiaza de Esalonare la Plata pentru taxele si contributiile de platit la bugetul de stat

Detalierea contului 462.	
FITOFERTIL SRL	558.00
Creditori diversi - Burdusel Sorin	13,000.00
Creditori diversi - Pavel Anamaria	10,000.00
Creditori diversi - Burdusel Ancuta	20,000.00
MERCALI SRL	35,000.00
UNIVERSAL TOOLS DISTRIBUTION SRL (32816229)	370.74
GALLEON GROUP ENTERPRISE SRL	194.98
ATELIERUL PAPIONEL SRL (37185811)	36.00
<b>total</b>	<b>79,159.72</b>

Administrator,  
Ionel Mugurel Gabriel

SC Chromosome Dynamics SA

Intocmit,  
Rusu Corina-Ileana  
Administrator,  
SC Contacor Expert SRL

## NOTA 10: PROVIZIOANE

Provizioanele sunt destinate să acopere datoriile a căror natură este clar definită și care la data bilanțului este probabil să existe sau este cert că vor exista, dar care sunt incerte în ceea ce privește valoarea sau data la care vor apărea.

La data bilanțului, valoarea unui provizion reprezintă cea mai bună estimare a cheltuielilor probabile sau, în cazul unei obligații, a sumei necesare pentru stingerea acesteia. Ca urmare, provizioanele nu pot depăși din punct de vedere valoric sumele care sunt necesare stingerii obligației curente la data bilanțului.

Provizioanele pentru riscuri și cheltuieli reprezintă o garanție a responsabilităților managerilor privind consolidarea patrimoniului și totodată a bunului mers al firmei pe care o coordonează. Totodată, acestea reprezintă una dintre măsurile de siguranță pe care le realizează agenții economici în vederea asigurării existenței unor informații reale în situațiile financiare.

Oricât de multă experiență ar avea un manager, fără un fundament sistematic al progresului economic și un control riguros constant, nu poate fi garantată o încredere privind fluxul informațional venit din exterior sau interior. Din acest motiv, managerii iau în considerare potențialele riscuri, care ar afecta continuitatea activității companiei.

Sold la 1 Ian 2023	Transfer in cont	Transfer din cont	Sold la 31 Dec 2023
64,243	245,011	64,243	245,011

### Provizioane pentru pensii si alte obligatii similare

Firma nu are obligatia de a constitui provizioane pentru pensii si alte obligatii similare.

### Provizioane pentru restructurare

Nu este cazul

### Provizioane pentru participarea personalului la profit

Nu este cazul

### Provizioane pentru impozite

Nu este cazul

### Provizioane pentru litigii

Nu este cazul

### Provizioane pentru contracte cu titlu oneros

Nu este cazul

### Provizioane pentru dezafectare imobilizari corporale

Nu este cazul.

### Alte provizioane

La 31.12.2023 societatea a constituit provizion pentru concediile neefectuate, in valoare totala de 67.167 RON si provizion pentru ajustare sume facturate si neacceptate de client AGRO-EST MUNTENIA , in valoare de 177.844 RON.

Administrator,  
Ionel Mugurel Gabriel

SC Chromosome Dynamics SA

Intocmit,  
Rusu Corina-Ileana  
Administrator,  
SC Contacor Expert SRL

**NOTA 12: CAPITAL SI REZERVE****Capital social subscris**

Descriere	Sold la	Sold la
	1 ianuarie 2023	31 decembrie 2023
	Numar	Numar
Capital subscris parti sociale	0	0
Capital subscris actiuni	612,459	158,664
Valoare nominala parti sociale	0	0
Valoare nominala actiuni	0.2	0.2
Valoare capital social subscris	122,492	793,320

**Structura asociatilor**

	Sold la	%	Sold la
	1 ianuarie 2023		31
IONEL MUGUREL GABRIEL	91,700	74.86%	#####
Actionari persoane fizice	23,260	18.99%	#####
Actionari persoane juridice	7,532	6.15%	31,774
Total	122,492	100%	793,320

Participarea asociatilor la rezultatul firmei se face proportional cu contributia la capitalul social.  
Drepturile si obligatiile aferente partilor sociale se transmit concomitent cu acestea.

**Actiuni rascumparabile**

Nu este cazul

#### **Prime de capital**

La 31.12.2023 societatea prezinta prime de capital in valoare de 7.105.871 RON. In decursul anului 2023 societatea a majorat capitalul social prin emisiune de noi actiuni cu aport in numerar derulata in doua etape conform hotararii organelor statutare si Prospectului de oferta aprobat de catre ASF prin decizia nr. 604/15.06.2023, astfel:

In prima etapa a operatiunii de subscriere in baza exercitarii drepturilor de preferinta (oferta publica), s-au scris 99.813 actiuni la pretul de 18,31 lei/acțiune, pentru care s-au varsat sume in cuantum de 1.827.576,03 lei.

In cea de a doua etapa, au fost validate subscrierile pentru 81.048 actiuni din cele 137.937 actiuni ramase nesubscrise in etapa I si ofertate in plasament privat la pretul de emisiune de 18,31 lei/acțiune, valoarea totala a sumelor atrase fiind de 1.483.988,88 lei.

Astfel ca majorarea capitalului social s-a facut cu un numar de 180.861 actiuni ordinare, nominative, cu o valoare nominala de 0,2 lei / actiune, in valoare totala de 3.311.564,91 lei, din care 36.172,20 lei reprezinta valoarea nominala totala, iar 3.275.392,71 reprezinta prima de emisiune.

#### **Rezerve din reevaluare**

Nu este cazul

#### **Actiuni proprii**

Nu este cazul

#### **Rezerve legale**

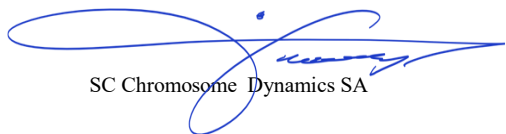
Constituirea rezervei legale se face anual conform prevederilor legale, respectiv 5% din profitul brut dar nu mai mult de 20% din capitalul social.

In 2023 rezerva legala constituita este in suma de 7235 lei (suma totala fiind 31.733 lei).

In anul 2022 nu s-a constituit rezerva legala deoarece limita de 20% din valoarea capitalului social a fost constituita in anul 2021 din profitul contabil (in 2022 suma rezervei legale fiind 24498 lei).

Administrator,

Ionel Mugurel Gabriel



SC Chromosome Dynamics SA

Intocmit,

Rusu Corina-Ileana

Administrator,



SC Contacor Expert SRL

## NOTA 13: CIFRA DE AFACERI NETA

### Vanzari pe activitati

	Vanzari in 2023	Vanzari in 2022
Venituri din vanzarea produselor finite, produselor agricole si a activelor biologice de natura stocurilor (cont 701)	4,909,351.00	678,310.00
Venituri din servicii prestate (cont 704)	601,537.00	5,496,855.00
Venituri din redevențe, locații de gestiune și chirii (cont 706)	-	-
Venituri din vanzare marfuri (cont 707)	2,731,243.00	3,896,502.00
Venituri din activitati diverse(cont 708)	3,000,000.00	-
Reduceri comerciale acordate (cont 709)	(45,872.00)	(123,555.00)
<b>Total vanzari</b>	<b>11,196,259.00</b>	<b>9,948,112.00</b>

Administrator,

Ionel Mugurel Gabriel

SC Chromosome Dynamics SA



Intocmit,

Rusu Corina-Ileana

Administrator,

SC Contacor Expert SRL



**NOTA 15: Cheltuieli cu personalul si informatii privind salariatii, Membrii organelor de administratie, Conducere si supraveghere**

**15.1. Administratorii, directorii si comisia de supraveghere**

In timpul anului 2023, similar cu 2022, Societatea nu a platit indemnizatii sau alte beneficii administratorilor sau conducerii executive, altele decat salariile managerilor incluse la 15.2.

La 31 decembrie 2023, Societatea nu are nicio obligatie privind plata pensiilor catre fostii administratori si conducerea executiva; nu are acordate avansuri spre decontare catre membrii conducerii executive.

La incheierea exercitiului financiar nu exista garantii sau obligatii viitoare preluate de Societate in numele administratorilor sau directorilor.

**15.2. Salariati**

Numarul mediu al salariatilor a evoluat in 2022-2023 dupa cum urmeaza:

	<b>2023</b>	<b>2022</b>
Personal management	2	2
Personal vanzari, marketing	7	8
Personal administrativ, financiar, resurse umane	4	1
Personal productie	6	6
<b>Total</b>	<b>19</b>	<b>17</b>

Cheltuielile salariale incl. tichete si obligatiile aferente in 2023 si 2022, pe categorii de personal sunt:

<b>Chelt. salariale incl.tichete 2023</b>	<b>Venit brut</b>	<b>CAM</b>	<b>Fd. Handicap.</b>
Personal management	448,515	9,790	0
Personal vanzari, marketing	558,517	11,670	0
Personal administrativ, financiar, resurse umane	244,882	5,080	0
Personal productie	515,854	10,657	0
<b>TOTAL</b>	<b>1,767,768</b>	<b>37,197</b>	<b>0</b>



<b>Chelt. salariale incl.tichete 2022</b>	<b>Venit brut</b>	<b>CAM</b>	<b>Fd. Handicap.</b>
Personal management	305,186	6,628	0
Personal vanzari, marketing	534,822	11,243	0
Personal administrativ, financiar, resurse umane	173,001	3,653	0
Personal productie	453,282	9,494	0
<b>TOTAL</b>	<b>1,466,291</b>	<b>31,018</b>	<b>0</b>

<b>Categorie cheltuiala</b>	<b>2023</b>	<b>2022</b>
Cheltuieli cu salariile excl.tichete	1,652,008	1,377,457
Cheltuieli cu colaboratorii - persoane fizice	0	0
Cheltuieli cu indemnizatiile (cm)	0	965
Cheltuieli cu avantajele in natura acordate angajatilor	0	0
Cheltuieli cu tichetele acordate angajatilor	115,760	88,834
Cheltuieli cu remunerarea in instrumente de capital propriu	0	0
<b>Categorie cheltuiala</b>	<b>2022</b>	<b>2022</b>
Cheltuieli cu primele reprezentand participarea angajatilor la profit	0	0
Cheltuieli cu asigurarile sociale	0	0
<b>Total</b>		

Administrator,

Ionel Mugurel Gabriel

SC Chromosome Dynamics SA

Intocmit,

Rusu Corina-Ileana

Administrator,

SC Contacor Expert SRL

## NOTA 16: ALTE CHELTUIELI DE EXPLOATARE

In tabelul de mai jos sunt detaliate **alte cheltuieli de exploatare** dupa natura acestora:

	Categorie cheltuieli	2023	2022
1	Cheltuieli cu transportul de bunuri si personal	343,298	270,515
2	Cheltuieli cu redeventele, locatiile de gestiune si chiriile	198,360	223,757
3	Cheltuieli cu serviciile bancare si asimilate	6,920	13,633
4	Cheltuieli cu primele de asigurare	21,838	21,160
5	Cheltuieli privind comisiunile si onorariile	51,986	(2,125)
6	Cheltuieli cu colaboratorii	-	-
7	Cheltuieli cu studiile si cercetarile	3,477	-
8	Cheltuieli cu intretinerea si reparatiile	21,293	20,369
9	Cheltuieli postale si taxe de telecomunicatii	30,241	25,034
10	Cheltuieli cu deplasari, detasari si transferari	5,581	15,591
11	Cheltuieli de protocol, reclama, publicitate si sociale	570,586	784,828
12	Alte cheltuieli cu serviciile executate de terti	530,502	747,950
13	Cheltuieli cu consultanta	286,821	-
14	Cheltuieli cu pregatirea personalului	280	-
<b>15 (rd 1-14)</b>	<b>Cheltuieli privind prestatiile externe – total</b>	<b>2,071,183</b>	<b>2,120,712</b>
16	Cheltuieli cu impozite, taxe si varsaminte asimilate	12,252	20,033
17	Cheltuieli cu protectia mediului inconjurator	-	717
18	Cheltuieli privind reevaluarea imobilizarilor corporale	-	-
19	Cheltuieli privind cedarea/vanzarea de imobilizari	-	78,896
20	Cheltuieli privind donatiile si sponsorizarile	24,520	34,095
21	Cheltuieli privind calamitatile si alte evenimente similar	-	-
22	Alte cheltuieli (desapgubiri , penalitati, amenzi si alte cheltuieli)	50,034	51,133
<b>23 (rd 16-22)</b>	<b>Total</b>	<b>2,157,989</b>	<b>2,305,586</b>

2157989

Alte cheltuieli cu serviciile executate de terti includ: (SE DETALIAZA RANDUL 12

	2023	2022
Costuri cu serviciile IT	23,070	43,733
Consultanta, contabilitate si audit	173,260	142,527
Servicii de management	-	-
Altele	334,172	561,690
<b>Total</b>	<b>530,502</b>	<b>747,950</b>

Administrator,  
Ionel Mugurel Gabriel

SC Chromosome Dynamics SA



Intocmit,  
Rusu Corina-Ileana  
Administrator

SC Contacor Expert SRL



NOTA 17: VENITURI SI CHELTUIELI FINANCIARE

Venituri financiare		2023	2022
1	Venituri din dividende – entitati affiliate	0	0
2	Venituri din dividende – entitati asociate	0	0
3	Venituri din dividende – entitati controlate in comun	0	0
4	<b>Venituri din interese de participare, total</b>	0	0
5	Venituri din dobanzi – depozite	0	0
6	Venituri din dividende – alte investitii	0	0
7	Venituri din imobilizari financiare cedate	0	0
8	Venituri din investitii financiare pe termen scurt	0	0
9	Venituri din diferente de curs valutar	14,354	6,942
10	Venituri din sconturi obtinute	0	0
11	Alte venituri financiare	834	1,949
<b>12 = 6+..+11</b>	<b>Alte venituri financiare, total</b>		
<b>13 =4+5+12</b>	<b>Venituri financiare, total</b>	<b>15,188</b>	<b>8,891</b>

Cheltuieli financiare		2023	2022
1	Cheltuieli privind dobanzile – entitati affiliate	0	0
2	Cheltuieli privind dobanzile – entitati asociate	0	0
3	Cheltuieli privind dobanzile – entitati controlate in comun	0	0
4	Cheltuieli privind dobanzile – alte parti legate	0	0
5	Cheltuieli privind dobanzile – institutii de credit /leasing	103,706	11,462
<b>6=1 la 5</b>	<b>Cheltuieli privind dobanzile, total</b>	<b>103,706</b>	<b>11,462</b>
7	Pierderi din creante legate de participatii	0	0
8	Cheltuieli privind imobilizarile financiare cedate		
9	Cheltuieli din diferente de curs valutar	20,370	11,229
10	Cheltuieli privind sconturile acordate	-	-
11	Alte cheltuieli financiare	660	6,649
<b>12 = 7 la 11</b>	<b>Alte cheltuieli financiare, total</b>	<b>21,030</b>	<b>17,878</b>
<b>13 =6+12</b>	<b>Cheltuieli financiare, total</b>	<b>124,736</b>	<b>29,340</b>

Administrator,  
Ionel Mugurel Gabriel

SC Chromosome Dynamics SA



Intocmit,  
Rusu Corina-Ileana  
Administrator,  
SC Contacor Expert SRL



## **NOTA 19: EVENIMENTE ULTERIOARE**

### **Efecte ale razboiului din Ucraina**

Compania a fost afectata de razboi in urmatorul mod:

Avand in vedere cresterea exponentiala a preturilor ingrasamintelor si a materiilor prime, fermierii au renuntat la a mai achizitiona acest tip de produse.

Masura luata de companie a fost diminuarea majora a profitului pe produse.

## **NOTA 20: ELEMENTE EXTRAORDINARE**

Nu exista elemente extraordinare care sa fie prezentate

## **NOTA 21: CORECTAREA ERORILOR CONTABILE**

In 2023 s-au identificat tranzactii care au condus la modificarea rezultatului anilor anteriori valoarea totala fiind 297.990 lei.

\* O prima ajustare care a influentat contul 1174 a fost constituirea unui provizion pentru sume facturate si neacceptate de clientul AGRO-Est Muntenia srl , pentru care s-au anulat facturile respective in anul 2023 - avand un risc ridicat de nefacturare/neincasare in viitor . Valoarea provizionului constituit a fost de 177.844,21 lei.

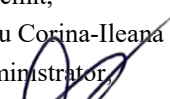
\* A doua ajustare care a influentat contul 1174 a fost anulara unei ajustari efectuata in anul 2022 si neconrectizata in anul 2023 pentru reduceri de primit de la furnizorul Agro-Est Muntenia srl. Valoarea ajustarii a fost de 120.000,00 lei.

Administrator,  
Ionel Mugurel Gabriel

SC Chromosome Dynamics SA



Intocmit,  
Rusu Corina-Ileana  
Administrator,  
SC Contacor Expert SRI



## **NOTA 22: CONTINGENTE**

### **22.1 Taxare**

Toate sumele datorate Statului pentru taxe si impozite au fost platite / inregistrate la data bilantului. Sistemul fiscal din Romania este in curs de consolidare si in continua schimbare, putand exista interpretari diferite ale autoritatilor in legatura cu legislatia fiscala, care pot da nastere la impozite, taxe si penalitati suplimentare. In cazul in care autoritatile statului descopera incalcari ale prevederilor legale din Romania, acestea pot determina dupa caz: confiscarea sumelor in cauza, impunerea obligatiilor fiscale suplimentare, aplicarea unor amenzi, aplicarea unor majorari de intarziere (aplicate la sumele de plata efectiv ramase). Prin urmare, sanctiunile fiscale rezultate din incalcari ale prevederilor legale pot

Societatea considera ca si-a achitat la timp si in totalitate toate taxele si impozitele datorate.

In Romania, exercitiul fiscal ramane deschis pentru verificari o perioada de 5 ani.

### **22.2 Preturile de transfer**

In conformitate cu legislatia fiscala relevanta, evaluarea fiscala a unei tranzactii realizate cu partile afiliate are la baza conceptul de pret de piata aferent respectivei tranzactii. In baza acestui concept, preturile de transfer trebuie sa fie ajustate astfel incat sa reflecte preturile de piata care ar fi fost stabilite intre entitati intre care nu exista o relatie de afiliere si care actioneaza independent, pe baza „conditiilor normale de piata”.

Este probabil ca verificari ale preturilor de transfer sa fie realizate in viitor de catre autoritatile fiscale, pentru a determina daca respectivele preturi respecta principiul „conditiilor normale de piata” si ca baza impozabila a

La nivel de Societate si de Grup exista Dosar al preturilor de transfer care se actualizeaza anual de un consultant specializat (a se vedea Nota 16. Alte cheltuieli de exploatare / servicii consultanta Transfer Pricing in 2023 in suma de

### **22.3 Pretentii de natura juridica (inclusiv valoarea estimata)**

Nu exista litigii in curs, cu exceptia celor de recuperare creante de la clienti in insolventa.

### **22.4 Aspecte legate de mediu**

In 2023, similar cu 2022, Societatea a avut contract cu firme certificate pentru colectarea si prelucrarea deseurilor rezultate din activitatea curenta. Managementul societatii estimeaza ca nu sunt alte aspecte privind protectia mediului care sa determine obligatii in viitor.

### **22.5 Active contingente**

Nu sunt situatii de prezentat.

### **22.6 Riscuri financiare**

#### **22.6.1. Riscul ratei dobanzii**

##### **Riscul ratei dobanzii**

Riscul ratei dobanzii reprezinta riscul ca valoarea instrumentelor financiare sa fluctueze ca urmare a variatiei ratelor dobanzilor de piata. Veniturile si fluxurile de trezorerie operationale ale societatii sunt in mod substantial independente de modificarile ratelor de piata ale dobanzilor, deoarece societatea nu are creante purtatoare de dobanzi semnificative. Societatea este expusa riscului ratei dobanzii deoarece are un imprumut acordat de Banca Transilvania acordat in LEI in baza programului IMM INVEST (contract nr. 12198370/24.05.2022) care are o rata anuala a dobanzii de 7,10% fiind variabila. De asemenea societatea in anul 2023 a mai contractat de la Banca Transilvania un imprumut acordat in LEI in baza programului IMM INVEST PLUS (contract nr.13845171 / 28.04.2023) care are o rata a dobanzii de 9.04% fiind variabila. Conducerea societatii monitorizeaza fluctuatiile ratei dobanzii in mod continuu si actioneaza in consecinta. Societatea are in derulare 3 (trei) contracte de leasing financiar cu OTP Leasing ROMANIA IFN S.A. dintre care doua au inceput in anul 2022. Ratele contractelor de leasing sunt esalonate conform scadentelor emise de OTP Leasing Romania IFN S.A. si sunt exprimate in moneda Euro.

#### **22.6.2. Riscul variatiilor de curs valutar**

Societatea are tranzactii intr-o alta moneda decat moneda functionala (RON).

Riscul variatiilor de curs valutar este gestionat de societate.

#### **22.6.3. Riscul de credit**

Societatea desfasoara relatii comerciale numai cu terti recunoscuti, care justifica finantarea pe credit. Politica Societatii este ca toti clientii care doresc sa desfasoare relatii comerciale in conditii de creditare sa faca obiectul procedurilor de verificare. Soldurile de creante sunt monitorizate permanent, avand ca rezultat o expunere redusa a Societatii la riscul unor creante neincasabile. La 31.12.2023 societatea nu are imprumuturi acordate vreunui tert.

#### **22.6.4. Riscul de piata (pret)**

Riscul de piata este riscul ca valoarea instrumentelor financiare (active si datorii in special circulante, dar si imobilizate) sa fluctueze ca rezultat al modificarilor in preturile pietei. Activele financiare disponibile pentru vanzare si activele financiare prezentate la valoarea justa prin intermediul contului de profit si pierdere detinute de catre societate sunt susceptibile riscului pretului de piata ce rezulta in incertitudinea fata de preturile viitoare ale investitiilor. Riscul pretului de piata al societatii este controlat prin diversificarea portofoliului de investitii / produse.

Administrator,

Ionel Mugurel Gabriel

SC Chromosome Dynamics SA

Intocmit,

Rusu Corina-Ileana

Administrator,

SC Contacor Expert SRI

## **NOTA 23 ANGAJAMENTE**

### **23.1 Angajamente de capital**

Societatea nu are angajamente de capital la 31.12.2023

### **23.2 Giruri si garantii acordate tertilor**

In 2023 similar cu 2022 Societatea are, in principal, garantii acordate furnizorilor de spatii inchiriate sau echipamente inchiriate, in suma de 8.534 Lei, comparativ cu 26.480 lei in 2022.

### **23.3 Giruri si garantii primite de la terti**

Nu exista situatii semnificative care sa fie prezentate.

### **23.4 Angajamente privind platile viitoare de chirii si leasing**

La 31.12.2023 datoriile pe termen lung sunt reprezentate doar de capitalul datorat la tranzactiile de leasing financiar , linia de credit si imprumuturile acordate de Banca Transilvania. A se vedea Notele 3.2 si 9 pentru datoriile leasing financiar.

La 31 decembrie 2023, datoriile reprezentand capital din leasing financiar sunt in suma de 77.966 lei, (78.041 lei in 2022) pe termen scurt, respectiv 106.238 lei (respectiv 183.195 lei in 2022) pe termen lung si sunt garantate cu imobiliarile finantate/achizitionate prin leasing.

Dobanda totala datorata la contractele de leasing financiar, evidentiata extrabilantier, la 31.12.2023 este de 3.028 lei (8.162 lei in 2022) peste 1 an si respectiv 5.178 lei (7.933 lei in 2022) sub 1 an.

### **23.5 Alte angajamente**

Nu sunt identificate alte situatii care sa determine mentionarea de angajamente extrabilantiere la 31.12.2023 / 2022.

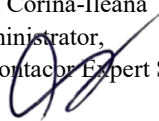
Situatiile financiare si Notele au fost aprobate si semnate de catre administrator la data de

Administrator,  
Ionel Mugurel Gabriel

SC Chromosome Dynamics SA



Intocmit,  
Rusu Corina-Ileana  
Administrator,  
SC Contactor Expert SRL





## Situatia modificarilor capitalului propriu

2023

Denumirea elementului		Sold la	Cresteri/Increases		Reduceri/Decreases		Sold la
		1 ianuarie 2023	Total, din care	Prin transfer	Total, din care	Prin transfer	31 decembrie 2023
Capital subscris		122,492	36172	0	0	0	158,664
Patrimoniul regiei							
Patrimoniul institutelor nationale de cercetare – dezvoltare/							
Alte elemente de capitaluri proprii							
Prime de capital		3,830,478	3275393	0	0	0	7,105,871
Rezerve din reevaluare							
Rezerve legale		24,498	7,235	0	0	0	31,733
Rezerve statutare sau contractuale							
Alte rezerve							
Actiuni proprii							
Castiguri legate de instrumentele de capitaluri proprii							
Pierderi legate de instrumentele de capitaluri proprii							
Rezultatul reportat reprezentand profitul nerepartizat sau pierderea neacoperita	Sold C	968,494	1,302,366	-	0	0	2,270,860
	Sold D						
Rezultatul reportat provenit din modificarile politicilor contabile	Sold C						
	Sold D	0.00	0.00	0.00	0	0	0
Rezultatul reportat provenit din corectarea erorilor contabile	Sold C						
	Sold D	146	297,844	0			297,990
Profitul sau pierderea exercitiului financiar	Sold C	1,302,367	198,062	0	1,302,367	1,302,367	198,062
	Sold D						
Repartizarea profitului		-	7,235	0	-	-	7,235
<b>Total capitaluri proprii</b>		<b>6,248,183</b>	<b>4,514,149</b>	<b>0</b>	<b>1,302,367</b>	<b>1,302,367</b>	<b>9,459,965</b>

**2022**

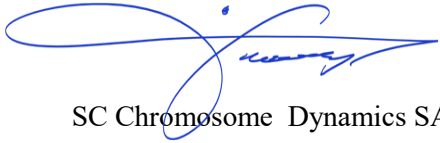
Denumirea elementului		Sold la		Cresteri/Increases		Reduceri/Decreases		Sold la	
		1 ianuarie 2022						31 decembrie 2022	
				Total, din care	Prin transfer	Total, din care	Prin transfer		
Capital subscris		122,492	0	0	0	0	0	122,492	
Patrimoniul regiei									
Patrimoniul institutelor nationale de cercetare – dezvoltare/									
Alte elemente de capitaluri propria									
Prime de capital		3,830,478	0	0	0	0	0	3,830,478	
Rezerve din reevaluare									
Rezerve legale		24,498	0	0	0	0	0	24,498	
Rezerve statutare sau contractuale									
Alte rezerve									
Actiuni proprii									
Castiguri legate de instrumentele de capitaluri proprii									
Pierderi legate de instrumentele de capitaluri proprii									
Rezultatul reportat reprezentand profitul nerepartizat sau pierderea neacoperita	Sold C	16,887	951,607	951,607	0	0	0	968,494	
	Sold D								
Rezultatul reportat provenit din modificarile politicilor contabile	Sold C								
	Sold D	146	0	0	0	0	0	146	
Rezultatul reportat provenit din corectarea erorilor contabile	Sold C								
	Sold D								
Profitul sau pierderea exercitiului financiar	Sold C	976,065	1,302,367	0	976,065	976,065	976,065	1,302,367	
	Sold D								
Repartizarea profitului		24,458	0	0	24,458	24,458	24,458	0	
<b>Total capitaluri proprii</b>		<b>4,945,816</b>	<b>2,253,974</b>	<b>951,607</b>	<b>951,607</b>	<b>951,607</b>	<b>951,607</b>	<b>6,248,183</b>	

**Comentarii societate cu privire la fluctuatiile de capital**

Societatea are un capital social total de 158.664 lei, contribuit in numerar, subscris si varsat integral. Caputalul social este impartit in 793.320 actiuni nominative, ordinare si dematerializate , cu o valoare de 0,2 lei fiecare. In anul 2023 capitalul social a fost majorat cu o valoare de 36.172,20 lei. Componenta actiunilor si procentele detinute la capitalul social sunt prezentate in nota 12.

Administrator,


Ionel Mugurel Gabriel



SC Chromosome Dynamics SA

Intocmit,

Rusu Corina-Ileana



Administrator,

SC Contacor Expert SRL

Bucuresti, 1 Aprilie 2024

**CHROMOSOME DYNAMICS SA**

Bucuresti, Sector 6, Blvd. Iuliu Maniu, Nr. 7  
Corp A, Scara 2, Etaj 4

**RAPORT AUDIT**

Situatii financiare individuale 31.12.2023

Pregatit de  
MGMT AUDIT & BPO SRL

**Raportul auditorilor independenti catre actionarii  
CHROMOSOME DYNAMICS SA**

**Raport asupra situatiilor financiare individuale**

***Opinie***

Am auditat Situatiile Financiare ale societatii CHROMOSOME DYNAMICS SA, cu sediul in Bucuresti, Sector 6, Blvd. Iuliu Maniu, Nr. 7, Corp A, Scara 2, Etaj 4, cod fiscal RO 42234198 („Societatea”), care cuprind situatia pozitiei financiare la de 31 decembrie 2023, situatia modificarilor capitalului propriu si situatia fluxurilor de trezorerie pentru exercitiul financiar incheiat la aceasta data si un sumar al politicilor contabile semnificative si alte note explicative.

Situatiile financiare individuale mentionate se refera la:

Total active	16,138,397 RON
Capitaluri proprii	9,459,965 RON
Cifra de afaceri	11,196,259 RON
Rezultatul anului - profit	198,062 RON

In opinia noastra situatiile financiare prezinta in mod fidel, sub toate aspectele semnificative pozitia financiara a societatii **CHROMOSOME DYNAMICS SA** la 31 Decembrie 2023 si performanta sa financiara, fluxurile sale de trezorerie pentru anul care s-a incheiat la acesta data, in conformitate cu Ordinul Ministrului Finantelor Publice din Romania nr 1802/2014 cu modificarile ulterioare si cu politicile contabile descrise in notele la situatiile financiare.

***Baza Opiniei***

Am desfasurat auditul nostru in conformitate cu Standardele Internationale de Audit (“ISA”) si Legea nr. 162/2017 privind auditul statutar („Legea”). Responsabilitatile noastre in baza acestor standarde sunt descrise detaliat in sectiunea “Responsabilitatile auditorului pentru auditul situatiilor financiare” din raportul nostru. Noi suntem independenti față de Societate, in conformitate cu Codul Etic International pentru Profesionistii Contabili emis de Consiliul pentru Standarde Internationale de Etica pentru Contabili inclusiv standardele internationale de independenta (toate impreuna denumite “Codul IESBA”), conform cerintelor etice care sunt relevante pentru auditul situatiilor financiare in Romania, inclusiv Legea, si ne-am indeplinit responsabilitatile etice conform acestor cerinte si conform codului IESBA.

Consideram ca probele de audit pe care le-am obtinut sunt suficiente si adecvate pentru a constitui baza opiniei noastre de audit.

### ***Evidentierea unor aspecte***

1. Dupa cum este prezentat in Nota 21 "Corectarea erorilor contabile" la Situatiile Financiare de la 31.12.2023, Societatea a retratat bilantul perioadei anterioare prin ajustarea rezultatului reportat al perioadei curente, fara a modifica comparativele, in conformitate cu cerintele OMFP 1802/2014, cu suma de 297,990 RON. Opinia noastra nu este modificata cu privire la acest aspect.
2. Atragem atentia asupra Notei 7 "Casa si conturi la banci" din Situatiile Financiare de la 31.12.2023, care prezinta nivel redus de lichiditati in casa si banca Societatii, in suma totala de 9.260 RON. Dupa cum este prezentat in Nota 5 "Creante", creantele Societatii prezinta termen mari de scadenta, ceea ce poate influenteaza capacitatea Societatii de a-si achitaa in termen datorii comerciale si cele aferente bugetului de stat.

### ***Aspecte-cheie de audit***

Aspectele cheie de audit sunt acele aspecte care, in baza rationamentului nostru profesional, au avut cea mai mare importanta pentru auditul situatiilor financiare din perioada curenta. Aceste aspecte au fost abordate in contextul auditului situatiilor financiare in ansamblu si in formarea opiniei noastre asupra acestora si nu oferim o opinie separata cu privire la aceste aspecte.

#### *Aspect Cheie audit*

#### *Modul de abordare in cadrul auditului*

##### *Recunoasterea veniturilor*

A se vedea Nota 13 „Cifra de afaceri neta”

Politica de recunoastere a veniturilor este prezentata in nota 2 „Principii, politici si metode contabile”.

In conformitate cu Standardele Internationale de Audit, exista un risc implicit in recunoasterea veniturilor, datorita presiunii pe care conducerea o poate resimti in legatura cu obtinerea rezultatelor planificate.

Societatea realizeaza venituri in baza intelegurilor contractuale incheiate cu clientii sai pentru vanzarea de produse finite si marfuri precum si din prestari servicii consultanta B2B si Proiecte integrate de IT&AI.

Veniturile sunt recunoscute la momentul predarii produselor finite / marfurilor, serviciilor catre clienti, in baza contractelor incheiate.

Procedurile noastre de audit au inclus, printre altele:

- ✓ Evaluarea principiilor de recunoastere a veniturilor conform OMFP 1802/2014 si in raport cu politicile contabile ale societatii;
- ✓ Testarea existentei si eficacitatii controalelor interne precum si efectuarea de teste de detalii in scopul verificarii inregistrarii corecte a tranzactiilor;
- ✓ Examinarea acuratetei ajustarilor efectuate de societate pentru respectarea principiului independentei exercitiilor, avand in vedere conditiile de livrare si prevederilor contractuale referitoare la modalitatile de livrare;
- ✓ Testarea pe baza unui esantion a soldurilor creantelor comerciale la 31 Decembrie 2023 prin transmiterea de scrisori de confirmare.

### ***Alte informatii – Raportul Administratorilor***

Administratorii sunt responsabili pentru intocmirea si prezentarea altor informatii. Acele „Alte informatii” cuprind Raportul Consiliului de Administratie, dar nu includ situatiile financiare si raportul nostru de audit cu privire la acestea.

Consiliul de Administratie este responsabil pentru intocmirea si prezentarea raportului Consiliului de Administratie in conformitate cu cerintele OMFP nr. 1802/2014 Reglementari contabile privind situatiile financiare anuale, punctele 489-492 care sa nu contina denaturari semnificative si pentru acel control intern pe care conducerea il considera necesar pentru a permite intocmirea raportului Consiliului de Administratie care sa nu contina denaturari semnificative, datorate fraudei sau erorii.

Opinia noastra de audit asupra situatiilor financiare nu acopera si aceste „Alte informatii” si cu exceptia cazului in care se mentioneaza explicit in raportul nostru, nu exprimam nicio forma de concluzie de asigurare asupra acestora.

In legatura cu auditul situatiilor financiare pentru exercitiul incheiat la 31 decembrie 2023, responsabilitatea noastra este sa citim acele „Alte informatii” si in acest demers, sa apreciem daca acele „alte informatii” sunt semnificativ incosecvente cu situatiile financiare sau cu cunostintele pe care noi le-am obtinut in timpul auditului sau daca ele par a fi denaturate semnificativ.

In ceea ce priveste Raportul administratorilor, am citit si raportam daca acesta a fost intocmit in toate aspectele semnificative in conformitate cu Ordinul Ministrului Finantelor Publice nr. 1802/2014 cu modificarile ulterioare, punctele 489-492.

In baza exclusiv a activitatilor care trebuie desfasurate in cursul auditului situatiilor financiare, in opinia noastra:

- a) Informatiile prezentate in Raportul administratorilor pentru exercitiul financiar pentru care au fost intocmite situatiile financiare sunt in concordanta, in toate aspectele semnificative, cu situatiile financiare;
- b) Raportul administratorilor, a fost intocmit in toate aspectele semnificative in conformitate cu Ordinul Ministrului Finantelor Publice nr. 1802/2014, cu modificarile ulterioare, punctele 489-492;
- c) pe baza cunostintelor noastre si a intelegerii noastre cu privire la Societate si mediul acesteia, dobandite in cursul auditului situatiilor financiare incheiat la data de 31 decembrie 2023, trebuie sa raportam daca am identificat denaturari semnificative in Raportul administratorilor. Nu avem nimic de raportat cu privire la acest aspect.

### ***Alte aspecte***

In Romania, legislatia fiscala este in continua schimbare si adaptare la legislatia internationala. In acest context, exista posibilitatea unor interpretari diferite ale dispozitiilor legale de catre Ministerul Finantelor si de catre autoritatile fiscale locale. Managementul societatii a inregistrat in conturile care va sunt prezentate diferitele impozite si taxe, pe baza celei mai bune intrepreri a dispozitiilor fiscale in vigoare, interpretare care insa poate fi contestata de un control fiscal.

Acest raport este adresat exclusiv actionarilor Societatii si se mentioneaza expres destinarii conveniti prin contract sau impusi de legislatie. Auditul nostru a fost efectuat pentru a putea raporta actionarilor Societatii acele aspecte pe care trebuie sa le raportam intr-un raport de audit financiar, si nu in alte scopuri. In masura permisa de lege, nu acceptam si nu ne asumam responsabilitatea decat fata de Societate si de actionarii acesteia, pentru auditul nostru, pentru acest raport sau pentru opinia formata.

### ***Responsabilitatile Conducerii si ale celor responsabili de Situatiile Financiare individuale***

Conducerea Societatii are responsabilitatea intocmirii si prezentarii fidele a situatiilor financiare individuale in conformitate cu Ordinul Ministrului Finantelor Publice nr. 1802/2014, cu modificarile si clarificarile ulterioare, si pentru acel control intern pe care conducerea il considera necesar pentru a permite intocmirea de situatii financiare care sunt lipsite de denaturari semnificative, cauzate fie de fraudă, fie de eroare.

La intocmirea situatiilor financiare individuale, conducerea este responsabila sa evalueze abilitatea Societatii de a-si desfasura activitatea conform principiului continuitatii activitatii si sa prezinte, daca este cazul, aspectele referitoare la continuitatea activitatii si folosirea principiului continuitatii activitatii, mai putin in cazul in care conducerea intentioneaza sa lichideze Societatea sau sa ii inceteze activitatea sau nu are nicio alternativa reala decat sa procedeze astfel.

Persoanele responsabile cu guvernanta au responsabilitatea supravegherii procesului de raportare financiara a Societatii.

### ***Responsabilitatile auditorului pentru auditul situatiilor financiare individuale***

Obiectivele noastre constau in obtinerea unei asigurari rezonabile privind masura in care situatiile financiare, luate in ansamblu, nu contin denaturari semnificative cauzate de eroare sau fraudă si de a emite un raport de audit care sa includa opinia noastra. Asigurarea rezonabila reprezinta un nivel ridicat de asigurare, insa nu este o garantie ca un audit desfasurat in conformitate cu standardele ISA va detecta intotdeauna o denaturare semnificativa, daca aceasta exista. Denaturarile pot fi cauzate fie de fraudă fie de eroare si sunt considerate semnificative daca se poate preconiza, in mod rezonabil, ca acestea, atat la nivel individual sau luate in ansamblu, vor influenta deciziile economice ale utilizatorilor, luate in baza acestor situatii financiare.

Ca parte a unui audit in conformitate cu standardele ISA, ne exercitam rationamentul profesional si ne mentinem scepticismul profesional pe intreg parcursul auditului. De asemenea:

- ✓ Identificam si evaluam riscurile de denaturare semnificativa a situatiilor financiare, cauzate fie de fraudă fie de eroare, stabilim si efectuam proceduri de audit care sa raspunda acestor riscuri si obtinem probe de audit suficiente si adecvate pentru a constitui o baza pentru opinia noastra. Riscul de nedetectare a unei denaturari semnificative cauzate de fraudă este mai ridicat decat cel de nedetectare a unei denaturari semnificative cauzate de eroare, deoarece fraudă poate include complicitate, falsuri, omisiuni intentionate, declaratii false sau evitarea controlului intern.
- ✓ Intelegem controlul intern relevant pentru audit pentru a stabili procedurile de audit adecvate in circumstantele date, dar nu si in scopul exprimarii unei opinii asupra eficacitatii controlului intern al Societatii.
- ✓ Evaluam gradul de adecvare a politicilor contabile utilizate si rezonabilitatea estimarilor contabile si a prezentarilor aferente de informatii realizate de catre conducere.



- ✓ Formulăm o concluzie cu privire la gradul de adecvare a utilizării de către conducere a contabilității pe baza continuității activității și determinăm, pe baza probelor de audit obținute, dacă există o incertitudine semnificativă cu privire la evenimente sau condiții care ar putea genera indoile semnificative privind capacitatea Societății de a-și continua activitatea. În cazul în care concluzionăm că există o incertitudine semnificativă, trebuie să atragem atenția, în raportul de audit, asupra prezentărilor aferente din situațiile financiare sau, în cazul în care aceste prezentări sunt neadecvate, trebuie să ne modificăm opinia. Concluziile noastre se bazează pe probe de audit obținute până la data raportului nostru de audit. Cu toate acestea, evenimente sau condiții viitoare pot determina ca Societatea să nu își mai desfășoare activitatea în baza principiului continuității activității.
- ✓ Evaluăm prezentarea, structura și conținutul general al situațiilor financiare, inclusiv al prezentărilor de informații, și măsura în care situațiile financiare reflectă tranzacțiile și evenimentele de bază într-o manieră care realizează prezentarea fidelă.
- ✓ Comunicăm persoanelor responsabile cu guvernanta, printre altele aspecte, obiectivele planificate și programarea în timp a auditului, precum și constatările semnificative ale auditului, inclusiv orice deficiențe semnificative ale controlului intern, pe care le identificăm pe parcursul auditului nostru.

#### **Raport cu privire la alte dispoziții legale și de reglementare**

Am fost numiți auditori ai societății conform Hotărârii Generale Ordinare a Acționarilor nr.2/ 28.07.2021, să audităm situațiile financiare ale societății CHROMOSOME DYNAMICS SA pentru exercitiul financiar încheiat la 31 Decembrie 2021, 31 Decembrie 2022, 31 Decembrie 2023 și 31 Decembrie 2024. Durata totală neîntreruptă a angajamentului nostru este de 3 ani, acoperind exercitiul financiar încheiat la 31 Decembrie 2023.

Confirmăm ca:

- În desfășurarea auditului nostru, ne-am păstrat independența față de entitatea auditată.
- Nu am furnizat pentru Societate serviciile non audit interzise, menționate la articolul 5 alineatul

(1) din Regulamentul UE nr.537/2014.

În numele,  
**MGMT AUDIT & BPO SRL**  
Intrarea Amzei nr.2, Mansarda,  
sector 1, București, România

Inregistrat în Registrul Public electronic cu Nr. FA1263  
Membru CAFR cu nr. 1263/07.09.2015



**Auditor: Gabriela Ciacaru**  
Inregistrat în Registrul Public electronic cu Nr. AF4044  
Membru CAFR cu nr. 4044 / 25.08.2011

București, 1 Aprilie 2024

Autoritatea pentru Supravegherea Publică a  
Activității de Audit Statutar (ASPAAS)  
Firma de Audit: MGMT AUDIT & BPO SRL  
Registrul Public Electronic: FA 1263

Autoritatea pentru Supravegherea Publică a  
Activității de Audit Statutar (ASPAAS)  
Auditor financiar: GABRIELA CIACARU  
Registrul Public Electronic: AF 4044