

Raport Rezultate Financiare Trimestrul I 2026

Connections | 14 Mai 2026



connections

TECH HUMANITY FORWARD



RAPORT CURENT CONFORM RULEBOOK BVB PRIVIND PIATA AeRO

DATA RAPORTULUI	14.05.2026
NUMELE EMITENTULUI	Connections Consult S.A.
ADRESA	Str.Buzești 71, Sector 1, București
TELEFON/FAX	037-276.83/137-200.67
COD UNIC DE ÎNREGISTRARE	17753763
NR. REG. COM.	J2005011864405
CAPITAL SUBSCRIS ȘI VÂRSAT	1.308.199,90 RON
PIAȚA PE CARE SE TRANZACȚIONEAZĂ	AeRO SMT
VALORILE MOBILIARE	

REZULTATE FINANCIARE TRIMESTRUL I 2026

Connections Consult S.A. informează părțile interesate cu privire la rezultatele financiare aferente trimestrului I pentru 2026.

Cu respect,

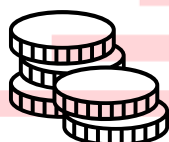
Bogdan Liviu Florea & Radu Marcu, co-CEO Connections

[Redacted signature area]

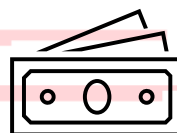


1. INDICATORI CHEIE	4
2. MESAJ DE LA CEOs	5
3. DESPRE CONNECTIONS	8
3.1 SCURT ISTORIC	8
3.2 LINII DE BUSINESS PORTOFOLIU DE PRODUSE ȘI SERVICII	10
3.3 STRUCTURA GRUPULUI CONNECTIONS ÎN TRIMESTRUL I, 2026	10
3.4 DESCRIEREA PE SCURTA ACTIVITĂȚII	11
4. ANALIZA ACTIVITĂȚII GRUPULUI CONNECTIONS PENTRU PERIOADA DE 3 LUNI ÎNCHEIATĂ LA 31.03.2026	11
4.1 ANALIZA REZULTATELOR FINANCIARE ALE GRUPULUI CONNECTIONS (comparativ 3 luni 2026 vs 3 luni 2025 vs 3 luni estimat 2026)	11
4.2 ANALIZA LINIILOR DE SERVICII COMPONENTA VENITURILOR GRUPULUI CONNECTIONS	12
4.3 PREZENTAREA PORTOFOLIULUI DE PROIECTE PRINCIPALE ÎN RAPORT CU SECTOARELE ECONOMICE	15
4.4 EVENIMENTE IMPORTANTE ÎN CADRUL CONNECTIONS ÎN PRIMUL TRIMESTRU DIN 2026	16
5. ANALIZA SITUAȚIILOR FINANCIARE INDIVIDUALE: PERFORMANȚĂ ȘI POZIȚIE FINANCIARĂ	17
5.1 CONSOLIDAREA POZIȚIEI FINANCIARE ÎN TRIMESTRUL I 2026	17
5.2 EXPLICAȚIA PRIVIND VARIANȚIA DATORIILOR	18
5.3 STRUCTURA DE CAPITAL	19
6. PRIORITĂȚI STRATEGICE 2026	20
7. ASPECTE REFERITOARE LA GUVERNANȚA CORPORATIVĂ	20
7.1 CONSILIUL DE ADMINISTRAȚIE	21
7.2 MANAGEMENT EXECUTIV	21
8. RISCURI	21
8.1 RISCURI LEGATE DE ACTIVITATEA SOCIETĂȚII	21
8.2 RISCURI GENERALE PRIVIND ACȚIUNILE	24
9. DECLARAȚIA CONDUCERII	26
10. ANEXE	27

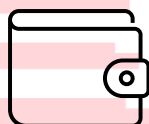
1. INDICATORI CHEIE



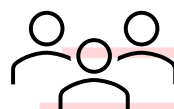
25,76 mil RON
VENITURI



9,37mil RON
PROFIT BRUT



7,89 mil RON
PROFIT NET



177
ANGAJAȚI & COLABORATORI

2. MESAJ DE LA CEOs

Stimați investitori,

Vă supunem atenției Raportul privind Rezultatele Financiare ale grupului de firme controlate de Connections Consult SA (denumit în continuare „Connections” sau „Emitentul”), aferente primului trimestru din 2026.



Începutul anului 2026 confirmă direcția strategică pe care Connections Consult S.A. și-a asumat-o în ultimii ani: consolidarea unui model de business orientat către servicii, soluții și produse cu valoare adăugată ridicată, bazate pe transformare digitală, automatizare și tehnologii emergente.

Creșterea profitului net cu 901% față de trimestrul I din 2025 validează planificarea și execuția strategică a Connections și pune bazele unei structuri robuste pentru ciclul 2026–2030.

Rezultatele din primul trimestru reflectă atât continuarea procesului de re poziționare strategică a Grupului, cât și impactul noii structuri operaționale rezultate în urma tranzacției de vânzare a diviziei de Service Delivery.

În această perioadă de tranziție, focusul nostru rămâne pe consolidarea segmentului Software, dezvoltarea activităților recurente și creșterea eficienței operaționale, în paralel cu creșterea capacităților în securitate cibernetică și inteligență artificială.

Ce așteptăm în 2026?

- Întărirea guvernancei companiei, prin optimizarea organigramei și a proceselor interne, astfel încât structura organizațională să susțină mai eficient noua etapă de dezvoltare și proiectele strategice ale companiei.
- Pași concreți pentru intrarea pe piața principală, inclusiv realizarea auditului financiar conform standardelor IFRS pentru ultimele exerciții financiare, un pas esențial în procesul de aliniere la cerințele pieței principale de capital.
- Îmbunătățirea relației cu investitorii, prin consolidarea comunicării cu piața de capital și dezvoltarea funcției de Investor Relations.
- Definirea obiectivelor organizației și cascada lor la nivel individual, pentru a asigura o mai bună aliniere între strategia companiei, echipe și performanța individuală.
- Dezvoltarea unor verticale sectoriale și accelerarea inițiativelor de inovație, cu accent pe domeniile în care vedem cel mai mare potențial de creștere: inteligență artificială și securitate cibernetică.

T1 2026 este primul trimestru în care cifrele reflectă cu adevărat business-ul pe care l-am construit: fără diluție de marjă din activități cu valoare adăugată redusă, fără zgomot în cifre. Creșterea de 901% a profitului net și avansul de 155% al veniturilor core — față de aceeași perioadă, pe baze comparabile — validează decizia de re poziționare luată în 2025. Suntem semnificativ mai profitabili și mai focalizați.

Accelerarea digitalizării, noile reglementări europene (NIS2, AI Act, Digital Services Act, Cyber Resilience Act) și evoluția rapidă a tehnologiilor emergente continuă să creeze oportunități importante pentru dezvoltarea Grupului.



În prima parte a anului 2026, Connections a aderat la ARIR – Asociația Română pentru Relația cu Investitorii, reafirmând angajamentul companiei pentru transparență, governanță corporativă și consolidarea relației cu investitorii, prin alinierea la cele mai bune practici de comunicare cu piața de capital.

VEKTOR – modelul de scoring al ARIR – este un indicator relevant al relației cu investitorii, iar asumarea creșterii acestui scor reprezintă o prioritate pentru Connections.

În aceeași perioadă, compania a încheiat un contract semnificativ cu o instituție publică din România pentru furnizarea și implementarea unei platforme de Inteligență Artificială și calcul de înaltă performanță (AI & HPC), proiect care consolidează poziția sa în zona infrastructurilor AI și cloud privat și confirmă capacitatea de livrare a unor soluții complexe la nivel instituțional.

În paralel cu dezvoltarea în direcția deep tech, Connections a încheiat cu succes livrarea unui proiect major, contractat cu o instituție publică în 2025, demonstrând încă o dată capabilitățile ridicate de execuție care poziționează compania printre liderii soluțiilor tehnologice integrate din piața românească și regională.

Privim 2026 și anii care urmează ca pe o perioadă plină de oportunități. Accelerarea digitalizării, noile reglementări europene și evoluția rapidă a tehnologiilor emergente creează un context provocator, dar cu perspective promițătoare.

Portofoliul nostru de contracte, pipeline-ul de oportunități din sectorul public și privat și investițiile continue în competențe AI, cybersecurity, big data analysis și cloud infrastructure delivery și suport ne dau toate motivele să credem că cel mai bun capitol al Connections este în fața noastră.

Rămânem concentrați pe inovație, disciplină operațională și dezvoltarea unor soluții tehnologice relevante pentru clienții și partenerii noștri. Pentru restul anului 2026, ne așteptăm la continuarea traiectoriei de creștere organică în segmentul core, susținută de pipeline-ul de proiecte în derulare și de extinderea relațiilor cu clienții existenți.

Vă mulțumim pentru încrederea acordată și pentru sprijinul constant în evoluția Connections!

Bogdan Liviu Florea & Radu Marcu, CEOs Connections

3. DESPRE CONNECTIONS

Connections este o companie flagship în tehnologie, care pune profesionalismul pe primul loc, având o experiență de peste 20 de ani în cele mai digitalizate piețe de tehnologie din Europa Centrală și de Est.

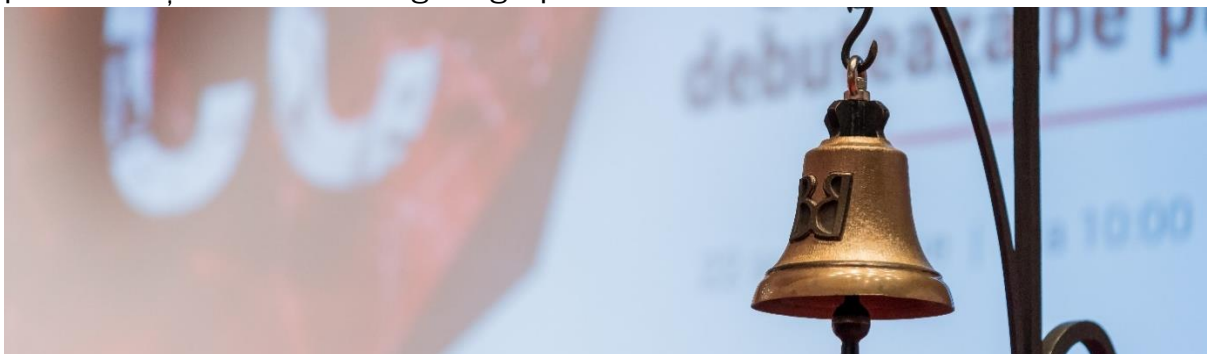
Compania combină tehnologii de ultimă generație precum inteligența artificială, analiza avansată a volumelor mari de date, securitatea cibernetică și automatizarea proceselor (RPA), cu expertiza umană, facilitând astfel tranziția companiilor către un viitor în care sinergia între om și mașină este esențială pentru competitivitate și succes.

Spiritul antreprenorial și antifragilitatea sunt pilonii prin care Connections abordează fiecare proiect, într-un mod responsabil. Credem în potențialul fiecărui membru al echipei și punem profesionalismul în fiecare linie de cod dezvoltată. De-a lungul celor peste 20 de ani, Connections a cultivat încredere, transparență și un spirit de învățare continuă pentru fiecare coleg, iar aceste principii ne plasează alături de cei mai importanți lideri din tehnologie care construiesc bazele transformării digitale în societate.

Misiunea Connections este de a deschide calea către un viitor în care tehnologia amplifică potențialul uman și evoluează odată cu acesta, inspirând fiecare comunitate să trăiască mai bine și mai autentic; sprijinim transformarea digitală a societății și o modelăm pentru a debloca potențialul uman.

3.1 SCURT ISTORIC

De la listarea la Bursa de Valori București (BVB) în 2021, Connections a evoluat ca un grup integrat, abordând strategia, dezvoltarea afacerilor și monitorizarea performanței la nivelul întregului grup.



2005

FAZA DE STARTUP

Connections a fost fondată în București, România, cu focus pe dezvoltarea software și suport pentru infrastructura IT. Compania a crescut inițial prin dobândirea a 1-2 clienți cheie, care au contribuit la consolidarea bazei de clienți.

2010

CREȘTEREA AFACERII

Creștere prin recomandări: Connections și-a definit poziționarea pe piața locală și a început să construiască practici care să susțină extinderea ulterioară. Această perioadă a marcat fundația pentru expansiunea viitoare.

2016

DEZVOLTARE INTERNAȚIONALĂ

Creștere regională și internațională: Connections și-a extins prezența în Bulgaria, Serbia, Austria, Germania și Olanda. În același timp, a consolidat operațiunile în România, ajungând la 250 de consultanți și venituri de 4 milioane EUR.

2017

PILONUL DE BUSINESS RPA

Introducerea RPA (Automatizarea Proceselor prin Roboti): Connections a lansat linia de business RPA, marcând intrarea companiei în domeniul serviciilor de automatizare. Această extindere a pus bazele unor inovații viitoare în AI, big data și automatizare.

2021

CONSOLIDAREA PREZENȚEI INTERNAȚIONALE ȘI LISTAREA LA BURSA DE VALORI BUCUREȘTI

Compania a marcat un moment important prin listarea la Bursa de Valori București (BVB), consolidându-și astfel angajamentul pe termen lung față de inovare și dezvoltare. Tot în 2021 Connections a atins un prag de 300 de consultanți/FTE și și-a consolidat prezența internațională, cu 20% din venitul total provenind din piețele externe. Compania a continuat să investească în cercetare-dezvoltare pentru a susține serviciile de automatizare, integrând RPA, AI și analiza big data pentru a îmbunătăți procesele de afaceri ale clienților.

2025

VÂNZAREA DIVIZIEI DE SERVICE DELIVERY

Anul 2025 a fost marcat de vânzarea diviziei de Service Delivery în luna iulie, ca urmare a semnării contractului de vânzare-cumpărare (SPA) la 31.03.2025 și a îndeplinirii condițiilor suspensive prevăzute în acesta.

Decizia reflectă strategia Connections de a-și concentra resursele și investițiile pe domenii cu valoare adăugată mai mare, precum inteligența artificială și securitatea cibernetică, pentru a stimula creșterea și inovația pe termen lung.

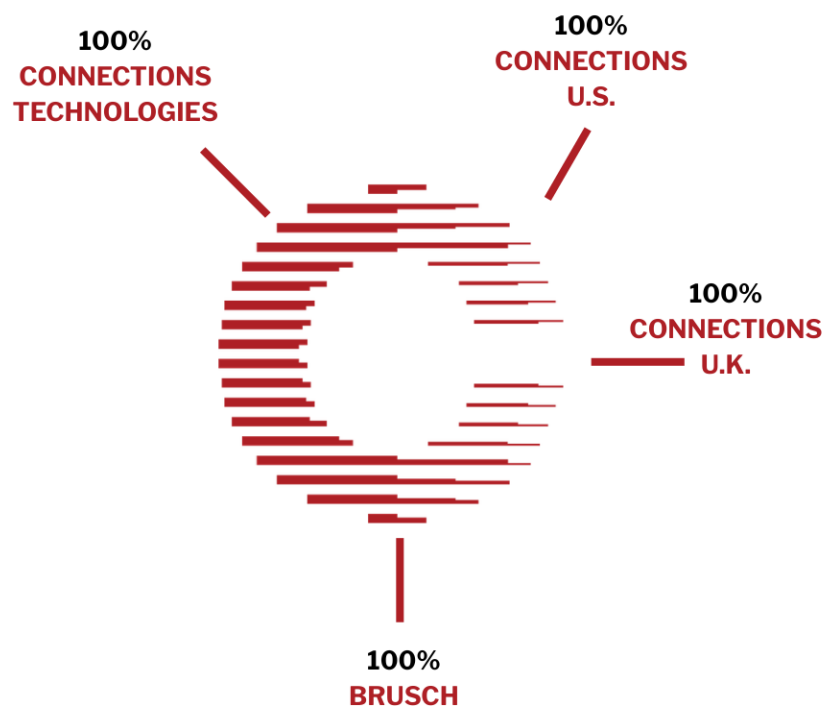
3.2 LINII DE BUSINESS | PORTOFOLIUL DE PRODUSE ȘI SERVICII

Connections oferă servicii de transformare digitală clienților din sectorul public și privat, pe piețele internaționale și din România. Portofoliul de servicii cuprinde: proiecte software, soluții integrate de tehnologie digitală, produse inovative și platforme de inginerie.

Portofoliul de produse Connections a inclus:

1. ID Scanner – instrument de extragere a datelor din cărțile de identitate;
2. Quick Merlin (2022) – aplicație de analiză financiară AI-driven;
3. NextGen (2022) – platformă low-code pentru accelerarea dezvoltării aplicațiilor software;
4. Apollo/OneApp – aplicație de management al proiectelor pentru consultanță.

3.3 STRUCTURA GRUPULUI CONNECTIONS ÎN TRIMESTRUL I, 2026



3.4 DESCRIEREA PE SCURT A ACTIVITĂȚII

Connections asistă clienții în călătoria lor spre o transformare digitală reală, făcând pași accelerați către Industry 5.0, revoluția industrială care marchează sinergia om-mașină, prin construirea unor sisteme complexe, human-centric. Verticala de proiecte integrate amplifică competențele în tehnologii emergente, livrând soluții sofisticate care acoperă securitatea cibernetică, inteligența artificială, tehnologiile cloud și analiza volumelor mari de date, păstrând în același timp nucleul echipelor de dezvoltare software. Divizia de consultanță, reprezentată de Bruschi, și cea de produse – incubate în Connections Technologies – reprezintă pilonii unei construcții solide pentru viitor.

În acest fel, printr-o abordare integrată, avem pregătite în Grup toate competențele necesare unei migrări de succes de la economia tradițională către cea de-a cincea revoluție industrială, în care creativitatea își va da mâna cu tehnologia, asigurând un echilibru solid între puterea de inovație a omului și forța de execuție a mașinilor.

4. ANALIZA ACTIVITĂȚII GRUPULUI CONNECTIONS PENTRU PERIOADA DE 3 LUNI ÎNCHEIATĂ LA 31.03.2026

4.1 ANALIZA REZULTATELOR FINANCIARE ALE GRUPULUI CONNECTIONS (comparativ 3 luni 2026 vs 3 luni 2025 vs 3 luni estimat 2026)

În trimestrul I 2026, Grupul Connections a înregistrat venituri operaționale consolidate în valoare de 25,8 milioane lei, în creștere cu 33% comparativ cu perioada similară a anului precedent, evoluție susținută în principal de activitatea segmentului Software Public și de extinderea activităților de suport și servicii recurente.

Comparativ cu estimările pentru trimestrul I 2026, veniturile realizate s-au situat sub nivelul bugetat, în principal ca urmare a întârzierii aprobării bugetului de stat și, implicit, a decalării proceselor de semnare și demarare a unor contracte din sectorul public. Acest context a afectat temporar ritmul de implementare și

recunoaștere a veniturilor aferente anumitor proiecte publice aflate în pipeline-ul operațional.

În același timp, Grupul a înregistrat o îmbunătățire semnificativă a profitabilității comparativ cu trimestrul I 2025, ca efect al optimizării structurii operaționale și al modificării mixului de servicii.

4.2 ANALIZA LINIILOR DE SERVICII | COMPONENTA VENITURILOR GRUPULUI CONNECTIONS

Structura veniturilor Grupului Connections a continuat să se modifice în trimestrul I 2026, ca urmare a finalizării tranzacției de vânzare a liniei de Service Delivery în exercițiul financiar anterior. În consecință, veniturile aferente acestor segmente nu mai sunt reflectate în structura operațională curentă a Grupului.

În noua structură operațională, segmentul Software Public reprezintă principala linie de activitate, cu o pondere de 70% în veniturile totale aferente trimestrului I 2026, urmat de activitățile de suport și outsourcing.

Creșterea ponderii segmentului Software Public reflectă atât specializarea Grupului pe proiecte complexe de transformare digitală, cât și diminuarea contribuției activităților externalizate în urma tranzacției menționate anterior.

Contul de Profit și Pierdere 3 luni 01.01.2026 - 31.03.2026	Rezultate compilate realizate TRIM I 2026	Rezultate compilate estimate TRIM I 2026	Rezultate compilate realizate TRIM I 2025	Variație realizat vs estimat 3 luni 2026	Variație realizat 3 luni vs 3 luni 2025	Tip variație col 4 (Adversa "A"/ Favorabil a "F")	Tip variație col 5 (Adversa "A"/ Favorabil a "F")
	1	2	3	4	5	6	7
Venituri din exploatare	25,756,615	29,239,917	19,413,524	-12%	33%	A	F
Cheltuieli din exploatare	16,400,434	14,280,668	17,881,362	15%	-8%	A	A
Rezultat operațional	9,356,181	14,959,249	1,532,162	-37%	511%	A	F
Rezultat brut	9,370,329	14,798,749	1,336,408	-37%	601%	A	F
Profit net	7,886,980	12,430,949	787,662	-37%	901%	A	F
Marjă brută	36%	51%	7%	-29%	414%	A	F

Tabel Nr. 1 - Comparație Performanță Financiară Grup Connections – comparativ 3 luni 2026 vs 3 luni 2025 vs 3 luni estimat 2026

VENITURI

Veniturile operaționale consolidate au crescut cu 33% comparativ cu trimestrul I 2025, evoluție determinată în principal de creșterea ponderii proiectelor software complexe și de consolidarea activităților recurente din cadrul Grupului. Segmentul Software Public a continuat să reprezinte principalul motor de venituri al Grupului în perioada analizată.

Cresterea fata de trimestrul 1 al anului 2025 este in termeni reali, like-for-like, de 155%, daca consideram ca, in 2025, veniturile realizate includeau BPO (42% din venituri) ITO (cu pondere 6%). Business-ul core, cel pe care mizam in urmasorii ani, a crescut, practice, de la 10 milioane RON in T1 2025 la aproximativ 26 milioane RON in T1 2026.

Comparativ cu estimările bugetate pentru trimestrul I 2026, veniturile realizate au fost inferioare cu 12%, diferența provenind în principal din decalarea anumitor proiecte publice generate de întârzierea aprobării bugetului de stat și a proceselor administrative aferente semnării contractelor.

PROFIT BRUT

Profitul brut consolidat aferent trimestrului I 2026 a fost de 9,4 milioane lei, în creștere cu 601% comparativ cu perioada similară a anului precedent. Evoluția favorabilă reflectă atât creșterea veniturilor, cât și îmbunătățirea structurii de cost și a mixului de activități desfășurate de Grup.

Față de nivelul estimat, profitul brut a fost inferior cu 37%, în principal ca efect al decalării veniturilor estimate în segmentul public, în contextul întârzierilor administrative menționate anterior.

MARJA BRUTĂ

Marja brută realizată în trimestrul I 2026 a fost de 36%, semnificativ peste nivelul de 7% înregistrat în trimestrul I 2025. Creșterea profitabilității reflectă atât optimizarea structurii operaționale a Grupului, cât și schimbarea ponderii liniilor de business, în contextul ieșirii din activitățile BPO și ITO și concentrării pe servicii software cu valoare adăugată mai ridicată.

Diferența dintre profitul individual al societății-mamă și profitul net consolidat al Grupului provine în principal din contribuția pozitivă a entităților incluse în perimetrul de consolidare, ca urmare a evoluției proiectelor aflate în derulare la nivelul Grupului, precum și din efectele ajustărilor specifice procesului de consolidare.

VALORI ABSOLUTE

Cheltuielile operaționale consolidate s-au redus cu 8% comparativ cu trimestrul I 2025, în ciuda creșterii veniturilor, ca urmare a eficientizării structurii de cost și a modificării portofoliului de activități al Grupului.

Profitul net aferent trimestrului I 2026 a fost de 7,9 milioane lei, comparativ cu 0,8 milioane lei în trimestrul I 2025, evoluție care reflectă atât îmbunătățirea performanței operaționale, cât și impactul pozitiv al reorganizării liniilor de business și al optimizării costurilor.

Creșterea cheltuielilor operaționale față de nivelul bugetat a fost determinată în principal de decalarea recunoașterii veniturilor aferente unor proiecte din segmentul public, în timp ce anumite costuri operaționale și de structură au fost menținute pentru susținerea proiectelor aflate în implementare și a capacității operaționale a Grupului.

	Suport	BPO	ITO	SW Privat	SW Public	RPA	OUT	Altele
Pondere venituri totale 3 luni - 31 martie 2026	12%			4%	70%	4%	9%	1%
Pondere venituri totale 12 luni - 31 decembrie 2025	4%	11%	1%	16%	58%	3%	6%	1%
Pondere venituri totale 3 luni - 31 martie 2025		42.0%	6.0%	10.0%	27.0%	3.0%	11.0%	1.0%
Pondere venituri totale 12 luni - 31 decembrie 2024		29.0%	6.0%	11.0%	40.0%	6.0%	8.0%	0.0%

Tabel Nr. 2 - Evoluția ponderilor individuale în veniturile totale pe departamente din cadrul Grupului Connections

Comparativ cu estimările pentru trimestrul I 2026, majoritatea liniilor de business au înregistrat valori apropiate de nivelurile bugetate. Principala variație a fost înregistrată în cadrul segmentului Software Public, unde veniturile realizate au fost inferioare estimărilor cu 17%, ca efect al întârzierilor în aprobarea bugetului de stat și al decalării semnării unor contracte publice.

Activitățile RPA, Outsourcing și Suport au evoluat în linie cu bugetul aprobat pentru perioada analizată.

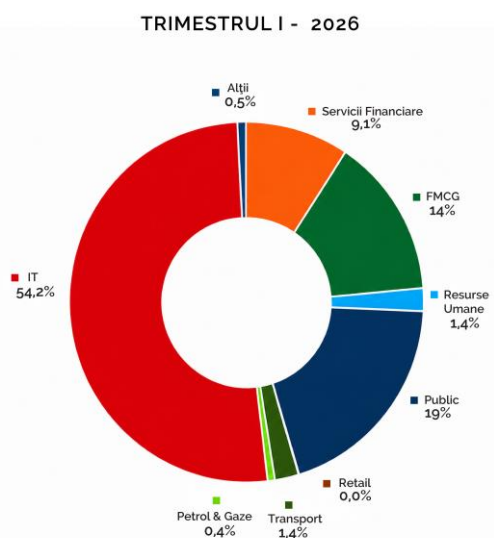
Comparație departament	Venit realizat TRIM 1 2026	Venit estimat TRIM 1 2026	Variație
Suport	3,281,420	3,063,000	7%
SW Privat	908,890	916,470	-1%
SW Public	17,949,805	21,731,558	-17%
RPA	1,122,421	1,053,186	7%
OUT	2,352,422	2,335,266	1%
Altii	141,657	140,437	1%

Tabel Nr. 3 – Comparație veniturilor realizate vs. estimate (3 luni 2026), defalcate pe departamente

4.3 PREZENTAREA PORTOFOLIULUI DE PROIECTE PRINCIPALE ÎN RAPORT CU SECTOARELE ECONOMICE

În trimestrul I 2026, Grupul Connections a continuat implementarea proiectelor de transformare digitală pentru clienți din sectoare economice diverse, cu o concentrare semnificativă în zona sectorului public, servicii, transport, utilități și tehnologie.

Portofoliul Grupului include proiecte de dezvoltare software, automatizare de procese robotice (RPA), infrastructură IT și servicii de suport operațional, adresând atât nevoile de digitalizare ale instituțiilor publice, cât și cerințele companiilor private pentru optimizarea proceselor și eficientizarea operațională.



4.4 EVENIMENTE IMPORTANTE ÎN CADRUL CONNECTIONS ÎN PRIMUL TRIMESTRU DIN 2026

SEMNARE CONTRACT SEMNIFICATIV

În perioada de raportare, Connections Consult S.A. a încheiat un contract semnificativ cu o instituție publică din România, având ca obiect furnizarea și implementarea unei platforme de Inteligență Artificială și calcul de înaltă performanță (AI & HPC). Valoarea totală a contractului este de 45.896.589 lei, la care se adaugă TVA, iar serviciile și marfa vor fi livrate și recunoscute integral în 2026.

Proiectul vizează dezvoltarea unei infrastructuri dedicate antrenării și operării modelelor de Inteligență Artificială, construită în jurul unui cluster de acceleratoare GPU de ultimă generație și proiectată pentru procesarea unor volume semnificative de date și workload-uri computaționale intensive, specifice aplicațiilor de AI și machine learning.

Acest contract consolidează poziția Connections Consult S.A. pe segmentul infrastructurilor AI și cloud privat pentru sectorul public din România și confirmă capacitatea companiei de a implementa proiecte de complexitate tehnică ridicată la intersecția dintre HPC, Inteligență Artificială și tehnologii cloud.

Prin dimensiunea și complexitatea sa tehnologică, proiectul reprezintă unul dintre cele mai importante contracte de infrastructură HPC cu acceleratoare GPU implementate în sectorul public din România, într-un context în care investițiile în infrastructură AI devin o prioritate strategică atât la nivel european, cât și național.

ADERARE ARIR (Asociația Română pentru Relația cu Investitorii)

În prima parte a anului, Connections Consult S.A. a aderat la ARIR – Asociația Română pentru Relația cu Investitorii, ca parte a strategiei de consolidare a relației cu piața de capital și a dialogului cu investitorii. Această decizie reflectă angajamentul companiei pentru creșterea transparenței, îmbunătățirea comunicării financiare și alinierea la cele mai bune practici de guvernare corporativă, în vederea susținerii unei relații consistente și predictibile cu investitorii actuali și potențiali.

5. ANALIZA SITUAȚIILOR FINANCIARE INDIVIDUALE: PERFORMANȚĂ ȘI POZIȚIE FINANCIARĂ

5.1 CONSOLIDAREA POZIȚIEI FINANCIARE ÎN TRIMESTRUL I 2026

În trimestrul I 2026, activele imobilizate ale societății au înregistrat o diminuare comparativ cu perioada similară a anului precedent, în principal ca urmare a reducerii valorii imobilizărilor necorporale. Evoluția reflectă impactul ajustărilor pentru depreciere înregistrate anterior, precum și amortizarea activelor necorporale existente, în contextul unei abordări prudente privind evaluarea beneficiilor economice viitoare asociate acestora.

Imobilizările corporale au înregistrat, de asemenea, o ușoară scădere, determinată de amortizarea activelor aflate în utilizare, în timp ce imobilizările financiare s-au menținut la un nivel relativ constant comparativ cu perioada de referință.

ACTIVE IMOBILIZATE	31.03.2025	31.03.2026
Imobilizări necorporale	4,765,927	2,519,463
Imobilizări corporale	254,615	162,147
Imobilizări financiare	987,295	978,750
Total	6,007,837	3,660,359

Tabel Nr. 4 - Sumar comparativ trimestrul 1 2026 active imobilizate Connections Consult SA

Activele circulante au înregistrat o creștere semnificativă la 31 martie 2026 comparativ cu aceeași perioadă a anului precedent, evoluție determinată în principal de majorarea creanțelor comerciale și a altor creanțe.

Creșterea creanțelor este corelată cu dinamica activității operaționale și cu stadiul proiectelor aflate în derulare la finalul perioadei de raportare, inclusiv venituri aferente serviciilor prestate și nefacturate încă la data bilanțului.

Disponibilitățile bănești au înregistrat o diminuare comparativ cu perioada similară a anului anterior, în principal ca efect al finanțării activității curente și al ciclului operațional specific proiectelor derulate de societate.

ACTIVE CIRCULANTE	31.03.2025	31.03.2026
Stocuri	265,732	455,490
Creanțe	34,908,573	78,843,997
Casa și conturi la bănci	10,670,725	7,528,086
TOTAL	45,845,030	86,827,572

Tabel Nr. 5 – Sumar comparativ trimestrul 1 2026 active circulante Connections Consult S.A.

5.2 EXPLICAȚIA PRIVIND VARIANȚIA DATORIILOR

La 31 martie 2026, datoriile totale ale societății au înregistrat o creștere comparativ cu perioada similară a anului precedent, evoluție corelată cu extinderea activității operaționale și cu majorarea creanțelor comerciale aferente proiectelor aflate în derulare.

Creșterea datoriilor pe termen scurt reflectă în principal obligațiile curente generate de activitatea operațională, inclusiv relațiile comerciale cu furnizorii și alte datorii aferente proiectelor în execuție.

Veniturile în avans au înregistrat o creștere semnificativă ca urmare a finalizării unor proiecte și a recunoașterii sumelor aferente perioadelor contractuale de garanție și suport post-implementare, conform prevederilor contractuale.

Provizioanele au înregistrat o diminuare comparativ cu perioada similară a anului precedent, ca efect al utilizării și reluării unor provizioane constituite anterior.

Datorii	31.03.2025	31.03.2026
Datorii pe termen scurt	17,360,822	29,253,770
Datorii pe termen lung	1,900,400	0
Provizioane	546,125	335,439
Venituri în avans	1,143,181	4,900,353
Total	20,950,528	34,489,561

Tabel Nr. 6 – Sumar comparativ trimestrul 1 2026 și trimestrul 1 2025 Datorii Connections Consult S.A.

5.3 STRUCTURA DE CAPITAL

Capitalurile proprii ale societății au înregistrat o creștere semnificativă la 31 martie 2026 comparativ cu perioada similară a anului precedent, evoluție susținută în principal de majorarea rezultatului reportat.

Structura capitalurilor proprii reflectă consolidarea poziției financiare a societății și menținerea unei baze solide de capitalizare pentru susținerea activităților operaționale și a proiectelor aflate în derulare.

Societatea a înregistrat profit și în primul trimestru al anului 2026, însă la un nivel inferior comparativ cu perioada similară a anului precedent, pe fondul diferențelor de structură a proiectelor și al etapelor de execuție și recunoaștere a veniturilor aferente contractelor aflate în derulare.

CAPITALURI ȘI REZERVE	31.03.2025	31.03.2026
Capital subscris vărsat	1,308,200	1,308,200
Prime de capital	11,400,586	11,400,586
Rezerve	261,640	314,292
Acțiuni proprii	-52,652	-52,652
Pierderi legate de instrumentele de capital	-325,001	-325,001
Profitul reportat	17,211,241	43,374,155
Profitul la sfârșitul perioadei de raportare	2,549,180	934,756
Total capitaluri proprii	32,353,194	56,954,336

Tabel Nr. 7 – Sumar comparativ trimestrul 1 2026, trimestrul 1 2025 Capitaluri și Rezerve Connections Consult S.A.

PERFORMANȚA FINANCIARĂ A EMITENTULUI

În trimestrul I 2026, Connections Consult S.A. a continuat desfășurarea activităților specifice liniilor sale de business, menținând focusul pe proiectele de transformare digitală, servicii software și soluții tehnologice dedicate atât sectorului public, cât și celui privat.

Poziția financiară a societății la 31 martie 2026 reflectă dinamica proiectelor aflate în implementare și specificul ciclului operațional al contractelor derulate. Creșterea creanțelor comerciale și a veniturilor în avans evidențiază volumul activităților operaționale și stadiul proiectelor în curs de execuție sau recent finalizate.

Societatea își menține o structură solidă a capitalurilor proprii și continuă să urmărească gestionarea prudentă a resurselor financiare, adaptându-se permanent la cerințele pieței și la evoluția proiectelor aflate în portofoliu.

6. PRIORITĂȚI STRATEGICE 2026

Bugetul financiar este susținut de patru piloni strategici pe care managementul Connections îi urmărește activ în 2026:

AI & CYBERSECURITY

Investiții susținute în capacități AI și cybersecurity — segmente cu cel mai rapid ritm de creștere pe piața regională. Connections urmărește să devină un integrator de referință în aceste domenii.

SECTOR PUBLIC

Menținerea poziției de lider în proiectele IT pentru sectorul public, cu un pipeline solid de oportunități la nivel național.

EXPANSIUNE INTERNAȚIONALĂ

Dezvoltarea operațiunilor din UK, US și alte piețe europene prin oferta de servicii digitale și produse proprii.

PRODUSE PROPRII

Accelerarea comercializării produselor NextGen, Contabot și Quick Merlin, cu potențial de venituri recurente și marjă superioară.

7. ASPECTE REFERITOARE LA GVERNANȚA CORPORATIVĂ

În 2026, Connections a continuat să facă pași importanți în consolidarea guvernancei corporative și a investit în creșterea nivelului de eficiență a proceselor interne, precum și într-o mai bună gestionare a relației cu investitorii săi. Suntem conștienți de elementele care trebuie îmbunătățite și ne propunem să facem pași mici, dar siguri, pe drumul către o comunicare cât mai deschisă, transparentă și eficientă cu cei care aleg să își plaseze banii în acțiunile CC.

7.1 CONSILIUL DE ADMINISTRAȚIE

Connections Consult S.A. este administrată în sistem unitar de un Consiliu de Administrație. Membrii Consiliului de Administrație sunt responsabili de stabilirea direcției strategice a companiei și supravegherea managementului executiv.

Funcție	Nume	Calitate
Președinte CA	Bogdan Liviu Florea	Executiv
Membru CA	Oana Beldie	Non-executiv
Membru CA	Corneliu Stanciu	Non-executiv

7.2 MANAGEMENT EXECUTIV

Funcție	Nume
co-CEO	Bogdan Liviu Florea
co-CEO	Radu Marcu
CFO	Raluca Surdu
COO	Magda Cristescu
Head of Marketing	Anca Călin
Head of HR	Claudiu Stăniloiu
Head of Enterprise Delivery	George Niță
Head of Engineering	Ionuț Stănescu
Head of Staffing	Oana Costache
Head of Public Bid & Presales	Ionela Esanu

Notă: Radu Marcu exercită funcția de co-CEO la nivelul operațional al grupului, fără a deține calitatea de membru al Consiliului de Administrație al Connections Consult S.A.

8. RISCURI

Societatea analizează riscurile potențiale prin sistemul de management al riscului intern și încearcă anticiparea și neutralizarea lor, înainte ca eventualele consecințe potențiale să se manifeste. Cu toate acestea, multe dintre riscurile la care este supusă compania sunt în afara controlului acesteia.

8.1 RISCURI LEGATE DE ACTIVITATEA SOCIETĂȚII

Riscuri economice generale – activitățile Emitentului sunt sensibile la ciclurile economice și la condițiile economice generale. Atât crizele financiare internaționale, cât și mediul economic instabil pot avea efecte negative semnificative asupra activității, rezultatelor operaționale și poziției financiare ale

Emitentului. Turbulențele socio-politice pot, de asemenea, impacta activitatea companiei.

Riscul asociat cu persoanele cheie – compania desfășoară o activitate ce necesită cunoștințe la nivel avansat și specializare. Compania depinde de recrutarea și păstrarea personalului din conducere și a angajaților calificați. Rentabilitatea pe termen mediu și lung a companiei depinde, în mare măsură, de performanța angajaților calificați, a personalului și conducerii executive, deosebit de importanți pentru dezvoltarea sa.

Riscul fiscal și juridic – emitentul este guvernat de legislația din România și, chiar dacă legislația din România a fost în mare parte armonizată cu legislația UE, pot apărea modificări ulterioare, respectiv pot fi introduse legi și reglementări noi, care pot produce efecte asupra activității companiei. Legislația din România este adesea neclară, supusă unor interpretări și implementări diferite și modificări frecvente. Atât modificarea legislației fiscale și juridice, cât și eventualele evenimente generate de aplicarea acestora se pot concretiza în posibile amenzi sau procese intentate companiei, care pot impacta activitatea Emitentului.

Riscul generat de litigiile societății – deși Emitentul acordă o atenție deosebită respectării tuturor prevederilor legale, în contextul derulării activității sale, Emitentul este supus riscului generat de litigii și de alte proceduri judiciare. Este posibil ca Emitentul să fie afectat de pretenții contractuale sau extracontractuale, plângeri, inclusiv de contrapartidele din relațiile contractuale, clienți, concurenți sau autorități de reglementare. De asemenea, o influență o poate avea și orice fel de publicitate negativă asociată unui astfel de eveniment. La data realizării prezentului document, Emitentul nu este implicat în proceduri judiciare.

Riscul de poprire a conturilor Emitentului – poprirea conturilor este o măsură de executare silită care poate fi aplicată pentru o companie. Astfel, conturile Emitentului pot fi blocate ca rezultat al popririi, în cazul în care creditorii ai Emitentului solicită această măsură, pentru a-și recupera creanțele. Poprirea conturilor Emitentului atrage blocarea sumelor din conturile poprite și poate conduce la îngreunarea sau imposibilitatea companiei de a-și onora obligațiile ulterioare, în termenii agreeți.

Riscul pierderii reputației – este un risc inerent activității Emitentului, reputația fiind deosebit de importantă în mediul de afaceri, mai ales în cazul în care societatea dorește extinderea activității și pe alte piețe. Capacitatea de a-și extinde portofoliul, în vederea dezvoltării activității, ține de recunoașterea mărcii Emitentului și de impunerea produselor pe piețele țintă.

Riscul asociat ratelor dobânzilor și surselor de finanțare – în cazul deteriorării mediului economic în cadrul căruia operează Emitentul, acesta s-ar putea găsi în

imposibilitatea contractării unui nou credit în condițiile de care a beneficiat anterior, fapt ce ar putea duce la creșterea costurilor de finanțare și ar afecta în mod negativ situația financiară a Societății.

Riscul de preț – acesta reprezintă riscul ca prețul de piață al produselor și serviciilor vândute de companie să oscileze în așa măsură încât să facă nerentabile contractele existente. Compania monitorizează cu atenție prețurile pieței, iar, la nevoie, se poate retrage din contractele ce riscă să devină nefavorabile.

Risc privind protecția datelor cu caracter personal – în cadrul activității sale, compania colectează, stochează și utilizează date care sunt protejate de legi privind protecția datelor cu caracter personal. Cu toate că Emitentul ia măsuri de precauție în vederea protejării datelor clienților, în conformitate cu cerințele legale privind protecția vieții private, mai ales în contextul implementării Regulamentului general privind protecția datelor (UE) 2016/679 și în România (începând cu 25 mai 2018), riscurile privind scurgerea de date nu pot fi complet eliminate.

Riscul de cash-flow – acesta reprezintă riscul ca Societatea să nu-și poată onora obligațiile de plată la scadență.

Riscul de lichiditate – include și riscul generat de posibilitatea nerecuperării creanțelor. Prin specificul activității sale, Societatea menține un nivel al creanțelor și al datorii care să permită desfășurarea optimă a activității.

Riscul de contrapartidă – acesta este riscul ca o terță persoană fizică sau juridică să nu își îndeplinească obligațiile conform unui instrument financiar sau conform unui contract de client, ducând astfel la o pierdere financiară. Compania este expusă riscului de credit din activitățile sale de exploatare (în principal, pentru creanțele comerciale externe) și din activitățile sale financiare, inclusiv depozitele la bănci și instituții financiare, tranzacții de schimb valutar și alte instrumente financiare.

Risc asociat cu insolvența și falimentul – legislația din România privind falimentul și executarea nu oferă același nivel de drepturi, remedii și protecții de care se bucură creditorii conform regimurilor juridice din alte jurisdicții ale Uniunii Europene. În special, legislația și practica privind falimentul și executarea din România pot face recuperarea de către Emitent a sumelor legate de creanțele garantate și negarantate în instanțele din România mult mai dificilă și îndelungată, comparativ cu alte țări. În ultimii ani, insolvența în România a cunoscut o dinamică nefavorabilă, societățile insolvabile, precum și societățile care au raportat pierderi nete, fiind în mare parte responsabile de înrăutățirea disciplinei de plată în întreaga economie.

Risc de pandemie – deși ignorat în ultimele decenii, acest risc (în special riscul unor epidemii la nivel global, respectiv riscul de pandemie) a revenit, relativ recent, în atenția publicului. Deși pentru unele companii acestea pot deveni oportunități, cel puțin pe termen scurt, impactul economic general este considerat a fi unul negativ. Astfel, există opinii că, în funcție de natura și severitatea epidemiei/pandemiei, aceasta poate induce recesiuni care să dureze un trimestru sau chiar și mai mulți ani.

Alte riscuri – investitorii potențiali ar trebui să ia în considerare faptul că riscurile prezentate anterior sunt cele mai semnificative riscuri de care compania are cunoștință la momentul redactării documentului. Totuși, riscurile prezentate în această secțiune nu includ, în mod obligatoriu, toate acele riscuri asociate activității Emitentului, iar compania nu poate garanta faptul că ea cuprinde toate riscurile relevante. Pot exista și alți factori de risc și incertitudini de care compania nu are cunoștință la momentul redactării documentului și care pot modifica în viitor rezultatele efective, condițiile financiare, performanțele și realizările Emitentului și pot conduce la o scădere a prețului acțiunilor companiei. De asemenea, investitorii ar trebui să întreprindă verificări prealabile necesare în vederea întocmirii propriei evaluări a oportunității investiției. Prin urmare, decizia investitorilor potențiali, dacă o investiție în instrumentele financiare emise de către Emitent este adecvată, ar trebui să fie luată în urma unei evaluări atente atât a riscurilor implicate, cât și a celorlalte informații referitoare la emitent, cuprinse sau nu în acest document.

8.2 RISCURI GENERALE PRIVIND ACȚIUNILE

EVALUAREA OPORTUNITĂȚII INVESTIȚIEI

Fiecare potențial investitor în acțiuni trebuie să stabilească, pe baza propriei sale analize independente și/sau a recomandărilor profesionale pe care le consideră adecvate în condițiile date, oportunitatea investiției respective.

Fiecare potențial investitor ar trebui, în special:

- a) să dispună de cunoștințe suficiente și de experiență pentru a realiza o evaluare semnificativă a acțiunilor, a avantajelor și riscurilor pe care le presupune investiția în acțiuni și a informațiilor conținute în memorandum sau în orice supliment al acestuia;
- b) să aibă acces la și să dețină informațiile necesare cu privire la metodele și instrumentele analitice adecvate pentru a evalua, în contextul situației sale financiare specifice, o investiție în acțiuni și impactul acțiunilor asupra portofoliului său general de investiții;

- c) să dispună de suficiente resurse financiare și de lichidități pentru a suporta toate riscurile unei investiții în acțiuni;
- d) să înțeleagă pe deplin termenii acțiunilor și să fie familiarizat cu modul în care evoluează orice indici și piețe financiare relevante;
- e) să poată să evalueze (fie pe cont propriu, fie asistat de un consultant financiar) posibilele scenarii privind factorii economici, rata dobânzii și alți factori care pot afecta investiția, precum și capacitatea sa de a suporta riscurile aferente.

REGIM FISCAL

Potențialii câmpărători și vânzători de acțiuni ar trebui să aibă în vedere ca li se poate cere să plătească impozite sau alte taxe documentate sau comisioane, în conformitate cu legile și practicile din România.

Potențialilor investitori li se recomandă să nu se bazeze doar pe informațiile de natură fiscală continute în prezentul Memorandum, ci să apeleze la propriii consultanți în legătură cu obligațiile lor fiscale specifice aplicabile achiziției, deținerii sau vânzării de acțiuni. Doar acești consultanți sunt în măsură să aprecieze în mod corect situația particulară a fiecărui potențial investitor. Această analiză cu privire la investiție se impune a fi coroborată cu secțiunile privind regimul fiscal din acest document.

MODIFICĂRI LEGISLATIVE

Condițiile acțiunilor (inclusiv orice obligații necontractuale care rezultă din acestea sau în legătură cu acestea) se bazează pe legile relevante în vigoare la data acestui Memorandum. Nu se pot oferi asigurări în ceea ce privește impactul oricărei posibile hotărâri judecătorești sau modificări legislative sau aplicări ori interpretări oficiale a unor astfel de legi sau practici administrative ulterioare documentului.

RIScul INVESTIȚIEI DIRECTE ÎN ACȚIUNI

Investitorii ar trebui să fie conștienți de riscul asociat cu o investiție directă în acțiuni, care este mult mai mare decât riscul asociat unei investiții în titluri de stat sau participații în fonduri de investiții, având în vedere caracterul volatil al piețelor de capital și prețurilor acțiunilor.

RIScul ASOCIAT CU PREȚUL VIITOR PE ACTIUNE ȘI LICHIDITATEA TRANZACȚIILOR

Prețul acțiunilor și lichiditatea tranzacțiilor pentru societățile listate pe SMT depind de numărul și mărimea ordinelor de cumpărare și vânzare plasate de investitori. Nu poate exista nicio garanție asupra prețului viitor al acțiunilor

Societății și nicio garanție asupra lichidității acestora. Nu este posibil să se garanteze faptul că un investitor care cumpără acțiunile va putea să le vândă oricând, la un preț satisfăcător.

VALOAREA DE PIAȚĂ A ACȚIUNILOR

Valoarea acțiunilor depinde de o serie de factori interdependenți care includ evenimente economice, financiare și politice care au loc în România sau în alte părți ale lumii, inclusiv factori care afectează piețele de capital în general și bursele de valori pe care se tranzacționează acțiunile. Prețul la care un deținător de acțiuni va putea să vândă acțiunile ar putea conține o reducere din prețul de cumpărare plătit de respectivul cumpărător, ce ar putea fi substanțială.

9. DECLARAȚIA CONDUCERII

București, 14 Mai 2026

Confirm, conform celor mai bune informații disponibile, că rezultatele financiare pentru perioada cuprinsă între 01.01.2026 și 31.03.2026 redau o imagine corectă și conformă cu realitatea a activelor, obligațiilor, poziției financiare și a situației veniturilor și cheltuielilor Connections Consult S.A. și că raportul administratorului oferă o imagine corectă și conformă cu realitatea a evenimentelor importante care au avut loc în 2026 și a impactului acestora asupra situațiilor financiare ale companiei.

Bogdan Florea - Președinte CA, Connections Consult S.A.



10. ANEXE

BILANȚ INDIVIDUAL CONNECTIONS CONSULT S.A. LA 31.03.2026

BILANȚ prescurtat Cod10		F10 - lei -		
la data de 31.03.2026				
Denumirea elementului (formulele de calcul se refera la Nr.rd. din col.B)	Nr.rd. OMF nr. 107/ 2025	Nr. rd.	Sold la:	
			31.03.2025	31.03.2026
A		B	1	2
A. ACTIVE IMOBILIZATE				
I. IMOBILIZĂRI NECORPORALE (ct.201+203+205+206+2071+4094+208-280-290 - 4904)	01	01	4.765.927	2.519.463
II. IMOBILIZĂRI CORPORALE(ct.211+212+213+214+215+216+217+223+224+227+231+235+4093-281-291-2931-2935 - 4903)	02	02	254.615	162.147
III. IMOBILIZĂRI FINANCIARE (ct.261+262+263+265+267* - 296*)	03	03	987.295	978.750
ACTIVE IMOBILIZATE - TOTAL (rd. 01 + 02 + 03)	04	04	6.007.837	3.660.360
B. ACTIVE CIRCULANTE				
I. STOCURI (ct.301+302+303+321+322+/-308+323+326+327+328+331+332+341+345+346+347+/-348+351+354+356+357+358+361+/-368+371+/-378+381+/-388+4091- 391- 392-393-394-395-396-397-398 - din ct.4428 - 4901)	05	05	265.732	455.490
II.CREANȚE 1. (ct.267*-296*+4092+411+413+418+425+4282+431**+436**+437**+4382+441**+4424+din ct.4428**+444**+445+446**+447**+4482+451**+453**+456**+4582+461+4662+473** - 491 - 495 - 496 - 4902 +5187)	06	06a (301)	34.908.573	78.843.997
2. Creanțe reprezentând dividende repartizate în cursul exercițiului financiar (ct. 463)	07	06b (302)		
TOTAL (rd. 06a+06b)	08	06	34.908.573	78.843.997
III. INVESTIȚII PE TERMEN SCURT (ct.501+505+506+507+ din ct.508*+5113+5114-591-595-596-598)	09	07		
IV. CASA ȘI CONTURI LA BĂNCI (din ct.508* +ct. 5112+512+531+532+541+542)	10	08	10.670.725	7.528.086
ACTIVE CIRCULANTE - TOTAL (rd. 05 + 06 + 07 + 08)	11	09	45.845.030	86.827.573
C. CHELTUIELI ÎN AVANS (ct. 471) (rd.11+12)				
Sume de reluat într-o perioadă de până la un an (ct. 471*)	13	11	631.043	955.965
Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an (ct. 471*)	14	12	819.812	
D. DATORII: SUMELE CARE TREBUIE PLĂTITE ÎNTR-O PERIOADĂ DE PÂNĂ LA UN AN (ct.161+162+166+167+168-169+269+401+403+404+405+408+419+421+423+424+426+427+4281+431***+436***+437***+4381+441***+4423+4428***+444***+446***+ 447***+4481+451***+453*** +455+456***+457+4581+462+4661+467+473***+509+5186+519)				
	15	13	17.360.822	29.253.770



E. ACTIVE CIRCULANTE NETE/DATORII CURENTE NETE (rd.09+11-13-20-23-26)	16	14	28.294.570	53.629.415
F. TOTAL ACTIVE MINUS DATORII CURENTE (rd.04 +12+14)	17	15	35.122.219	57.289.775
G. DATORII:SUMELE CARE TREBUIE PLATITE INTR-O PERIOADA MAI MARE DE UN AN (ct.161+162+166+167+168-169+269+401+403+404+405+408+419+421+423+424+426+427+4281+431***+436***+437***+4381+441***+4423+4428***+444***+446***+447***+4481+451***+453***+455+456***+4581+462+4661+467+473***+509+5186+519)	18	16	1.900.400	
H. PROVIZIOANE (ct. 151)	19	17	546.125	335.439
I. VENITURI IN AVANS (rd. 19 + 22 + 25 + 28)	20	18	1.143.181	4.900.353
1. Subvenții pentru investiții (ct. 475), (rd.20+21)	21	19	-13.135	1.585
Sume de reluat într-o perioadă de până la un an (din ct. 475*)	22	20	-13.135	1.585
Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an (din ct. 475*)	23	21		
2. Venituri înregistrate în avans (ct. 472) (rd.23+24)	24	22	1.156.316	4.898.768
Sume de reluat într-o perioada de pana la un an (din ct. 472*)	25	23	833.816	4.898.768
Sume de reluat într-o perioada mai mare de un an (din ct. 472*)	26	24	322.500	
3. Venituri în avans aferente activelor primite prin transfer de la clienți (ct. 478) (rd.26+27)	27	25		
Sume de reluat într-o perioadă de până la un an (din ct. 478*)	28	26		
Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an (din ct. 478*)	29	27		
Fondul comercial negativ (ct.2075)	30	28		
J. CAPITAL ȘI REZERVE				
I. CAPITAL (rd. 30+31+32+33+34)	31	29	1.308.200	1.308.200
1. Capital subscris vărsat (ct. 1012)	32	30	1.308.200	1.308.200
2. Capital subscris nevărsat (ct. 1011)	33	31		
3. Patrimoniul regiei (ct. 1015)	34	32		
4. Patrimoniul institutelor naționale de cercetare-dezvoltare (ct. 1018)	35	33		
5. Alte elemente de capitaluri proprii (ct. 1031)	36	34		
II. PRIME DE CAPITAL (ct. 104)	37	35	11.400.586	11.400.586
III. REZERVE DIN REEVALUARE (ct. 105)	38	36		
IV. REZERVE (ct.106)	39	37	261.640	314.292
Acțiuni proprii (ct. 109)	40	38	52.652	52.652
Câștiguri legate de instrumentele de capitaluri proprii (ct. 141)	41	39		
Pierderi legate de instrumentele de capitaluri proprii (ct. 149)	42	40	325.001	325.001
V. PROFITUL SAU PIERDEREA REPORTAT(Ă) SOLD C (ct. 117)	43	41	17.211.241	43.374.155
SOLD D (ct. 117)	44	42	0	0
VI. PROFITUL SAU PIERDEREA LA SFÂRȘITUL PERIOADEI DE RAPORTARE				
SOLD C (ct. 121)	45	43	2.549.180	934.756
SOLD D (ct. 121)	46	44	0	0



Repartizarea profitului (ct. 129)	47	45		
CAPITALURI PROPRII - TOTAL (rd. 29+35+36+37-38+39-40+41-42+43-44-45)	48	46	32.353.194	56.954.336
Patrimoniul public (ct. 1016)	49	47		
Patrimoniul privat (ct. 1017) <i>1)</i>	50	48		
CAPITALURI - TOTAL (rd. 46+47+48) (rd.04+09+10-13-16-17-18)	51	49	32.353.194	56.954.336

F20 CONTUL DE PROFIT ȘI PIERDERE la data de 31.03.2026 Cod 20 - lei -				
Denumirea indicatorilor (formulele de calcul se refera la Nr.rd. din col.B)	Nr.rd. · OMF nr.10 7/ 202 5	Nr. rd.	Exercițiul financiar	
			Precede nt	Curent
A		B	1	2
1. Cifra de afaceri netă (rd. 02+03-04+06)	01	01	11.830.207	9.768.580
- din care, cifra de afaceri netă corespunzătoare activității preponderente efectiv desfășurate	02	01 a (301)	11.830.207	9.768.580
- din care, cifra de afaceri netă realizată din operațiuni desfășurate pe teritoriul național	03	01 b (318)		
Producția vândută (ct.701+702+703+704+705+706+708)	04	02	10.989.785	9.200.548
Venituri din vânzarea mărfurilor (ct. 707)	05	03	840.422	568.032
Reduceri comerciale acordate (ct. 709)	06	04		
— Venituri din dobânzi înregistrate de entitățile radiate din Registrul general și care mai au în derulare contracte de leasing (ct.766*)		05		
Venituri din subvenții de exploatare aferente cifrei de afaceri nete (ct.7411)	07	06		
2. Venituri aferente costului producției în curs de execuție (ct.711+712)				
Sold C	08	07		
Sold D	09	08		
3. Venituri din producția de imobilizari necorporale și corporale (ct.721+ 722)	10	09		
4. Venituri din reevaluarea imobilizărilor corporale (ct. 755)	11	10		
5. Venituri din producția de investiții imobiliare (ct. 725)	12	11		
6. Venituri din subvenții de exploatare (ct. 7412 + 7413 + 7414 + 7415 + 7416 + 7417 + 7419)	13	12		
7. Alte venituri din exploatare (ct.751+758+7815)	14	13	37.792	1.219
-din care, venituri din subvenții pentru investiții (ct.7584)	15	14	-9.949	-679
-din care, venituri din fondul comercial negativ (ct.7815)	16	15		



VENITURI DIN EXPLOATARE – TOTAL (rd. 01+07-08+09+10+11+12+13)	17	16	11.867.999	9.769.799
8. a) Cheltuieli cu materiile prime și materialele consumabile (ct.601+602)	18	17	18.437	11.720
Alte cheltuieli materiale (ct.603+604+606+608)	19	18	2.881	544
b) Cheltuieli privind utilitățile (ct.605), <i>din care:</i>	20	19	39.324	45.356
- cheltuieli privind consumul de energie (ct. 6051)	21	19 a (302)	26.614	32.687
- cheltuieli privind consumul de gaze naturale (ct. 6053)	22	19 b (303)	12.152	12.607
c) Cheltuieli privind mărfurile (ct.607)	23	20	819.437	759.655
Reduceri comerciale primite (ct. 609)	24	21		
9. Cheltuieli cu personalul (rd. 23+24)	25	22	3.404.212	1.033.615
a) Salarii și indemnizații (ct.641+642+643+644)	26	23	3.327.791	1.005.765
b) Cheltuieli cu asigurările și protecția socială (ct.645+646)	27	24	76.421	27.850
10.a) Ajustări de valoare privind imobilizările corporale și necorporale (rd. 25a + 26 - 27)	28	25	90.830	91.402
a.1) Cheltuieli de exploatare privind amortizarea imobilizărilor (ct. 6811)	29	25 a (306)	90.830	91.402
a.2) Alte cheltuieli (ct.6811+6813+6817+ din ct.6818)	30	26		
a.3) Venituri (ct.7813 + din ct.7818)	31	27		
b) Ajustări de valoare privind activele circulante (rd. 29 - 30)	32	28		
b.1) Cheltuieli (ct.654+6814 + din ct.6818)	33	29		
b.2) Venituri (ct.754+7814 + din ct.7818)	34	30		
11. Alte cheltuieli de exploatare (rd. 32+33+33d+33f+33h+33j+34+35+36+37)	35	31	4.266.659	6.748.531
11.1. Cheltuieli privind prestațiile externe (ct.611+ 613+614+615+621+622+623+624+625+626+627+628)	36	32	3.864.135	6.325.196
11.2. Cheltuieli cu redevențele, locațiile de gestiune și chiriile (ct. 612), <i>din care:</i>	37	33	295.267	328.284
- cheltuieli cu redevențe (ct. 6121)	38	33 a (307)		
- cheltuieli cu locațiile de gestiune (ct. 6122)	39	33 b (308)		
- cheltuieli cu chiriile (ct. 6123)	40	33 c (309)	295.267	328.284
11.3. Cheltuieli aferente drepturilor de proprietate intelectuală (ct. 616), <i>din care:</i>	41	33 d (310)		
- cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	42	33 e (311)		

11.4. Cheltuieli de management (ct. 617), din care:	43	33 f (312)	5.475	
- cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	44	33 g (313)		
11.5. Cheltuieli de consultanță (ct. 618), din care:	45	33 h (314)	14.272	
- cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	46	33i (315)		
11.6. Cheltuieli cu alte impozite, taxe și vărsăminte asimilate; cheltuieli reprezentând transferuri și contribuții datorate în baza unor acte normative speciale (ct. 635 + 6586*)	47	33j (316)	60.064	23.074
11.7. Cheltuieli cu protecția mediului înconjurător (ct. 652)	48	34		
11.8. Cheltuieli din reevaluarea imobilizărilor corporale (ct. 655)	49	35		
11.9. Cheltuieli privind calamitățile și alte evenimente similare (ct. 6587)	50	36		
11.10. Alte cheltuieli (ct.651+ 6581+ 6582 + 6583 + 6584 + 6588)	51	37	27.446	71.977
— Cheltuieli cu dobânzile de refinanțare înregistrate de entitățile radiate din Regi- strul general și care mai au în derulare contracte de leasing (ct.666*)		38		
12. Ajustări privind provizioanele (rd. 40 - 41)	52	39		
- Cheltuieli (ct.6812)	53	40		
- Venituri (ct.7812)	54	41		
CHELTUIELI DE EXPLOATARE - TOTAL (rd.17+18+19+20 - 21+22+25+28+31+ 39)	55	42	8.641.780	8.690.823
PROFITUL SAU PIERDEREA DIN EXPLOATARE:				
- Profit (rd. 16 - 42)	56	43	3.226.219	1.078.976
- Pierdere (rd. 42 - 16)	57	44	0	0
13. Venituri din interese de participare (ct.7611+7612+7613)	58	45		
- din care , veniturile obținute de la entitățile afiliate	59	46		
14. Venituri din dobânzi (ct. 766)	60	47	38	7.662
- din care , veniturile obținute de la entitățile afiliate	61	48		
15. Venituri din subvenții de exploatare pentru dobânda datorată (ct. 7418)	62	49		
16. Alte venituri financiare (ct.762+764+765+767+768+7615)	63	50	15.129	137.896
- din care , venituri din alte imobilizări financiare (ct. 7615)	64	51		
VENITURI FINANCIARE - TOTAL (rd. 45+47+49+50)	65	52	15.167	145.558
17. Ajustări de valoare privind imobilizările financiare și investițiile financiare deținute ca active circulante (rd. 54 - 55)	66	53		
- Cheltuieli (ct.686)	67	54		
- Venituri (ct.786)	68	55		
18. Cheltuieli privind dobânzile (ct.666)	69	56	191.900	58.196

- din care, cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	70	57		
19. Alte cheltuieli financiare (ct.663+664+665+667+668)	71	58	19.528	72.704
CHELTUIELI FINANCIARE – TOTAL (rd. 53+56+58)	72	59	211.428	130.900
PROFITUL SAU PIERDEREA FINANCIAR(Ă):				
- Profit (rd. 52 - 59)	73	60	0	14.658
- Pierdere (rd. 59 - 52)	74	61	196.261	0
VENITURI TOTALE (rd. 16 + 52)	75	62	11.883.166	9.915.357
CHELTUIELI TOTALE (rd. 42 + 59)	76	63	8.853.208	8.821.723
PROFITUL SAU PIERDEREA BRUT(Ă):				
- Profit (rd. 62 - 63)	77	64	3.029.958	1.093.634
- Pierdere (rd. 63 - 62)	78	65	0	0
20. Impozitul pe profit (ct.691)	79	66	480.778	158.878
21. Cheltuieli cu impozitul pe profit, respectiv impozitul pe profit la nivelul impozitului minim pe cifra de afaceri, rezultat din decontările în cadrul grupului fiscal în domeniul impozitului pe profit(ct.694)	80	66 a (304)		
22. Venituri din impozitul pe profit, respectiv impozitul pe profit la nivelul impozitului minim pe cifra de afaceri, rezultat din decontările în cadrul grupului fiscal în domeniul impozitului pe profit(ct. 794)	81	66 b (305)		
— Impozitul specific unor activități (ct. 695)		67		
23. Cheltuieli cu impozitul pe profit la nivelul impozitului minim pe cifra de afaceri (ct. 697)	82	67 a (317)		
24. Alte impozite neprezentate la elementele de mai sus (ct.698)	83	68		
PROFITUL SAU PIERDEREA NET(Ă) A EXERCIȚIULUI FINANCIAR:				
- Profit (rd. 64 + 66b) - (65 + 66 + 66a + 67 + 67a + 68)	84	69	2.549.180	934.756
- Pierdere (rd. 65 + 66 + 66a + 67 + 67a + 68) - (64 + 66b)	85	70	0	0

BILANȚ COMPILAT CONNECTIONS CONSULT S.A. LA 31.03.2026

BILANT prescurtat		F10 - lei -		
Cod10 la data de 31.03.2026				
Denumirea elementului (formulele de calcul se refera la Nr.rd. din col.B)	Nr.rd. OMF nr. 107/ 2025	Nr. rd.	Sold la:	
			31.03.2025	31.03.2026
A		B	1	2
A. ACTIVE IMOBILIZATE				
I. IMOBILIZĂRI NECORPORALE (ct.201+203+205+206+2071+4094 +208-280-290 - 4904)	01	01	11.838.652	10.306.549



II. IMOBILIZĂRI CORPORALE(ct.211+212+213+214+215+216+217+223+224 +227+231+235+4093-281-291-2931-2935 - 4903)	02	02	370.255	426.951
III. IMOBILIZĂRI FINANCIARE (ct.261+262+263+265+267* - 296*)	03	03	987.595	979.050
ACTIVE IMOBILIZATE - TOTAL (rd. 01 + 02 + 03)	04	04	13.196.502	11.712.550
B. ACTIVE CIRCULANTE				
I. STOCURI (ct.301+302+303+321+322+/- 308+323+326+327+328+331+332 +341+345+346+347+/-348+351+354+356+357+358+361+/-368+371+/- 378 +381+/-388+4091- 391- 392-393-394-395-396-397-398 - din ct.4428 - 4901)	05	05	266.233	455.490
II.CREANȚE 1. (ct.267*- 296*+4092+411+413+418+425+4282+431**+436**+437**+4382 +441**+4424+din ct.4428**+444**+445+446**+447**+4482+451**+453** +456**+4582+461+4662+473** - 491 - 495 - 496 - 4902 +5187)	06	06a (301)	20.734.673	81.530.692
2. Creanțe reprezentând dividende repartizate în cursul exercițiului financiar (ct. 463)	07	06b (302)		
TOTAL (rd. 06a+06b)	08	06	20.734.673	81.530.692
III. INVESTIȚII PE TERMEN SCURT (ct.501+505+506+507+ din ct.508*+5113+5114-591-595-596-598)	09	07		
IV. CASA ȘI CONTURI LA BĂNCI (din ct.508* +ct. 5112+512+531+532+541+542)	10	08	12.994.245	7.881.523
ACTIVE CIRCULANTE - TOTAL (rd. 05 + 06 + 07 + 08)	11	09	33.995.151	89.867.705
C. CHELTUIELI ÎN AVANS (ct. 471) (rd.11+12)	12	10	1.460.605	967.988
Sume de reluat într-o perioadă de până la un an (ct. 471*)	13	11	640.793	967.988
Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an (ct. 471*)	14	12	819.812	
D. DATORII: SUMELE CARE TREBUIE PLĂTITE ÎNTR-O PERIOADĂ DE PÂNĂ LA UN AN (ct.161+162+166+167+168- 169+269+401+403+404+405+408+419 +421+423+424+426+427+4281+431***+436***+437***+4381+441***+442 3 +4428***+444***+446***+ 447***+4481+451***+453*** +455+456***+457 +4581+462+4661+467+473***+509+5186+519)	15	13	11.596.474	32.127.018
E. ACTIVE CIRCULANTE NETE/DATORII CURENTE NETE (rd.09+11-13- 20-23-26)	16	14	22.218.789	53.492.920
F. TOTAL ACTIVE MINUS DATORII CURENTE (rd.04 +12+14)	17	15	36.235.103	65.205.470
G. DATORII:SUMELE CARE TREBUIE PLATITE INTR-O PERIOADA MAI MARE DE UN AN (ct.161+162+166+167+168- 169+269+401+403+404+405+408+419 +421+423+424+426+427+4281+431***+436***+437***+4381+441***+442 3 +4428***+444***+446***+ 447***+4481+451***+453*** +455+456***+4581 +462+4661+467+473***+509+5186+519)	18	16	1.900.400	
H. PROVIZIOANE (ct. 151)	19	17	546.125	335.439
I. VENITURI IN AVANS (rd. 19 + 22 + 25 + 28)	20	18	1.584.744	5.215.755
1. Subvenții pentru investiții (ct. 475), (rd.20+21)	21	19	428.428	1.585
Sume de reluat într-o perioadă de până la un an (din ct. 475*)	22	20	-13.135	1.585
Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an (din ct. 475*)	23	21	441.563	



2. Venituri înregistrate în avans (ct. 472) (rd.23+24)	24	22	1.156.316	5.214.170
Sume de reluat într-o perioadă de până la un an (din ct. 472*)	25	23	833.816	5.214.170
Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an (din ct. 472*)	26	24	322.500	
3. Venituri în avans aferente activelor primite prin transfer de la clienți (ct. 478) (rd.26+27)	27	25		
Sume de reluat într-o perioadă de până la un an (din ct. 478*)	28	26		
Sume de reluat într-o perioadă mai mare de un an (din ct. 478*)	29	27		
Fondul comercial negativ (ct.2075)	30	28		
J. CAPITAL ȘI REZERVE				
I. CAPITAL (rd. 30+31+32+33+34)	31	29	1.330.980	1.326.980
1. Capital subscris vărsat (ct. 1012)	32	30	1.330.980	1.326.980
2. Capital subscris nevărsat (ct. 1011)	33	31		
3. Patrimoniul regiei (ct. 1015)	34	32		
4. Patrimoniul institutelor naționale de cercetare-dezvoltare (ct. 1018)	35	33		
5. Alte elemente de capitaluri proprii (ct. 1031)	36	34		
II. PRIME DE CAPITAL (ct. 104)	37	35	11.400.586	11.400.586
III. REZERVE DIN REEVALUARE (ct. 105)	38	36		
IV. REZERVE (ct.106)	39	37	655.796	707.648
Acțiuni proprii (ct. 109)	40	38	52.652	52.652
Câștiguri legate de instrumentele de capitaluri proprii (ct. 141)	41	39		
Pierderi legate de instrumentele de capitaluri proprii (ct. 149)	42	40	325.001	325.001
V. PROFITUL SAU PIERDEREA REPORTAT(Ă) SOLD C (ct. 117)	43	41	19.227.144	43.925.490
SOLD D (ct. 117)	44	42	0	0
VI. PROFITUL SAU PIERDEREA LA SFÂRȘITUL PERIOADEI DE RAPORTARE				
SOLD C (ct. 121)	45	43	787.662	7.886.980
SOLD D (ct. 121)	46	44	0	0
Repartizarea profitului (ct. 129)	47	45		
CAPITALURI PROPRII - TOTAL (rd. 29+35+36+37-38+39-40+41-42+43-44-45)	48	46	33.024.515	64.870.031
Patrimoniul public (ct. 1016)	49	47		
Patrimoniul privat (ct. 1017) <i>1)</i>	50	48		
CAPITALURI - TOTAL (rd. 46+47+48) (rd.04+09+10-13-16-17-18)	51	49	33.024.515	64.870.031



F20				
CONTUL DE PROFIT ȘI PIERDERE				
la data de 31.03.2026				
Cod 20 - lei -				
Denumirea indicatorilor (formulele de calcul se refera la Nr.rd. din col.B)	Nr.rd. OMF nr.107/ 2025	Nr. rd.	Exercițiul financiar	
			t Preceden 1	Curent 2
A		B		
1. Cifra de afaceri netă (rd. 02+03-04+06)	01	01	16.161.676	24.458.315
- din care, cifra de afaceri netă corespunzătoare activității preponderente efectiv desfășurate	02	01a (301)		146.411.589
- din care, cifra de afaceri netă realizată din operațiuni desfășurate pe teritoriul național	03	01b (318)		
Producția vândută (ct.701+702+703+704+705+706+708)	04	02	15.321.254	23.890.283
Venituri din vânzarea mărfurilor (ct. 707)	05	03	840.422	568.032
Reduceri comerciale acordate (ct. 709)	06	04		
— Venituri din dobânzi înregistrate de entitățile radiate din Registrul general și care mai au în derulare contracte de leasing (ct.766*)		05		
Venituri din subvenții de exploatare aferente cifrei de afaceri nete (ct.7411)	07	06		
2. Venituri aferente costului producției în curs de execuție (ct.711+712)				
Sold C	08	07		
Sold D	09	08		
3. Venituri din producția de imobilizari necorporale și corporale (ct.721+722)	10	09	298.584	
4. Venituri din reevaluarea imobilizărilor corporale (ct. 755)	11	10		
5. Venituri din producția de investiții imobiliare (ct. 725)	12	11		
6. Venituri din subvenții de exploatare (ct. 7412 + 7413 + 7414 + 7415 + 7416 + 7417 + 7419)	13	12	2.914.212	1.296.335
7. Alte venituri din exploatare (ct.751+758+7815)	14	13	39.052	1.966
-din care, venituri din subvenții pentru investiții (ct.7584)	15	14	-5.450	697
-din care, venituri din fondul comercial negativ (ct.7815)	16	15		
VENITURI DIN EXPLOATARE – TOTAL (rd. 01+07-08+09+10+11+12+13)	17	16	19.413.524	25.756.616
8. a) Cheltuieli cu materiile prime și materialele consumabile (ct.601+602)	18	17	18.437	12.447
Alte cheltuieli materiale (ct.603+604+606+608)	19	18	6.021	587
b) Cheltuieli privind utilitățile (ct.605), din care:	20	19	39.324	45.356
- cheltuieli privind consumul de energie (ct. 6051)	21	19a (302)	26.641	32.687
- cheltuieli privind consumul de gaze naturale (ct. 6053)	22	19b (303)	12.152	12.067



c) Cheltuieli privind mărfurile (ct.607)	23	20	819.437	759.655
Reduceri comerciale primite (ct. 609)	24	21		
9. Cheltuieli cu personalul (rd. 23+24)	25	22	8.779.477	6.125.395
a) Salarii și indemnizații (ct.641+642+643+644)	26	23	8.584.774	5.985.581
b) Cheltuieli cu asigurările și protecția socială (ct.645+646)	27	24	194.703	139.814
10.a) Ajustări de valoare privind imobilizările corporale și necorporale (rd. 25a + 26 - 27)	28	25	227.214	128.959
a.1) Cheltuieli de exploatare privind amortizarea imobilizărilor (ct. 6811)	29	25a (306)	227.214	128.959
a.2) Alte cheltuieli (ct.6811+6813+6817+ din ct.6818)	30	26		
a.3) Venituri (ct.7813 + din ct.7818)	31	27		
b) Ajustări de valoare privind activele circulante (rd. 29 - 30)	32	28		
b.1) Cheltuieli (ct.654+6814 + din ct.6818)	33	29		
b.2) Venituri (ct.754+7814 + din ct.7818)	34	30		
11. Alte cheltuieli de exploatare (rd. 32+33+33d+33f+33h+33j+34+35+36+37)	35	31	7.991.452	9.328.035
11.1. Cheltuieli privind prestațiile externe (ct.611+ 613+614+615+621+622+623+624+625+626+627+628)	36	32	7.475.041	8.869.790
11.2. Cheltuieli cu redevențele, locațiile de gestiune și chirii (ct. 612), din care:	37	33	295.267	328.284
- cheltuieli cu redevențe (ct. 6121)	38	33a (307)		
- cheltuieli cu locațiile de gestiune (ct. 6122)	39	33b (308)		
- cheltuieli cu chirii (ct. 6123)	40	33c (309)	295.267	328.284
11.3. Cheltuieli aferente drepturilor de proprietate intelectuală (ct. 616), din care:	41	33d (310)		
- cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	42	33e (311)		
11.4. Cheltuieli de management (ct. 617), din care:	43	33f (312)	5.475	
- cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	44	33g (313)		
11.5. Cheltuieli de consultanță (ct. 618), din care:	45	33h (314)	79.333	
- cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	46	33i (315)		
11.6. Cheltuieli cu alte impozite, taxe și vărsăminte asimilate; cheltuieli reprezentând transferuri și contribuții datorate în baza unor acte normative speciale (ct. 635 + 6586*)	47	33j (316)	108.857	57.662
11.7. Cheltuieli cu protecția mediului înconjurător (ct. 652)	48	34		
11.8. Cheltuieli din reevaluarea imobilizărilor corporale (ct. 655)	49	35		
11.9. Cheltuieli privind calamitățile și alte evenimente similare (ct. 6587)	50	36		
11.10. Alte cheltuieli (ct.651+ 6581+ 6582 + 6583 + 6584 + 6588)	51	37	27.479	72.299



— Cheltuieli cu dobânzile de refinanțare înregistrate de entitățile radiate din Registrul general și care mai au în derulare contracte de leasing (ct.666*)		38		
12. Ajustări privind provizioanele (rd. 40 - 41)	52	39		
- Cheltuieli (ct.6812)	53	40		
- Venituri (ct.7812)	54	41		
CHELTUIELI DE EXPLOATARE – TOTAL (rd. 17+18+19+20 - 21+22+25+28+31+ 39)	55	42	17.881.362	16.400.434
PROFITUL SAU PIERDEREA DIN EXPLOATARE:				
- Profit (rd. 16 - 42)	56	43	1.532.162	9.356.182
- Pierdere (rd. 42 - 16)	57	44	0	0
13. Venituri din interese de participare (ct.7611+7612+7613)	58	45		
- din care, veniturile obținute de la entitățile afiliate	59	46		
14. Venituri din dobânzi (ct. 766)	60	47	5.368	7.680
- din care, veniturile obținute de la entitățile afiliate	61	48		
15. Venituri din subvenții de exploatare pentru dobânda datorată (ct. 7418)	62	49		
16. Alte venituri financiare (ct.762+764+765+767+768+7615)	63	50	15.355	138.938
- din care, venituri din alte imobilizări financiare (ct. 7615)	64	51		
VENITURI FINANCIARE – TOTAL (rd. 45+47+49+50)	65	52	20.723	146.618
17. Ajustări de valoare privind imobilizările financiare și investițiile financiare deținute ca active circulante (rd. 54 - 55)	66	53		
- Cheltuieli (ct.686)	67	54		
- Venituri (ct.786)	68	55		
18. Cheltuieli privind dobânzile (ct.666)	69	56	191.900	58.196
- din care, cheltuielile în relația cu entitățile afiliate	70	57		
19. Alte cheltuieli financiare (ct.663+664+665+667+668)	71	58	24.577	74.275
CHELTUIELI FINANCIARE – TOTAL (rd. 53+56+58)	72	59	216.477	132.471
PROFITUL SAU PIERDEREA FINANCIAR(Ă):				
- Profit (rd. 52 - 59)	73	60	0	14.147
- Pierdere (rd. 59 - 52)	74	61	195.754	0
VENITURI TOTALE (rd. 16 + 52)	75	62	19.434.247	25.903.234
CHELTUIELI TOTALE (rd. 42 + 59)	76	63	18.097.839	16.532.905
PROFITUL SAU PIERDEREA BRUT(Ă):				
- Profit (rd. 62 - 63)	77	64	1.336.408	9.370.329
- Pierdere (rd. 63 - 62)	78	65	0	0



20. Impozitul pe profit (ct.691)	79	66	548.746	1.483.349
21. Cheltuieli cu impozitul pe profit, respectiv impozitul pe profit la nivelul impozitului minim pe cifra de afaceri, rezultat din decontările în cadrul grupului fiscal în domeniul impozitului pe profit(ct.694)	80	66a (304)		
22. Venituri din impozitul pe profit, respectiv impozitul pe profit la nivelul impozitului minim pe cifra de afaceri, rezultat din decontările în cadrul grupului fiscal în domeniul impozitului pe profit(ct. 794)	81	66b (305)		
— Impozitul specific unor activități (ct. 695)		67		
23. Cheltuieli cu impozitul pe profit la nivelul impozitului minim pe cifra de afaceri (ct. 697)	82	67a (317)		
24. Alte impozite ne reprezentate la elementele de mai sus (ct.698)	83	68		
PROFITUL SAU PIERDEREA NET(Ă) A EXERCIȚIULUI FINANCIAR:				
- Profit (rd. 64 + 66b) - (65 + 66 + 66a + 67 + 67a + 68)	84	69	787.662	7.886.980
- Pierdere (rd. 65 + 66 + 66a + 67 + 67a + 68) - (64 + 66b)	85	70	0	0