

Raport curent

conform codului BVB în calitate de Operator de sistem, piața AeRO

Data raportului:	19.01.2024
Denumirea Emitentului:	IHUNT TECHNOLOGY IMPORT EXPORT S.A.
Adresa:	Str. Rudului 162, Ploiești, jud. Prahova
Telefon:	0722.427.213
Cod Unic de Înregistrare	RO34184455
Nr. Reg. Com:	J29/330/04.03.2015
Capital social subscris și vărsat:	7.520.000 lei
Piața pe care se tranzacționează valorile mobiliare:	AeRO ATS

1. Evenimente importante de raportat

e) Alte evenimente- conform art. 234, al. 1, litera w:

Lansare linie de business iHunt EV - Viitorul, văzut astăzi

IHUNT TECHNOLOGY IMPORT EXPORT S.A.

Director Strategii și Dezvoltare,

Stroe Cezar Catalin



Lansare linie de business iHunt EV - Viitorul, văzut astăzi

Rețea Smart de încărcare mașini electrice cu scalare rapidă

iHunt Technology Import-Export S.A. are plăcerea deosebită de a informa investitorii cu privire la lansarea liniei de business **iHunt EV**, care este în ultimii pași de testare beta și urmează din Q2 2024 să intre în linie dreaptă, cu scalare agresivă în format live.

1. Dezvoltare și proiectare

1.1. Acum 14 luni am inițiat dezvoltarea acestui proiect privindu-l ca pe un asset de viitor, cu potențial ridicat și totodată aparținând 100% iHunt Technology Import-Export S.A. După tot acest timp de dezvoltare perseverentă pentru a elimina problemele din piață cu care se confruntă aceasta nișă am reușit să venim cu o platformă care funcționează optim și poate scala ușor acest business împreună cu strategia pe care dorim să o punem în aplicare în următoarea perioadă.

1.2. Identificarea, remedierea, îmbunătățirea prin iHunt EV a problemelor sistemelor existente în piața a avut în vedere următoarele aspecte:

- aplicație de mobil cu funcționalități ușor de înțeles și funcționare ireproșabilă;
- asigurarea funcționalităților fără erori de conexiune între software și hardware;
- stații de încărcare compatibile cu majoritatea locațiilor potențialilor clienți, fără a cere spor de putere, cu instalare în minute;
- Back-end versatil, conceput pentru o gamă diversificată de nevoi ale partenerilor;
- asigurarea unei game de produse compatibile, care funcționează în acest ecosistem, compacte și smart, în urma prospectării fabricilor de profil.

Menționăm că iHunt are peste 2500+ stații iHunt home-use comercializate, instalate și utilizate de către clienții iHunt, astfel am reușit să înțelegem mai bine necesitățile hardware din piață.

1.3. După tot acest timp de înțelegere, proiectare și dezvoltare am reușit să aducem în față dumneavoastră un produs complex alcătuit din:

- **Aplicația iHunt EV** – Aplicația prin care **clienții finali** pot accesa și controla stațiile din toate locațiile cu o funcționalitate ireproșabilă și intuitivă.

- **Back-end iHunt EV** – disponibil **viitorilor parteneri** în care își pot seta prețul, pot monitoriza activitatea stațiilor proprii și pot analiza evoluția afacerii în timp real.

- **3 modele de stații de încărcare trifazice cu monetizare, compacte și performante** care se pot instala imediat și ușor, în orice locație, chiar și cu abonamente standard de furnizare energie electrică.

Stațiile sunt modulare și se pot instala în diferite configurații, în funcție de puterea instalată din locație și sunt gândite pentru o scalare rapidă, la costuri mici de producție față de stațiile de încărcare de mare viteză care sunt voluminoase, greu de instalat și scumpe.

iHunt EV ⚡ PRO 22kW AC



iHunt EV ⚡ DC 30kW



iHunt EV ⚡ DC 40kW



2. Strategie și dezvoltare

2.1. iHunt EV este scalabil imediat, iar interesul viitorilor parteneri va fi să-și extindă operațiunile cât mai mult, având în vedere că, în mare parte, acesta devine afacerea lor. În plus, nucleul conceptului **iHunt EV este adaptabilitatea** la tendințele marilor companii internaționale de expansiune agresiva, prin achiziționarea rețelelor de încărcare locale.

Ca și exemplu putem face o comparație simplă între o rețea de taximetrie tradițională și o aplicație de ridesharing unde vedem clar că cea din urmă acaparează cotă de piață din ce în ce mai mare. Automatizarea afacerii presupune accesul ușor al viitorilor parteneri care aplică, utilizarea rețelei neimplicând intervenție după instalare.

2.2. **iHunt EV** este complet automatizat și scalabil, oferă facturare automată în numele partenerilor, metodă de plată securizată, aplicație revoluționară și know-how, totul cu investiție inițială aproape de zero (stațiile se achită din primele încărcări) - partenerii noștri vin cu locațiile eligibile. Această formulă win-win, presupune pentru iHunt, un cost final 0 lei pe locație nouă.

În acest context avem un target ambițios ca în 2024 să atingem 300-500 locații instalate și în 2 ani să depășim 1500-2000 locații.

În momentul de față, iHunt EV numără peste 25 locații instalate cu mai mulți parteneri early adopters alături de care am testat și confirmat sistemul, urmând să lansăm un program strategic prin care orice locație cu cel puțin un loc de parcare cu acces public poate aplica pentru a primi stația cu o investiție inițială aproape de zero, achitarea acesteia efectuându-se din primele încasări/încărcări.

2.3. În acest sens încurajez toți investitorii și companiile interesate să vina alături de iHunt pentru o afacere de viitor în care partenerii sunt principalii beneficiari ai business-ului și compania iHunt percepe un comision redus din valoarea încărcărilor, în acest fel putem să găzduim în platforma noastră chiar și rețele de încărcare deja existente sau în plan de extindere/stadiu incipient.

3. Obiective

Ne dorim să atingem cât mai multe locații instalate, inițial în România și ulterior în Europa. Țintim sus și credem ca avem o șansă reală în a ne atinge obiectivele împreună cu investitorii noștri și suntem convingși că vom ajunge cu această linie de business printre primele rețele smart de încărcare EV din regiune și de interes real pentru domeniu de referință și piață.

iHunt Technology Import-Export SA

CUI RO3418445

J29/330/2015

Str. Rudului, nr. 162, Ploiești, PH



Îndemn încă o dată acționarii și potențialii parteneri să intre în contact cu noi și să aplice pentru un model de business win-win-win de viitor cu costuri zero pe www.ihuntev.com

IHUNT TECHNOLOGY IMPORT EXPORT S.A.

Director Strategii și Dezvoltare,

Stroe Cezar Cătălin