Nr. inreg: 2701/12.05.2022

Către,

Bursa de Valori București S.A.,

AUTORITATEA DE SUPRAVEGHERE FINANCIARĂ - Sectorul Instrumente și Investiții Financiare

Subscrisa **LIFE IS HARD S.A**. cu sediul în Florești, Str. Avram Iancu, Nr. 500, jud. Cluj, înregistrată la Oficiul Registrului Comerțului Cluj sub nr. J12/1403/2004, C.I.F. RO16336490, reprezentată legal de D-l. **Cătălin Chiș** în calitate de Director General, vă transmitem alăturat Raportul periodic, privind rezultatele financiare aferente trimestrului I al anului 2022, în scopul informării actualilor și potențialilor investitori cu privire la poziția financiară, respectiv performanța financiară a societății.

Cu stimă,

LIFE IS HARD S.A.

Chiș Cătălin

Director General

Raport curent conform Rulebook BVB privind piața AeRO

Data raportului:	**12.05.2022**
Numele Emitentului:	**LIFE IS HARD S.A.**
Adresa:	Str. Avram Iancu, Nr. 500, Floresti
Telefon/fax:	T: +4-0735-311.564 | F: +4-0378-107.275
Cod Unic Inregistrare:	RO 16336490
Nr Reg.Com:	J12/1403/2004
Capital subscris si varsat:	6.855.496 LEI
Piața pe care se tranzactioneaza valorile mobiliare:	AeRO ATS

REZULTATE FINANCIARE TRIMESTRUL 1 2022

Compania LIFE IS HARD S.A. informează părțile interesate cu privire la rezultatele financiare aferente trimestrului 1 al anului 2022.

Cu stimă,

LIFE IS HARD S.A.

Cătălin Chiș

Director General

RAPORT TRIMESTRUL 1

2022

LIFE IS HARD S.A.

Emitent admis pe sistemul alternativ de tranzactionare AeRO – administrat de Bursa de Valori București S.A.

" Creștere a activității LIH reflectată în majorarea Cifrei de Afaceri ▲ +16,28%

&

respectiv a Profitului net ▲ +39,64% "

Perioada de raportare	01.01.2022-31.03.2022
Data raportului	12 Mai 2022
Denumirea societății	LIFE IS HARD S.A.
Sediul social	Florești, Str. Avram Iancu, nr. 500, Jud. Cluj
Telefon/fax	T: +4-0735-311.564 | F: +4-0378-107.275
Cod unic de înregistrare	RO16336490
Nr. Reg. Com.	J12/1403/2004
Capital subscris și vărsat	6.855.496 RON
Piața pe care se tranzacționează valorile mobiliare	ATS-AeRO
Principalele caracteristici ale valorilor mobiliare emise de societatea comercială	13.710.992 de acțiuni la valoare nominală de 0,5 lei
Simbol de tranzacționare	LIH
COD ISIN	ROLIHCACNOR9
Contact	investors@lifeishard.ro

CUPRINS

I. MESAJ DE LA CEO **5**

II. REZULTATELE PE SCURT **8**

III. EVENIMENTE IMPORTANTE PENTRU COMPANIE **10**

IV. ACȚIUNILE COMPANIEI **11**

V. SITUAȚIA ECONOMICO-FINANCIARĂ (PREZENTARE DETALIATĂ) **12**

5.1. ACTIVITATEA FINANCIARĂ A LIH 12

5.1.1. Activele Life Is Hard (Ce deținem?) 12

5.1.2. Datoriile Life Is Hard (Ce datorăm?) 14

5.1.3. Capitalurile proprii (averea acționarilor) 15

5.1.4. Performanța financiară a Life Is Hard (Unde ne situăm?) 16

5.1.5. Indicatorii cheie a Life Is Hard (cf. Reg. 5/2018) 18

5.2. ACTIVITATEA FINANCIARĂ A COMPANIILOR ÎN CARE AVEM DEȚINERI 19

5.2.1. Activitatea financiară a Performia Finance (40% deținere LIH) 19

5.2.2. Activitatea financiară a Innobyte Solutions (100% deținere LIH) 20

I. MESAJ DE LA CEO

STRATEGIE ȘI POZIȚIONARE DE BUSINESS

Anul 2022 este marcat de două direcții majore pentru LIFE IS HARD: continuarea creșterii accelerate, demers început în 2020, respectiv consolidarea si securizare asset-urilor pe care le-am dobândit pe parcursul ultimelor 24 de luni.

În consecință, preocuparea noastră principală vizează creșterea valorii pe care o aducem stakeholderilor noștri pe termen scurt, în paralel cu consolidarea fundamentului, care să asigure valoare pe termen mediu și lung pentru toate părțile co-interesate în construcția noastră de business.

Pe parcursul anului acesta vom vedea rezultate în creștere pe unele segmente de business, respectiv investiții pentru consolidare pe altele, mai exact pe zonele pe care mizăm să genereze venituri crescute în viitor pentru LIH.

Responsabilitatea crescută pe care o avem față de acționarii și partenerii noștri, potențată de contextele externe ale ultimilor ani, ne stimulează să avem această abordare: accelerăm pentru prezent și consolidăm pentru viitor, chiar dacă aceste demersuri aduc o presiune crescută pe echipele noastre și presupun un efort susținut din partea tuturor.

Rezultatele obținute dovedesc că avem o strategie corectă și responsabilă și mă bucur să vi le împărtășesc tuturor mai jos, într-o radiografiere a celor mai semnificative noutăți din primul trimestru al anului în curs.

Dacă în prima parte a anului 2021 am generat o cifră de afaceri de 5,2 mil lei, ***cifra de afaceri pe primul trimestru al anului în curs este de 6,04 milioane lei, cu 16,28% mai mare, timp în care compania a generat din activitatea sa de bază un rezultat (EBITDA) de 772,660 lei, în creștere cu 49.99% comparativ cu aceeași perioadă a anului precedent.***

Rezultatul brut la finele perioadei de raportare s-a concretizat într-un profit în sumă de 420.393 lei, în creștere cu 41,22% comparativ cu valoarea înregistrată în perioada de referință (297.685 lei). Astfel, ca urmare a deducerii cheltuielii cu impozitul, profitul net a atins pragul de 337.963 lei, însemnând o creștere cu 39,64% față de aceeași perioadă a anului precedent.

Pe lângă rezultatele LIFE IS HARD, și companiile în care avem deținere au înregistrat o serie de performanțe și creșteri. Rezultatele lor ne consolidează fundamentul și confirmă faptul că împreună suntem o echipă care duce LIFE IS HARD la următorul nivel, așa cum ne-am propus.

Vă invit să parcurgeți în continuare un scurt overview asupra evoluției business-ului în primele trei luni ale acestui an și respectiv a companiilor în care avem deținere.

LIFE IS HARD | Work Soft

În prima parte a anului în curs, cifra de afaceri LIFE IS HARD a ajuns la 6.040.341 lei, din care 48,01% este aferentă ITC & TELCO, 32,46% este generată de INSURANCE (24broker), iar 19,53% este generată de alte proiecte. Cea mai mare pondere în cifra de afaceri o are activitatea desfășurată în zona de telecomunicații, care a generat venituri de 2.810.057 lei, adică 46,52% din cifra de afaceri a LIH. O altă pondere semnificativă în cifra de afaceri o au veniturile generate de către aplicația 24Broker.ro, care

au contribuit cu 32,46% la cifra de afaceri totală a LIH în primul trimestru al acestui an.

Ritmul de creștere a veniturilor operaționale comparativ cu cel al cheltuielilor operaționale a avut o influență pozitivă asupra rezultatului operațional, aducând un profit de 521.312 lei, în creștere cu 69,13% față de perioada anterioară de raportare.

Compania și-a diminuat cu peste 2% datoriile, iar în ceea ce privește gradul de îndatorare, Life Is Hard prezintă un nivel redus de expunere la risc: datoriile societății reprezintă 48,86% din activele societății.

PERFORMIA FINANCE

Din punct de vedere financiar, evoluția companiei în primul trimestru 2022 arată o creștere a business-ului reflectată în majorarea cifrei de afaceri cu 22,17% (de la 509.012 lei în 2021, la 621.867 lei în 2022). Profitul a fost mai scăzut decât în perioada similară de raportare, asumat la acest nivel, astfel încât PERFORMIA să își poată concretiza planuri și investiții noi pentru a genera și oferi noi servicii celor 350 de clienți din portofoliul său. Estimările companiei arată că începând cu finalul anului în curs, noile proiecte să aibă impact pozitiv asupra rezultatelor companiei.

INNOBYTE SOLUTIONS

După ce în ultimii 4 ani Innobyte Solutions a înregistrat creșteri semnificative ale veniturilor, compania și-a mutat focusul pe creșterea profitabilității, ceea ce se vede deja în rezultatele obținute în primul trimestru 2022. Astfel, Innobyte a înregistrat un profit net în sumă de 293.617 lei după primele trei luni ale anului, mai mare cu 46,88% față de 2021. De asemenea, la finalul primului trimestru al anului 2022 INNOBYTE a generat din activitatea sa de bază un EBITDA de 382.611 lei, în creștere cu 66,36% comparativ cu aceeași perioadă a anului precedent. ***Nivelul EBITDA realizat a depășit valoarea de 77.201 euro, forcastată de management pentru finalul primului trimestru 2022.***

LIFE IS HARD|Work Soft - DEMERSURI ÎN 2022

2022 este anul în care ne-am propus ca valoarea companiei să atingă pragul de 100 mil RON**,** iar **cifra de afaceri** să depășească 25 mil lei – ca urmare a demersurilor de preluare de fonduri de comerț și noi achiziții de companii și competențe.

Aceasta este direcția în care construim, cu atenție pe creșterea valorii LIH din toate perspectivele – ca furnizor sau partener de business, ca deținere pentru investitori, ca mediu de dezvoltare pentru angajați.

Pentru a ajunge la o capitalizare bursieră de 100 mil RON până la final de 2022, încă din anul 2021 s-au alocat pentru investiții în noi companii 10 mil EURO, bani care vor fi atrași prin mecanismele oferite de piața de capital (emisiune obligațiuni/acțiuni). Astfel, pentru susținerea bugetului de investiții alocat, în cursul anului 2021, compania derulat și respectiv finalizat emisiunea a 45.101 obligațiuni convertibile, negarantate, denominate în LEI, cu o valoare totală de 4.510.100 RON, având o valoare nominală de 100 lei/obligațiune, o rată nominală a dobânzii de 8%/an plătibilă trimestrial și scadența în anul 2025. Operațiunea a fost aprobată în AGEA din 24.02.2021 și s-a finalizat la începutul lui 2022 cu listarea obligațiunilor pe sistemul multilateral de tranzacționare (SMT) al Bursei de Valori București, Sectorul Titluri de Credit.

În ce termeni ne uităm către viitor: ne dorim să dezvoltăm relații pe termen lung, iar beneficiile să fie crescute pentru stakeholderii interni și externi care susțin alături de noi creșterea relevanței și performanței companiei. Ne bazăm pe creșterea tuturor liniilor de business și avem în planul pe termen scurt începerea demersurilor de pregătire a companiei pentru trecerea pe piata principală a Bursei de Valori București. Avansăm constant pe toate direcțiile pe care ne-am propus.

Unde ne situăm:

- În ianuarie a anului în curs am finalizat emisiunea de obligațiuni cu listarea obligațiunilor pe sistemul multilateral de tranzacționare (SMT) al Bursei de Valori București, Sectorul Titluri de Credit (Simbol tranzactionare LIH25).

- Am finalizat divizarea valorii nominale a acțiunilor LIH, demers care are drept scop asigurarea unui portofoliu mai flexibil pentru acționarii noștri și posibilitatea de a crește mai ușor lichiditatea pe bursă.

- Pentru susținerea strategiei trasate pe următorii doi ani, vizăm investirea a 1 mil euro în realizarea noii versiuni a platformei 24broker.ro. În acest sens, în ultima parte a anului 2021, s-a semnat contractul de finanțare europeană nerambursabilă aferent proiectului "Modele computaționale bazate pe big data și analiza predictivă a datelor pentru optimizarea și automatizarea distribuției de produse de asigurare prin platforma 24Broker.ro". Finanțarea nerambursabilă primită este în valoare de 10.122.484,75 lei.

- Continuăm inițiativele care să permită o creștere accelerată a business-ului prin achiziții de companii / fond de comerț din piață. În acest sens, am anunțat intenția de a achiziționa o nouă companie la o valoare estimată de 2,8 mil EURO - subiect al AGEA din 28.04.2022.

- Monitorizăm în continuare o serie de companii de tehnologie cu potențial, astfel încât să atragem alături de noi competențe complementare pe zona de digitalizare.

- Venim în sprijinul angajaților noștri prin instituirea unei facilități de împrumut în valoare totală de 300.000 lei. Scopul acestui demers este de a fi aproape de salariați și de a-i sprijini în cazul în care traversează perioade dificile la nivel personal. Astfel, pe parcursul a 12 luni de la data aprobării, fiecare angajat care are nevoie de ajutor, poate împrumuta până la 4000 lei, cu o dobândă de 1,6%/an.

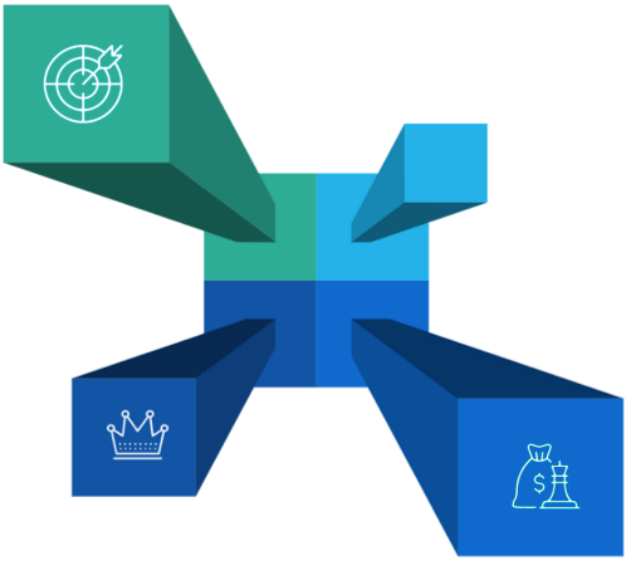
- Ne concentrăm pe a stimula performanța echipei interne. Astfel, vom derula și în 2022 programe de bonusare a performanțelor, brand engagement & recognition și, susținut, programe de formare continuă a personalului.

Mulțumim tuturor celor care ne urmăresc îndeaproape demersurile și rezultatele și apreciază eforturile noastre de creștere și transparență cu care acționăm. Suntem deschiși în continuare și vă invităm să ne scrieți pe adresa ***investors@lifeishard.ro*** ori de câte ori aveți întrebări sau feedback.

CEO Life Is Hard
Cătălin Chiș

II. REZULTATELE PE SCURT

CIFRA DE AFACERI
6,04 milioane Lei
Creștere cu 16,28% față de aceeași perioadă a anului precedent;



GRAD DE ÎNDATORARE
Indicatorul indică faptul că societatea este stabilă din punct de vedere financiar și că aplică o politică corectă în privința contractării de credite necesare derularii activității.

SOLVABILITATE
Ratele de solvabilitate patrimonială și financiară evidențiază un echilibru financiar bun pe termen lung;

PROFIT NET: 337 mii Lei
Creștere cu 39,64% față de aceeași perioadă a anului precedent;

CIFRA DE AFACERI Creștere cu 16,28%, de la 5.194.768 lei în T12021, la 6.040.341 lei în T12022;

PROFIT NET În sumă de 337.963 lei, în creștere cu 39,64% vs T12021, când profitul a fost de 242.026 lei.

SOLVABILITATE Diminuare cu 2,40% a datoriilor totale impactează în mod favorabil capacitatea de autofinanțare a Life Is Hard, activele deținute acoperind de două ori datoriile totale angajate, ceea ce semnifică faptul că societatea se află în zona de echilibru financiar stabil. Ratele de solvabilitate patrimonială și financiară evidențiază un echilibru financiar bun pe termen lung, care permite acoperirea datoriilor din activul net și a datoriilor pe termen lung din capitalul propriu.

GRADUL DE ÎNDATORARE valorile înregistrate la începutul și finele perioadei de raportare indică faptul că societatea este stabilă din punct de vedere financiar și că aplică o politică corectă în privința contractării de credite necesare derulării activității. Astfel, Life Is Hard prezintă un nivel redus de expunere la risc: datoriile societății reprezentând 48,86% din activele societății.

LICHIDITATE Evoluția indicatorilor de lichiditate este ușor ascendentă, nivelul acestora ne indică faptul că Life Is Hard prezintă stabilitate din perspectiva capacității de a-și acoperi datoriile curente pe seama activelor curente, respectiv a creanțelor și disponibilităților.

Rezultatele pe scurt ale companiilor în care avem deținere

În cursul anului 2020 Life Is Hard a achiziționat 40% din Performia Finance, iar în mai 2021 Life Is Hard a semnat contractul pentru achiziția a 100% din Innobyte Solutions S.R.L., drept de proprietate care a fost dobândit efectiv la 30.06.2021.

În primele trei luni ale anului în curs, cele două companii au făcut demersuri de creștere a business-ului, pe de-o parte, și respectiv de protejare a business-ului, pe de altă parte.

Din punct de vedere al performanței ***Performia Finance***, la finele trimestrului 1 al anului 2022, activitatea societății a generat o profitabilitate scăzută, ca efect al planurilor viitoare ce vizează oferirea de noi servicii celor peste 350 de clienți aflați în portofoliul acesteia. ***Se așteaptă ca în perioadele următoare, demersurile inițiate încă din 2021 să genereze creșteri la nivelul Cifrei de Afaceri. Astfel, observăm încă din primele trei luni a lui 2022 tendința de creștere a veniturilor, ceea ce a dus la o Cifră de Afaceri în sumă de 621.867 lei (+22,17% vs 2021).***

Cât privește ***Innobyte Solutions,*** societatea a încheiat trimestrul 1 al anului în curs cu o cifră de afaceri de 2.006.654 lei (-15.75%). Provocarea anului 2022 pentru Innobyte o reprezintă atragerea de resurse umane cu un grad ridicat de specializare și competențele necesare implementării de proiecte cu complexitate crescută. Pentru a răspunde acestei provocări, compania derulează programe de specializare și internship, astfel încât să își extindă, pe termen mediu și lung, echipa de specialisti și să suplinească, astfel, lipsa de competente din piața locală a forței de muncă.

În paralel, măsurile echipei de management s-au concentrat pe menținerea sub control a costurilor operaționale, ca mecanism de protecție vizavi de schimbările economice, care a avut ca impact stimularea profitul net. Astfel, la finalul primului trimestru al anului 2022 compania a înregistrat un profit net în sumă de 293.617 lei, mai mare cu 46,88% față de 2021.

De asemenea, la finalul primului trimestru al anului 2022 compania a generat din activitatea s-a de bază un EBITDA de 382.611 lei în creștere cu 66,36% comparativ cu aceeași perioadă a anului precedent. Nivelul înregistrat de EBITDA a depășit valoarea de 77.201 euro forcastată de management pentru finalul primului trimestru 2022.

Centralizarea rezultatelor LIH și a companiilor în care avem deținere

Ca urmare a deținerilor pe care Life Is Hard le are în societățile Performia Finance (40%) și Innobyte Solutions (100%), conform procentului deținut, s-a procedat la o prezentare a performanței financiare a celor trei companii pentru a prezenta orientativ realizările LIH la nivelul trimestrului 1 al anului 2022. Prezentarea cifrelor a presupus preluarea din rezultatele individuale ale celor două companii doar a părții ce revine Life Is Hard (40% în cazul Performia Finance și 100% în cazul Innobyte Solutions). Astfel, redăm în continuare centralizarea rezultatelor trimestrului 1 al anului 2022 înregistrate de Life Is Hard și de companiile în care avem deținere:

	31 Martie 2022		
Denumire indicator	**Life Is Hard**	**Performia Finance (40%)**	**Innobyte Solutions (100%)**
Cifra de afaceri	6.040.341	248.747	2.006.654
Profit brut	**420.393**	**54.086**	**352.013**
PROFIT NET	**337.963**	**51.598**	**293.617**

III. EVENIMENTE IMPORTANTE PENTRU COMPANIE

Evenimentele trimestrului 1 al anului 2022, pe scurt:

ACHIZIȚII

- *Life Is Hard a anunțat intenția LIH de a achiziționa o companie la o valoare estimată de 2,8 mil EURO (subiect al ordinii de zi a AGEA din 28.04.2022). Demersul face parte din inițiativele companiei de consolidare a fundamentului său.*

DEMERSURI CORPORATE

- *Conform Hotărârii AGEA din 29.09.2021 la începutul acestui an s-a finalizat operaționalizarea de divizare a valorii nominale a acțiunilor LIFE IS HARD de la 1 RON/ acțiune la 0,5 RON/acțiune.*
- *Conform Hotărârii AGEA din 24.02.2021 la începutul acestui an am finalizat emisiunea a 45.101 obligațiuni convertibile, negarantate, denominate în LEI, cu o valoare totală de 4.510.100 RON, având o valoare nominală de 100 lei/obligațiune, o rată nominală a dobânzii de 8%/an plătibilă trimestrial și scadența în anul 2025. Operațiunea s-a finalizat cu listarea obligațiunilor pe sistemul multilateral de tranzacționare (SMT) al Bursei de Valori București, Sectorul Titluri de Credit.*
- *LIFE IS HARD a efectuat plata primului cupon aferent obligațiunilor emise sub simbol de tranzacționare LIH25.*

IANUARIE:

- LIFE IS HARD a finalizat operațiunea de divizare a valorii nominale a acțiunilor de la 1RON/acțiune la 0,5 RON/acțiune.

FEBRUARIE:

- LIFE IS HARD a finalizat emisiunea de obligațiuni cu listarea obligațiunilor pe sistemul multilateral de tranzacționare (SMT) al Bursei de Valori București, Sectorul Titluri de Credit.

MARTIE:

- LIFE IS HARD a efectuat plata primului cupon aferent obligațiunilor emise sub simbol de tranzacționare LIH25.
- Consiliul de Administrație al LIH a convocat AGA pentru a aproba Rezultatele aferente anului 2021, Planul de investiții și bugetul pentru 2022, modalitatea de repartizare a profitului obținut la finalul anului 2021, programul de răscumpărare a propriilor acțiuni, planul de incentivare a persoanelor cheie, achiziția unei societăți la o valoare estimată de 2,8 mil EURO. De asemenea, ordinea de zi a AGA a fost completată cu aprobarea unei facilități de împrumut în valoare totală de 300 mii lei, adresată salariaților LIH.

IV. ACȚIUNILE COMPANIEI

Acțiunile LIH se tranzacționează la BURSA DE VALORI BUCUREȘTI S.A., segment ATS, AeRo, categoria premium, simbol LIH. Graficul de mai jos (sursa www.bvb.ro) prezintă evoluția acțiunilor societății în primele 3 luni ale anului 2022:

La începutul trimestrului 1 a anului 2022, valoarea nominală a acțiunilor LIH s-a înjumătățit, fapt ce a generat o dublare a numărului de acțiuni de la 6.855.496 acțiuni la 13.710.992 acțiuni. Această operațiune nu a generat modificări asupra capitalului companiei, acesta rămânând nemodificat. Cât privește prețul acțiunilor, ca efect al operațiunii de divizare a valorii nominale, s-a produs o ajustare a acestuia, astfel încât valoarea acțiunilor a rămas nemodificată. Acest demers are drept scop asigurarea unui portofoliu mai flexibil pentru acționarii noștri și posibilitatea de a crește mai ușor lichiditatea pe bursă.

Cât privește evoluția valorii companiei, deciziile noastre strategice de creștere accelerată a business-ului ne situează, la finalul primului trimestru al anului 2022, la o capitalizare de peste 50 mil lei, conform BVB. Numărul acționarilor LIH este în continuă creștere: dacă la finalul anului 2021 acționariatul cuprindea 1024 de membri, sfârșitul trimestrului 1 al anului 2022 a însemnat un număr de 1057 acționari.

V. SITUAȚIA ECONOMICO-FINANCIARĂ (PREZENTARE DETALIATĂ)

5.1. ACTIVITATEA FINANCIARĂ A LIH

5.1.1. Activele Life Is Hard (Ce deținem?)

Indicatori ai poziției financiare (Valorile sunt exprimate în lei)	01 Ianuarie 2022	31 Martie 2022	Variație (+/-) (%)
Active imobilizate	***33.218.050***	***33.950.274***	***2,20***
Imobilizări necorporale	21.907.303	22.655.031	3,41
Imobilizări corporale	1.607.170	1.591.666	-0,96
Imobilizări financiare	9.703.577	9.703.577	-
Active circulante	***26.171.258***	***24.905.909***	***-4,83***
Stocuri	1.408.536	1.445.741	2,64
Creanțe	18.525.068	17.704.748	-4,43
Casa și conturi la bănci	6.237.654	5.755.419	-7,73
Cheltuieli în avans	***49.120***	***67.900***	***38,23***
TOTAL ACTIVE	**59.438.428**	**58.924.083**	**-0,87**

În cursul primului trimestru al anului 2022 activele deținute de Life Is Hard au marcat o ușoară scădere (-0,87%), influență generată în principal de variația activelor curente (-4,83%). Modificarea înregistrată la nivelul activelor curente se datorează creșterii gradului de încasare a creanțelor și respectiv a utilizării disponibilului în vederea stingerii datoriilor. Activele totale au fost influențate în mod pozitiv de investițiile efectuate în noua platformă a 24broker. Evoluția activelor companiei nu a impactat CAPACITATEA COMPANIEI DE A SE FINANȚA DIN ACTIVELE PROPRII, adică de a-și acoperi datoriile totale angajate din total active deținute, activele totale acoperind de două ori datoriile totale.

Activele imobilizate au marcat o majorare cu 2,20% pe fondul creșterii valorii activelor necorporale (+3,41%).

Activele necorporale sunt reprezentate în proporție de 36% de proiectele proprii ale Life Is Hard, respectiv: **eOkey**, **Doxtar**, **SmartCity**, **24Auction** și **24broker** - *platforma veche și platforma nouă în curs de dezvoltare*. De asemenea, o pondere semnificativă în activele necorporale o are fondul comercial pozitiv în sumă de 15.972.501 lei, recunoscut ca efect al preluării fondului comercial al Active Power Solutions și Tree Comm Services - *demers finalizat în cursul anului 2021*. Evoluția ***activelor necorporale*** înregistrată în cursul primului trimestru al anului 2022 este rezultatul capitalizării unor cheltuieli în sumă de 923.864,74 lei aferente dezvoltării noii platforme a 24broker. Investițiile în noua platformă a 24broker se derulează în acord cu contractul de finanțare europeană nerambursabilă aferent proiectului "*Modele computaționale bazate pe big data și analiza predictivă a datelor pentru optimizarea și automatizarea distribuției de produse de asigurare prin platforma 24Broker.ro*". Valoarea totală a contractului este de peste 14 mil lei, iar finanțarea nerambursabilă primită este în valoare de 10.122.484,75 lei.

Activele corporale identificate la nivelul companiei sunt reprezentate de active de natura clădirilor (51%) - *transferate în cursul anului 2021 în procesul de preluare a fondului de comerț al Active Power Solutions și Tree Comm Service*s, de echipamente de lucru și mobilier necesare derulării activității (32%) și respectiv de mijloacele de transport (17%). În cursul trimestrului 1 al anului 2022 au fost identificate achiziții de natura activelor corporale în sumă de 59.207,93 lei, constând în echipamente tehnologice, mobilier și aparatură birotică. Astfel, de la începutul și până la finele perioadei de raportare, activele corporale s-au diminuat cu 15.504 lei, ca efect al înregistrării amortizării aferente.

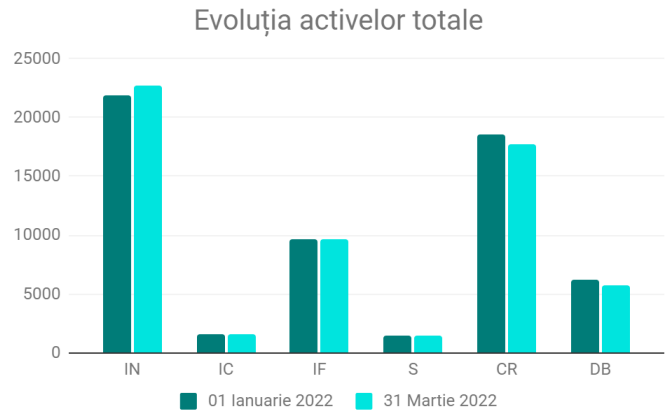
Evoluția activelor totale ale companiei a fost influențată și de recunoașterea amortismentelor aferente activelor deținute în portofoliu.

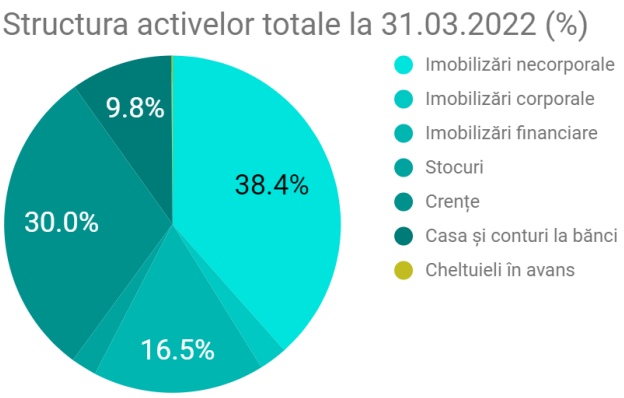
Activele financiare în valoare de 9.703.577,13 lei (31.03.2022) prezentate în bilanț se referă la participațiile deținute în Innobyte Solutions, Performia Finance, Barandi Solutions și Mobile Technologies.

Comparativ cu începutul anului 2022, la finele perioadei de raportare se constată majorarea ***stocurilor*** cu 2,64%, rezultat al recunoașterii la cost de producție a serviciilor în curs de execuție aferente proiectului de digitalizare a instituției Consiliului Județean Cluj în cadrul proiectului european „Smart Territory". Proiectul se ridică la valoarea de 2.897.697 lei fără TVA, fiind derulat în asociere cu Cloud Soft, Nordlogic Software și EfectRO.

Diminuarea cu 4,43% a **creanțelor** se datorează în mare parte încasării acestora. Astfel, în categoria creanțelor, cea mai mare pondere o au alte creanțe (86%) reprezentând: i) subvenția nerambursabilă în sumă de 12 mil LEI aferentă proiectului UE "***Modele computaționale bazate pe big data și analiza predictivă a datelor pentru optimizarea și automatizarea distribuției de produse de asigurare prin platforma 24Broker.ro***"; ii) creditarea Innobyte Solutions cu suma de 1,5 mil LEI, suma acordată fiind destinată finanțării strategiei Innobyte Solutions, cu impact în rezultatele acesteia; iii) clienții facturi de întocmit, a căror sold la finele perioadei de raportare este de 1,6 mil lei; și iv) debitori diverși. La finele perioadei de raportare, clienții neîncasați sunt în sumă de 1,7 mil lei, 58% din sold provenind din acordul cu ORANGE (în Q42021 Orange a achiziționat pachetul majoritar din Telekom România Communications, companie de servicii fixe), aceasta implicând un termen de încasare a sumelor facturate de 30 zile.

Cât privește ***disponibilitățile bănești***, diminuarea cu 7,73% înregistrată la finalul perioadei de raportare, se datorează în mare parte achitării de către companie a datoriilor angajate.





5.1.2. Datoriile Life Is Hard (Ce datorăm?)

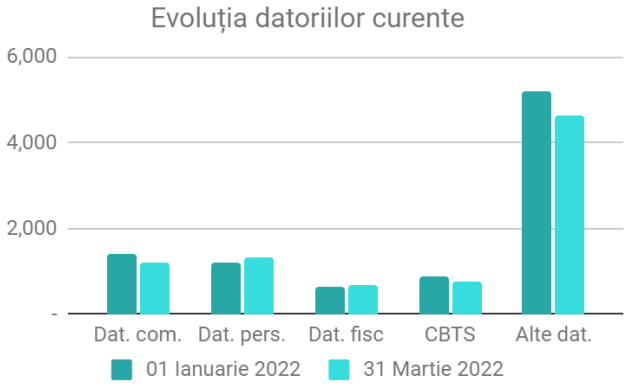
Denumire indicator	01 Ianuarie 2022	Pondere în datorii curente (%)	31 Martie 2022	Pondere în datorii curente (%)	Variație (+/-) (%)
Datorii comerciale	1.427.397	15,27	1.225.528	14,17	(14,14)
Datorii față de personal și asimilate	1.218.056	13,03	1.331.439	15,40	9,31
Datorii fiscale	629.810	6,74	691.069	7,99	9,73
Credite bancare pe termen scurt	871.794	9,33	765.229	8,85	(12,22)
Alte datorii	5.198.171	55,62	4.633.065	53,58	(10,87)
DATORII CURENTE	**9.345.228**	**100**	**8.646.330**	**100**	**(7,48)**

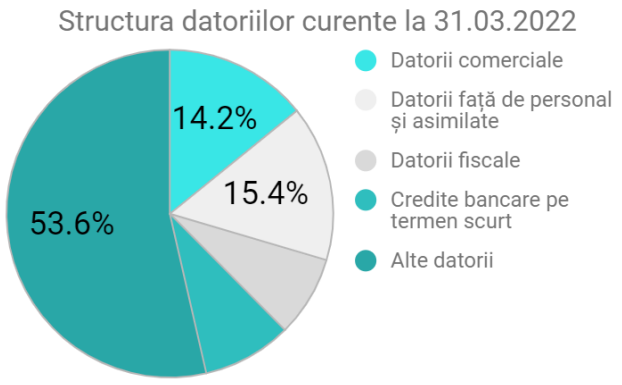
La finalul perioadei de raportare (31.03.2022), datoriile curente au marcat o scădere cu 7,48%, având un impact favorabil asupra lichidității companiei. Astfel, nivelul indicatorilor de lichiditate ne indică faptul că Life Is Hard prezintă stabilitate din perspectiva capacității de a-și acoperi datoriile curente pe seama activelor curente, respectiv a creanțelor și disponibilităților.

Datoriile comerciale - datoriile față de furnizori - au marcat o scădere cu 14,14%, ca efect a achitării unei părți a acestora. În ceea ce privește ***datoriile bancare***, diminuarea acestora cu 12,22% se datorează acoperirii unei părți a liniei de credit overdraft de la Raiffeisen Bank în sumă de 2 mil LEI.

Referitor la ***alte datorii***, 99% din acestea este reprezentată de tranșa 2 de plată aferentă achiziției a 100% din Innobyte Solutions S.R.L., drept de proprietate care a fost dobândit efectiv la 30.06.2021. Achiziția a fost aprobată în AGEA din 24.02.2021, iar în mai 2021 s-a semnat contractul de cesiune de părți sociale pentru achiziționarea unui număr de 1.000 părți sociale (100% din capitalul social al Innobyte Solutions), în valoare estimată de 9.132.000 LEI. Prețul a fost estimat în baza EBITDA obținut la nivelul anilor 2018-2020 și 2021 estimat. Conform acordului, prețul final al părților sociale va fi determinat în cursul anului 2022, în baza EBITDA efectiv realizat la nivelul anului 2021.

Ca urmare a aprobării în AGEA din 30.06.2021 a mecanismului efectiv de achiziție a Innobyte Solutions, în cursul semestrului 2 al anului 2021, compania a demarat și finalizat operațiunea de majorare a capitalului prin conversia unor creanțe certe, lichide și exigibile în cuantum total de 4.566.000 RON pe care cedenții ŞOMFĂLEAN VASILE-CĂTĂLIN, BORDEI CĂTĂLIN-NICOLAE, ANDREAS MARCEL SANSANO, BICĂ MARIUS, PLEŞA LAURENȚIU-CORNELIU, ALEXANDRU ALIN și TUDOR ALEXANDRU-SORIN le-au deținut față de Societate, reprezentând prima tranșă din prețul părților sociale ale Innobyte Solutions S.R.L..





Denumire indicator	01 Ianuarie 2022	Pondere în total (%)	31 Martie 2022	Pondere în total (%)	Variație (+/-) (%)
Datorii curente	9.345.228	31,68	8.646.330	30,03	(7,48)
Datorii pe termen mediu și lung	5.655.647	19,17	5.634.040	19,57	(0,38)
Venituri în avans	14.500.545	49,15	14.512.474	50,40	0,08
Total Datorii	**29,501,420**	**100**	**28.792.843**	**100**	**(2,40)**

Datoriile pe termen lung au marcat o scădere cu 0,38%, rezultat al achitării ratelor de leasing. Ponderea cea mai mare în datoriile pe termen lung este deținută de împrumutul obligatar în sumă de 4,5 mil lei. De asemenea, în categoria datoriilor pe termen lung mai identificăm linia de credit IMM Invest de la BCR, în sumă de 1 mil LEI.

Conform AGEA din 24.02.2021, în cursul trimestrului 4 al anului 2021 compania a derulat emisiunea a 45.101 obligațiuni convertibile, negarantate, denominate în LEI, cu o valoare totală de 4.510.100 RON, având o valoare nominală de 100 lei/obligațiune, o rată nominală a dobânzii de 8%/an plătibilă trimestrial și scadența în anul 2025. ***Demersul s-a finalizat la începutul lui 2022, prin listarea obligațiunilor pe sistemul multilateral de tranzacționare (SMT) al Bursei de Valori București, Sectorul Titluri de Credit. Împrumutul obligatar s-a realizat în scopul finanțării strategiei de creștere accelerată a business-ului prin achiziții de noi companii.***

Veniturile înregistrate în avans sunt reprezentate în cea mai mare parte de împrumutul nerambursabil cu caracter de subvenții pentru investiții aferent proiectului UE "*Modele computaționale bazate pe big data și analiza predictivă a datelor pentru optimizarea și automatizarea distribuției de produse de asigurare prin platforma 24Broker.ro*". Valoarea totală a contractului de finanțare europeană nerambursabilă este de peste 14 mil lei, iar finanțarea nerambursabilă primită este în valoare de 10.122.484,75 lei.

Datoriile totale au scăzut cu 2,40%, având un impact favorabil asupra solvabilității companiei. Astfel, solvabilitatea financiară - *care reflectă proporția în care datoriile totale pot fi acoperite de activele societății* - a fost ușor influențată de evoluția datoriilor companiei, marcând o mică tendință de creștere. ***Prin urmare, Life Is Hard înregistrează active totale care acoperă de două ori datoriile totale, ceea ce semnifică faptul că societatea se află în zona de echilibru financiar stabil.***

5.1.3. Capitalurile proprii (averea acționarilor)

Denumire indicator	01 Ianuarie 2022	31 Martie 2022	Variație (+/-) (%)
Capital	6.855.496	6.855.496	n/a
Prime de capital	18.610.504	18.610.504	n/a
Rezerve	641.027	641.027	n/a
Acțiuni proprii	96.627	240.358	148,75
Rezultat reportat	736.241	3.926.608	433,33
Rezultatul perioadei	3.555.479	337.963	n/a
Repartizarea profitului	365.112	-	n/a
Total Capitaluri proprii	**29.937.008**	**30.131.240**	**0,65**
Datorii totale	**29.501.420**	**28.792.843**	**(2,40)**
TOTAL PASIVE	**59.438.428**	**58.924.083**	**(0,87)**

Averea acționarilor este reprezentată de valoarea capitalurilor proprii, exprimând suma rămasă din valorificarea activelor după plata datoriilor, sumă care li se cuvine. Majorarea cu 0,65% a capitalului propriu impactează pozitiv acționarii companiei, indicând consolidarea averii acestora.

Capitalurile proprii se compun în proporție de 62% din prime de capital. Astfel, identificăm o primă de fuziune în sumă de 14.504.260 lei - *efect al preluării fondului de comerț al Active Power Solutions și Tree Comm Services, procedură finalizată în cursul anului 2021*- și respectiv o primă de emisiune în sumă de 4.106.244 lei - *ca efect al majorării capitalului cu încorporarea creanței aferente primei tranșe de plată în procesul de achiziție a Innobyte Solutions. În ceea ce privește a 2-a tranșă, plata acesteia se va efectua în cursul anului 2022.*

Ca efect a derulării programului de răscumpărare aprobat în AGEA din 30.06.2021, se constată majorarea acțiunilor proprii cu 148,75%. În ceea ce privește majorarea ***rezultatului reportat***, acest fapt se datorează relocării sumei de 3.190.366,70 lei din profitul net de repartizat aferent perioadei de raportare încheiată la 31.12.2021, conform AGOA din 28.04.2022.

LA FINELE TRIMESTRULUI 1 A ANULUI 2022, COMPANIA A ÎNREGISTRAT UN PROFIT NET ÎN SUMĂ DE 337.963 LEI.

5.1.4. Performanța financiară a Life Is Hard (Unde ne situăm?)

Indicatori ai performanței financiare	31 Martie 2021	31 Martie 2022	Evolutie (+/-) (lei)	Evolutie (+/-) (%)
Venituri operaționale	**5.724.096**	**7.072.431**	**1.348.334**	**23,56**
Cifra de afaceri netă	5.194.768	6.040.341	845.572	16,28
Alte venituri din exploatare	529.328	1.032.090	502.762	94,98
Cheltuieli operaționale	**5.415.858**	**6.551.119**	**1.135.261**	**20,96**
Cheltuieli materiale	79.307	107.321	28.014	35,32
Cheltuieli privind mărfurile	27.840	16.221	(11.620)	(41,74)
Cheltuieli cu energia și apa	20.488	52.976	32.488	158,57
Cheltuieli cu personalul	1.967.347	3.387.374	1.420.027	72,18
Cheltuieli cu amortizarea	206.915	251.348	44.433	21,47
Alte cheltuieli operaționale	3.113.961	2.735.879	(378.082)	(12,14)
Profit operațional	**308.239**	**521.312**	**213.073**	**69,13**
EBITDA	**515.153**	**772.660**	**257.507**	**49,99**

Ca urmare a activității derulate în primele trei luni ale lui 2022, la nivelul companiei s-a generat o cifră de afaceri de 6.040.341 lei, în creștere cu 16,28% față de aceeași perioadă a anului trecut. Astfel, 48,01% din cifra de afaceri a fost generată de ITC & TELCO, 32,46% de INSURANCE iar 19,53% de alte proiecte (BSS). Linia de business Telco, preluată în cursul lui 2021, a generat 46,52% din cifra de afaceri a LIH.

Evoluția ***veniturilor operaționale totale*** (+23,56%) a fost influențată atât de majorarea cifrei de afaceri (+16,28%), cât și de creșterea altor venituri din exploatare (+94,98%).

Evoluția înregistrată la nivelul ***altor venituri din exploatare*** se datorează influenței exercitate de capitalizarea unor cheltuieli în sumă de 923.864,74 lei aferente dezvoltării noii platforme a 24broker. Investițiile în noua platformă a 24broker se derulează în acord cu contractul de finanțare europeană nerambursabilă aferent proiectului "*Modele computaționale bazate pe big data și analiza predictivă a datelor pentru optimizarea și automatizarea distribuției de produse de asigurare prin platforma 24Broker.ro*". Valoarea totală a contractului este de peste 14 mil lei iar finanțarea nerambursabilă primită este în valoare de 10.122.484,75 lei.

De asemenea, ***alte venituri din exploatare*** au mai fost influențate și de veniturile aferente costului producției în curs de execuție generate din derularea proiectului de digitalizare a instituției Consiliului Județean Cluj în cadrul proiectului european „Smart Territory". Alte venituri din exploatare au mai fost fost impactate cu suma de 61.251,33 lei ca urmare a modul de contabilizare a veniturilor generate din proiectul UE "Creșterea competitivității companiei LIFE IS HARD S.A. prin achiziția și integrarea de module software pentru optimizarea portalului de afaceri OKEY" care afectează veniturile operaționale pe măsura înregistrării amortizării aferente modulelor dezvoltate și echipamentelor achiziționate.

Investițiile efectuate în noua platformă a 24broker, necesitatea achiziției de către companie de servicii în vederea derulării activității curente, respectiv pentru implementarea proiectelor derulate la nivelul companiei cu referire la proiectul de digitalizare a instituției Consiliului Județean Cluj în cadrul proiectului „Smart Territory", au impactat ***costurile operaționale,*** care marchează un trend crescător (+20,96%). Un alt impact asupra evoluției costurilor operaționale o reprezintă și liniile de activitate preluate de la Active Power Solutions și Tree Comm Services. Dacă în trimestrul 1 al anului 2021 costurile operaționale erau influențate doar de linia de activitate preluată de la Active Power Solutions, în trimestrul 1 al anului 2022 vedem influența generată atât de linia de activitate preluată de la Active Power Solutions cât și de cea preluată de la Tree Comm Services.

De asemenea, costurile operaționale au fost influențate și de modificările care au avut loc la nivel economic în România, cu referire la creșterea inflației și creşterea preţurilor energiei.

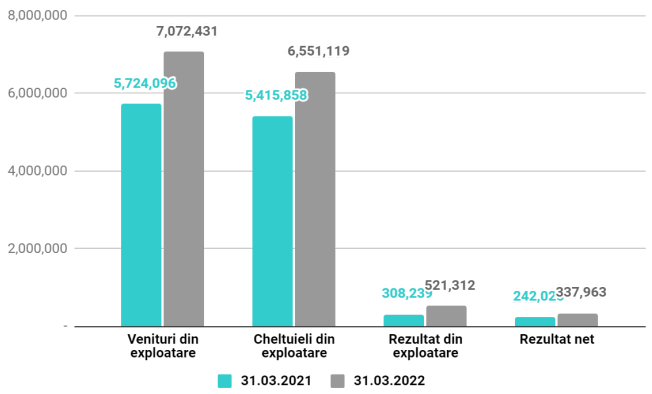
Cheltuielile materiale în sumă de 107.321 suportate de companie în cursul trimestrului 1 al anului 2022 se datorează recunoașterii costurilor cu combustibilul în sumă de 68.317 lei aferente flotei auto și respectiv costurilor cu obiectele de inventar și materialele nestocate în sumă de 39.004 lei, necesare derulării activității la nivelul celor două linii de business - soluții software pentru industria de asigurări și respectiv telecomunicațiile. Astfel, prin comparație cu aceeași perioadă a anului 2021, la nivelul acestora se constată o majorare cu 35,32%, influență generată de creșterea cheltuielilor cu combustibilul (+95%).

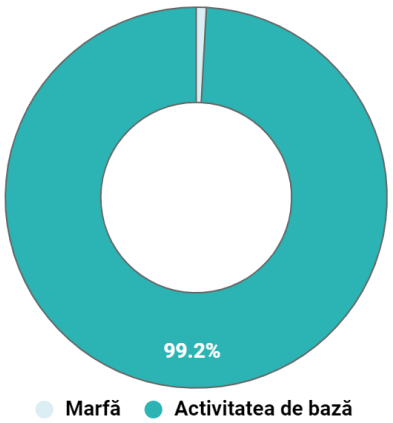
Comparativ cu trimestrul 1 al anului 2021***, cheltuielile cu mărfurile*** s-au diminuat cu 41,74% pe fondul achiziției și vânzării de echipamente hardware și software.

La nivelul costurilor operaționale se constată creșteri ale ***costurilor salariale*** (+72,18%), efect al transferului angajaților în procesul de preluare a fondului de comerț al Active Power Solutions (începând cu 01.01.2021) și Tree Comm Services (începând cu 01.06.2021), al angajării de nou personal necesar derulării activității și respectiv al majorărilor salariale periodice. În ceea ce privește ***cheltuielile cu energia și apa***, identificăm creșterea acestora cu 158,57%. Astfel, variația cheltuielilor cu energia și apa este atât rezultatul creșterii prețului energiei, cât și al preluării liniei de business de la Active Power Solutions și Tree Comm services.

Cheltuielile cu amortizarea au marcat o majorare cu 21,47% pe seama înregistrării amortizării aferentă activelor corporale și necorporale aflate în portofoliul Life Is Hard, timp în care ***alte cheltuieli operaționale*** s-au diminuat cu 12,14%, efect al diminuării costurilor cu prestațiile externe.

Ritmul de creștere a veniturilor operaționale comparativ cu cel al cheltuielilor operaționale a avut o influență pozitivă asupra ***rezultatului operațional, care s-a concretizat într-un profit în sumă de 521.312 lei***, în creștere cu 69,13% față de perioada anterioară de raportare. În ceea ce privește EBITDA - *rezultatul operațional înainte de amortizare și depreciere* - ***la finalul primului trimestru al anului 2022 compania a generat din activitatea s-a de bază un EBITDA de 772,660 lei în creștere cu 49.99% comparativ cu aceeași perioadă a anului precedent.***





Denumire indicator	31 Martie 2021	31 Martie 2022	Evolutie (+/-) (lei)	Evolutie (+/-) (%)
Cifra de afaceri	5.194.768	6.040.341	845.572	16,28
Venituri din exploatare	5.724.096	7.072.431	1.348.334	23,56
Cheltuieli din exploatare	5.415.858	6.551.119	1.135.261	20,96
REZULTAT DIN EXPLOATARE	**308.239**	**521.312**	**213.073**	**69,13**
Venituri financiare	133	5.140	5.007	3.767,90
Cheltuieli financiare	10.687	106.059	95.372	892,41
REZULTAT FINANCIAR	**(10.554)**	**(100.919)**	**(90.365)**	**856,20**
REZULTAT BRUT	**297.685**	**420.393**	**122.708**	**41,22**
Impozit pe profit	55.659	82.430	26.771	48,10
REZULTAT NET	**242.026**	**337.963**	**95.937**	**39,64**

Rezultatul financiar la finele primului trimestru al anului 2022 s-a concretizat într-o pierdere în sumă de 100.919 lei. Influența asupra rezultatului financiar a fost generată de înregistrarea de către companie a cheltuieli cu dobânda ca urmare a plăți primului cupon aferent obligațiunilor emise (simbol LIH25).

Majorarea rezultatului din exploatare (operațional) cu 69,13%, a influențat în mod direct rezultatului brut al perioadei. Prin urmare, rezultatul brut la finele perioadei de raportare s-a concretizat într-un profit în sumă de 420.393 lei, în creștere cu 41,22% comparativ cu valoarea înregistrată în perioada de referință (297.685 lei). După deducerea cheltuielii cu impozitul pe profit (82.430 lei), în perioada curentă, societatea a obținut un profit net în sumă de 337.963 lei, în creștere cu 39,64% comparativ cu perioada de referință.

5.1.5. Indicatorii cheie a Life Is Hard (cf. Reg. 5/2018)

Indicatori de lichiditate, solvabilitate și risc

Denumire indicator	Formula de calcul	01 Ianuarie 2022	31 Martie 2022	Evoluție (+/-)
Indicatorii de lichiditate				
Lichiditatea generală (Lg)	AC/DC	2,800	2,881	0,080
Lichiditatea intermediară (Lr)	(AC-S)/DC	2,650	2,713	0,064
Lichiditatea imediată (Li)	DB/DC	0,667	0,666	(0,002)
Indicatorii de solvabilitate				
Solvabilitatea financiară (Sg)	TA/TD	2,015	2,046	0,032
Solvabilitatea patrimonială (Sp)	CPR/TP	0,504	0,511	0,008
Indicatorii de risc				
Rata de îndatorare globală	DT/AT	0,4963	0,4886	(0,008)
		31.03.2021	31.03.2022	Evoluție (+/-)
Rata de acoperire a dobânzilor	PB/Dob	33,975	4,305	(29.67)

Evoluția indicatorilor de lichiditate este una ascendentă, nivelul acestora ne indică faptul că Life Is Hard prezintă stabilitate din perspectiva capacității de a-și acoperi datoriile curente pe seama activelor curente, respectiv a creanțelor și disponibilităților. ***Evoluția indicatorilor a fost influențată de diminuarea mai accelerată a datoriilor curente (-7,48%) (furnizori, datorii față de personal, datorii fiscale etc) comparativ cu cea a activelor curente lichide și exigibile (-4,83%) (stocuri, creanțe, disponibilități).***

Capacitatea de autofinanțare a societății și măsura în care aceasta poate să-și onoreze obligațiile de plată față de terți este exprimată valoric prin indicatorii de solvabilitate.

Solvabilitatea financiară, care reflectă proporția în care datoriile totale pot fi acoperite de activele societății, prezintă o ușoară tendință de creștere. Astfel, ***Life Is Hard înregistrează active totale care acoperă de două ori datoriile totale, ceea ce semnifică faptul că societatea se află în zona de echilibru financiar stabil.***

Rata de solvabilitate patrimonială exprimă capacitatea de autofinanțare a entității, precum și măsura în care poate face față obligațiilor sale de plată. O valoare peste 0,3 (valoarea minimală) pentru stabilitate financiară indică un echilibru financiar stabil pe termen lung. La data raportării, valoarea indicatorului Life Is Hard este de 0,511 (Sp).

Ratele de solvabilitate patrimonială și financiară cu valori peste limitele minime recomandate (Sg>1 și Sp >0,3) evidențiază un echilibru financiar bun pe termen lung, care permite acoperirea datoriilor din activul net și a datoriilor pe termen lung din capitalul propriu.

Rata de îndatorare globală arată în ce măsură sursele împrumutate și cele atrase participă la finanțarea activității. Având în vedere valorile înregistrate la începutul și finele perioadei de raportare, indicatorul arată faptul că societatea este stabilă din punct de vedere financiar și că aplică o politică corectă în privința contractării de credite necesare derularii activității. Astfel, **Life Is Hard prezintă un nivel redus de expunere la risc: datoriile societății reprezinta 48,86% din activele societății.**

Rata de acoperire a dobânzii reflectă măsura în care o companie obține suficient profit pentru a susține dobânzile aferente împrumuturilor. Valoare indicatorului înregistrată la finele perioadei de raportare ne indică faptul că profitul brut acoperă de patru ori costurile cu dobânzile.

Rate de marjă și indicatori de profitabilitate

Denumire indicator	Formula de calcul	31.03.2021	31.03.2022	Evoluție (+/-) (p.p.)
Marja rezultatului din exploatare	RE/CA	5,93	8,63	2,70
Marja rezultatului brut	RB/CA	5,73	6,96	1,23
Marja rezultatului net	RN/CA	4,66	5,60	0,94

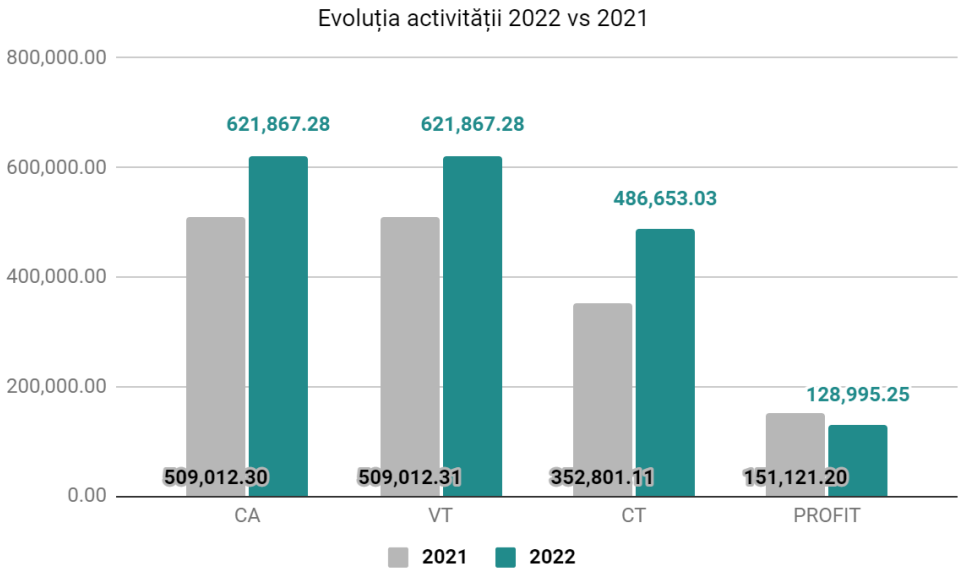
Indicatorii de profitabilitate înregistrați la finele perioadei de raportare se află într-o tendință de apreciere pe fondul majorării semnificative a profiturilor înregistrate.

5.2. ACTIVITATEA FINANCIARĂ A COMPANIILOR ÎN CARE AVEM DEȚINERI

5.2.1. Activitatea financiară a Performia Finance (40% deținere LIH)

Life Is Hard a achiziționat 40% din **Performia Finance în 2020,** iar din august a devenit oficial asociat al acestei companii. Performia Finance - administrată de Ciurea Bogdan - este o companie românească cu 10 ani de prezență continuă pe piață și un număr de 23 angajați. Compania oferă servicii de contabilitate financiară, salarizare și personal, consultanță fiscală, analiză și consiliere financiară unei baze de peste 350 de clienți.

Evoluția activității derulate la nivelul Performia Finance în primele trei luni ale anului



2022 arată o creștere a business-ului reflectată în majorarea ***Cifrei de Afaceri*** cu 22,17% (de la 509.012 lei în 2021 la 621.867 lei în 2022). În ceea ce privește ***Profitul Net***, acesta s-a diminuat cu 22.126 lei (de la 151.121 lei în 2021 la 128.995 lei în 2022), ca efect al majorării costurilor operaționale (+37,92%). Evoluția costurilor operaționale se datorează în principal majorării costurilor salariale (+23%) - *ca parte a planului inițiat la nivelul societății în vederea creșterii retenției personalului* - și respectiv a majorării costurilor cu terții (+101%) - *efect al necesității contractării de servicii externe pe zona de consultanță și IT*. Creșterea costurilor salariale și a celor cu terții s-au efectuat în perspectiva oferirii de noi servicii celor peste 350 de clienți ai societății, de la care compania estimează ca vor genera venituri in crestere în perioadele următoare de raportare.

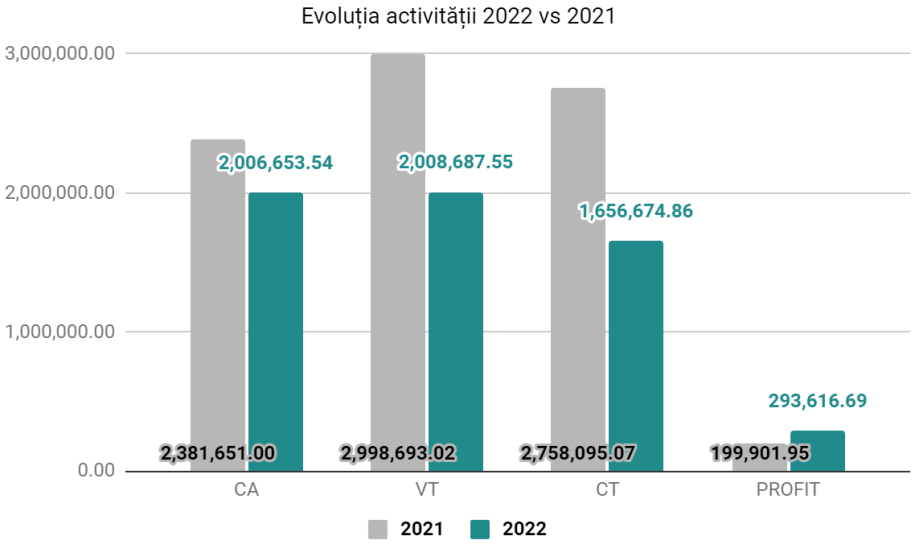
Denumire indicator	31 Martie 2021	31 Martie 2022	Evolutie (+/-) (lei)	Evolutie (+/-) (%)
Cifra de afaceri	509.012	621.867	112.855	22,17
Venituri din exploatare	509.012	621.867	112.855	22,17
Cheltuieli din exploatare	352.684	486.431	133.747	37,92
REZULTAT DIN EXPLOATARE	**156.328**	**135.436**	**(20.892)**	**(13,36)**
Venituri financiare	-	-	-	-
Cheltuieli financiare	117	222	105	89,27
REZULTAT FINANCIAR	**(117)**	**(222)**	**(105)**	**89,27**
REZULTAT BRUT	**156.211**	**135.214**	**(20.997)**	**(13,44)**
Impozit pe profit	5.090	6.219	1.129	22,18
REZULTAT NET	**151.121**	**128.995**	**(22.126)**	**(14,64)**
EBITDA	**172,041**	**142,515**	**(29,525)**	**(17.16)**

La finele trimestrului 1 al anului 2022, activitatea Performia Finance a generat o profitabilitate scăzută ca efect al planurilor viitoare ce vizează oferirea de noi servicii celor peste 350 de clienți aflați în portofoliul societății.

Se așteaptă ca în perioadele următoare demersurile inițiate încă din 2021 să genereze creșteri la nivelul Cifrei de Afaceri. Astfel, observăm încă din primele trei luni a lui 2022 tendința de creștere a veniturilor, ceea ce a dus la o Cifră de Afaceri în sumă de 621.867 lei (+22,17% vs 2021).

5.2.2. Activitatea financiară a Innobyte Solutions (100% deținere LIH)

Life Is Hard a achiziționat 100% din Innobyte Solutions în 2021, iar în iunie a devenit oficial asociatul unic al acesteia. Valoarea totală a achiziției a fost estimată la 9.132.000 LEI, preț estimat în baza EBITDA obținut la nivelul anilor 2018-2020 și 2021 estimat. Conform acordului, prețul final al părților sociale va fi determinat în anul 2022 în baza EBITDA efectiv realizat la nivelul anului 2021. Astfel, în cursul anului 2022 va avea loc plata celei de a 2-a tranșe reprezentând diferența dintre prețul final și tranșa 1.



Innobyte Solutions S.R.L. este o companie românească de dezvoltare software specializată în eCommerce care vizează maximizarea potențialului de business al partenerilor săi prin dezvoltarea unor platforme de eCommerce sigure, scalabile și inovative. Pe lângă serviciile de dezvoltare și de mentenanță eCommerce oferite,

Innobyte asigură și servicii de securitate, analiză și îmbunătățirea performanței, audit și consultanță de business pentru magazine online din întreaga lume. În acest moment, compania ***Innobyte Solutions S.R.L.*** este condusă de către Cătălin Șomfălean și Cătălin Bordei, deținând funcția de CEO, respectiv Managing Partner.

Innobyte Solutions a încheiat trimestrul 1 al anului în curs cu o cifră de afaceri de 2.006.654 lei (-15.75%), atingând în proporție de 99% nivelul forcastat la început de an.

Provocarea anului 2022 pentru Innobyte o reprezintă atragerea de resurse umane cu un grad ridicat de specializare și competențele necesare implementării de proiecte cu complexitate crescută. Pentru a răspunde acestei provocări, compania derulează programe de specializare și internship, astfel incat sa își extindă, pe termen mediu și lung, echipa de specialisti si sa suplineasca, astfel, lipsa de competente din piața locală a forței de munca.

În paralel, măsurile echipei de management s-au concentrat pe menținerea sub control a costurilor operaționale, ca mecanism de protecție vizavi de schimbările economice, care a avut ca impact stimularea profitul net. Astfel, la finalul primului trimestru al anului 2022 compania a înregistrat un profit net în sumă de 293.617 lei, mai mare cu 46,88% față de 2021.

De asemenea, la finalul primului trimestru al anului 2022 compania a generat din activitatea s-a de bază un EBITDA de 382,611 lei în creștere cu 66,36% comparativ cu aceeași perioadă a anului precedent. Nivelul înregistrat de EBITDA a depășit valoarea de 77.201 euro forcastată de management pentru finalul primului trimestru 2022.

Denumire indicator	31 Martie 2021	31 Martie 2022	Evolutie (+/-) (lei)	Evolutie (+/-) (%)
Cifra de afaceri	2.381.651	2.006.654	(374.997)	(15,75)
Venituri din exploatare	2.386.436	2.007.091	(379.345)	(15,90)
Cheltuieli din exploatare	2.169.460	1.650.058	(519.402)	(23,94)
REZULTAT DIN EXPLOATARE	**216.976**	**357.033**	**140.057**	**64,55**
Venituri financiare	612.257	1.597	(610.660)	(99,74)
Cheltuieli financiare	588.635	6.617	(582.018)	(98,88)
REZULTAT FINANCIAR	**23.622**	**(5.020)**	**(28.642)**	**(121,25)**
REZULTAT BRUT	**240.598**	**352.013**	**111.415**	**46,31**
Impozit pe profit	40.696	58.396	17.700	43,49
REZULTAT NET	**199.902**	**293.617**	**93.715**	**46,88**
EBITDA	**229.992**	**382.611**	**152.619**	**66,36**

În primele trei luni ale anului 2022, activitatea Innobyte Solutions a generat o cifră de afaceri de 2.006.654 lei în scădere cu 15,75% față de trimestrul 1 al anului 2021. Cu toate acestea, menținerea sub control a costurilor operaționale și implicit diminuarea acestora (-23,94%) au dus la înregistrarea unui profit net în sumă de 293.617 lei, în creștere cu 46,88% față de aceeași perioadă a anului precedent.

De asemenea, indicatorii de profitabilitate înregistrați la finele perioadei de raportare se află într-o tendință de apreciere, pe fondul majorării semnificative a profiturilor înregistrate.

Informațiile financiare care au stat la baza întocmirii prezentului raport nu au fost auditate.

Director general,

Dl. Cătălin Chiș

[semnătura] *L.S*

Cluj Napoca la,
12.05.2022